

# Bokslutskommuniké 2013, koncernen fortsätter visa bra resultat för Q4.

Scandinavian Clinical Nutrition i Sverige AB (publ)  
 Delårsrapport 1 oktober – 31 december (Q4) 2013

## Okt – dec 2013 i korthet för koncernen

- Periodens nettoomsättning uppgick till 18,9 MSEK (1,9) varav Medica Nord 17,3 MSEK
- EBITDA uppgick till 1,2 MSEK (-3,3)
- Rörelseresultatet uppgick till 0,5 MSEK (-3,8) varav Medica Nord 1,3 MSEK
- Periodens resultat uppgick till -1,9 MSEK (-4,4)
- Resultatet per aktie uppgick till -0,00 SEK (-0,08)
- Förbereder lanseringen av Aptiless

## Jan - dec 2013 i korthet för koncernen

- Periodens nettoomsättning uppgick till 37,8 MSEK (8,1)
- EBITDA uppgick till 1,6 MSEK (-7,7)
- Rörelseresultatet uppgick till -0,1 MSEK (-8,8)
- Periodens resultat uppgick till -3,1 MSEK (-10,5)
- Resultatet per aktie uppgick till -0,00 SEK (-0,08)

## Viktigare händelser i koncernen under 2013

- Förvärv av Medica Nord genomfört
- Ny styrelse i samband med förvärvet av Medica Nord.
- Exklusivt femårigt återförsäljaravtal för produkten Aptiless, vinnare av New Product of the Year vid Nutrawards i USA.
- Övertecknad emission inbringade 5 MSEK
- Medica Nord utsedd till årets leverantör av Life
- Samarbetsavtal tecknat för Immolina
- Mats Olsson tillträder som ny CFO

## Ord från ordföranden Jim Blomqvist

Det är glädjande att kunna rapportera att koncernen rapporterar ett bokslut för 2013 med ett EBITDA på 1,6 MSEK för helåret. Q4 kunde emellertid avslutats något bättre än det gjorde, och kvartalet visar något sämre siffror än vad vi förutspådde i rapporten för Q3. Avvikelsen kan till större del förklaras av att koncernen haft stora kostnader under Q4 i samband med lanseringen av Aptiless, och eftersom Aptiless inte nådde marknaden förrän i mitten av januari 2014, så ser vi inte de positiva effekterna av detta förrän under Q1 2014.

Vi konstaterar emellertid att köpet av Medica Nord har visat sig komplettera den verksamhet vi hade i SCN på ett sätt som vi förväntat oss, och värdefulla produkt- marknads- och distributionssynergier har utkristaliseras från förvärvet, vilka väntas ge betydande effekter under 2014. Organisationerna är

## Nyckeltal januari - december 2013

Nyckeltal koncernen MSEK	2013		2012
	jan - dec	jan - dec	jan - dec
Nettoomsättning	37,8		8,1
Bruttoresultat*	25,0		3,8
EBITDA	1,6		-7,7
Rörelseresultat (EBIT)	-0,1		-8,8
Resultat före skatt	-2,3		-10,5
Resultat efter skatt	-3,1		-10,5
Resultat/aktie, SEK**	-0,00		-0,08
Periodens kassaflöde	2,4		-0,3

sammanslagna med ökad kompetens och effektivitet som följd., och vi når också ut till ett större antal kunder med fler produkter.

Eftersom Medica Nord konsoliderats i koncernen först 2013-07-01, och därmed redovisar detta bolags resultat endast för andra halvåret 2013 vill vi lyfta fram Medica Nords utfall separat för helåret 2013. Vi kan då konstatera att Medica Nord's försäljning för helåret 2013 landade på cirka 62 miljoner med ett EBITDA på över 5 miljoner kronor, vilket är i linje med SCN's förväntningar när Medica Nord förvärvades.

Efter förvärvet av Medica Nord i juli 2013, så var det framförallt att SCN fått ett exklusivt återförsäljaravtal för Aptiless som var den stora nyheten. Detta omsattes i en mycket framgångsrik lansering som har fått stora rubriker i både press och på TV. Aptiless började säljas så sent som i mitten av januari men har redan blivit ett välkänt varumärke med en stark försäljning. Vi förväntar oss betydande effekter av detta redan i Q1 i år. Aptiless släpps nu i mars också i en månadsförpackning och lanseras under våren även i Danmark och Island.

Nu fortsätter vi att blicka vi framåt. Bolaget står stadigt med ett antal starka produkter och varumärken. Aptiless väntas bli koncernens största produkt omsättningsmässigt redan under 2014, och kommer tillsammans med Jabushe, Nypozin och L'argiPLEX att stå för mer än hälften av koncernens omsättning för 2014. Detta gör mig övertygad om att vi under 2014 kommer att kunna skruva upp tillväxten ytterligare med bibehållen lönsamhet. Vi utvärderar även regelbundet nya möjligheter både vad gäller förvärv av nya produkter och företag, och vi siktar på att komma att komplettera SCN med åtminstone ett bolagsförvärv och möjligtvis en eller flera nya produkter att lägga till portföljen under 2014.

SCN går nu med högt ställda mål in i ett händelserikt 2014. Vi har en organisation med motiverade medarbetare som också besitter den bästa kompetensen i vår bransch. Tillsammans med våra produkter och starka varumärken har vi vad som krävs för att ta bolaget till nästa nivå, och vi avser att öka tillväxttakten samtidigt som vi ska driva koncernen med vinst. Vi har en bra likviditet och en expansiv tillväxtstrategi för bolaget, både på kort och lång sikt. Med vår största ägare QV Private Equity har vi även resurser för finansiering av framtida förvärv. Vi ser med ett stort självförtroende på 2014 och kommande år när vi nu fortsätter vårt arbete att med en ansvarsfull expansionsstrategi bli den ledande aktören i vår marknad och fortsätta skapa värden till våra nuvarande och framtida aktieägare.

## Om SCN

Scandinavian Clinical Nutrition i Sverige AB (SCN) är ett skandinaviskt bolag bildat 2006 som fokuserar på forskning och försäljning av kosttillskott och andra hälsoprodukter med kliniskt bevisad och vetenskapligt dokumenterad effekt och säkerhet.

SCN förvärvade under sommaren 2013 Medica Nord-gruppen. Förvärvet innebär att SCN nu har en ledande position på marknaden inom hälsovårdsprodukter i Skandinavien med ett starkt utbud av nya såväl som etablerade egna och licensierade produkter.

## Produktportfölj

I samband med förvärvet av Medica Nord har SCN utökat produktportföljen, med ytterligare totalt 18 produkter inom bland annat hudvård, kvinno- och ledhälsa genom egna välkända varumärken som Jabushe, L-ArgiPLEX, Nypozin och Membra7 Forte, samt via agentur på produkter som Ester-C och Kyolic. Produkterna finns på alla de stora hälsokostkedjorna och på apoteken. Några av de bäst säljande och mest aktuella produkterna i koncernen beskrivs nedan:

**Aptiless** är en nyutvecklad aptitdämpande produkt för viktminskning, utvecklad av professor Charlotte Erlanson-Albertsson och andra forskare på Lunds Universitet. SCN har ett femårigt exklusivt distributörsavtal i Sverige, Norge, Danmark och Island. Produkten är baserad på ett extrakt som utvinns ur spenat, Thylakoider, med bevisad effekt vid utförliga kliniska studier. Aptiless minskar aptiten genom att binda till både fett från maten och till de enzymer som bryter ner maten, och därmed kan användaren lättare få kontroll över sin kosthållning. Helt naturligt och utan några som helst biverkningar. Aptiless fick i mars 2013 utmärkelsen New Product of the Year vid Nutrawards i USA vilket är första gången någonsin för en nordisk produkt. SCN lanserade Aptiless i januari 2014.

**CUUR** är ett örtbaserat kosttillskott för viktkontroll som minskar fettupptaget, sötsuget och hungerkänslorna samt ökar förbränningen. Kosttillskottet säljs och marknadsförs i dagsläget av Amway i USA under det egna

varumärket Slimmetry. SCN äger samtliga patent förknippade med CUUR och erhåller royalty för all försäljning.

**Collacen** är en anti-age-produkt som kan reducera kroppens ålderstecken, bland annat färre rynkor och förbättrad återfuktning av huden. Produkten är baserad på lågmolekylärt bioaktivt kollagen som intas som kosttillskott. SCN har exklusiva försäljningsrättigheter för Norden med option på andra länder i Europa.

**Jabushe** innehåller en kombination av liponsyra, coenzyme Q10 och acetylkarnetin. En kontrollerad dubbel blindstudie har gjorts på krämen som visat sig ha god effekt på rynkor och solskadad hy. Studien har granskats och godkänts av forskningsetiska kommittén vid Karolinska Sjukhuset (2001). Publicerad i *British Journal of Dermatology* 2003;149:841-849. Jabushe är etablerad på den svenska marknaden men nylanseras under Q4 med en ny klinisk profil och ny formula – parabenfri.

**Nypozin** är ett kosttillskott som innehåller en utvald kombination av strandnypon (*Rosa canina* L.) som stödjer ledernas hälsa och hjälper till att bibehålla ledernas rörlighet. Nypozin innehåller även kondroitin från broskfisk, samt Ester-C, en patenterad C-vitamin som bidrar till en normal broskfunktion. Dessutom ingår Bioperine, ett patenterat och dokumenterat svartpepparextrakt som bidrar till upptaget av näringsämnen och ökar effekten av andra örter.

**L-ArgiPLEX** är ett kosttillskott för sexuell lust och funktion, samt för allmänt välbefinnande. L-ArgiPLEX bygger på en väl balanserad sammansättning med substanser som i synergi med varandra ökar bildandet av kväveoxid. Kväveoxid behövs för att bibehålla god blodcirkulation vilket kan ge stimulans till svällfunktionen i genitala kroppsdelar hos män och kvinnor. L-ArgiPLEX original säljs idag i hälsofackbutiker och på utvalda Apotek. Under Q4 lanseras nyheten L-ArgiPLEX X6 tillsammans med utvalda samarbetspartners i hälsofackhandeln.

**Membra7 Forte** innehåller extrakt av havtorn från bärets fruktkött och frön, som bidrar till slemhinnornas normala funktion vid torrhetkänsla i ögon, mun och underliv. Havtornsextraktet har ett naturligt rikt innehåll av enkelomättade fettsyror, framförallt omega-7. En kapsel innehåller hela 300 mg omega-7. Membra7 forte innehåller även vitamin A (från naturligt betakaroten), som bidrar till att bibehålla normala slemhinnor. En marknadsföringskampanj startar med Life i oktober.

**Procare4you** är ett kosttillskott som innehåller aktiva ämnen med ursprung från havet och växtriket, bland annat fiskolja. En kapsel innehåller Vitamin C, Vitamin E, Vitamin D samt karetoniderna Lutein/Zeaxanthin och Astaxanthin. Procare4you är en direkt konkurrent till Vitaproe.

**Immolina** är ett patent- och varumärkesskyddat naturligt kosttillskott baserat på ett extrakt från mikroalgen Spirulina. Produktens sammansättning ska bidra till ett mjukt upptag av den näringsrika algen och främja dess effekt. Immolina säljs och marknadsförs under varumärkena Immolina och Immulina via den externa partnern Handinter Medical.

## Händelser under perioden

På årsstämman den 15 juli godkändes beslutet om förvärv av den skandinaviska hälsokoncernen Medica Nord. Förvärvet innebär att koncernen tillförs ny och viktig kompetens i form av nya medarbetare med stor expertis inom produkterna såväl som inom försäljning och marknad. Dessutom får nu koncernen en bredare och mer konkurrenskraftig produktportfölj att bygga vidare på. Förvärvet skapar även värdefulla synergier för lönsamhet och tillväxt, såväl organisatoriskt som marknadsmässigt, som medför optimala förutsättningar för ökad tillväxt och lönsamhet, både på kort och lång sikt.

I samband med förvärvet tillsattes en ny styrelse i SCN som nu består av Jim Blomqvist (ordf.), Frode Bohan, Mats Espander, Bengt Johansson och Mats Olsson. Styrelsen har breddats och besitter kompetens inom fler områden, vilka alla är mycket viktiga för koncernens verksamhet, däribland branschkunskap, försäljning, entreprenörsanda, finans och juridik.

I början av oktober deltog Medica Nord på Life's stora kickoff och presenterade nya Jabushe, L-ArgiPLEX X6 och Nypozin. Medica Nord blev här vald till årets leverantör i konkurrens med ett stort antal andra leverantörer.

I oktober 2013 utsåg styrelsen Mats Olsson till ny CFO i koncernen. Mats Olsson sitter sedan tidigare i SCNs styrelse, och har en finansiell bakgrund och har haft ett nära samarbete med Medica Nord sedan starten

2008. Mats Olsson, som är auktoriserad redovisningskonsult, driver sedan 1974 bolaget Modern Ekonomi AB, med cirka 125 anställda på 11 orter i Sverige. Modern Ekonomi är sedan tidigare ansvarig för redovisningen och övrig ekonomi för Medica Nord.

Under november 2013 valde styrelsen att inleda samarbete med Axier Equities AB, [www.axier.se](http://www.axier.se), och Remium som erbjuder en liknande tjänst genom Introduce.se. Samarbetena är ett led i att öka investerarnas uppmärksamhet om SCNs framsteg, utveckling och finansiella ställning, men har också till syfte att förbättra kommunikationen med aktiemarknadens aktörer. Axier Equities AB har även utsetts till mentor, en funktion som krävs från NGMs sida.

## Förvärv 2013

Samtliga aktier i Medica Clinical Nord AB, org.nr 556730-5189 (nedan MCN), förvärvades 2013-07-15. I MCN-koncernen ingår förutom det förvärvade bolaget 4 stycken helägda dotter- och dotterdotterföretag. Genom förvärvet har SCN tillförsäkrats en effektiv distributions- och försäljningsorganisation mot den marknad som SCN verkar

Preliminär förvärvskalkyl  
Mkr

### Köpeskilling

Likvida medel	0
Emitterade aktier	49,0
Beräknad tilläggsköpeskilling	<u>10,0</u>
	59,0

Utöver erlagd köpeskilling finns avtal om tilläggsköpeskilling som beskrivs nedan. I den preliminära förvärvskalkylen har bedömts att sådan tilläggsköpeskilling kommer att uppgå till 10 MSEK. Denna bedömning har gjorts utifrån genomsnittlig aktiekurs på SCN:s aktie på förvärvsdagen. Förändring i aktiekursen per balansdagen uppgår till 1,0 MSEK vilken har belastat periodens finansiella kostnader.

Förvärvade tillgångar	Bokfört Värde – identifierbara tillgångar	Verkligt värdejustering	Verkligt värde
Goodwill		20,6	20,6
Agenturer, varumärken, kundrelationer, licenser etc	1,1	33,8	34,9
Materiella anläggningstillgångar	1,2		1,2
Finansiella anläggningstillgångar	0,2		0,2
Varulager	7,8		7,8
Övriga omsättningstillgångar	8,4		8,4
Likvida medel	0,7		0,7
Långfristiga skulder	0,7		0,7
Kortfristiga skulder	13,7		13,7
Övriga rörelseskulder	0,4		0,4
<b>Summa</b>	<b>4,6</b>	<b>54,4</b>	<b>59,0</b>

Agenturer, kundrelationer, licenser etcetera kommer att skrivas av under 10 år medan varumärken antas ha en obestämbar livslängd. Varumärken ingår med 29 Mkr. Förvärvsrelaterade kostnader har kostnadsförts i koncernens resultaträkning med 550 tkr. Verkligt värde på de aktier som emitterats som köpeskilling är baserat på aktiekursen i SCN per 2013-07-15.

### Villkorad köpeskilling

Som Tilläggsköpeskilling kan ytterligare maximalt 40 000 000 aktier nyemitteras. Erhållandet av Tilläggsköpeskillingen är baserat på resultatutfall i Medica Clinical Nord AB under perioden 1 maj 2013 – 30 april 2014. För att full Tilläggsköpeskilling ska utgå krävs att Medica Clinical Nord AB under nämnda period genererar ett resultat före avskrivningar på 11Msek. I det fall Medica Clinical Nord AB genererar ett resultat på 5 MSEK kronor eller mindre utgår ingen Tilläggsköpeskilling. För resultatet 5 MSEK – 11Msek finns en proportionell trappa från 10 000 000 - 40 000 000 aktier.

## Väsentliga händelser efter periodens utgång

Under januari 2014 inledde SCN försäljningen av Aptiless, ett kosttillskott med ett högt innehåll av thylakoider som bland annat förlänger mättnadskänsla och stabiliserar blodsockernivån. Aptiless säljs i Sverige, Norge, Danmark och Island under SCN's eget varumärke.

Det initiala intresset för Aptiless har fallit väl ut. Redan efter fyra veckor är Aptiless™ den bäst säljande produkten i webbshoppen hos Nordens största hälsokedja. I butiksledet hos samma kedja är Aptiless en av de tio bäst säljande produkterna.

Styrelsen förväntar sig en accelererande tillväxt av försäljningen under året efter de planerade marknadsaktiviteterna. Parallellt med försäljningen av 14-dagarsförpackningen lanseras Aptiless i en månadsförpackning under mars månad. Även arbetet med att utöka antalet försäljningskanaler för Aptiless fortgår, bland annat pågår diskussioner med fyra av de största apotekskedjorna i Sverige som tillsammans har cirka 500-700 apotek. Vi räknar med att apoteken, löpande under året, kommer att ta in Aptiless i sina sortiment. Även andra nya kanaler, bland annat de större gymkedjorna, utvärderas för närvarande för försäljning av Aptiless och även andra av SCNs produkter.

I samband med den månatliga försäljningsgenomgången noterar styrelsen för SCN att Nypozin åter visar på en stark försäljningstillväxt och redovisar en försäljning som överstiger budget.

Även Nypozin är ett av de varumärken som återfinns bland de tio mest omsatta produkterna hos en av Nordens största hälsokostkedjorswebbshop. Nypozin, ett av SCN-koncernen egenägt varumärke inom segmentet ledhälsa, är ett av de snabbast växande varumärket i Medica Nords portfölj, med en årlig tillväxt på cirka 20 procent.

Ledrelaterade åkommor är ett av största folkhälsoproblemen och ett område med stor utvecklingspotential, vilket också bekräftas av försäljningsutfallet som kopplas till den omfattande mediasatsning som genomförs för Nypozin inför julhelgerna och under första kvartalet. Till varumärkets styrkor hör en tydlig kommunikation kring ledhälsa med ett koncept som omfattar ett kombinationspreparat, samt en medicinteknisk produkt med kylande och smärtlindrande effekt.

I syfte att öka koncernens satsning på hudvårdrelaterade produkter som Jabushe, Collacen och HairOptimizer har SCN nyligen rekryterat Marie Oddsson, som är auktoriserad hudterapeut. Med 24 års erfarenhet inom hudterapeutbranschen är hon en av de kunnigaste i Sverige inom sitt område. Under sin karriär har Marie arbetat med egna kunder, utbildat hudterapeuter inom den privata och kommunala sektorn samt arbetat för en av de största hudvårdsagenturerna i Norden. Marie är placerad på SCNs Stockholmskontor och kommer i första hand bearbeta storstadsregionerna och. Hennes uppgift är primärt att utbilda återförsäljare och hudterapeuter, anordna events och sköta PR för SCNs hudvårdrelaterade produkter Jabushe, Collaceen och HairOptimizer.

## Försäljning och resultat

Koncernens nettoomsättning uppgick under perioden oktober-december 2013 till KSEK 18 900 (1 900) varav Medica Nord svarade för KSEK 17 300. EBITDA under perioden uppgick till KSEK 1 200 (-3 300) varav Medica Nord svarade för KSEK 1 500. Resultatet efter skatt under perioden uppgick till KSEK -1 900 (-4 400) varav Medica Nord svarade för KSEK 200.

Koncernens intäkter uppgick under perioden jan – december 2013 till KSEK 37 800 (8 100) med ett resultat efter skatt om KSEK -3 100 (-10 500).

## Likviditet och finansiering

Den 31 december 2013 uppgick koncernens banktillgodohavanden till KSEK 4 100 (1 500). Långfristiga skulder uppgick till KSEK 2 400 (1 800).

## Anställda

Per den 31 december 2013 hade koncernen 13 anställda varav 4 är konsulter.

## Investeringar

Koncernens totala investeringar under perioden är relaterade till förvärvet av MCN och uppgick till KSEK 56 801 (0) och avsåg investeringar i immateriella anläggningstillgångar med KSEK 55 581 (0) så som goodwill 20 565 och immateriella rättigheter 35 016 samt materiella anläggningstillgångar KSEK 1 220 (0) så som inventarier, verktyg och installationer.

## Avskrivningar

Periodens resultat har belastats med KSEK 1 710 (1 074) i avskrivningar varav KSEK 202 (61) avskrivningar på inventarier, verktyg och installationer, KSEK 1 508(1 013) avskrivningar på immateriella tillgångar.

## Eget kapital, aktiekapital och antal aktier

Per den 31 december 2013 uppgick koncernens egna kapital till KSEK 55 400 (11 400).

Aktiekapitalet är fördelat på 257 016 027 aktier. Samtliga aktier utgörs av samma serie och äger samma rätt till röst och vinst i bolaget. Nyemissionen registrerades under perioden vilket ökade det totala antalet aktier i SCN från 136 299 452 till 159 016 027 aktier, och därefter till 257 016 027 när apportemissionen registrerats.

Bolagets soliditet uppgick den 31 december 2013 till 65 procent (80).

## Insynspersoners innehav i bolaget

Per den 31 december 2013 hade följande insynspersoner nedanstående aktieinnehav registrerade direkt och indirekt.

Namn på anmälningspliktig	Befattning	Innehavare	Värdepapper	Totalt innehav
Jim Blomqvist	Styrelseordförande	Eget	Option	1 950 000
		Eget	Aktie	740 000
Frode Bohan	Styrelseledamot	Eget	Option	150 000
		Jur person	Aktie	12 600 000
Mats Espander	Styrelseledamot	Eget	Aktie	123 119
		Eget	Option	750 000
Bengt Johansson	Styrelseledamot	Eget	Aktie	71 000
		Jur person	Aktie	2 500 000
Mats Olsson	Styrelseledamot	Eget	Aktie	247 925
		Eget	Option	750 000
Pär Jacobsson	Styrelsesuppleant	Eget	Option	450 000
		Enrico Vitali-Rosati	VD	Eget
Eget	Option			1 500 000
Carina Persson	Ekonomi	Eget	Aktie	0

## Ägarstruktur

Per den 31 december 2013 hade SCN en ägare som innehade aktier motsvarande fem procent eller mer av röste- och kapitalandelen i bolaget. Per den 31 december 2013 hade SCN cirka 700 aktieägare. Bolagets aktie är sedan den 26 oktober 2009 upptagen till handel på NGM Nordic MTF under kortnamnet SCN.

## Framtidsutsikter

Styrelsen för SCN gör bedömningen att framtidsutsikterna är fortsatt mycket lovande. Marknaden uppvisar en stark tillväxt och mycket tyder på fortsatta konsolideringar inom branschen. Hårdare regulatoriska krav

och mer medvetna konsumenter kan ge bakslag för konkurrerande produkter som har mindre eller ingen dokumentation, vilket ger SCN en fördel.

Det nya SCN kommer att vara en stark aktör i de nordiska länderna, med ambitioner att vidga vyerna till övriga Europa med vissa produkter. SCN har mycket goda förutsättningar att leverera både tillväxt och god lönsamhet, såväl på kort som lång sikt. Styrelsen väljer emellertid inte att gå ut med någon mer detaljerad prognos för 2014 och framåt. Bland annat är utfallet av kommande nylanseringar svåra att estimeras. Emmelertid, som sagts tidigare, har vi höga förväntningar särskilt på Aptiless, men vi ska heller inte glömma bort Jabushe och Nypoizin. Båda dessa produkter väntas ge betydande bidrag till såväl omsättning som lönsamhet i koncernen under 2014.

## Risk- och osäkerhetsfaktorer

Risker som bolaget noggrant följer är myndigheters åtgärder, konkurrens och prisutveckling, marknadsbedömningar, risker relaterade till produktion och distribution och risker relaterade till bolagets förmåga att utveckla nya produkter. I SCN's årsredovisning för 2012 finns en utförlig beskrivning av koncernens och moderbolagets riskexponering och riskhantering. Likviditetsrisken får emellertid anses ha minskat väsentligt genom förvärvet av Medica Nord vilket medfört att SCN-koncernen har ett positivt kassaflöde samt är självfinansierande. SCN-koncernen har därför inte längre samma behov av att finansieras genom externt tillförda medel.

## Kommande rapportdatum

Bolaget lämnar återkommande ekonomisk information enligt följande plan:

Kvartalsrapport Q1 2014	29 april 2014
Halvårsrapport 2014	28 augusti 2014
Kvartalsrapport Q3 2014	27 november 2014
Bokslutskommuniké 2014	26 februari 2015

## Moderbolag

Scandinavian Clinical Nutrition i Sverige AB (publ), med organisationsnummer 556692-9690, är moderbolag i koncernen.

## Redovisningsprinciper

Delårsrapporten för koncernen är upprättad i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner. För moderbolaget är delårsrapporten upprättad i enlighet med Årsredovisningslagen och RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Moderbolagets och koncernens redovisningsprinciper för rapporten är oförändrade jämfört med senast avgiven årsredovisning med undantag för nedanstående ändringar. För detaljerad information beträffande redovisningsprinciperna hänvisas till årsredovisningen för 2012.

## IFRS 13 Värdering till verkligt värde

Den nya standarden IFRS 13 ersätter den vägledning rörande värdering till verkligt värde som funnits i respektive IFRS standard. Standarden definierar verkligt värde och anger hur verkligt värde ska fastställas samt anger nya upplysningskrav. Till följd av de nya upplysningskraven har ett tillägg gjorts i IAS 34 Delårsrapportering som innebär att delårsrapporten från och med 2013 innehåller specifika upplysningar avseende finansiella instrument som redovisats till verkligt värde. Det verkliga värdet för korta fordringar och korta skulder bedöms motsvara det redovisade värdet. Bolaget har därmed bedömt att någon omvärdering till verkligt värde ej är aktuell. Koncernen har därmed inga finansiella instrument som värderas till verkligt värde enligt de s.k. värdenivåerna 1, 2 eller 3.

## IAS1 Utformning av finansiella rapporter

Från och med 2013 har presentationen av rapporten av övrigt totalresultat ändrats. Övrigt totalresultat delas nu upp i de poster som kan komma att omklassificeras till resultaträkningen och de som inte gör det.

### IFRS 7 Finansiella instrument: Upplysningar

Ändringen i IFRS 7 Finansiella instrument: Upplysningar avser nya upplysningskrav för kvittning av finansiella tillgångar och skulder.

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisor.

## Utdelning

Styrelsen har för avsikt att föreslå bolagsstämman att ingen utdelning skall lämnas för bokföringsåret 2013.

För ytterligare information kontakta

Jim Blomqvist  
Styrelseordförande Scandinavian Clinical Nutrition AB (publ)  
Telefon 0708-195 924  
[info@scnutrition.com](mailto:info@scnutrition.com)  
[www.scnutrition.com](http://www.scnutrition.com)



RR koncernen MSEK	2013	2012	2013	2012
	okt-dec	okt-dec	jan-dec	jan-dec
Nettoomsättning	18,9	1,9	37,8	8,1
Övriga rörelseintäkter	0,1	0,0	0,1	0,1
Handelsvaror	-5,6	-3,1	-12,9	-4,3
Övriga externa kostnader	-12,1	-2,0	-21,3	-10,1
Personalkostnader	-0,1	-0,1	-2,1	-1,5
Av- och nedskrivningar	-0,7	-0,5	-1,7	-1,1
<b>Rörelseresultat</b>	<b>0,5</b>	<b>-3,8</b>	<b>-0,1</b>	<b>-8,8</b>
Finansnetto	-2,0	-0,6	-2,2	-1,7
<b>Resultat före skatt</b>	<b>-1,5</b>	<b>-4,4</b>	<b>-2,3</b>	<b>-10,5</b>
Skatt	-0,4	0,0	-0,8	0,0
<b>Resultat efter skatt</b>	<b>-1,9</b>	<b>-4,4</b>	<b>-3,1</b>	<b>-10,5</b>
<b>Totalresultat som kan återföras till årets resultat</b>				
Omräkningsdifferenser utl verks	0,5	0	0,5	0
<b>Summa totalresultat för perioden</b>	<b>-1,4</b>	<b>-4,4</b>	<b>-2,6</b>	<b>-10,5</b>

Kassaflödesanalys koncernen MSEK	2013	2012
	jan-dec	jan-dec
Kassaflöde från den löpande verksamheten	3,5	-2,3
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-56,6	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	55,5	2
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>2,4</b>	<b>-0,3</b>
Likvida medel vid periodens ingång	1,3	1,6
Kursdifferens i likvida medel	0,4	0
<b>Likvida medel vid periodens utgång</b>	<b>4,1</b>	<b>1,3</b>

<b>Balansräkning koncernen</b>		
<b>MSEK</b>	<b>2013-12-31</b>	<b>2012-12-31</b>
<b>Tillgångar</b>		
Immateriella anläggningstillgångar	59,9	6,1
Materiella anläggningstillgångar	1,0	0,1
Finansiella anläggningstillgångar	0,1	0,4
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>61,0</b>	<b>6,6</b>
Varulager	10,4	2,2
Kortfristiga fordringar	9,4	3,9
Likvida med och kortfristiga placeringar	4,1	1,5
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>23,9</b>	<b>7,6</b>
<b>Summa tillgångar</b>	<b>84,9</b>	<b>14,2</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>		
Hänförligt till moderbolagets aktieägare	55,4	11,4
<b>Summa eget kapital</b>	<b>55,4</b>	<b>11,4</b>
Avsättningar	0,5	0
Räntebärande långfristiga skulder	2,4	1,8
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>2,9</b>	<b>1,8</b>
Övriga räntebärande kortfristiga skulder	3,0	0
Övriga icke-räntebärande kortfr skulder	23,6	1,0
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>26,6</b>	<b>1,0</b>
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>84,9</b>	<b>14,2</b>

Förändring i eget kapital, koncernen	Aktie- kapital	Pågående emission	Övrigt		Ansamlad förlust inkl årets resultat	Summa EK
			tillskjutet	kapital		
Tkr			kapital			
<b>Ingående balans per 1 januari 2012</b>	<b>6 850</b>	<b>2 100</b>		<b>190 802</b>	<b>-204 885</b>	<b>-6 610</b>
<b>Totalresultat</b>						
Periodens resultat					-10 485	-10 485
<b>Övrigt totalresultat</b>						
Omräkningsdifferens från utländska enheter				-9		-9
Summa övrigt totalresultat						
<b>Summa totalresultat</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>-9</b>	<b>-10 485</b>	<b>-10 494</b>
<b>Transaktioner med aktieägare</b>						
Nyemission	2 100	-2 100				0
Nyemission	4 680		19 520			24 200
Emissionskostnad			-2 800			-2 800
Teckningsoptioner			208			208
Summa transaktioner med aktieägare	<b>6 780</b>	<b>-2 100</b>	<b>16 928</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>21 608</b>
<b>Utgående balans per 31 december 2012</b>	<b>13 630</b>	<b>0</b>	<b>207 730</b>	<b>-1 486</b>	<b>-215 370</b>	<b>4 504</b>
<b>Ingående balans per 1 januari 2013</b>	<b>13 630</b>	<b>0</b>	<b>207 730</b>	<b>-1 486</b>	<b>-215 370</b>	<b>4 504</b>
<b>Totalresultat</b>						
Periodens resultat					-3 075	-3 075
<b>Övrigt totalresultat</b>						
Totalresultat som kan hänföras till årets resultat				488		488
Omräkningsdifferens från utländska enheter						
Summa övrigt totalresultat						
<b>Summa totalresultat</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>488</b>	<b>-3 075</b>	<b>-2 587</b>
<b>Transaktioner med aktieägare</b>						
Nyemissioner	12 072		41 936			54 008
Emissionskostnader			-554			-554
Summa transaktioner med aktieägare	<b>12 072</b>	<b>0</b>	<b>41 382</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>53 454</b>
<b>Utgående balans per 31 december 2013</b>	<b>25 702</b>	<b>0</b>	<b>249 112</b>	<b>-998</b>	<b>-218 445</b>	<b>55 371</b>

<b>Medica-koncernen</b>		
<b>RR</b>		<b>2013</b>
<b>MSEK</b>		<b>jan-dec</b>
Nettoomsättning		61,3
Övriga rörelseintäkter		0,9
Handelsvaror		-23,8
Övriga externa kostnader		-26,9
Personalkostnader		-6,5
Av-och nedskrivningar		-1,3
<b>Rörelseresultat</b>		<b>3,7</b>
Finansnetto		-1,0
<b>Resultat före skatt</b>		<b>2,7</b>
Skatt		-0,8
<b>Resultat efter skatt</b>		<b>1,9</b>

<b>BR</b>		
<b>MSEK</b>		<b>2013-12-31</b>
Immateriella anläggningstillgångar		7,4
Materiella anläggningstillgångar		1,0
Finansiella anläggningstillgångar		0,0
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>8,4</b>
Varulager		10,4
Kortfristiga fordringar		7,6
Koncerninterna fordringar		1,1
Likvida med och kortfristiga placeringar		1,3
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>20,4</b>
<b>Summa tillgångar</b>		<b>28,8</b>
<b>Eget kapital</b>		<b>13,6</b>
Avsättningar		0,5
Räntebärande långfristiga skulder		0,6
<b>Summa långfristiga skulder</b>		<b>1,1</b>
Koncerninterna skulder		0,0
Övriga kortfristiga skulder		14,1
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>14,1</b>

## Summa eget kapital och skulder

28,8

RR moderbolaget	2013	2012	2013	2012
MSEK	okt-dec	okt-dec	jan-dec	jan-dec
Nettoomsättning	1,5	1,7	4,6	7,4
Övriga rörelseintäkter	0,0	0,0	0,0	0,3
Handelsvaror	-0,5	-1,7	-0,3	-2,3
Övriga externa kostnader	-1,5	-1,7	-6,2	-8,5
Personalkostnader	0,0	0,0	0,0	-1,5
Av-och nedskrivningar	0,0	0,0	0,0	-0,1
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-0,5</b>	<b>-1,7</b>	<b>-1,9</b>	<b>-4,7</b>
Finansnetto	-1,4	-1,8	-1,6	-2,9
<b>Resultat före skatt</b>	<b>-1,9</b>	<b>-3,5</b>	<b>-3,5</b>	<b>-7,6</b>
Skatt	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Resultat efter skatt</b>	<b>-1,9</b>	<b>-3,5</b>	<b>-3,5</b>	<b>-7,6</b>

BR moderbolaget	2013-12-31	2012-12-31
MSEK	2013-12-31	2012-12-31
Immateriella anläggningstillgångar	0,0	0,0
Materiella anläggningstillgångar	0,0	0,1
Finansiella anläggningstillgångar	55,2	7,5
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>55,2</b>	<b>7,6</b>
Varulager	0,0	0,2
Kortfristiga fordringar	1,8	1,2
Koncerninterna fordringar	4,1	4,4
Likvida med och kortfristiga placeringar	2,1	0,1
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>8,0</b>	<b>5,9</b>
<b>Summa tillgångar</b>	<b>63,2</b>	<b>13,5</b>
<b>Eget kapital</b>	<b>58,7</b>	<b>8,8</b>
	0,0	0,0
	1,8	1,8
	<b>1,8</b>	<b>1,8</b>
	1,1	0,0
	1,6	2,9
	<b>2,7</b>	<b>2,9</b>
	<b>63,2</b>	<b>13,5</b>

**Aktieägarfakta per den 31 december 2013**

Ticker: SCN MTF

Antal aktier: 257 016 027

Antal teckningsoptioner: 20 000 000\*\*

\*\* 1 teckningsoption= 1 aktie

Antal aktieägare: cirka 700

ISIN: SE0001789793

SCN-aktien handlas på Nordic MTF i

Sverige under kortnamnet SCN MTF.

**Större aktieägare i moderbolaget per 31 december 2013**

Namn	Antal aktier	Andel
QVP Private Equity AB	101 527 319	39,50 %
Bohan & Co AS	12 600 000	4,90 %
Nordnet Pensionsförsäkring AB	8 123 552	3,16 %
Karl Olov Eriksson	8 001 014	3,11 %
Handinter Lambda AG	3 062 500	1,19 %
Försäkringsbolaget Avanza Pension	7 296 133	2,84 %
Medlövs Bygg & Måleri AB	2 955 121	1,15 %
Övriga cirka 700 aktieägare	113 450 388	44,15 %
<b>Totalt antal aktier</b>	<b>257 016 027</b>	<b>100,00 %</b>

**Kontaktinformation**

Enrico Vitali-Rosati, CEO

 E-mail: [evr@scnutrition.com](mailto:evr@scnutrition.com)
**Scandinavian Nutrition i Sverige AB (publ)**

Storgatan 2, 2 trappor

652 30 Sundsvall, Sweden

Telefon: +47 93095556

[info@scnutrition.com](mailto:info@scnutrition.com)
[www.scnutrition.com](http://www.scnutrition.com)
**Disclaimer**

Informationen i denna delårsrapport är sådan som Scandinavian Nutrition i Sverige AB (publ) ska offentliggöra enligt 17 kap. lagen (2007:528) om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades för offentliggörande den 28 februari 2011. Delårsrapporten har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

**Certifiering**

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att denna delårsrapport ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat och att den beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm, 26 februari 2014

Styrelsen