

Kvartalsrapport Q1 2014, Aptiless gör stor succé i Norge och Sverige

Scandinavian Clinical Nutrition i Sverige AB (publ)
 Delårsrapport 1 januari – 31 mars (Q1) 2014

Jan – mars 2014 i korthet för koncernen

- Periodens nettoomsättning uppgick till 21,2 MSEK (0,7)
- EBITDA uppgick till 1,3 MSEK (-0,9)
- Rörelseresultatet uppgick till 0,7 MSEK (-1,2)
- Periodens resultat uppgick till -0,9 MSEK (-1,2)
- Resultatet per aktie uppgick till -0,00 SEK (-0,01)

Nyckeltal januari - mars 2014

Nyckeltal koncernen MSEK	2014	2013
	jan-mars	jan-mars
Nettoomsättning	21,2	0,7
Bruttoresultat	13,3	0,4
EBITDA	1,3	-0,9
Rörelseresultat (EBIT)	0,7	-1,2
Resultat före skatt	-0,5	-1,2
Resultat efter skatt	-0,9	-1,2
Resultat/aktie, SEK	-0,0035	-0,01
Periodens kassaflöde	-1,7	-0,2

Viktigare händelser i koncernen under Q1 2014

- Lansering Aptiless i Sverige under januari 2014
- Aptiless lanserades i Norge under februari 2014
- Nypozin visar en fortsatt stark tillväxt
- Aptiless™ den bäst säljande produkten i webbshopen hos Nordens största hälsokedja.
- Rekryterar Marie Oddsson som ansvarig för SCNs hudvårdsrelaterade produkter Jabushe, Collaceen och HairOptimizer.

Ord från ordföranden Jim Blomqvist

Q1 levererade som förväntat och svarade i stort upp mot våra interna prognoser, både vad gäller omsättning och EBITDA. Aptilessförsäljningen blev en succé redan i Q1. Aptiless lanserades först den 20 januari men sålde för ca 5 MSEK fram till 31 mars i Norge och Sverige, alltså på tio veckor. Det innebär att Aptiless redan nu är bolagets bäst säljande produkt. Det är också värt att notera att vi kunde se en markant försäljningsökning av Aptiless mot slutet av kvartalet, och den trenden ska vi förvalta nu genom större satsning på marknadsföring och annonskampanjer under Q2. Vi har dessutom förhandlingar med fyra apotekskedjor, vilka väntas ta in Aptiless i sortimentet under sommarhalvåret. Detta kan innebära upp till 400 nya återförsäljningsställen för Aptiless..

Med stöd av ett starkt avslut på Q1 i Norge, slutade försäljningen i linje med våra förväntningar för det första kvartalet. Detta trots att en stor order av L'argiPLEX, som var väntad i mars, istället kom in i böckerna under första veckan av april. Resultatet före skatt tyngs också av kostnader som härrör till kursförändring i de aktier i SCN som kan komma att utgöra tilläggsköpeskillning i samband med förvärvet av aktier i Medica Nord. Viktigt att påpeka är att detta inte påverkar kassan eller likviditeten i bolaget, samt att detta är en engångskostnad som inte kommer upprepas. Vårt starka självförtroende är orubbat när vi nu blickar framåt på resten av 2014, och genom förvärvet av Nature Invest får vi in ett nytt expansivt bolag i koncernen som kommer att bidra till både ökad tillväxttakt och vinst.

Med fortsatt och förstärkt fokus på marknadsförings- och försäljningsinsatser under Q2, förväntar vi oss fortsatt ökad tillväxt för våra produkter - inte minst för Aptiless - där vi nu förstärker tidigare PR-aktiviteter med mer och intensivare marknadsföring, med stöd av en ökad bredd av distributionskanaler.

Om SCN

Scandinavian Clinical Nutrition i Sverige AB (SCN) är ett skandinaviskt bolag bildat 2006 som fokuserar på forskning och försäljning av kosttillskott och andra hälsoprodukter med kliniskt bevisad och vetenskapligt dokumenterad effekt och säkerhet.

SCN förvärvade under sommaren 2013 Medica Nord-gruppen. Förvärvet innebar att SCN har en ledande position på marknaden inom hälsovårdsprodukter i Skandinavien med ett starkt utbud av nya såväl som etablerade egna och licensierade produkter. Positionen förstärks ytterligare genom förvärvet av Nature Invest under 2014. Villkorat av godkännande på nästa ordinarie bolagsstämma, kommer Nature Invest att införlivas med SCN senast den 1 juli 2014.

Produktportfölj

I samband med förvärvet av Medica Nord har SCN utökat produktportföljen, med ytterligare totalt 18 produkter inom bland annat hudvård, kvinno- och ledhälsa genom egna välkända varumärken som Jabushe, L-ArgiPLEX, Nypozin och Membra7 Forte, samt via agentur på produkter som Ester-C och Kyolic. Produkterna finns på alla de stora hälsokostkedjorna och på apoteken. Några av de bäst säljande och mest aktuella produkterna i koncernen beskrivs nedan:

Aptiless är en nyutvecklad aptitdämpande produkt för viktminskning, utvecklad av professor Charlotte Erlanson-Albertsson och andra forskare på Lunds Universitet. SCN har ett femårigt exklusivt distributörsavtal i Sverige, Norge, Danmark och Island. Produkten är baserad på ett extrakt som utvinns ur spenat, Thylakoider, med bevisad effekt vid utförliga kliniska studier. Aptiless minskar aptiten genom att binda till både fett från maten och till de enzymer som bryter ner maten, och därmed kan användaren lättare få kontroll över sin kosthållning. Helt naturligt och utan några som helst biverkningar. Aptiless fick i mars 2013 utmärkelsen Best New Ingredient of the Year vid Nutrawards USA vilket är första gången någonsin för en nordisk produkt. SCN lanserade Aptiless i januari 2014.

CUUR är ett örtbaserat kosttillskott för viktkontroll som minskar fettupptaget, sötsuget och hungerkänslorna samt ökar förbränningen. Kosttillskottet säljs och marknadsförs i dagsläget av Amway i USA under det egna varumärket Slimmetry. SCN äger samtliga patent förknippade med CUUR och erhåller royalty för all försäljning.

Collacen är en anti-age-produkt som kan reducera kroppens ålderstecken, bland annat färre rynkor och förbättrad återfuktning av huden. Produkten är baserad på lågmolekylärt bioaktivt kollagen som intas som kosttillskott. SCN har exklusiva försäljningsrättigheter för Norden med option på andra länder i Europa.

Jabushe innehåller en kombination av liponsyra, coenzyme Q10 och acetylkarnetin. En kontrollerad dubbel blindstudie har gjorts på krämen som visat sig ha god effekt på rynkor och solskadad hy. Studien har granskats och godkänts av forskningsetiska kommittén vid Karolinska Sjukhuset (2001). Publicerad i British Journal of Dermatology 2003;149:841-849. Jabushe är etablerad på den svenska marknaden men nylanseras under Q4 med en ny klinisk profil och ny formula – parabenfri.

Nypozin är ett kosttillskott som innehåller en utvald kombination av strandnypon (*Rosa canina* L.) som stödjer ledernas hälsa och hjälper till att bibehålla ledernas rörlighet. Nypozin innehåller även kondroitin från broskfisk, samt Ester-C, en patenterad C-vitamin som bidrar till en normal broskfunktion. Dessutom ingår Bioperine, ett patenterat och dokumenterat svartpepparextrakt som bidrar till upptaget av näringsämnen och ökar effekten av andra örter.

L-ArgiPLEX är ett kosttillskott för sexuell lust och funktion, samt för allmänt välbefinnande. L-ArgiPLEX bygger på en väl balanserad sammansättning med substanser som i synergi med varandra ökar bildandet av kväveoxid. Kväveoxid behövs för att bibehålla god blodcirkulation vilket kan ge stimulans till svällfunktionen i genitala kroppsdelar hos män och kvinnor. L-ArgiPLEX original säljs idag i hälsobutiker och på utvalda Apotek. Under Q4 lanseras nyheten L-ArgiPLEX X6 tillsammans med utvalda samarbetspartners i hälsobutikhandeln.

Membra7 Forte innehåller extrakt av havtorn från bärets fruktkött och frön, som bidrar till slemhinnornas normala funktion vid torrhetkänsla i ögon, mun och underliv. Havtornsextraktet har ett naturligt rikt innehåll av enkelomättade fettsyror, framförallt omega-7. En kapsel innehåller hela 300 mg omega-7. Membra7 forte

innehåller även vitamin A (från naturligt betakaroten), som bidrar till att bibehålla normala slemhinnor. En marknadsföringskampanj startar med Life i oktober.

Procare4you är ett kosttillskott som innehåller aktiva ämnen med ursprung från havet och växtriket, bland annat fiskolja. En kapsel innehåller Vitamin C, Vitamin E, Vitamin D samt karetoniderna Lutein/Zeaxanthin och Astaxanthin. Procare4you är en direkt konkurrent till Vitaproe.

Immolina är ett patent- och varumärkesskyddat naturligt kosttillskott baserat på ett extrakt från mikroalgen Spirulina. Produktens sammansättning ska bidra till ett mjukt upptag av den näringsrika algen och främja dess effekt. Immolina säljs och marknadsförs under varumärkena Immolina och Immulina via den externa partnern Handinter Medical.

Händelser under perioden

Under januari 2014 inledde SCN försäljningen av Aptiless, ett kosttillskott med ett högt innehåll av thylakoider som bland annat förlänger mättnadskänsla och stabiliserar blodsockernivån. Aptiless säljs i Sverige, Norge, Danmark och Island under SCN's eget varumärke.

Det initiala intresset för Aptiless har fallit väl ut. Redan efter fyra veckor är AptilessTM den bäst säljande produkten i webbshoppen hos Nordens största hälsokedja. I butiksledet hos samma kedja är Aptiless en av de tio bäst säljande produkterna.

Styrelsen förväntar sig en accelererande tillväxt av försäljningen under året efter de planerade marknadsaktiviteterna. Parallellt med försäljningen av 14-dagarsförpackningen lanserades Aptiless i en månadsförpackning under mars månad. Även arbetet med att utöka antalet försäljningskanaler för Aptiless fortgår, bland annat pågår diskussioner med fyra av de största apotekskedjorna i Sverige som tillsammans har cirka 500-700 apotek. Vi räknar med att apoteken, löpande under året, kommer att ta in Aptiless i sina sortiment. Även andra nya kanaler, bland annat de större gymkedjorna, utvärderas för närvarande för försäljning av Aptiless och även andra av SCNs produkter.

I samband med den månatliga försäljningsgenomgången noterar styrelsen för SCN att Nypoizin åter visar på en stark försäljningstillväxt och redovisar en försäljning som överstiger budget.

Även Nypoizin är ett av de varumärken som återfinns bland de tio mest omsatta produkterna hos en av Nordens största hälsokostkedjors webbshop. Nypoizin, ett av SCN-koncernen egenägt varumärke inom segmentet ledhälsa, är ett av de snabbast växande varumärket i Medica Nords portfölj, med en årlig tillväxt på cirka 20 procent.

Ledrelaterade åkommor är ett av största folkhälsoproblemen och ett område med stor utvecklingspotential, vilket också bekräftas av försäljningsutfallet som kopplas till den omfattande mediasatsning som genomförs för Nypoizin inför julhelgerna och under första kvartalet. Till varumärkets styrkor hör en tydlig kommunikation kring ledhälsa med ett koncept som omfattar ett kombinationspreparat, samt en medicinteknisk produkt med kylande och smärtlindrande effekt.

I syfte att öka koncernens satsning på hudvårdsrelaterade produkter som Jabushe, Collacen och HairOptimizer har SCN nyligen rekryterat Marie Oddsson, som är auktoriserad hudterapeut. Med 24 års erfarenhet inom hudterapeutbranschen är hon en av de kunnigaste i Sverige inom sitt område. Under sin karriär har Marie arbetat med egna kunder, utbildat hudterapeuter inom den privata och kommunala sektorn samt arbetat för en av de största hudvårdsagenturerna i Norden. Marie är placerad på SCNs Stockholmskontor och kommer i första hand bearbeta storstadsregionerna. Hennes uppgift är primärt att utbilda återförsäljare och hudterapeuter, anordna events och sköta PR för SCNs hudvårdsrelaterade produkter Jabushe, Collaceen och HairOptimizer.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

Förvärvet innebär att SCN betalar en fast köpeskilling på Tillträdesdagen om 9 MSEK kontant, varav 3 MSEK lånas tillbaka till SCN under tre år med en ränta på 8 procent. Resterande fast köpeskilling utgörs av 16 667 000 aktier i SCN genom en riktad emission till Nature Invest ABs ägare. Styrelsen bedömer värdet på aktierna till 10 MSEK. Det värde som apportegendomen kommer upptas till i SCNs redovisning bestäms av SCN-aktiens börskurs och fastställs på Tillträdesdagen. Den totala fasta köpeskillingen värderas således till 19 MSEK. Emissionen innebär en utspädning av existerande aktieägare på cirka 6 procent.

Utöver fast köpeskilling kan tilläggsköpeskilling utgå med ett totalt belopp om 6,9 MSEK under perioden 31/8 2014 till 31/8 2017. För att hela tilläggsköpeskillingen skall utgå skall Nature Invest ha uppnått ett totalt ackumulerat EBITDA under samma period om 34,4 MSEK.

Förvärvet är villkorat av sedvanlig finansiell och juridisk due diligence som planeras att vara slutförd senast den 15 maj 2014. Tillträdesdagen planeras till 31 maj 2014.

Försäljning och resultat

Koncernens nettoomsättning uppgick under perioden januari-mars 2014 till KSEK 21 200 (700). EBITDA under perioden uppgick till KSEK 700 (-1 200). Resultatet efter skatt under perioden uppgick till KSEK -900 (-1 200).

Likviditet och finansiering

Den 31 mars 2014 uppgick koncernens banktillgodohavanden till KSEK 2 400 (1 100). Långfristiga skulder uppgick till KSEK 2 400 (1 800).

Anställda

Per den 31 mars 2013 hade koncernen 14 anställda varav 4 är konsulter.

Investeringar

Koncernens totala investeringar under perioden är r investeringar i immateriella anläggningstillgångar med KSEK 7 (0) så som goodwill 0 och immateriella rättigheter 7 samt materiella anläggningstillgångar KSEK 0 (0) så som inventarier, verktyg och installationer.

Avskrivningar

Periodens resultat har belastats med KSEK 600 (300) i avskrivningar varav KSEK 0 (0) avskrivningar på inventarier, verktyg och installationer, KSEK 600 (300) avskrivningar på immateriella tillgångar.

Eget kapital, aktiekapital och antal aktier

Per den 31 mars 2014 uppgick koncernens egna kapital till KSEK 54 000 (3 300).

Aktiekapitalet är fördelat på 257 016 027 aktier. Samtliga aktier utgörs av samma serie och äger samma rätt till röst och vinst i bolaget.

Bolagets soliditet uppgick den 31 mars 2014 till 63 procent (40).

Ägarstruktur

Per den 31 mars 2014 hade SCN två ägare som innehade aktier motsvarande fem procent eller mer av röste- och kapitalandelen i bolaget. Per den 31 mars 2014 hade SCN cirka 1 400 aktieägare. Bolagets aktie är sedan den 26 oktober 2009 upptagen till handel på NGM Nordic MTF under kortnamnet SCN.

Insynspersoners innehav i bolaget

Per den 31 mars 2014 hade följande insynspersoner nedanstående aktieinnehav registrerade direkt och indirekt.

Namn	Befattning	Innehavare	Värdepapper	Totalt innehav
Jim Blomqvist	Styrelseordförande	Eget	Option	1 950 000
		Eget	Aktie	740 000
Frode Bohan	Styrelseledamot	Eget	Option	150 000
Frode Bohan	Styrelseledamot	Jur person	Aktie	8 811 567
Mats Espander	Styrelseledamot	Eget	Aktie	75 000
		Eget	Option	1 100 000
Bengt Johansson	Styrelseledamot	Eget	Aktie	71 000
		Jur person	Aktie	1 253 000
Mats Olsson	Styrelseledamot	Eget	Aktie	247 925
		Eget	Option	750 000
Pär Jacobsson	Styrelsesuppleant	Eget	Option	450 000
Enrico Vitali-Rosati	VD	Eget	Aktie	262 128
		Eget	Option	1 500 000
Carina Persson	Ekonomi	Eget	Aktie	29 700

Framtidsutsikter

Styrelsen för SCN gör bedömningen att framtidsutsikterna är fortsatt mycket lovande. Marknaden uppvisar en stark tillväxt och mycket tyder på fortsatta konsolideringar inom branschen vilka SCN avser ta en aktiv roll i. Hårdare regulatoriska krav och mer medvetna konsumenter kan ge bakslag för konkurrerande produkter som har mindre eller ingen dokumentation, vilket ger SCN en fördel.

Det nya SCN kommer att vara en stark aktör i de nordiska länderna, med ambitioner att vidga vyerna till övriga Europa med vissa produkter. SCN har mycket goda förutsättningar att leverera både tillväxt och god lönsamhet, såväl på kort som lång sikt. Styrelsen väljer emellertid inte att gå ut med någon mer detaljerad prognos för 2014 och framåt. Bland annat är utfallet av kommande nylanseringar svåra att estimeras.

Emellertid, som sagts tidigare, har styrelsen höga förväntningar särskilt på i första hand Aptiless, Jabushe och Nypozin. Båda dessa produkter väntas ge betydande bidrag till såväl omsättning som lönsamhet i koncernen under 2014. Även förvärvet av Nature Invest bedöms att kunna komma tillföra SCN-koncernen en betydande omsättning och lönsamhet efter det att integrationen skett och SCNs befintliga säljkår kan påbörja marknadsföring och försäljning av de nya produkterna.

Risk- och osäkerhetsfaktorer

Risker som bolaget noggrant följer är myndigheters åtgärder, konkurrens och prisutveckling, marknadsbedömningar, risker relaterade till produktion och distribution och risker relaterade till bolagets förmåga att utveckla nya produkter. I SCN's årsredovisning för 2012 finns en utförlig beskrivning av koncernens och moderbolagets riskexponering och riskhantering. Likviditetsrisken får emellertid anses ha minskat väsentligt genom förvärvet av Medica Nord vilket medfört att SCN-koncernen har ett positivt kassaflöde samt är självfinansierande. SCN-koncernen har därför inte längre samma behov av att finansieras genom externt tillförda medel.

Kommande rapportdatum

Bolaget lämnar återkommande ekonomisk information enligt följande plan:

Halvårsrapport 2014	28 augusti 2014
Kvartalsrapport Q3 2014	27 november 2014
Bokslutskommuniké 2014	26 februari 2015

Moderbolag

Scandinavian Clinical Nutrition i Sverige AB (publ), med organisationsnummer 556692-9690, är moderbolag i koncernen.

Redovisningsprinciper

Delårsrapporten för koncernen är upprättad i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner. För moderbolaget är delårsrapporten upprättad i enlighet med Årsredovisningslagen och RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Moderbolagets och koncernens redovisningsprinciper för rapporten är oförändrade jämfört med senast avgiven årsredovisning med undantag för nedanstående ändringar. För detaljerad information beträffande redovisningsprinciperna hänvisas till årsredovisningen för 2012.

IFRS 13 Värdering till verkligt värde

Den nya standarden IFRS 13 ersätter den vägledning rörande värdering till verkligt värde som funnits i respektive IFRS standard. Standarden definierar verkligt värde och anger hur verkligt värde ska fastställas samt anger nya upplysningskrav. Till följd av de nya upplysningskraven har ett tillägg gjorts i IAS 34 Delårsrapportering som innebär att delårsrapporten från och med 2013 innehåller specifika upplysningar avseende finansiella instrument som redovisats till verkligt värde. Det verkliga värdet för korta fordringar och korta skulder bedöms motsvara det redovisade värdet. Bolaget har därmed bedömt att någon omvärdering till verkligt värde ej är aktuell. Koncernen har därmed inga finansiella instrument som värderas till verkligt värde enligt de s.k. värdenivåerna 1, 2 eller 3.

IAS1 Utformning av finansiella rapporter

Från och med 2013 har presentationen av rapporten av övrigt totalresultat ändrats. Övrigt totalresultat delas nu upp i de poster som kan komma att omklassificeras till resultaträkningen och de som inte gör det.

IFRS 7 Finansiella instrument: Upplysningar

Ändringen i IFRS 7 Finansiella instrument: Upplysningar avser nya upplysningskrav för kvittning av finansiella tillgångar och skulder.

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisor.

För ytterligare information kontakta

Jim Blomqvist

Styrelseordförande Scandinavian Clinical Nutrition AB (publ)

Telefon 0708-195 924

info@scnutrition.com

www.scnutrition.com

RR koncernen	2014	2013	2013	2012
MSEK	jan-mars	jan-mars	jan-dec	jan-dec
Nettomsättning	21,2	0,7	37,8	8,1
Övriga rörelseintäkter	0,0	0,0	0,1	0,1
Handelsvaror	-8,0	-0,2	-12,9	-4,3
Övriga externa kostnader	-9,9	-1,4	-20,9	-10,1
Personalkostnader	-2,0	0,0	-2,5	-1,5
Av-och nedskrivningar	-0,6	-0,3	-1,7	-1,1
Rörelseresultat	0,7	-1,2	-0,1	-8,8
Finansnetto	-1,2	0,0	-2,2	-1,7
Resultat före skatt	-0,5	-1,2	-2,3	-10,5
Skatt	-0,4	0,0	-0,8	0,0
Resultat efter skatt	-0,9	-1,2	-3,1	-10,5
Omräkningsdifferenser utl verks	0,0	0,0	0,5	0,0
Summa totalresultat för perioden	-0,9	-1,2	-2,6	-10,5

BR koncernen				
MSEK	2014-03-31	2013-03-31	2013-12-31	2012-12-31
Immateriella anläggningstillgångar	59,4	5,6	59,9	6,1
Materiella anläggningstillgångar	1,0	0,1	1,0	0,1
Finansiella anläggningstillgångar	0,0	0,0	0,1	0,4
Summa anläggningstillgångar	60,4	5,7	61,0	6,6
Varulager	11,0	0,8	10,4	2,2
Kortfristiga fordringar	11,9	1,1	9,4	3,9
Likvida med och kortfristiga placeringar	2,4	1,1	4,1	1,5
Summa omsättningstillgångar	25,3	3,0	23,9	7,6
Summa tillgångar	85,7	8,7	84,9	14,2
Eget kapital	54,0	3,3	55,4	11,4
Avsättningar uppskjuten skatt	0,5	0,0	0,5	0,0
Räntebärande långfristiga skulder	1,9	1,8	2,4	1,8
Summa långfristiga skulder	2,4	1,8	2,9	1,8
Övriga räntebärande kortfristiga skulder	2,0	0,0	3,0	0,0
Övriga icke-räntebärande kortfr skulder	27,3	3,6	23,6	1,0
Summa kortfristiga skulder	29,3	3,6	26,6	1,0
Summa eget kapital och skulder	85,7	8,7	84,9	14,2

Kassaflödesanalys koncernen				
MSEK	2014	2013	2013	2012
	jan-mars	jan-mars	jan-dec	jan-dec
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-0,6	-0,3	3,5	-2,3
Kassaflöde från investeringsverksamheten	0,0	0,1	-56,6	0,0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-1,1	0,0	55,5	2,0
Periodens kassaflöde	-1,7	-0,2	2,4	-0,3
Likvida medel vid periodens ingång	4,1	1,3	1,3	1,6
Kursdifferens i likvida medel	0,0	0,0	0,4	0,0
Likvida medel vid periodens utgång	2,4	1,1	4,1	1,3

Förändring i eget kapital, koncernen	Aktie- kapital	Pågående emission	Övrigt fillskjutet kapital	Ansamlad		Summa EK
				förlust inkl årets resultat		
Tkr						
Ingående balans per 1 januari 2012	6 850	2 100		190 802	-204 885	-6 610
Totalresultat						
Periodens resultat					-10 485	-10 485
Övrigt totalresultat						
Omräkningsdifferens från utländska enheter				-9		-9
<i>Summa övrigt totalresultat</i>						
Summa totalresultat	0	0	0	-9	-10 485	-10 494
Transaktioner med aktieägare						
Nyemission	2 100	-2 100				0
Nyemission	4 680		19 520			24 200
Emissionskostnad			-2 800			-2 800
Teckningsoptioner			208			208
Summa transaktioner med aktieägare	6 780	-2 100	16 928	0	0	21 608
Utgående balans per 31 december 2012	13 630	0	207 730	-1486	-215 370	4 504
Ingående balans per 1 januari 2013	13 630	0	207 730	-1486	-215 370	4 504
Totalresultat						
Periodens resultat					-2 075	-2 075
Övrigt totalresultat						
<i>Totalresultat som kan hänföras till årets resultat</i>				488		488
Omräkningsdifferens från utländska enheter						
<i>Summa övrigt totalresultat</i>						
Summa totalresultat	0	0	0	488	-2 075	-1 587
Transaktioner med aktieägare						
Nyemissioner	12 072		41 936			54 008
Emissionskostnader			-554			-554
Summa transaktioner med aktieägare	12 072	0	41 382	0	0	53 454
Utgående balans per 31 december 2013	25 702	0	249 112	-998	-217 445	56 371

RR moderbolaget	2014	2013	2013	2012
MSEK	jan-mars	jan-mars	jan-dec	jan-dec
Nettoomsättning	0,8	0,7	4,6	7,4
Övriga rörelseintäkter	0,0	0,0	0,0	0,3
Handelsvaror	0,0	-0,1	-0,3	-2,3
Övriga externa kostnader	-1,8	-1,2	-6,2	-8,5
Personalkostnader	0,0	0,0	0,0	-1,5
Av- och nedskrivningar	0,0	0,0	0,0	-0,1
Rörelseresultat	-1,0	-0,6	-1,9	-4,7
Finansnetto	-0,1	0,0	-1,6	-2,9
Resultat före skatt	-1,1	-0,6	-3,5	-7,6
Skatt	0,0	0,0	0,0	0,0
Resultat efter skatt	-1,1	-0,6	-3,5	-7,6

BR moderbolaget	2014-03-31	2013-03-31	2013-12-31	2012-12-31
MSEK				
Immateriella anläggningstillgångar	0,0	0,0	0,0	0,0
Materiella anläggningstillgångar	0,0	0,1	0,0	0,1
Finansiella anläggningstillgångar	55,2	7,4	55,2	7,5
Summa anläggningstillgångar	55,2	7,5	55,2	7,6
Varulager	0,0	0,1	0,0	0,2
Kortfristiga fordringar	1,5	1,0	1,8	1,2
Koncerninterna fordringar	6,0	4,1	4,1	4,4
Likvida med och kortfristiga placeringar	0,2	0,3	2,1	0,1
Summa omsättningstillgångar	7,7	5,5	8,0	5,9
Summa tillgångar	62,9	13,0	63,2	13,5
Eget kapital	57,6	8,1	58,7	8,8
Avsättningar	0,0	0,0	0,0	0,0
Räntebärande långfristiga skulder	1,4	1,8	1,8	1,8
Summa långfristiga skulder	1,4	1,8	1,8	1,8
Koncerninterna skulder	2,4	0,0	1,1	0,0
Övriga kortfristiga skulder	1,5	3,1	1,6	2,9
Summa kortfristiga skulder	3,9	3,1	2,7	2,9
Summa eget kapital och skulder	62,9	13,0	63,2	13,5

Aktieägarfakta per den 31 mars 2014

Ticker: SCN MTF

Antal aktier: 257 016 027

Antal teckningsoptioner: 20 000 000**

** 1 teckningsoption= 1 aktie

Antal aktieägare: cirka 1 400

ISIN: SE0001789793

SCN-aktien handlas på Nordic MTF i

Sverige under kortnamnet SCN MTF.

Större aktieägare i moderbolaget per 31 mars 2014

Namn	Antal aktier	Andel
QVP Private Equity AB	89 101 378	34,70%
Naturkost S Rui AS	15 714 988	6,11%
Försäkringsbolaget Avanza Pension	10 964 571	4,27%
Bohan & Co AS	8 811 567	3,43%
Nordnet Pensionförsäkring AB	7 988 786	3,11 %
Handinter Kappa AG	7 296 133	2,84 %
SEB Life International Ltd	6 561 195	2,55%
Karl-Olov Eriksson	5 375 398	2,09 %
Nordisk Specialtextil i Jörn AB	3 750 000	1,46 %
DNB Bank för kunders räkning	3 577 795	1,39 %
Övriga cirka 1 400 aktieägare	110 557 409	43,02%
Totalt antal aktier	257 016 027	100,00 %

Kontaktinformation

Enrico Vitali-Rosati, CEO

E-mail: evr@scnutrition.com**Scandinavian Nutrition i Sverige AB (publ)**

Storgatan 2, 2 trappor

652 30 Sundsvall, Sweden

Telefon: +47 93095556

info@scnutrition.comwww.scnutrition.com**Disclaimer**

Informationen i denna delårsrapport är sådan som Scandinavian Nutrition i Sverige AB (publ) ska offentliggöra enligt 17 kap. lagen (2007:528) om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades för offentliggörande den 28 februari 2011. Delårsrapporten har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Certifiering

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att denna delårsrapport ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat och att den beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm, 29 april 2014

Styrelsen