



medicanatumin 

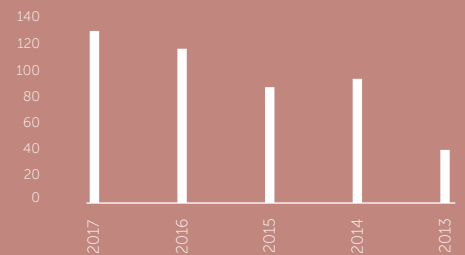
Årsredovisning 2017

3	Året i korthet
4	VD har ordet
6	Det här är MedicaNatumin
8	Vision, affärsidé & mål
10	Innovation och produktutveckling
12	Produktion
14	Försäljning och marknad
16	Jabushe – en del av det svenska skönhetsundret
18	Skönhet inifrån med kollagen
20	Kyolic – älska ditt hjärta
22	Sortiment
30	Hållbarhetsarbete
32	Aktien och ägarbild
34	Koncernledning
35	Styrelse
36	Förvaltningsberättelse 2017
40	Finansiella rapporter
50	Noter
72	Undertecknande
73	Revisionsberättelse
75	Definitioner

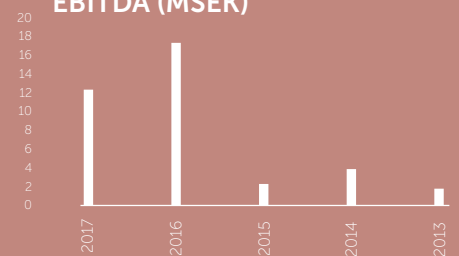
Året i korthet

MSEK	2017	2016	2015	2014	2013
Nettoomsättning	128,0	115,6	86,0	92,8	37,8
EBITDA	12,3	17,3	2,2	3,4	1,6
Rörelseresultat, EBIT	-8,1	5,9	-5,1	1,0	-0,1
Årets resultat	-6,0	1,7	-1,6	1,9	-3,0
Årets kassaflöde	-7,5	5,9	-1,4	0,0	2,9

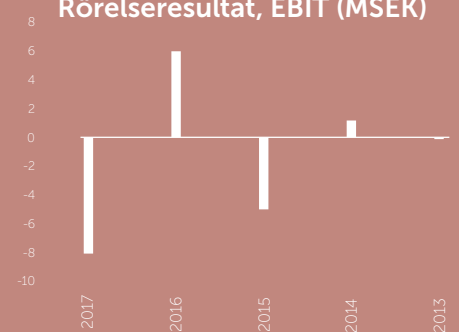
Nettoomsättning (MSEK)



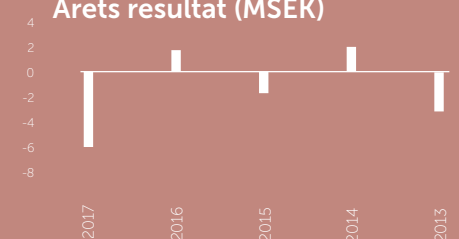
EBITDA (MSEK)



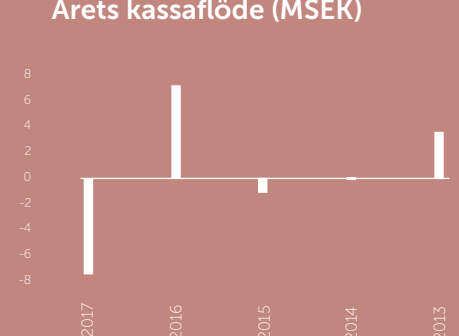
Rörelseresultat, EBIT (MSEK)



Årets resultat (MSEK)



Årets kassaflöde (MSEK)



Väsentliga händelser under perioden januari-december 2017

- Lansering av fotkrämen FootPro via CCS Healthcare, nagelgel som behandlar nagelsvamp under varumärket Wartner via Perrigo (Omega Pharma), nya L-Argiplex Total i vårt lustsegment, samt Ester-C 500 och 1000 mg i Norge.
- MedicaNatumin har tilldelats följande utmärkelser: Årets leverantör hos hälsokedjan Life. Produkten L-Argiplex Total utsågs till Årets Energiboost på Swedish Health Awards.
- Nedskrivning till noll har skett avseende varumärket och försäljningsrättigheterna till produkten Velloflex.
- Europeiska Patentverket utfärdade ett patent för användning av bolagets teknologi avseende Pentane-1,5-diol som odörreducerande i produkter.
- Nytt exportavtal tecknades med läkemedelsföretag för MENA-området till försäljningsvärde av ca 28 MSEK över en treårsperiod enligt avtalade minimikvantiteter.
- Moderbolaget bytte namn till MedicaNatumin AB (publ).

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- Ulrika Albers tar över som VD.
- Amerikanska Patentverket utfärdade ett patent för användning av bolagets teknologi avseende Pentane-1,5-diol som konserveringsmedel.
- MedicaNatumin hade ett genombrott på den kinesiska marknaden genom två ordrar från bolagets exklusiva distributör som omfattade flera produkter i Jabushesortimentet. Värdet av orderarna beräknas till ca 6 respektive 11 MSEK.
- Bolaget har även ett tecknat avtal om en ny produkt med bioteknikföretaget Ellen AB (publ).
- MedicaNatumin fick utmärkelsen "Årets Leverantör" av hälsofackkedjan Hälsokraft.



Med en god ordning i basaffären är det dags att ta nästa steg i vår utveckling



När vi summerar 2017 kan vi blicka tillbaka på ett i många hänseenden framgångsrikt år. Omsättningen ökade med 10,7 procent från 115,6 MSEK till 128,0 MSEK, vilket är koncernens högsta omsättning någonsin. Vi har haft en positiv utvecklingstrend under året och 2017 avslutades på bästa sätt med december som årets bästa månad. Under året har vi även kunnat se allt större synergieffekter från förvärvet av Natumin Pharma. Vi står nu väl rustade för ett framgångsrikt 2018.

EBITDA-resultat för 2017 uppgick till 12,3 MSEK vilket motsvarar 9,6 procent. Med en god tillväxt i vår basaffär ser vi att minskningen i EBITDA jämfört med 2016 inte är direkt relaterat till basaffären utan beror främst på minskade licensintäkter. Vi redovisar ca 2 MSEK i licens-, royalty- och övriga engångsintäkter jämfört med de ca 19 MSEK för 2016. Licensaffärerna varierar i belopp och omfattning över tid, men har generellt sett en högre marginalnivå jämfört med basaffären. Detta har påverkat resultatet och bruttomarginalen negativt under helåret.

Det svaga EBIT-resultatet för helåret beror främst på nedskrivningen till noll avseende varumärket och försäljningsrättigheterna till Velloflex, vilket medförde en negativ resultatpåverkan med 11,2 MSEK.

Detta är en jämförelsestörande post. Idag har vi en stark varumärkesportfölj där samtliga varumärken genererar positiva kassaflöden.

Innovationsarbete och utveckling av patentplattformar

Vår befintliga patentplattform är bred och det finns ett antal olika användningsområden inom och utanför koncernens strategi- och fokusområde. Vi arbetade vidare med de områden vi identifierat

som intressanta för att dels kunna komplettera med nya patent och dels för att kunna utlicensiera patent som ligger utanför koncernens strategi- och fokusområde. Under året har patent för Pentane-1,5-diol utfärdats av europeiska patentverket tätt efterföljt av amerikanska patentverket vid årsskiftet.

Vårt FoU-team har under året färdigställt flera patenterade produkter som kommersialiserats av våra partners på vår hemmamarknad samt initierat produktutveckling inom Jabushe-sortimentet.

Försäljning och marknad

MedicaNatumin är en väletablerad och uppskattad samarbetspartner. Detta bekräftades bland annat då vi under våren fick utmärkelsen Årets leverantör av Life. Sedan årsskiftet har vi arbetat för att ytterligare förstärka vår närvaro och vårt engagemang i alla våra distributionskanaler. Flertalet produkter har bidragit till det positiva resultatet för året med Jabushe och Jabushe Collacen som sticker ut med fin utveckling samt lanseringen av Ester-C 500 och 1000 mg i Norge. Lanseringen av L-Argiplex Total var mycket lyckad och resulterade i en utmärkelse som årets energiboost.



Vi har en väl fungerande organisation med kompetenta och engagerade kollegor som jag ser fram emot att leda mot våra nya mål.

Under året har även våra kunder lanserat flera produkter baserade på våra plattformar. Vår partner CCS Health-care som introducerade vår fotkräm under varumärket FootPro, på den svenska marknaden, utvecklades enligt förväntningarna. Vår medicinsktekniska produkt som behandlar nagelsvamp lanserades av Perrigo i Europa. Första land ut var Frankrike där produkten säljs under varumärket Wartner. Vi har även under året levererat till Turkiet, Polen och Baltikum.

I slutet på december 2017 tecknades ett treårsavtal med ett läkemedelsföretag i MENA-området och där bedömer vi leveransstart under andra kvartalet 2018. Produkterna inom fot- och hudvårdsområdet kommer att tillverkas i produktionsanläggningen i Habo.

Vi har sett en ökad efterfrågan på våra stora varumärken och framförallt för Jabushe från den asiatiska marknaden. Vår försäljning till Kina sker via en distributör med exklusivt avtal genom frihandelszoner och online. De positiva signalerna som vi började se under andra halvåret 2017 resulterade i en större order i januari 2018.

Produktion

Under 2017 ökade vi andelen tillverkning av våra egna varumärken jämfört med 2016, en utveckling som vi ser fortsätta in i 2018. Totalt sett har beläggningen i vår produktionsanläggning i Habo successivt ökat under året och vi bedömer att de lyckade exportsatsningarna kommer att ge ett ytterligare positivt utslag på beläggningen från och med andra kvartalet 2018.

Anläggningen har fortfarande outnyttjad kapacitet/potential och arbetet med att nå ytterligare ökning av produktionsvolym och beläggningsgrad är fortsatt prioriterat under 2018. Vi har under andra halvan av 2017 genomfört aktiviteter som har reducerat ställtid samt optimerat batchflöden. Vi ser även denna trend fortsätta in i 2018.

Hållbarhet

Vi har under året inlett processen mot en certifiering av bolagets verksamhet enligt kvalitetsledningssystemet ISO13485 för medicintekniska produkter. Certifieringen,

som beräknas ske i maj 2018, är ett effektivt sätt för oss att visa för våra intressenter att vi uppnår en viss kravnivå.

Under 2017 genomgick koncernbolagen de sedvanliga tredjepartsrevisionerna av LRQA/Svensk Egenvård enligt riktlinjerna för Säkra kosttillskott till konsument, samt av ECM Zertifizierungsgesellschaft für Medizinprodukte in Europa enligt Medical Device Directive Annex V. Vi klarade båda kontrollerna med gott resultat. Export av medicintekniska produkter till Ukraina möjliggjordes efter inspektion av landets kontrollorgan samt godkännande av Habo-enheten.

En gemensam strategi för fortsatt tillväxt

Vår målsättning är att fortsätta växa nationellt och internationellt. Vi har en mycket kompetent organisation som har erfarenhet av att stödja internationella läkemedelsbolag vid nya produktlanseringar. Satsningar på våra varumärken kommer att intensifieras med målgruppsanpassad marknadsföring där digitala kanaler kommer få större plats.

Vi har under 2017 visat våra erfarenheter av att finna partners för våra varumärken, produkter och koncept. Vi kommer fortsätta arbetet med att expandera såväl i Norden samt övriga Europa, men även Sydamerika och Mellanöstern som intressanta marknader.

Under senhösten startade vi arbetet med att ta fram en vision och affärsidé för de kommande tre åren, som vi kommer att aktualisera genom vår strategiska plan med början från 2018. Som MedicaNatumin kommer vi fortsätta vår gemensamma resa mot framgång och tillväxt med marknadsföringsinsatser som stärker detta. Vår finansiella målsättning är en omsättningsökning med ca 15 procent årligen, en kombination av organisk tillväxt och förvärv, för att i slutet på 2020 uppnått en omsättning på 200 MSEK.

Ulrika Albers VD/CEO

Det här är MedicaNatumin

Svenska MedicaNatumin utvecklar, tillverkar och marknadsför hälso- och skönhetsprodukter baserade på innovativa ingredienser och gedigen forskning. Vårt mål är att bidra till en positiv hälsotrend och erbjuda förbättrad livskvalitet genom produkter som behandlar eller stödjer människokroppens olika funktioner.

Våra produktserier består av dokumenterade produkter inom man- och kvinnohälsa, allmänhälsa samt hudvård. Produkterna faller in under kategorierna kosttillskott, medicintekniska samt dermatologiska och kosmetiska produkter. Bland varumärkena finns ledande kosttillskott som L-Argiplex och Nypoazin och den vetenskapligt dokumenterade hudvårdsserien Jabushe. Vi har även distributionsrättigheterna för populära kosttillskott som Astaxin, Ester-C och Kyolic.

Grunden i företaget är en flexibel innovations- och utvecklingsavdelning som i samarbete med Karolinska och Sahlgrenska instituten utvecklat våra patenterade plattformar: A100 HF (hårtillväxtserum), Tricutan (facelift komplex), Nåva (fot- och nagelsvampbehandling) och NOQ (oral herpesbehandling)

Produkterna tillverkas företrädesvis i vår produktionsenhet i Habo i enlighet med gällande regelverk för de olika produkttyperna. Vi utvecklar och tillverkar även produkter på uppdrag från externa samarbetspartners.

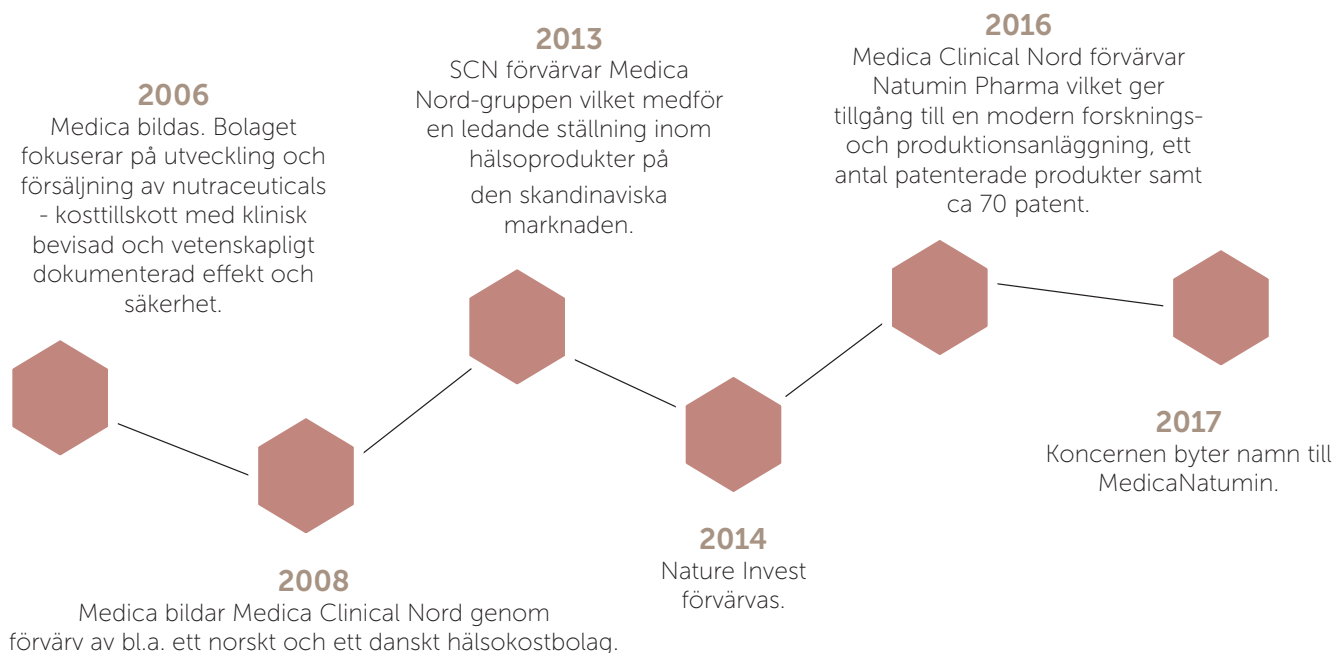
Produkterna säljs via hälsofackhandeln, apotek, varuhuskedjor och e-handel primärt på den nordiska marknaden, men även till konsumenter runt om i världen via agenturer.

Vi strävar efter att driva ett hållbart företag ur ekonomiska, sociala, etiska och miljömässiga perspektiv. Vi följer som minimum gällande kvalitets- och miljölagstiftning, förordningar och övriga bestämmelser. Vårt agerande, våra åtaganden och alla våra produkter samt den service vi ger ska uppfattas som uttryck för kvalitet.

MedicaNatumin AB (publ) är listat på Nordic Growth Market (NGM) Nordic MTF.

Positiva synergieffekter mellan två starka bolag med lång historia inom egenvårdsbranschen

När Medica Clinical Nord med sin ledande ställning inom hälsoprodukter på den skandinaviska marknaden förvärfvar Natumin Pharma, med sin innovation, produktutveckling och produktion, ser vi synergieffekter och bolag som verkligen kompletterar varandra.



Natumin Pharmas historia

Bolaget Natumin Pharma – som förvärvades 2016 – är sprunget ur en lokal hälsobutik som startades 1948 – Hälsoprodukter i Tenhult, Småland.

Kärnerud-familjen tog över ägandet av Hälsoprodukter i början av 1970-talet och lanserade flera framgångsrika produkter, exempelvis Ecomer, Strix och Imedeen.

I början av 1990-talet såldes Hälsoprodukter till Ferrosan A/S. Några år senare grundades Natumin Pharma.

Natumin Pharma växte snabbt med tunga investeringar i forskning och utveckling. 2012 investerades det i en egen, modern tillverkningsenhet för produktion av medicinsk utrustning, kosmetiska produkter, kosttillskott och traditionella växtbaserade läkemedel. Tillverkningsenheten ligger i Habo, nära Jönköping.



En gemensam strategi för fortsatt framgång och tillväxt

Framgång kräver att vi vet vad vi vill och vad vi står för. Därför har vi mejslat fram den huvudsakliga strategiska inriktningen och en plan för vart MedicaNatumin är på väg och hur vi ska klara konkurrensen i en bransch som ständigt förändras – framförallt genom ökad globalisering och digitalisering.

Med en tydlig vision och affärsidé tillsammans med en processdriven organisation kommer vi kunna fortsätta att utveckla bolaget. Styrkan i MedicaNatumin ligger i att vi har alla väsentliga delar inom organisationen; innovation och produktutveckling utifrån en stark patentplattform, en lokal produktion som uppfyller strikta hygien- och kvalitetskrav, en väl fungerande sälj och marknadsavdelning, samt att hela organisation genomsyras av tydliga roller och ansvarsområden för exekvering av strategin.

Bild: Bergvägg, Girabäcken, Gränna.

Vision:

Din livskvalitet och ditt välbefinnande – vår omtanke.

Att främja livskvalitet och hälsa ska vara de drivande krafterna i organisationen i alla led. Från idé till upplevelsen av våra produkter och tjänster hos kunder och konsumenter.

Affärsidé:

Våra innovativa och hållbara produkter inom hälsa och skönhet i varje hem.

Grunden i MedicaNatumin verksamhet är att erbjuda innovativa produkter och starka varumärken från en hållbar och vetenskaplig bas. Vår utgångspunkt är att ha en stark position på den nordiska marknaden samtidigt som vi utvecklar internationella samarbeten och exportverksamhet.

Vårt mål är att bidra till en positiv hälsotrend och erbjuda förbättrad livskvalitet genom produkter som behandlar eller stödjer människokroppens olika funktioner.

Mål:

Vårt finansiella mål är att i slutet av 2020 uppnå en omsättning på 200 MSEK.



Bild: Produktutvecklare testar en ny Jabushe-formulering, Habo.



Innovation och produktutveckling

MedicaNatuminns innovationsstrategi bygger på att utveckla unika produkter baserade på innovativa ingredienser för att främja våra prioriterade hälsovårdsområden eller adressera möjliga nya nischområden. Innovation drivs utifrån både en intern och extern plattform i linje med vårt mål; att bidra till en positiv hälsotrend och erbjuda förbättrad livskvalitet genom produkter som behandlar eller stödjer människokroppens olika funktioner.

Produktutveckling

MedicaNatumin har ett eget laboratorium med kvalificerade produktutvecklare som arbetar med utveckling av formuleringar samt testning av dessa. Vi arbetar med ett antal externa testfaciliteter för att validera och förfina produktutvecklingen, detta för att säkerställa en hög kvalitet och god vetenskaplig bas. Vetenskapligt stöd är avgörande för vår produktutveckling och det är en av anledningarna till att vi samarbetar med en vetenskaplig rådgivande kommitté bestående av viktiga opinionsledare inom sina områden.

Patentplattformar

Vi har två patentplattformar som vi nyttjar för utveckling av nya innovativa produkter; Pentan-1,5-diolplattformen och Artemisia abrotanum-plattformen. Båda familjerna omfattas av patent på global nivå. Patenten är baserade på gedigen bakomliggande forskning som bidrar till en stark position på exportmarknaden.

Pentan-1,5-diolplattformen utvecklades av professor Jan Faergemann, en framstående professor och opinionsledare inom dermatologi. Pentan-1,5-diol tillhör gruppen alifatiska dioler eller glykoler, såsom glycerol och propylenglykol. Dessa har använts i dermatologiska formuleringar i årtionden, framförallt för dess kosmetiska egenskaper som fuktbindare. Pentan-1,5-diol har mer fördelaktiga egenskaper jämfört med övriga substanser inom samma grupp, därav vårt fokus på utveckling av nya produkter som innehåller denna ingrediens. Pentan-1,5-diol är luktfri, mindre klibbig, transparent, samt har bättre antimikrobiella och vattenbindande egenskaper än andra dioler. Dessa egenskaper är starkt bidragande till att vi kan utveckla produkter av hög kvalitet inom dermatologi, luktkontroll, kosmetika och hårvård.

Artemisia abrotanum, Åbrodd, är en liten, grön aromatiskt citrondoftande buske som är släkt med malört. Den typ av åbrodd som används i våra produkter härstammar från ruinerna av Tycho Brahes slott på ön Ven utanför Sveriges sydvästra kust. Växten har en lång historia och bakomliggande tradition vid behandling av infektioner och inflammationer. Aromen från oljan är uppfriskande och kan användas som en naturlig doft i produkter och samtidigt ge dessa unika egenskaper.

Produktion

MedicaNatumins produktionsenhet är belägen i Habo och är både modern och väl tilltagen ytmässigt. Med lång erfarenhet i branschen och med vår balans mellan kvalitet och effektivitet står vi väl rustade för expansion de närmaste åren.

Vi följer som minimum gällande kvalitets- och miljölagstiftning, förordningar och övriga bestämmelser. Vårt agerande, våra åtaganden och alla våra produkter, samt den service vi ger ska uppfattas som uttryck för kvalitet.

Vår produktionsverksamhet

Dåvarande Natumin Pharma flyttade in i produktionslokalerna i Habo under 2012. På ca 5 000 m² har vi en modern och högkvalitativ produktionsyta där vi tillverkar kosttillskott, kosmetiska- och medicintekniska produkter med kliniskt bevisad och vetenskapligt dokumenterad effekt och säkerhet. I samband med hopslagningen av Medica Clinical Nord och Natumin Pharma under våren 2016, började flytten av produktion av Medica Nord-produkter från externa leverantörer till produktionsanläggningen i Habo. Flytten har gått väldigt bra och har under 2017 resulterat i att produktionen har fördubblats jämfört med under 2016. Det finns utrymme att öka beläggningen i produktionen och en framtida expansion i befintliga lokaler kan ske utan större investeringar av maskinparken.

Våra produktionslösningar

MedicaNatumins moderna maskinpark passar till både små och stora produktionsbatcher och vi kan idag erbjuda följande tjänster:

- Tabletttillverkning
- Packning av tabletter och kapslar i blister och ask, respektive burk
- Krämtillverkning
- Fyllning av krämer, vätska och geler i olika storlekar av flaskor och tuber

Vid utgången av 2017 hade vi totalt elva produktionsoperatörer. Under året har vi investerat i en ny, effektiv maskin för fyllning av vätskor och krämer i mindre flaskor.

Vårt kvalitetsarbete

Våra produkter tillverkas i enlighet med gällande regelverk för de olika produkttyperna. Vi utvecklar och tillverkar även på uppdrag från externa samarbetspartners.

Vår produktionsanläggning uppfyller strikta hygienkrav och luftrenheten kontrolleras regelbundet. Våra produktions- och lagerlokaler håller kvalificerade klimatkrav avseende temperatur och luftfuktighet.

Vi kvalitetskontrollerar allt inkommande material samt färdig produkt mot fastställda specifikationer före frisläppning till kund.

Distribution

En stor del av det vi tillverkar i Habo levereras direkt till kunder runt om i världen. Vi har även färdigvarulager i form av tredjepartslogistikpartners i Nässjö och i Moss, Norge. Härifrån levererar vi ordrar löpande till hälsobutik, apotek och övriga kunder, främst i Sverige och Norge, men andelen export har ökat kraftigt under det gångna året.

Certifieringar och godkännanden

- Tredjeparts certifierat av LRQA/Svensk Egenvård enligt riktlinjerna för Säkra kosttillskott till konsument
- GMP-tillstånd från Läkemedelsverket för packning av naturläkemedel
- Tredjeparts certifierad tillverkning av medicintekniska produkter enligt 93/42/EEC, Annex V
- Tillverkning av kosmetiska och hygienprodukter sker enligt ISO 22716 (Cosmetics GMP)
- Certifikat för e-märkning av färdigförpackade varor
- Auditerat enligt SMETA 4-pillars requirement/responsible audits program

Bild: Jabushe Soft Cream i produktion, Habo.



Försäljning och marknad

Grunden i vår sälj- och marknadsstrategi är att bygga starka konsumentvarumärken, primärt för den nordiska marknaden, genom valda kanaler baserade på grundlig målgruppsanalys.

Stark lokal närvaro och starka varumärken

Hur vi säkerställer att konsumenten hittar och väljer MedicaNatumin produkter är en daglig fråga som senaste åren utmanats genom en snabbt växande digital kanalförskjutning. Samspelet mellan marknad och sälj är en helt avgörande framgångsfaktor för att förstå, möta och utveckla våra varumärken i en multikanalmarknad, samt för att nå våra tillväxtmål.

MedicaNatumin utvecklar försäljningen på den nordiska marknaden genom nära samarbete med hälsofackhandeln, butikskedjor som Åhléns, e-handeln samt apoteken. Detta genom att konsekvent bygga starka relationer och varumärken och samtidigt vara på plats där våra slutkunder vill köpa produkterna. Vår organisation är väl rustad för att möta både våra kunders och konsumenters behov.

Med tillgång till en kompetent utvecklingsavdelning och modern produktionsanläggning arbetar vi aktivt med att utveckla vår produktportfölj med nya spännande produkter. Redan starka varumärken som L-ArgiPLEX, Nypozin, Jabushe, Kyolic, Astaxin och Ester-C kommer att stärkas ytterligare med nya produkter samtidigt som vi hela tiden tittar på obeprövade möjligheter som kan stärka oss och vår position på marknaden.

Exportförsäljning

Våra exportsatsningar grundas i våra starka varumärken och innovativa produkter. Fokus ska vara på långsiktiga samarbeten med strategiska partners på utvalda marknader. MedicaNatumin exportverksamhet grundar sig i en "business to business"-affärsmodell. Detta innebär att vi äger och producerar produkterna medan våra distributörer/partners har ansvaret för att inom sitt geografiska område marknadsföra och bygga framgångsrika varumärken. Vår målsättning är att teckna långsiktiga samarbeten/avtal byggda på minimikvantiteter för enskilda länder eller genom partners som kan täcka flera territorier samtidigt. Vi arbetar idag globalt och är närvarande på nästan alla kontinenter.

Genom MedicaNatumin starka närvaro på den nordiska marknaden attraherar vi företag runt om i det globala nätverket och exporten utvecklas som en följd av detta. MedicaNatumin egna varumärken är en del av vårt exporterbjudande där våra partners investerar lokalt på sina marknader för att aktivt marknadsföra produkterna mot konsumenten. Exempel på detta är Dermyn och Jabushe där vi ser goda möjligheter för fortsatt försäljningsökning på exportmarknaderna.

Att hitta rätt partner att arbeta med för att utveckla våra innovationskoncept kommer att vara en del av vår fortsatta exportsatsning. Att arbeta tillsammans med ett partnerföretag under hela produktframtagningsprocessen är en av våra styrkor som ofta resulterar i lyckade produktlanseringar. MedicaNatumin står redo att ta sig an de utmaningar som marknaderna runt omkring oss ställer oss inför och vi kommer fortsätta utveckla produktportfölj och organisation för att vara den självklara samarbetspartnern nu och framöver.

Bild: Marknadsmöte i kreativ miljö vid Munksjön, Jönköping.





Bild: Marie Lindh, 50 år, har använt Jabushe i över tio år. "Jabushe är det bästa jag provat. Jag kommer alltid tillbaka till Jabushe – den är helt enkelt bäst."

Jabushe – en del av det svenska skönhetsundret

Jabushe är ett av MedicaNatumin's kraftigast ökande varumärken med en trogen kundbas i Sverige, begynnande exportframgångar och en lysande framtid i sikte. Med sina 15 år på marknaden har Jabushe bevisat sin effekt samt att den är här för att stanna.

Unik svensk hudvård med bevisad effekt

Hudvården från Jabushe – aktiv hudvård med bevisad effekt mot hudens ålderstecken – har väl dokumenterat resultat och är baserad på gedigen svensk forskning. Studien bakom produkterna är godkänd och granskad av forskningsetiska kommittén vid Karolinska Institutet, samt blev som första skönhetsprodukt i världen publicerad i den erkända vetenskapliga tidskriften *British Journal of Dermatology* (2003:149:841-849).

Produktseriens stabila vetenskapliga grund och otvetydiga resultat ligger till grund för framgångarna på hemmamarknaden, men även för det stora intresse som visas från framförallt Asien. Svensk skönhet är en god exportaffär.

Jabushe's utvecklingspotential

Jabushe har visat en starkt uppåtgående trend under 2017 och det finns all anledning att tro att framgångarna kommer att fortsätta under 2018. Planen innefattar bland annat lansering av nya produkter i sortimentet, både under 2018 och löpande framåt. Fokus blir att ta fram produkter med god effekt, baserade på verkliga ingredienser. Merparten av utvecklingen kommer att ske i egen regi med hjälp av den spetskompetens

som finns inom koncernens egen innovations- och utvecklingsavdelning. Denna resurs i kombination med vår state-of-the-art produktionsanläggning ger oss de bästa förutsättningarna att ta fram konkurrenskraftiga och högkvalitativa produkter.

Kanalbreddning

Idag säljs Jabushe på Åhléns, inom hälsofackhandeln samt via e-handel. Vi ser utvecklingspotential genom ytterligare ökat fokus på digitala kanaler.

Dagens skönhetskonsumenter är pålästa och har ett brett produktutbud att välja bland. Vi är väl införstådda med vikten av att särskilja oss på marknaden och planerar därför fortsatta satsningar på målgruppsanpassad marknadsföring, fortsättningsvis med sociala medier som prioriterade verktyg.

Skönhet inifrån med kollagen

Jabushe Collacen är ett specialkomponerat kosttillskott för fräsch hud med fin lyster, glansigt hår och starka naglar, och är ett utmärkt komplement till den dagliga hudvårdsrutinen.

Healthy inside – beautiful outside

Hudvården från Jabushe booster hudens kollagennivåer från utsidan tack vare sin unika fett- och vattenlösliga formula som har förmågan att tränga ner i underliggande hudlager och aktivera hudcellerna. Komplettera detta med ett kosttillskott med marint kollagen och C-vitamin, så bearbetar du huden även inifrån för maximal effekt.

Jabushe Collacen är ett nytt tillskott i Jabushe-familjen, men har redan etablerat sig på ett utomordentligt sätt. Den stabila utveckling MedicaNatumin ser på den skandinaviska marknaden kombinerat med ökande exportframgångar gör denna produkt till en riktig rising star.

Skönhet inifrån i allmänhet – och kollagen i synnerhet – ligger i tiden och bedömningen är att detta inte är en övergående trend utan en livsstil som är här för att stanna. De påfrestningar vi utsätts för i vår vardag idag gör det viktigare och viktigare med en holistisk syn på skönhet och hälsa. Det känns därför extra bra att kunna erbjuda vår kund ett helhetskoncept inom skönhet – ett steg i helt rätt riktning för att ta varumärket Jabushe ända in i framtiden.





Bild: Ung kvinna. Foto: Pete Bellis.



Bild: "Jag är ett bevis på att Kyolic Aged Garlic Extract har en god inverkan på kolesterolet", menar Gerd Kopperstad, 63 år.

Ett friskt åldrande

Historien om Kyolic började redan 1945, en tid då Japan var hårt ansatt efter sviterna av andra världskriget. Vardagen var tuff och många i befolkningen dog en för tidig död. Dr Eugene Schnell, professor från universitetet i Berlin, ville hjälpa det japanska folket. Han experimenterade med populära japanska produktionsmetoder av vitlökslagring och jäsning och upptäckte flera potentiella användningsområden utöver de traditionella.

Ett nystartat läkemedelsföretag, Wakunaga, såg även de behovet av en produkt som kunde hjälpa till att bygga folkets hälsa och därigenom en hälsosam ålderdom. Dr Eugene Schnell och affärsmannen Manji Wakunaga sammanstrålade och tillsammans koncentrerade de företagets verksamhet kring forskning och utveckling. Resultatet blev en kombination av en välkänd naturprodukt – vitlök – och en traditionell japansk förvaringsmetod – kalllagring. Kombinationen gav ett extrakt som var 20 gånger starkare

än färsk vitlök och dessutom helt luktfri och skonsam för magen.

Ledande forskningsverksamhet

I dag är Wakunaga ledande när det gäller forskning på vitlök och hälsa. Varje år publiceras närmare 20 nya vetenskapliga publikationer med Kyolic. Alla med samma fokus – att behålla sin hälsa högt upp i åldern. Detta är en betydande anledning till att Kyolic är en av världens mest kända och respekterade vitlöksprodukter.

Kyolic – älska ditt hjärta

Kyolic är ett av MedicaNatumin's största varumärken, framförallt i Norge, som i över 30 år hjälpt människor till bättre hjärthälsa och starkare immunförsvar. Återkopplingen från användarna har länge varit omfattande och positiv, och nu börjar också medicinsk personal få upp ögonen för detta dokumenterade och standardiserade kosttillskott.

Unikt vitlöksextrat

Det är inte utan viss stolthet som vi distribuerar ett av marknadens absolut mest väldokumenterade kosttillskott. Kyolic är idag marknadsledande i Norge och Sverige i vitlöksegmentet, och en dominerande aktör i kategorin hjärta-/kärl. Kyolic produceras av ekologisk vitlök från Kalifornien, USA. Där lagras den på stålfat i upp till 20 månader och det är i denna processen som kraftiga fettlösliga svavelämnen ombildas till milda vattenlösliga svavelförbindelser. Resultatet av denna patenterade process är en vitlökstablett som är 20 gånger mer effektiv än färsk vitlök, samtidigt som den är skonsam mot magen och dessutom luktfri.

Det finns i dagläget 750 kliniska studier och vetenskaplig artiklar på Kyolic. Forskningen pågår alltjämt. De senaste omfattar en pågående svensk huvudstudie samt en substudie på universitetet i Lund, som beräknas färdigställas under 2018/2019.

Vi blickar framåt med Kyolic

2017 har varit ett lärorikt och innehållsrikt år, och vi förutspår att 2018 kommer bli minst lika spännande. Två ny-lanseringar i Norge är planerade som innebär en breddning av sortimentet för en ökad tydlighet i segmenten hjärta-/kärl samt immunförsvar. Vi ser att dagens användare önskar fler sammansatta naturliga produkter som gör det enklare att hålla sig frisk.

Vi kommer öka vår närvaro i media. Det gäller både print, webb och sociala medier. Vi har bland annat producerat en casefilm som följer Gerd och hennes fantastiska resa med Kyolic och den positiva effekten användandet av produkten haft på hennes hälsa. Filmer och bildmaterial är lätta att sprida i sociala medier och kommer delas av användare och återförsäljare.

Arbetet med att optimera vår strategi och skapa en god och effektiv innehållsmarknadsföring för att nå uppmärksamhet i en allt mer upptagen vardag kommer att vara fokus framöver.

Utbildningsinsatser

Under 2017 distribuerade vi tre delar av en Kyolic-skola till våra återförsäljare. Detta arbete fortsätter under 2018 då ett omfattande webinar och on-line-seminarium med ytterligare tre delar publiceras för att utbilda butikspersonal. Materialet kommer vara tillgängligt via vår hemsida och andra kanaler. Det betyder att vi ökar kunskapsnivån hos våra kunder och användare.

Våra användare är mycket dedikerade. Vi vet att de gärna berättar om sina positiva upplevelser av Kyolic, inte bara för oss utan också för nära och kära. Det är denna "mun till mun"-effekt som blivit så viktig och som vi ska fortsätta att uppmuntra till. I dagens samhälle är det viktigare än någonsin för bolag att ha goda ambassadörer, vilket är fallet med Kyolic.

Kyolic säljs i hälsofackhandeln i Norge och Sverige samt på svenska apotek.



1000 mg

ster-C[®]

VITAMIN

TILL ATT
HÅLLA IMMUNSYSTEMETS NORMALA FUNKTION
ÖKA FYSISK TRÄNING
ÖKA CELLERNA MOT OXIDATIV STRESS

+ 200 mg bioflavonoider

Kosttillskott 60 tabletter

PROVEN EFFECTIVE
• QAL100
Clinical Studies Proven

Intensive
age defense
SOFT

Reduces wrinkles
and fine lines
For elasticity,
glow and energy

NATURAL SKIN CARE

FACE CREAM
50 ml/1.7 fl.oz

KOSTTILLSKOTT
90 tabletter

L-ArgiPLEX[®]

totalt

man

L-CITRULLIN • L-ARGININ • L-OROTIDIN
GINSENG • VITAMINER • MINERALER

Ginseng bidrar till normal
vitalitet samt motverkar trötthet

KOSTTILSKUDD
30 TABLETTER

Kyolic[®]

Aged Garlic Extract[™]

ORIGINAL 600 mg



Lagret vitlök bidrar till
IMMUNSYSTEMETS NORMALE FUNKSJON
Å OPPRETTHOLDE HJERTEHELSEN
NORMALE KOLESTEROLVERDIER

LUKTFRI  EN OM DAGEN **24**

Jabusch[®]

SWEDEN

PROVEN EFFECTIVE
• QAL100
Clinical Studies Proven

Intensive
age defense
ORIGINAL

Reduces wrinkles
and fine lines
For elasticity,
glow and energy

NATURAL SKIN CARE

FACE CREAM
50 ml/1.7 fl.oz

MER FÖR DINA LEDER



Nyposin[®]

HELA NYPON
C-VITAMIN

KONDROTTIN
SVARTPEPPAR

HÄLSOSAMMA OCH RÖRLIGA LEDER
bidrar till att bibehålla ledning som har betydelse för en NORMAL BROSKFUNKTION

140 tabletter

ottet framställs ur en naturlig råvara



Sortiment

Våra produktserier består av dokumenterade produkter inom man- och kvinnohälsa, allmänhälsa samt hudvård. Produkterna faller in under kategorierna kosttillskott, medicintekniska samt dermatologiska och kosmetiska produkter. Bland varumärkena finns ledande kosttillskott som L-Argiplex och Nypoizin och den vetenskapligt dokumenterade hudvårdsserien Jabushe. Vi har även distributionsrättigheterna för populära kosttillskott som Astaxin, Ester-C och Kyolic.

Ett flertal produkter är resultat från vår innovations- och utvecklingsavdelning som i samarbete med Karolinska och Sahlgrenska instituten utvecklat våra patenterade plattformar: A100 HF (hårtillväxtserum), Tricutan (facelift komplex), Nåva (fot- och nagelsvampbehandling) och NOQ (oral herpesbehandling).

A100HF

A100HF är en medicinteknisk produkt klass 1 som är baserad på en av våra patentplattformar, den aktiva ingrediensen 1,5-Pentandiol, samt det unika pollenextraktet A100. Produkten är avsedd att användas vid håravfall som orsakats av Androgen Alopeci.

Studier har visat sig ge en ökad hårtillväxt i 60% av fallen (publicerad i Journal of Cosmetics, Dermatological Sciences and Applications. Faergemann, J. and Hedner, T., The effects of A100 gel on Hair Growth and Hair Quality; An explanatory study. 2016:6,19-23). Idag säljs produkten i Sverige, Norge, Finland och Tjeckien under varumärket Provoxin.

ACNIX

Acnix Cream är en medicinteknisk produkt klass 2a för behandling av akne. Acnix finns även som en kosmetisk rengöringsprodukt, som effektivt avlägsnar orenheter och överskott av sebum. Produkten säljs i Skandinavien, Nederländerna och Kina under olika varumärken. Genom en kombination av skvalen, mjölksyra och cyklodextrin behandlar den akne utan att irritera huden, vilket gör att den passar även för känslig hud. Produkten är skyddad under ett patent med kombinationen av de tre ovannämnda ingredienserna.

ASTAXIN



Astaxin innehåller det algbaserade ämnet astaxanthin samt antioxidanterna vitamin C och E, som skyddar kroppens celler mot oxidativ stress. Vitamin C bidrar även till immunsystemets normala funktion och till att reducera trötthet och utmattning. Astaxanthinet produceras av svenskodlade mikroalgen *Haematococcus pluvialis*.

ECOMER

Ecomer är ett kosttillskott som innehåller Alkylglyceroler vilka stärker immunförsvaret. Kan med fördel intas vid förkylning, influensa och mindre infektioner. Forskningen kring Ecomer och Alkylglyceroler är omfattande där det tydligt framgår att Ecomer stärker immunförsvaret (publicerad i The Journal of alternative and complementary medicine. Pugliese P T, Jordan K, Cederberg H, Brohult J. J Alternative and Complementary Medicine 1998:4,87-99). Produkten säljs främst i Östeuropa, Frankrike och Malaysia. I Polen säljs Ecomer som läkemedel.



ESTER-C

En patenterad och syraneutral form av kalciumaskorbat som genom sin kroppsfärdiga sammansättning ger ett snabbt och långvarigt upptag av c-vitamin. C-vitamin bidrar till ett normalt fungerande immunsystem, stödjer immunsystemet under och efter ansträngande träning, bidrar till att skydda cellerna från skador orsakade av oxidativ stress, ökar kroppens upptag av järn, och bidrar till normal bildning av kollagen, samt benstommens, broskets och tändernas normala funktion.



HAIR OPTIMIZER

Ett kosttillskott med näringsämnen till hårroten som bidrar till en normal hårväxt. Med ekologiskt extrakt från hirs – rikt på miliacin, ekologisk vegetroddsolja och aminosyran L-cystein som är en viktig del i proteinet keratin – det protein som håret primärt är uppbyggt av. Innehåller pantotensyra och biotin som bidrar till en normal hårväxt. Hair Optimizer innehåller dessutom koppar som bidrar till hårets normala pigmentering samt selen och zink som hjälper till att bibehålla normala naglar.



JABUSHE

Innehåller en kombination av liponsyra, Q10 och acetylkarnitin. En kontrollerad dubbelblind studie har gjorts på krämen som visat sig ha god effekt på rynkor och solskadad hy. Studien har granskats och godkänts av forskningsetiska kommittén vid Karolinska Institutet (2001) och blev som första skönhetsprodukt i världen publicerad i British Journal of Dermatology 2003:149:841-849. Jabushe är väletablerad på den svenska marknaden.



JABUSHE COLLACEN

Jabushe Collacen är hudvård inifrån – ett specialkomponerat kosttillskott för hud, hår och naglar och ett utmärkt komplement till den dagliga hudvårdsrutinen. Produkten innehåller hela 5 000 mg marint kollagen som i studier har visat sig öka fuktigheten i huden och reducera dess ålderstecken. Innehåller även vitamin C som stimulerar hudens egen kollagenproduktion.



JABUSHE SUN

Jabushe Sun är ett helt nytt kosttillskott med naturligt betakaroten för en fräsch solbrun hudton. Betakarotenet, en mix av olika karotenoider, tas från mikroalgen Dunaliella Salina – den rikaste källan till naturligt betakaroten som vetenskapen känner till. Utöver detta innehåller Jabushe Sun även aminosyran Tyrosin, vitamin C som skyddar cellerna mot oxidativ stress samt bidrar till normal kollagenbildning, svartpepparextrakt (Bioperine®) som främjar upptaget av näringsämnen, koppar som bidrar till hudens normala pigmentering, samt zink som bidrar till att bibehålla en normal hud.



KYOLIC

Kyolic är utvecklat av ett av Japans ledande biomedicinska företag – Wakunaga. Fram till idag har över 750 kliniska studier och vetenskapliga artiklar publicerats. Forskning pågår kontinuerligt och nya studier publiceras löpande. Tack vare den höga koncentrationen AGE® (lagrad vitlök) är varje tablett Kyolic 20 gånger mer koncentrerad än färsk, ekologisk vitlök. Det är därför som Kyolics vitlök har så stor betydelse för hjärta, kärl och immunförsvar.



L-ARGIPLEX

L-Argiplex är en av de mest älskade lustprodukterna i Sverige sedan många år tillbaka. Det är en kombinationsprodukt med flera aktiva substanser som gör användaren piggare och håller immunsystemet starkt. Det gör att användaren orkar med livets alla goda sidor och får ut det bästa av sig själv. Det inkluderar förstås sexlivet. Användaren orkar inte bara med att ha sex, utan ökar också lusten. På köpet får du mer energi till allt annat. Nya L-Ariplex Total innehåller bland annat Ginseng för normal sexlust och vitalitet samt för att motverka trötthet. 2017 utsågs L-Argiplex till Årets Energiboost på Swedish Health Awards.



MEDCOAT®

Medcoat® Tablettöverdrag används för att förse tabletter med ett överdrag (dragering) som gör dem lättare att svälja och ger en behaglig smak. Medcoat®-överdraget blir halt i munnen och innehåller salivstimulerande ämnen vilket gör tabletter lättare att svälja. Drageringen kamouflerar även tablettens smak och ger den en god smak av citrus, cola eller jordgubb. Medcoat® kan användas då man har svårt att svälja en tablett eller kapsel eller då man upplever att en tablett smakar illa. Innehåller endast livsmedelsklassade ingredienser.



MEMBRA7 FORTE

Membra7 forte innehåller extrakt av havtorn från bärets fruktkött och frön, som bidrar till slemhinnornas normala funktion vid torrhetskänsla i ögon, mun och underliv¹. Havtornsextraktet har ett naturligt rikt innehåll av enkelomättade fettsyror, framförallt omega-7. En kapsel innehåller hela 300mg omega-7. Membra7 forte innehåller även ¹vitamin A (från naturligt betakaroten), som bidrar till att bibehålla normala slemhinnor.

NOQ

NOQ är en medicinteknisk produkt klass 2a som behandlar munsår. Produkten har genom en dubbelblind placebokontrollerad studie visat på goda läkningsresultat och en minskning av smärta och svullnader av munsår (publicerad i Journal of Advance Therapeutics. Busch, R., Graubaum, H.J., Gruenwald, J., Faergemann, J., Terapeutisk effekt av 1,5-Pentenediol för Herpes Simplex Labialis: A Randomized, Double-Blind, Placebo-Controlled Clinical Trial. 2009:26(7):719-727). Produkten är skyddad under vår 1,5-Pentandiol plattform och säljs i Sverige och Europa under flera varumärken.



NYPOZIN

Nypozin är marknadens mest högkoncentrerade nyponprodukt. Det är ett kosttillskott som innehåller en utvald kombination av nypon (*Rosa canina L.*) som stödjer ledernas hälsa och hjälper till att bibehålla ledernas rörlighet. Nypozin innehåller även kondroitin som fungerar som en stabilisator, samt Ester-C, en patenterad C-vitamin som bidrar till en normal broskfunktion. Dessutom ingår Bioperine®, ett patenterat och dokumenterat svartpepparextrakt som bidrar till upptaget av näringsämnen och ökar effekten av andra örter.



Bild: Eva Hollander smörjer in sig med Snö Relief efter ett träningspass.

NÅVA

Nåva Fotkräm och Nåva Nail Gel förebygger och behandlar fot- och nagelsvamp och relaterade problem. Produkterna är registrerade som medicinteknisk produkt klass 2a. Nåva Fotkräm säljs i Norden under varumärket CCS Foot Pro. Nåva Nail Gel är lanserad i Europa och distribueras av Perrigo.

Produkten är skyddad under Pentan-1,5-diol och Artemisia arbotanum patenten.

SNÖ

Snö Swedish Arctic Gels består av tre olika muskelgeler, designade för personer med en aktiv livsstil. Innehåller ämnena Menthol, Kamfer och Ruscogenin. Ämnet Ruscogenin i Recovery Gelen ger ökad blodgenomströmning i musklerna. De kan användas som enskilda produkter eller i kombination för bästa prestation och återhämtning vid fysisk aktivitet.

TRICUTAN

Tricutan är ett serum för ansiktslyft som ger synliga resultat på huden inom 45 minuter enligt en randomiserad, dubbelblind, placebokontrollerad ansiktsstudie (publicerad i Journal of Phytomedicine. Sommerfeld, B. Randomised, placebo-controlled, double-blind, split-face study on the clinical efficacy of Tricutan on skin firmness. 2007, 14 (2007) 711-715). Produkten är skyddad under vår patentplattform för ansiktslyft. Den säljs i Skandinavien under varumärket Dermyn, samt av distributörer i Östeuropa, Spanien, Kina och Japan under olika varumärken.



Bild: 1700-talslänga, Postgränd, Gränna.

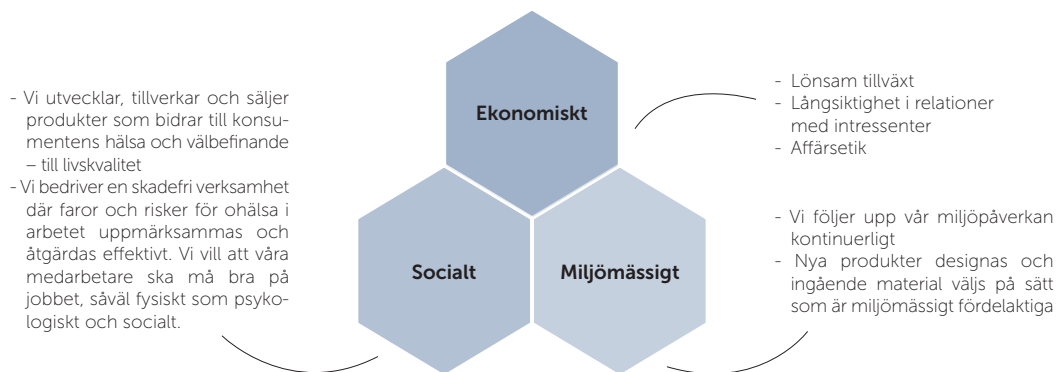
Hållbarhetsarbete

Inom MedicaNatumin finns en medvetenhet om vårt samhällsansvar. Vårt mål är att kunna tillgodose samtliga intressenters krav och önskemål och därigenom bedriva en hållbar verksamhet; avseende såväl ekonomiska som sociala, etiska och miljömässiga aspekter.

Hållbarhetsarbetets tre dimensioner

Begreppet Hållbar Utveckling definierades och fick internationell spridning genom FN:s Brundtlandrapporten från 1987 som "Utveckling som tillgodoser dagens behov utan att äventyra kommande generationers möjligheter att tillgodose sina behov". Enligt denna definition knyter man ihop hållbarheten i ekosystemen med de sociala och ekonomiska utmaningar mänskligheten står inför. Hållbar utveckling brukar illustreras i tre olika dimensioner.

MedicaNatumin förhåller sig till de tre hållbarhetsdimensionerna enligt följande:



Code of Conduct

Baserat på vårt åtagande gällande en hållbar verksamhet har vi etablerat en Code of Conduct för att göra vår position tydlig för alla intressenter såsom leverantörer, medarbetare och andra relevanta parter. Vårt övergripande mål är att uppmuntra respekt för mänskliga rättigheter och arbetstagar rätt samt miljöskydd såväl inom företaget som i samarbete med våra externa partners. Code of Conduct innehåller internationellt erkända krav rörande mänskliga rättigheter, arbetstagar rätt samt miljöskydd. Våra leverantörer av produkter och tjänster skall efterleva Code of Conduct och vi förväntar oss även att de garanterar att deras leverantörer i sin tur också gör det.

Etisk revision

För att på ett enkelt sätt kunna visa nivån av vårt hållbarhetsarbete för våra intressenter har vi genomgått och godkänts i en etisk granskning enligt SMETA – Sedex Members Ethical Trade Audit. SMETA-revisionen, som görs vart tredje år, granskar de fyra områdena arbetsrätt, hälsa och säkerhet, affärsetik och miljö.

Medlemskapet i Sedex ger tillgång till världens största samarbetsplattform för delning av hållbarhetsdata i leverantörskedjan – detta ger goda förutsättningar för att bedriva en ansvarsfull verksamhet.

Ständig förbättring

Vi arbetar aktivt med ständig förbättring och som ett led i detta har vi inlett processen mot en certifiering av bolagets verksamhet enligt kvalitetsledningssystemet ISO13485 för medicintekniska produkter. Målet är en effektiv gemensam organisation som jobbar tillsammans mot gemensamma mål. Systemet syftar till att via en helhetssyn ge struktur och stöd till den dagliga verksamheten, samt en förflyttning från brandsläckning till proaktivitet. Certifieringen är även ett effektivt sätt för oss att visa för våra intressenter att vi uppnår en viss kravnivå. För att ytterligare förbättra företagets hållbarhetsarbete främst inom miljöområdet planeras även införsel och certifiering av miljöledningssystemet ISO14001.

Medarbetare

En viktig förutsättning för MedicaNatumin framgång är självklart medarbetarna. Flertalet åtgärder görs för att skapa en bra trivsel och arbetsmiljö.

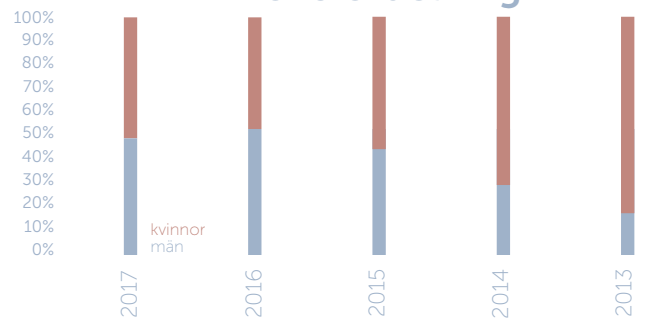
MedicaNatumin ska ha rätt organisation med tydliga roller och ansvarsområden, processer och inriktning för att möta företagets målsättningar. Vi ska möjliggöra detta genom att ta tillvara på och utveckla kompetensen i organisationen.

Vi vill att våra medarbetare ska må bra på jobbet, såväl fysiskt som psykiskt och socialt och strävar därför att arbeta proaktivt och uppmärksamt på risker i arbetsmiljön. Under 2017 har det genomförts en hälsoundersökning med samtliga medarbetare, samt en utbildning inom stresshantering.

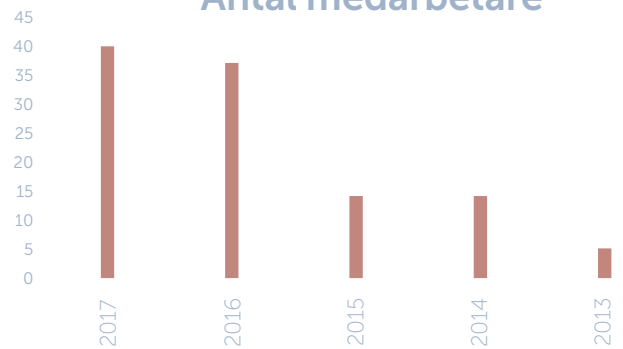
MedicaNatumin är ett företag inom hälsobranschen, vilket självklart även avspeglas på arbetsplatsen. Vi arbetar aktivt för att våra medarbetare ska ha en hälsosam livsstil. Bl.a. genom att erbjuda friskvårdsbidrag.



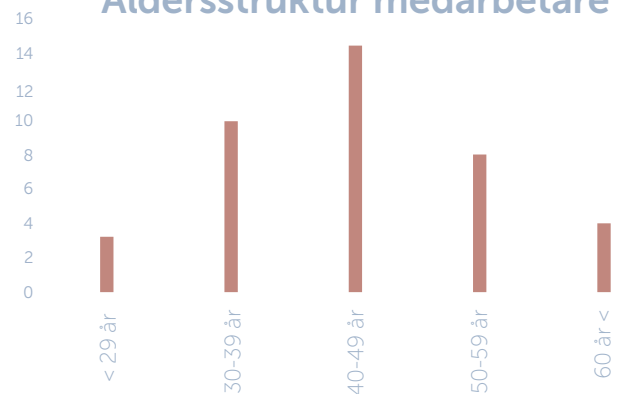
Könsfördelning



Antal medarbetare



Åldersstruktur medarbetare



Aktien och ägarbild

MedicaNatumin-aktien introducerades 2009-10-26 och handlas på Nordic MTF i Sverige under kortnamnet MEDNA MTF.

Antal aktier och aktieägare

Det totala antalet aktier vid periodens utgång uppgick till 372 289 277 st och det totala antalet aktieägare uppgick till 1 492 st.

Omsättning och köpkurs

Under perioden januari-december 2017 omsattes 188 026 058 aktier. Högsta betalkurs var 0,68 kr och lägsta betalkurs var 0,28 kr. Det sammanlagda värdet av handeln i aktien uppgick till 78 112 TSEK. Aktien sjönk under 2017 med 24,8 % i jämförelse med OMX Stockholm PI som steg med 6,41 %.

Optionsprogram

Det fanns två stycken utestående optionsprogram med vardera 10 000 000 optioner vid periodens utgång. En teckningsoption ger rätten att köpa en aktie. Teckningskursen uppgår till 50 öre.

Utdelning

Styrelsen föreslår att ingen utdelning för verksamhetsåret 2017 ska utgå.

Marknadsinformation

MedicaNatumin's främsta informationskanal är bolagets webbplats, www.medicanatumin.se. Här offentliggörs alla pressmeddelanden och finansiella rapporter.

Analytiker och annan bevakning

Remium www.introduce.se

Finansiell kalender 2018

Årsstämma 2018	2018-05-15
Delårsrapport januari-juni 2018	2018-08-28
Bokslutskommuniké 2018	2019-02-25



DE 10 STÖRSTA AKTIEÄGARNA I MODERBOLAGET PER 31 DECEMBER 2017

Aktieägare	Antal aktier	Andel %
N.P.H I Habo AB	75 000 000	20,2%
Avanza Pension	34 889 358	9,4%
Nature Development AB	31 761 919	8,5%
TJ Gruppen AB	17 500 000	4,7%
Jool Invest AB	17 500 000	4,7%
Lars Karlsson Hälsa AB	10 305 162	2,8%
Nordnet Pensionsförsäkring AB	10 264 321	2,8%
Jesper Pettersson	7 950 000	2,1%
Karl-Olov Eriksson	7 869 300	2,1%
Jörgen Wehmonen	7 460 126	2,0%
Summa	220 500 186	59,2%
Övriga 1482 aktieägare	151 789 091	40,8%
SUMMA	372 289 277	100%

Aktieägarfakta 31 dec 2017

Ticker: MEDNA MTF

Antal aktier: 372 289 277

Antal teckningsoptioner: 20 000 000**

** 1 teckningsoption = 1 aktie

Antal aktieägare: cirka 1 492

ISIN: SE0001789793

MedicaNatumin-aktien handlas på Nordic MTF i Sverige under kortnamnet MEDNA MTF.

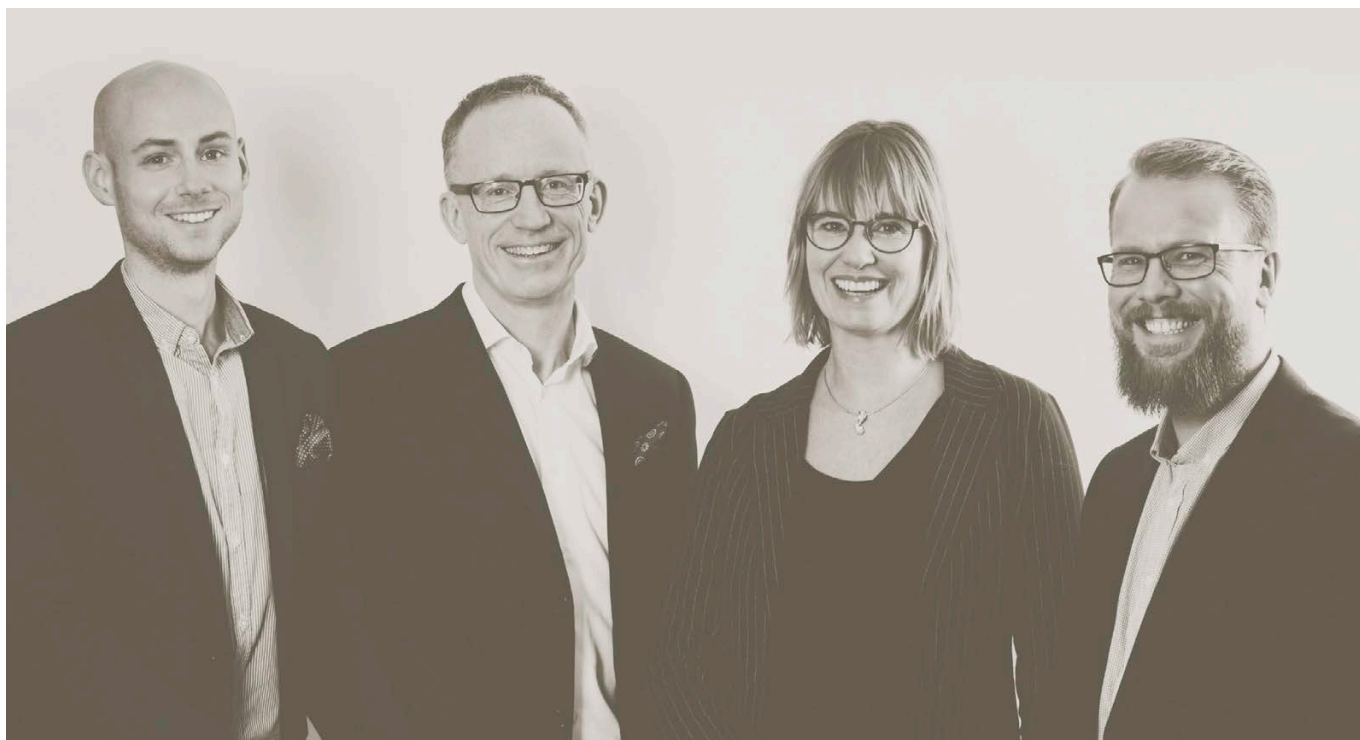
Källa: Euroclear Sweden AB

NYCKELTAL PER AKTIE

	2017	2016	2015	2014	2013
Antal aktier	372 289 277	372 289 277	297 289 277	297 289 277	257 016 027
Börskurs på balansdagen	0,35	0,46	0,24	0,32	0,58
Börsvärde på balansdagen	128 439 801	171 253 067	71 349 426	95 132 569	149 069 296
Genomsnittligt antal aktier före utspädning	372 289 277	353 539 277	279 289 277	272 985 902	172 157 740
Resultat per genomsnittligt antal aktier	-0,02	0,00	-0,01	0,01	-0,02
Eget kapital per aktie	0,23	0,24	0,24	0,25	0,22



KONCERNLEDNING



Emil Svahn

Befattning CFO/Finanschef

I bolaget sedan 2016

Född 1986

Utbildning Civilekonom, Internationella Handelshögskolan Jönköping/Handelshögskolan i Göteborg.

Arbetslivserfarenhet Redovisningskonsult och gruppchef på Grant Thornton 2010-2016.

Peter Carlsson

Befattning COO/Vice VD MCN Sverige och Daglig Leder MCN Norge

I bolaget sedan 2015

Född 1965

Utbildning 4-årigt tekniskt gymnasium

Arbetslivserfarenhet Säljare och Area Sales Manager på Albright & Wilson AB 1988-2000, Regionchef Stockholm på Sigma eHandel AB 2000-2003, Läkemedelskonsultent, försäljningschef Sverige och Norden på Boehringer Ingelheim AB 2003-2015.

Ulrika Albers

Befattning CEO/VD

I bolaget sedan 2018

Född 1968

Utbildning Master Class, Digital Communication, Hyper Island (2010). Diploma in Marketing strategy and PR, Cosmopolitan University, London (2003). Diploma in Business, Massey University, New Zealand (1998)

Arbetslivserfarenhet Senast som Commercial Product Manager samt ledningsgrupp på Nobia Svenska kök. Flerårig internationell karriär inom sälj- och marknad hos AstraZeneca samt inom VSM Group. Har även arbetat som marknadsstrateg på reklambyrå i London och Jönköping.

Erin Worrall

Befattning COO/Head of R&D/Export director/Vice VD Natumin Pharma,

I bolaget sedan 2013

Född 1982

Utbildning First class degree with honours in Biochemistry from Heriot-Watt University Edinburgh, PhD in Cancer Biochemistry from Edinburgh University.

Arbetslivserfarenhet Pharmaceutical Development.

REVISOR

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

med Magnus Lagerberg som huvudansvarig revisor.

STYRELSE



Torbjörn Björstrand

Befattning Ordförande

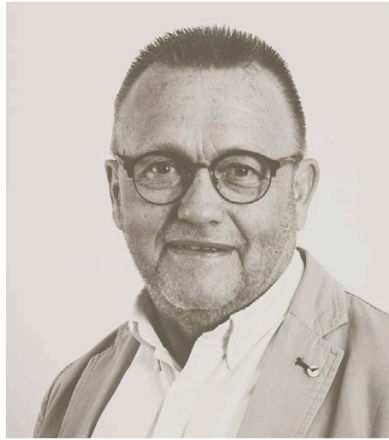
I styrelsen sedan Maj 2017

Född 1945

Utbildning Fil. kand. i ekonomi och systemvetenskap från Växjö och Lunds Universitet

Arbetslivserfarenhet Lång erfarenhet från näringslivet med bland annat uppdrag som VD för Södra Timber AB, Södra Wood Products AB och Thule Europa och Asien.

Övr. nuvarande styrelseuppdrag (urval) Alwex Transport AB, PDB Intressenter AB, Koncentra Holding AB.



Bengt Johansson

Befattning Vice ordförande

I styrelsen sedan Maj 2017 (tidigare ledamot 2011-2016)

Född 1954

Utbildning Gymnasieutbildning ekonomi, Företagsledarutbildning Ifl, IHM marknadssektoriutbildning

Arbetslivserfarenhet Grundare av Medica Nord. Försäljnings- och marknadschef i ett antal företag inom dagligvaruhandeln och fackhandeln.

Övr. nuvarande styrelseuppdrag Smålands musikvaruhus AB, biståndsverksamheten New Life Mission.



Lars Kärnerud

Befattning Ledamot

I styrelsen sedan Maj 2016

Född 1950

Utbildning Grundskola

Arbetslivserfarenhet Mångårig erfarenhet från egenvårdsbranschen där han bland annat drivit Hälsoprodukter AB samt startat InterHealth AB (dagens Natumin Pharma AB).

Övr. nuvarande styrelseuppdrag Ordförande i en insamlingsstiftelse för hjälpverksamhet.



Christer Gunnarsson

Befattning Ledamot

I styrelsen sedan Maj 2017

Född 1952

Utbildning Jur. Kand. och Ekonomutbildning vid Uppsala Universitet

Arbetslivserfarenhet Advokat och en av grundarna av Advokatgruppen i Jönköping. Dessförinnan verksam som advokat och jurist i andra byråer och firmor.

Övr. nuvarande styrelseuppdrag (urval) Handelsbanken Jönköping, Sundins Skogsplantor AB, Holsby Metall AB.



Anna Furberg

Befattning Ledamot

I styrelsen sedan Maj 2017

Född 1976

Utbildning Hyper Island – Master Class i Creative Leadership 2014, Amsterdam, Berghs School of Communication – Copywriting in English, 2006, Stockholm, IHM Business School – Copyutbildning, 1995-1997, Göteborg.

Arbetslivserfarenhet Partner/VD/copywriter på Bolt Kommunikation AB. Flerårig erfarenhet av varumärkesarbete och skribentuppdrag för nationella och internationella varumärken i ett flertal branscher.

Övr. nuvarande styrelseuppdrag Handelsbanken Jönköping.



Thomas Hedner

Befattning Ledamot

I styrelsen sedan Oktober 2016

Född 1949

Utbildning Läkare, ekonom (MBA) från Handelshögskolan vid Göteborgs Universitet, medicine doktor vid Göteborgs Universitet, ekonomie doktor vid Linköpings Universitet.

Arbetslivserfarenhet Läkare, medicine doktor och professor emeritus vid Sahlgrenska Akademin, Göteborgs Universitet. Tidigare professor i klinisk farmakologi vid Medicinska Fakulteten, Göteborgs Universitet under 1993 – 2016. Även verksam som medicinsk innovatör och entreprenör, och ligger bakom flera patent samt biomedicinska innovationer och "start-up" företag.

Övr. nuvarande styrelseuppdrag (urval) Karo Pharma AB, Medica Manual Europe AB, Sanatio Forsknings AB.

Förvaltningsberättelse 2017

Styrelsen och verkställande direktören för MedicaNatumin AB (publ), org.nr 556692-9690, med säte i Jönköping, Sverige, avger härmed årsredovisning och koncernredovisning för verksamhetsåret 2017.

Om Koncernen

MedicaNatumin är en skandinavisk egenvårdskoncern med bas i Habo/Jönköping och med fokus på utveckling, tillverkning och marknadsföring av hälsovårdsprodukter – baserade på innovativa ingredienser och gedigen forskning. Vårt mål är att bidra till en positiv hälsotrend och erbjuda förbättrad livskvalitet genom produkter som behandlar eller stödjer människokroppens olika funktioner.

Våra produktserier består av dokumenterade produkter inom man- och kvinnohälsa, allmänhälsa samt hudvård. Produkterna faller in under kategorierna kosttillskott, medicintekniska produkter samt dermatologiska och kosmetiska produkter. Bland varumärkena finns ledande kosttillskott som L-ArgiPLEX och Nypozin och den vetenskapligt dokumenterade hudvårdserien Jabushe. Vi innehar även distributionsrättigheterna för populära kosttillskott som Astaxin, Ester-C och Kyolic.

Grunden i företaget är en flexibel innovations och utvecklingsavdelning som i samarbete med Karolinska och Sahlgrenska instituten utvecklat våra patenterade plattformar: A100 HF (hårtillväxtserum), Tricutan (face-lift komplex), Nåva (fot- och nagelsvampsbehandling) och NOQ (oral herpesbehandling).

Vi tillverkar våra produkter i största utsträckning i vår produktionsenhet i Habo i enlighet med gällande regelverk för de olika produkttyperna, samt utvecklar och tillverkar även på uppdrag från externa samarbetspartners. Produkterna säljs via hälsofackhandel, varuhuskedjor, apotek och e-handel, primärt på den nordiska marknaden men även till konsumenter runt om i världen via agenturer.

Vi strävar efter att driva ett hållbart företag ur ekonomiska, sociala, etiska och miljömässiga perspektiv. Vi följer som minimum gällande kvalitets- och miljölagstiftning, förordningar och övriga bestämmelser. Vårt agerande, våra åtaganden och alla våra produkter samt den service vi ger ska uppfattas som uttryck för kvalitet.

Väsentliga händelser under räkenskapsåret

- Lansering av fotkrämen FootPro via CCS Healthcare, nagelgel som behandlar nagelsvamp under varumärket Wartner via Omega Pharma, nya L-ArgiPLEX Total i vårt lustsegment, samt Ester-C 500 och 1000 mg i Norge.
- MedicaNatumin har tilldelats följande utmärkelser: Årets leverantör hos hälsokedjan Life. Produkten L-ArgiPLEX Total utsågs till Årets Energiboost på Swedish Health Awards.
- Nedskrivning till noll har skett avseende varumärket och försäljningsrättigheterna till produkten Velloflex.
- Europeiska Patentverket utfärdade ett patent för användning av bolagets teknologi avseende Pentane-1,5-diol som odörreducerande i produkter.
- Nytt exportavtal tecknades med läkemedelsföretag för MENA-området till försäljningsvärde av ca 28 MSEK över en treårsperiod enligt avtalade minimikvantiteter.
- Moderbolaget bytte namn till MedicaNatumin AB (publ).

Väsentliga händelser efter räkenskapsårets slut

- Ulrika Albers tar över som VD.
- Amerikanska Patentverket utfärdade ett patent för användning av bolagets teknologi avseende Pentane-1,5-diol som konserveringsmedel.
- MedicaNatumin hade ett genombrott på den kinesiska marknaden genom två ordrar från bolagets exklusiva distributör som omfattade flera produkter i Jabushesortimentet. Värdet av orderarna beräknas till ca 6 respektive 11 MSEK.
- Bolaget har även ett tecknat avtal om en ny produkt med bioteknikföretaget Ellen AB (publ).
- MedicaNatumin fick utmärkelsen "Årets Leverantör" av hälsofackkedjan Hälsokraft.

Omsättning och resultat för helåret 2017 Koncern

Nettoomsättningen för helåret 2017 uppgick till 128,0 MSEK (115,6). Övriga intäkter för helåret 2017 uppgick till 0,9 MSEK (0,7).

Koncernens totala rörelsekostnader uppgick till 137,0 MSEK (110,4). Rörelseresultatet för samma period uppgick till -8,1 MSEK (5,9). Resultatet efter skatt för helåret uppgick till -6,0 MSEK (1,7) och inkluderar finansiella poster om -0,6 MSEK (-4,8).

Resultatet har påverkats med -11,2 MSEK på grund av nedskrivning avseende varumärket och försäljningsrättigheterna till produkten Velloflex.

Omsättning och resultat för helåret 2017 Moderbolag

Moderbolagets nettoomsättning för helåret 2017 uppgick till 5,3 MSEK (7,2). Moderbolagets totala rörelsekostnader för helåret uppgick till 5,3 MSEK (4,7). Rörelseresultatet för samma period uppgick till 0,1 MSEK (2,5). Resultatet efter skatt för helåret uppgick till 0,0 MSEK (2,1) och inkluderar finansiella poster om -0,1 MSEK (-0,3) samt bokslutsdispositioner 0,1 MSEK (-0,1).

Kassaflöde och finansiell ställning

Per den 31 december hade koncernen likvida medel och kortfristiga placeringar om 1,1 MSEK (8,7), varav likvida medel uppgick till 1,1 MSEK (8,7). Kassaflödet från den löpande verksamheten under året uppgick till -0,4 MSEK (13,7). Per balansdagen uppgick koncernens egna kapital till 85,2 MSEK (90,9) och soliditeten var 60,7 % (55,8 %).

Investeringar

Koncernens totala investeringar under året uppgick till 2,1 MSEK (37,8), varav rörelseförvärv 0 MSEK (30), investeringar i immateriella anläggningstillgångar 0,5 MSEK (0,5), samt materiella anläggningstillgångar såsom inventarier, verktyg och installationer 1,6 MSEK (7,3).

Organisation

MedicaNatumin AB (publ), organisationsnummer 556692-9690, är moderbolag i koncernen. Moderbolaget tillhandahåller koncerngemensamma tjänster till andra koncernbolag inom finans, redovisning, administration och ledning.

Moderbolaget äger på balansdagen 100% av Medica Clinical Nord Sverige AB, org.nr 556749-4223. Medica Clinical Nord Sverige AB har sedan i sin tur ett helägt dotterföretag, det norska bolaget Medica Clinical Nord Norge AS.

Moderbolaget äger även 100% av Natumin Pharma AB, org.nr 556474-7748. Natumin Pharma AB har sedan i sin tur tre helägda dotterföretag, Tricutan AB, org.nr 556702-6256, DeNovaStella AB org.nr 556605-4465 och Ambria Dermatology AB org.nr 556617-8751.

Moderbolaget äger även Nordic Immotech Sweden AB, org.nr 556729-1363, till 100%.

Historisk finansiell utveckling (Femårsöversikt)

Koncernens resultaträkning MSEK	2017	2016	2015	2014	2013
Nettoomsättning	128,0	115,6	86,0	92,8	37,8
Bruttoresultat	79,7	78,7	52,0	56,7	24,9
Rörelseresultat före av- och nedskrivningar (EBITDA)	12,3	17,3	2,2	3,4	1,6
Rörelseresultat efter av- och nedskrivningar (EBIT)	-8,1	5,9	-5,1	1,0	-0,1
Finansnetto	-0,6	-4,8	3,2	1,0	-2,2
Resultat efter finansiella poster	-8,7	1,1	-1,9	2,0	-2,2
Årets resultat	-6,0	1,7	-1,6	1,9	-3,0

Koncernens balansräkningar MSEK	171231	161231	151231	141231	131231
Anläggningstillgångar	90,6	110,5	81,8	88,7	68,4
Omsättningstillgångar	49,8	52,3	28,1	31,5	23,9
SUMMA TILLGÅNGAR	140,4	162,8	109,9	120,2	92,3
Eget kapital	85,2	90,9	72,1	73,1	55,4
Långfristiga ej räntebärande skulder	14,0	10,8	10,4	10,6	7,9
Långfristiga räntebärande skulder	10,1	13,4	7,3	7,8	2,4
Kortfristiga räntebärande skulder	9,9	7,0	5,6	5,8	3,0
Övriga skulder	21,2	40,7	14,5	22,9	23,6
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	140,4	162,8	109,9	120,2	92,3

Koncernens kassaflödesanalyser MSEK	2017	2016	2015	2014	2013
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	11,2	15,6	0,5	0,2	1,7
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-0,4	13,7	-1,7	1,4	-1,3
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-6,3	-4,0	0,3	-7,6	0,8
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-0,8	-3,8	0,0	6,2	3,4
Årets kassaflöde	-7,5	5,9	-1,4	0,0	2,9

Nyckeltal MSEK	2017	2016	2015	2014	2013
Nettoomsättningstillväxt (%)	10,7%	34,4%	-7,3%	145,5%	366,7%
Bruttomarginal (%)	62,3%	68,1%	60,5%	61,1%	65,9%
EBITDA-marginal (%)	9,6%	15,0%	2,6%	3,7%	4,2%
Rörelsemarginal, EBIT (%)	-6,3%	5,1%	-5,9%	1,1%	-0,3%
Vinstmarginal (%)	-4,7%	1,5%	-1,9%	2,0%	-7,9%
Sysselsatt kapital	105,2	111,3	85,0	86,7	60,8
Räntabilitet på eget kapital (%)	-6,8%	2,1%	-2,2%	3,0%	-10,0%
Soliditet (%)	60,7%	55,8%	65,6%	60,8%	60,0%
Räntebärande nettoskuld	18,9	11,7	10,1	8,7	1,0
Skuldsättningsgrad (%)	23,5%	22,4%	17,9%	18,6%	9,7%
Kapitalomsättningshastighet (ggr)	0,84	0,85	0,75	0,87	0,74

Definitioner av nyckeltalen hittar ni på s 75.

Förslag till resultatdisposition

Till årsstämman förfogande finns följande fria fond och ansamlade förlust i moderbolaget:

Överkursfond	104 249
Balanserat resultat	-48 935
Årets resultat	1
Summa	55 315

Styrelsen föreslår att dessa medel balanseras i ny räkning. Efter dispositionen uppgår det fria egna kapitalet till:

Överkursfond	104 249
Balanserat resultat	-48 934
Summa	55 315

Beträffande moderbolagets och koncernens resultat och ställning i övrigt hänvisas till nedanstående resultat- och balansräkningar, kassaflödesanalyser samt tilläggsupplysningar. Alla belopp uttrycks i tusental svenska kronor där inte annat anges.



Bild: Bergvägg, Girabäcken, Gränna.

KONCERNENS RESULTATRÄKNING

Belopp i TSEK	Not	2017	2016
Rörelsens intäkter mm			
Nettoomsättning	1, 2	127 962	115 581
Övriga rörelseintäkter	3	889	670
Summa intäkter		128 851	116 251
Rörelsens kostnader			
Handelsvaror		-48 296	-36 890
Övriga externa kostnader	4, 5	-39 293	-41 310
Personalkostnader	6, 27	-27 376	-20 504
Av- och nedskrivningar av immateriella anläggningstillgångar	11, 12, 13	-16 407	-8 489
Av- och nedskrivningar av materiella anläggningstillgångar	14	-4 051	-2 929
Övriga rörelsekostnader	7	-1 542	-251
Summa kostnader		-136 965	-110 373
Rörelseresultat	1	-8 114	5 878
Resultat från finansiella investeringar			
Finansiella intäkter	8	7 751	662
Finansiella kostnader	8	-8 313	-5 476
Finansnetto		-562	-4 814
Resultat efter finansiella poster		-8 676	1 064
Skatt på årets resultat	9	2 696	614
ÅRETS RESULTAT		-5 980	1 678
Hänförligt till moderbolagets aktieägare		-5 980	1 678
Årets resultat per aktie			
Resultat per genomsnittligt antal aktier, före utspädning	10	-0,02	0,00
Resultat per genomsnittligt antal aktier, efter utspädning	10	-0,02	0,00

KONCERNENS TOTALRESULTATRÄKNING

Belopp i TSEK	Not	2017	2016
ÅRETS RESULTAT		-5 980	1 678
Övrigt totalresultat			
<i>Poster som kan komma att omklassificeras till resultaträkningen</i>			
Omräkningsdifferens utländska verksamheter		235	-470
		235	-470
ÅRETS TOTALRESULTAT		-5 745	1 208
Hänförligt till moderbolagets aktieägare		-5 745	1 208

KONCERNENS BALANSRÄKNING

Belopp i TSEK	Not	2017-12-31	2016-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Produktteknologier, patent, distributionsrättigheter och varumärken	11	42 721	58 158
Balanserade utvecklingskostnader	12	1 178	1 663
Goodwill	13	37 072	37 072
		80 971	96 893
Materiella anläggningstillgångar			
Inventarier	14	9 482	12 845
		9 482	12 845
Finansiella anläggningstillgångar			
Uppskjutna skattefordringar	9	140	0
Andra långfristiga fordringar		0	750
		140	750
Summa anläggningstillgångar		90 593	110 488
Omsättningstillgångar			
Varulager			
Varor under tillverkning		13 176	12 932
Färdiga varor och handelsvaror		14 537	15 742
		27 713	28 674
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar	16,23	16 599	10 123
Skattefordringar		630	0
Övriga kortfristiga fordringar	23	2 295	2 915
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		1 477	1 941
		21 001	14 979
Likvida medel	23	1 117	8 661
Summa omsättningstillgångar		49 831	52 314
SUMMA TILLGÅNGAR		140 424	162 802

KONCERNENS BALANSRÄKNING, FORTS.

Belopp i TSEK	Not	2017-12-31	2016-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget Kapital			
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare			
Aktiekapital	17, 18	37 229	37 229
Övrigt tillskjutet kapital		270 872	270 824
Omräkningsreserv		-552	-787
Balanserat resultat inklusive årets resultat		-222 362	-216 382
Summa eget kapital		85 187	90 884
Långfristiga skulder			
Uppskjuten skatteskuld	9	9 481	12 335
Finansiella skulder	21, 22, 23, 25	10 125	13 358
Skuld för tilläggsköpeskilling	19	4 500	10 750
Summa långfristiga skulder		24 106	36 443
Kortfristiga skulder			
Finansiella skulder	21, 23, 25	6 252	5 015
Leverantörsskulder	20, 23	7 518	14 206
Checkräkningskredit	21, 22, 23, 24, 25	3 642	2 033
Skatteskulder	23	80	80
Övriga kortfristiga skulder	23	5 039	8 494
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	23	5 600	5 647
Skuld för tilläggsköpeskilling	19	3 000	0
Summa kortfristiga skulder		31 131	35 475
Summa skulder		55 237	71 918
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		140 424	162 802

KONCERNENS FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

Belopp i TSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings-reserv	Balanserat resultat	Summa
EGET KAPITAL 2016-01-01	29 729	260 792	-317	-218 060	72 144
Årets resultat				1 678	1 678
Övrigt totalresultat					
Omräkningsdifferens utländska verksamheter			-470		-470
Summa totalresultat	0	0	-470	1 678	1 208
Transaktioner med aktieägare					
Nyemissioner	7 500	9 750			17 250
Inbetalda optionspremier		282			282
Summa transaktioner med aktieägare	7 500	10 032	0	0	17 532
EGET KAPITAL 2016-12-31	37 229	270 824	-787	-216 382	90 884
EGET KAPITAL 2017-01-01	37 229	270 824	-787	-216 382	90 884
Årets resultat				-5 980	-5 980
Övrigt totalresultat					
Omräkningsdifferens utländska verksamheter			235		235
Summa totalresultat	0	0	235	-5 980	-5 745
Transaktioner med aktieägare					
Inbetalda optionspremier		48			48
Summa transaktioner med aktieägare	0	48	0	0	48
EGET KAPITAL 2017-12-31	37 229	270 872	-552	-222 362	85 187

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

Belopp i TSEK	Not	2017	2016
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat		-8 114	5 878
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	28	20 458	9 709
Erhållen ränta mm		1	662
Erlagd ränta mm		-817	-1 197
Betald skatt		-297	583
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		11 231	15 635
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital			
Förändring av varulager		960	-673
Förändring av rörelsefordringar		-5 272	5 322
Förändring av rörelseskulder		-7 346	-6 596
Förändringar i rörelsekapital		-11 658	-1 947
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-427	13 688
Investeringsverksamheten			
Rörelseförvärv (likvida medel vid förvärv)		0	202
Rörelseförvärv (tilläggsköpeskilling)	19	-5 581	-2 000
Köp av immateriella anläggningstillgångar		-485	-393
Köp av materiella anläggningstillgångar		-245	-1 778
Köp av finansiella tillgångar		0	0
Försäljning av immateriella anläggningstillgångar		0	0
Försäljning av materiella anläggningstillgångar		0	0
Försäljning av finansiella tillgångar		0	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-6 311	-3 969
Finansieringsverksamheten			
Teckningsoptioner		48	282
Upptagna lån	21	3 000	4 427
Amortering av lån	21	-5 439	-4 350
Nettoförändring checkkredit		1 609	-4 218
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	29	-782	-3 859
ÅRETS KASSAFLÖDE		-7 520	5 860
Likvida medel vid årets början		8 661	2 780
Kursdifferens i likvida medel		-24	21
Likvida medel vid årets slut		1 117	8 661

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING

Belopp i TSEK	Not	2017	2016
Rörelsens intäkter mm			
Nettoomsättning	2	5 257	7 194
Övriga rörelseintäkter	3	74	0
Summa intäkter		5 331	7 194
Rörelsens kostnader			
Handelsvaror		0	-183
Övriga externa kostnader	4, 5, 27	-2 328	-2 030
Personalkostnader	6	-2 464	-2 039
Av- och nedskrivningar av immateriella anläggningstillgångar		-446	-446
Övriga rörelsekostnader	7	-39	0
Summa kostnader		-5 277	-4 698
Rörelseresultat		54	2 496
Resultat från finansiella poster			
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	8	70	94
Räntekostnader och liknande resultatposter	8, 27	-178	-401
Finansnetto		-108	-307
Resultat efter finansiella poster		-54	2 189
Bokslutsdispositioner			
Avskrivningar utöver plan		55	-125
Summa bokslutsdispositioner		55	-125
Resultat före skatt		1	2 064
Skatt på årets resultat	9	0	0
ÅRETS RESULTAT		1	2 064

MODERBOLAGETS TOTALRESULTATRÄKNING

Belopp i TSEK	Not	2017	2016
ÅRETS RESULTAT		1	2 064
Övrigt totalresultat		0	0
ÅRETS TOTALRESULTAT		1	2 064

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING

Belopp i TSEK	Not	2017-12-31	2016-12-31
TILLGÅNGAR			
<i>Anläggningstillgångar</i>			
Immateriella anläggningstillgångar			
Distributionsrättigheter och varumärken	11	3 730	4 176
Balanserade utvecklingskostnader	12	0	0
		3 730	4 176
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	15	98 013	105 763
		98 013	105 763
Summa anläggningstillgångar		101 743	109 939
<i>Omsättningstillgångar</i>			
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar	16	64	64
Fordringar hos koncernföretag		3 654	4 926
Övriga kortfristiga fordringar		50	37
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		176	223
		3 944	5 250
Likvida medel		71	95
Summa omsättningstillgångar		4 015	5 345
SUMMA TILLGÅNGAR		105 758	115 284

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING, FORTS

Belopp i TSEK	Not	2017-12-31	2016-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget Kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	17, 18	37 229	37 229
		37 229	37 229
Fritt eget kapital			
Överkursfond		104 249	104 201
Balanserat resultat		-48 935	-51 000
Årets resultat		1	2 064
		55 315	55 265
Summa eget kapital		92 544	92 494
Obeskattade reserver			
Avskrivningar utöver plan på immateriella anläggningstillgångar		450	505
		450	505
Avsättningar			
Övriga avsättningar	19	1 500	10 750
		1 500	10 750
Långfristiga skulder			
Skulder till koncernföretag	23	0	1 300
		0	1 300
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder	20, 23	1 421	1 249
Skulder till koncernföretag	23	7 449	7 718
Aktuell skatteskuld	23	80	80
Övriga kortfristiga skulder	23	1 712	567
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	23	602	621
		11 264	10 235
Summa skulder		13 214	22 790
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		105 758	115 284

Upplysningar om ställda säkerheter och eventalförpliktelser finns i not 25 och 26.

MODERBOLAGETS FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

Belopp i TSEK	Aktiekapital	Överkursfond	Balanserat resultat	Årets resultat	Summa Eget kapital
EGET KAPITAL 2016-01-01	29 729	94 169	-50 685	-315	72 898
Disposition av föregående års resultat			-315	315	0
Nyemission	7 500	9 750			17 250
Inbetalda optionspremier		282			282
Årets resultat				2 064	2 064
EGET KAPITAL 2016-12-31	37 229	104 201	-51 000	2 064	92 494
EGET KAPITAL 2017-01-01	37 229	104 201	-51 000	2 064	92 494
Disposition av föregående års resultat			2 064	-2 064	0
Inbetalda optionspremier		48			48
Årets resultat				1	1
EGET KAPITAL 2017-12-31	37 229	104 249	-48 936	1	92 543

MODERBOLAGETS KASSAFLÖDESANALYS

Belopp i TSEK	Not	2017	2016
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat		54	2 496
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	28	446	446
Erhållen ränta mm		70	94
Erlagd ränta mm		-178	-402
Betald skatt		0	0
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		392	2 634
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital			
Förändring av rörelsefordringar		3 063	-1 838
Förändring av rörelseskulder		-3 527	7 195
Förändringar i rörelsekapital		-464	5 357
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-72	7 991
Investeringsverksamheten			
Investeringar i dotterbolag (tilläggsköpeskilling)		0	-2 000
Kassaflöde från investeringsverksamheten		0	-2 000
Finansieringsverksamheten			
Nyemissioner efter emissionskostnader		48	282
Upptagna lån		0	0
Amortering av lån		0	-6 425
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		48	-6 143
ÅRETS KASSAFLÖDE		-24	-152
Likvida medel vid årets början		95	247
Kursdifferens i likvida medel		0	0
Likvida medel vid årets slut		71	95

NOTER

Allmänt

MedicaNatumin AB (publ), nedan MedicaNatumin, är ett svenskregistrerat företag med säte i Jönköping. Adressen till huvudkontoret är: MedicaNatumin AB (publ), Östra Storgatan 20, 553 21 Jönköping.

Koncernredovisningen för räkenskapsåret består av moderbolaget och dess dotterbolag, tillsammans benämnda Koncernen.

Årsredovisningen och koncernredovisningen har godkänts för utfärdande av styrelsen den 16 april 2018. Koncernens resultat- och balansräkning samt moderbolagets resultat- och balansräkning kommer att framläggas för beslut om fastställelse på årsstämman den 15 maj 2018.

En beskrivning av bolagets verksamhet framgår av Förvaltningsberättelsen.

Redovisningsprinciper

Överensstämmelse med normgivning och lag

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen samt de av EU godkända International Financial Reporting Standards (IFRS) samt tolkningsuttalanden från International Financial Reporting Interpretations Committee (IFRIC) sådana de antagits av EU. Vidare har koncernredovisningen upprättats i enlighet med svensk lag genom tillämpning av Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 1 "Kompletterande redovisningsregler för koncerner". Moderbolaget tillämpar RFR 2 "Redovisning för juridiska personer".

Förutsättningar vid upprättande av moderbolagets och koncernens finansiella rapporter

Poster som ingår i de finansiella rapporterna för de olika enheterna i Koncernen är värderade i den valuta som används i den ekonomiska miljö där respektive företag huvudsakligen är verksamt (funktionell valuta). I koncernredovisningen används svenska kronor (SEK), som är Moderbolagets funktionella valuta och rapportvaluta. Samtliga belopp i årsredovisningen är angivna i tusentals kronor om inget annat anges.

För att upprätta de finansiella rapporterna enligt IFRS gör styrelsen och företagsledningen bedömningar och antaganden som påverkar företagets resultat och ställning samt lämnad information i övrigt. Bedömningarna och antagandena baseras på historiska erfarenheter och ses över regelbundet.

De nedan angivna redovisningsprinciperna tillämpas konsekvent på de finansiella rapporter som lämnas.

Nya och ändrade IFRS standarder och tolkningar som tillämpas av koncernen

Följande nya eller ändrade standarder var tillämpliga från 1 januari 2017: IAS 7 Rapport över kassaflöden (upplysningsinitiativet) och IAS 12 Inkomstskatter (redovisning av uppskjutna skattefordringar för orealiserade förluster). Dessa nya standarder eller tillägg till IFRS/IAS eller IFRIC-tolkningar som för första gången är obligatoriska för räkenskapsåret 2017 har tillämpats i samband med upprättandet av koncernredovisningen. Inga av dessa standarder eller tolkningar har dock haft någon väsentlig inverkan på koncernen.

Nya standarder, ändringar och tolkningar av befintliga standarder som ännu inte har trätt i kraft och som inte har tillämpats i förtid av koncernen.

Ett antal nya standarder, ändringar och tolkningar av standarder träder i kraft för räkenskapsår som börjas efter den 1 januari 2017 och har inte tillämpats vid upprättandet av dessa finansiella rapporter. Från och med 1 januari 2018 tillämpar MedicaNatumin IFRS 9 Finansiella instrument och IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder.

IFRS 9 hanterar klassificering, värdering och redovisning av finansiella tillgångar och skulder. Denna standard ersätter IAS 39, Finansiella instrument som hanterar klassificering och värdering av finansiella instrument. MedicaNatumin har granskat sina finansiella tillgångar och skulder och bedömt den potentiella effekten på koncernredovisningen vid tillämpningen av IFRS 9. Baserat på dessa bedömningar anser MedicaNatumin att införandet av den nya standarden inte kommer att ha någon väsentlig inverkan på koncernens redovisning.

IFRS 15, Intäkter från avtal med kunder, fastställer ett omfattande ramverk för att avgöra om, till vilket belopp och vid vilken tidpunkt en intäkt ska redovisas. Standarden ersätter IAS 18 avseende kontrakt för varor och tjänster, IAS 11 som omfattar byggentreprenader och IFRIC 13 som rör kundlojalitetsprogram. Den nya standarden är baserad på principen att intäkter ska redovisas i samband med att kontrollen över en vara eller tjänst överförs till en kund. MedicaNatumin har under 2017 granskat sina befintliga intäkter och gjort bedömningen att den nya standarden inte kommer ha någon väsentlig inverkan på koncernens redovisning.

IFRS 16: Standarden kommer främst att påverka redovisningen av koncernens operationella leasingavtal. Vid balansdagen uppgår koncernens icke uppsägningsbara operationella leasingavtal till 19 062 TSEK, se not 5. Koncernen har ännu inte utvärderat i detalj hur detta kommer att påverka koncernens redovisning. Vissa åtaganden kan omfattas av undantaget för korta kontrakt och kontrakt av mindre värde och vissa åtagande kan avse arrangemang som inte ska redovisas som leasingavtal enligt IFRS 16.

Inga andra av de IFRS eller IFRIC-tolkningar som ännu inte har trätt i kraft, väntas ha någon väsentlig inverkan på koncernen.

Kritiska uppskattningar och bedömningar för redovisningsändamål

Att upprätta de finansiella rapporterna i enlighet med IFRS kräver att företagsledningen gör bedömningar och uppskattningar samt gör antaganden som påverkar tillämpningen av redovisningsprinciperna och de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar.

Uppskattningarna och antagandena ses över regelbundet. Ändringar av uppskattningar redovisas i den period ändringen görs om ändringen endast påverkat denna period, eller i den period ändringen görs och framtida perioder om ändringen påverkar både aktuell period och framtida perioder.

Viktiga uppskattningar och bedömningar inom MedicaNatumin-koncernen berör värdering av identifierbara tillgångar och skulder vid förvärv, tilläggsköpeskillningar, nedskrivningsprövning av goodwill och varumärken samt redovisning av skattemässiga underskottsavdrag.

Beräkning av verkligt värde på koncernens tilläggsköpeskillningar görs genom bedömningar avseende de förutsättningar som ger upphov till framtida utbetalning. Viktiga indata i dessa bedömningar är primärt omsättning och lönsamhet för den eller de underliggande tillgångar eller andra faktorer som ger upphov till framtida kassaflöden.

Eventuellt nedskrivningsbehov för goodwill utvärderas årligen, eller oftare om indikation på nedskrivning uppstår, genom beräkning av nyttjandevärdet. Dessa beräkningar kräver att företagsledningen fastställer det verkliga värdet av MedicaNatumin kassagenererande enheter baserat på prognostiserade kassaflöden och interna affärsplaner. För att analysera huruvida någon indikation på nedskrivning föreligger avseende övriga immateriella tillgångar såsom varumärken och licenser genomförs ett multipeltest där tillgångens bokförda värde sätts i förhållande till omsättningen minus de direkta försäljningskostnaderna.

Värdering av goodwill och övriga immateriella tillgångar såsom varumärken och licenser genomförs löpande under året eller senast i samband med årsbokslutet, vid behov görs en nedskrivning. Inget nedskrivningsbehov har identifierats avseende goodwill. Se vidare not 13. Produktteknologier, patent, distributionsrättigheter och varumärken har under 2017 skrivits ned med 11 235 TSEK. Se vidare not 11.

Koncernens underskottsavdrag har ej värderats och redovisas ej som uppskjuten skattefordran. Dessa underskottsavdrag värderas först när Koncernen etablerat en resultatnivå som företagsledningen med säkerhet bedömer kommer att leda till skattemässiga överskott.

Grunder för upprättandet av redovisningen

Koncernredovisningen baseras på historiska anskaffningsvärden med undantag för kortfristiga placeringar vilka värderas till verkligt värde.

Koncernredovisning och konsolideringsprinciper

Koncernredovisningen omfattar, förutom moderbolaget, samtliga bolag i vilka moderbolaget kontrollerar. Koncernen kontrollerar ett företag när den exponeras för eller har rätt till rörlig avkastning från sitt innehav i företaget och har möjlighet att påverka avkastningen genom sitt inflytande i företaget. Dotterföretag inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen. De exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet upphör.

Koncernredovisningen är upprättad enligt förvärvsmetoden. Metoden innebär att förvärv av ett dotterbolag betraktas som en transaktion varigenom koncernen indirekt förvärvat dotterbolagets tillgångar och övertar dess skulder och eventuella förpliktelser. Skillnaden mellan anskaffningskostnaden för aktierna och det verkliga värdet på förvärvade identifierade nettotillgångar utgör goodwill. Det koncernmässiga anskaffningsvärdet fastställs genom en förvärvsanalys i anslutning till förvärvet. Dotterbolagets finansiella rapporter tas in i koncernredovisningen från och med den dag då bestämmandeinflytandet uppkommer (förvärvstidpunkten) och till den dag det upphör.

Varje villkorad köpeskilling som ska överföras av koncernen redovisas till verkligt värde vid förvärvstidpunkten. Efterföljande ändringar av verkligt värde av en villkorad köpeskilling som klassificerats som en tillgång eller skuld redovisas i enlighet med IAS39 antingen i resultaträkningen eller i övrigt totalresultat. Villkorad köpeskilling som klassificeras som eget kapital omvärderas inte och efterföljande reglering redovisas i eget kapital.

Alla koncerninterna transaktioner och vinster har eliminerats i sin helhet vid upprättandet av koncernredovisningen.

Balansräkningarna i utländska dotterbolag har omräknats till svenska kronor till balansdagens kurs (för vidare läsning, se "Fordringar och skulder i utländsk valuta"). Resultaträkningarna har omräknats till årets genomsnittskurs. Den omräkningsdifferens som uppkommer i samband med valutaomräkningen förs direkt till eget kapital.

Goodwill och övriga immateriella tillgångar med obestämbar nyttjandeperiod följs löpande och prövas årligen med avseende på nedskrivningsbehov, eller oftare om indikationer finns att tillgången minskat i värde. För vidare läsning hänvisas till rubriken "Nedskrivningar" nedan.

Principer för internprissättning

MedicaNatumin tillämpar internprissättning mellan koncernbolagen och detta sker på marknadsmässiga villkor. Detta innebär att interna kunder inte behandlas på annat sätt än externa kunder.

Omräkning av utländsk valuta

Resultat och finansiell ställning för alla koncernföretag som har en annan funktionell valuta än rapportvalutan, omräknas till koncernens rapportvaluta enligt följande:

- Tillgångar och skulder för var och en av balansräkningarna omräknas till balansdagens kurs
- Intäkter och kostnader för var och en av resultaträkningarna omräknas till genomsnittlig valutakurs
- Alla valutakursdifferenser som uppstår redovisas i övrigt totalresultat

Redovisning av intäkter

MedicaNatumin nettoomsättning består av:

- Försäljning av varor och tjänster
- Royaltyintäkter
- Licensintäkter och övriga intäkter av engångskaraktär

Intäkter upptas till verkligt värde av vad som erhållits eller kommer erhållas. Intäkter redovisas i den omfattning det är sannolikt att de ekonomiska fördelarna kommer att tillgodogöras bolaget och intäkterna kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Intäkter vid försäljning av varor och tjänster bokförs till fakturerat belopp (exklusive försäljnings- och mervärdesskatt) med avdrag för rabatter. Intäkten bokförs vid leveranstidpunkten, vilket vanligen är när äganderätten och riskansvaret övergår till köparen vid antingen transport eller kundmottagande av gods hos grossist, beroende på lokala handelsvillkor.

Royaltyintäkterna bokförs då samarbetspartnern levererat produkterna som royaltyn avser till sin kund.

Licensintäkterna bokförs då rättigheter för licensen övergår till tredje part.

Segmentsredovisning

Rörelsesegment rapporteras på ett sätt som överensstämmer med den interna rapporteringen som lämnas till den högste verkställande beslutsfattaren. Den högste verkställande beslutsfattaren är den funktion som ansvarar för tilldelning av resurser och bedömning av rörelsesegmentets resultat. I koncernen har denna funktion identifierats som VD. MedicaNatumin redovisar i dagsläget två segment.

Skatt

Periodens skattekostnad omfattar aktuell och uppskjuten skatt. Skatt redovisas i resultaträkningen, utom när skatten avser poster som redovisas i övrigt totalresultat eller direkt i eget kapital. I sådana fall redovisas även skatten i övrigt totalresultat respektive eget kapital.

Uppskjuten skatt redovisas på alla temporära skillnader som uppkommer mellan det skattemässiga värdet på tillgångar och skulder och dessas redovisade värden i koncernredovisningen. Uppskjuten skatteskuld redovisas emellertid inte om den uppstår till följd av första redovisningen av goodwill.

Uppskjuten skatt redovisas heller inte om den uppstår till följd av en transaktion som utgör den första redovisningen av en tillgång eller skuld som inte är ett rörelseförvärv och som, vid tidpunkten för transaktionen, varken påverkar redovisat eller skattemässigt resultat. Uppskjuten inkomstskatt beräknas med tillämpning av skattesatser (och lagar) som har beslutats eller aviseras per balansdagen och som förväntas gälla när den berörda uppskjutna skattefordran realiserar eller den uppskjutna skatteskulden regleras.

Uppskjutna skattefordringar redovisas i den omfattning det är troligt att framtida skattemässiga överskott kommer att finnas tillgängliga, mot vilka de temporära skillnaderna kan utnyttjas.

Uppskjuten skatteskuld beräknas på skattepliktiga temporära skillnader som uppkommer på andelar i dotterföretag, intresseföretag och joint ventures, förutom för uppskjutna skatteskulder där tidpunkten för återföring av den temporära skillnaden kan styras av koncernen och det är sannolikt att den temporära skillnaden inte kommer att återföras inom överskådlig framtid. I normalfallet kan koncernen inte styra återföringen av temporära skillnader avseende intresseföretag. Detta är möjligt endast i fall där det finns ett avtal som ger koncernen möjlighet att styra återföringen av temporära skillnader.

Immateriella anläggningstillgångar

Goodwill

Goodwill uppstår vid förvärv av dotterföretag och avser det belopp varmed köpeskillingen överstiger det verkliga värdet av identifierbara tillgångar, skulder och eventuella förpliktelser i det förvärvade bolaget. Goodwill nedskrivningstestas årligen eller oftare om händelser eller ändringar i förhållanden indikerar en möjlig värdeminskning. Det redovisade värdet av goodwill jämförs med återvinningsvärdet, vilket är det högsta av nyttjandevärdet och det verkliga värdet minus försäljningskostnader. Eventuell nedskrivning redovisas omedelbart som en kostnad och återförs inte.

Varumärken

Varumärken som förvärvats genom rörelseförvärv redovisas till verkligt värde på förvärvsdagen. Varumärken bedöms ha en bestämbar nyttjandeperiod och redovisas till anskaffningsvärdet minskat med ackumulerade av- och nedskrivningar. Varumärken skrivs av linjärt över den bedömda nyttjandeperioden på mellan 2 och 20 år.

Varumärken som förvärvats separat redovisas till anskaffningsvärden.

Distributionsrätter och produktteknologier

Distributionsrätter och produktteknologier som förvärvats separat redovisas till anskaffningsvärde. Förvärvade distributionsrättigheter och produktteknologier som förvärvats genom ett rörelseförvärv redovisas till verkligt värde på förvärvsdagen. Distributionsrättigheter och produktteknologier har en bestämbar nyttjandeperiod och redovisas till anskaffningsvärdet minskat med ackumulerade av- och nedskrivningar. Avskrivningar görs linjärt för att fördela kostnaden över den bedömda nyttjandeperioden på 10 till 15 år.

Patent

Patent som förvärvats genom rörelseförvärv redovisas till verkligt värde på förvärvsdagen. Patent bedöms ha en bestämbar nyttjandeperiod och redovisas till anskaffningsvärdet minskat med ackumulerade av- och nedskrivningar. Patent skrivs linjärt av över den bedömda nyttjandeperioden på mellan 5 och 12 år.

Patent som förvärvats separat redovisas till anskaffningsvärden.

Forskning och utveckling

Utgifter för forskning som utförs i syfte att vinna ny vetenskaplig eller teknisk kunskap, kostnadsförs när de uppkommer i enlighet med IAS 38.

Utgifter för utveckling av en specifik produkt eller projekt, där forskningsresultatet tillämpas vid planering eller utformning av produktion av nya eller förbättrade produkter, aktiveras om det bedöms att produkten är tekniskt och kommersiellt gångbar samt att bolaget har avsikt och förmåga att färdigställa, sälja eller använda tillgången. De utgifter som aktiveras innefattar utgifter för material, direkt lön och andra utgifter som är direkt hänförliga till utvecklingsprojektet. Aktiverade utvecklingsutgifter redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade av- och nedskrivningar. Avskrivningarna har beräknats utifrån anskaffningsvärde genom tillämpning av linjär avskrivning över tillgångens beräknade nyttjandeperiod.

Följande avskrivningstider har tillämpats:

Balanserade utvecklingskostnader 5–10 år

Utvecklingsprojekt som inte uppfyller kriterierna för att kunna redovisas som immateriell tillgång i enlighet med IAS 38, kostnadsförs i sin helhet när de uppkommer.

Materiella anläggningstillgångar

De materiella anläggningstillgångarna tas upp till anskaffningsvärdet efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Avskrivningar på inventarier kostnadsförs så att tillgångens värde skrivs av linjärt över dess beräknade nyttjandeperiod.

Följande avskrivningstider har tillämpats:

Inventarier 3–10 år

Varulager

Varulagret är upptaget till det lägsta av anskaffningsvärdet respektive nettoförsäljningsvärdet. Vid beräkning av anskaffningsvärdet tillämpas först-in-först-ut-metoden (FIFU). Metoden utgår ifrån antagandet att varor som köps in först även säljs först. Varor som ligger kvar i lagret i slutet av en period har därmed köpts in senast. Nettoförsäljningsvärdet beräknas som försäljningspris med avdrag för försäljningskostnader. Anskaffningsvärdet för färdiga varor och pågående arbete består av direkta varukostnader, direkt lön, andra direkta kostnader och hänförliga indirekta tillverkningskostnader (baserade på normal tillverkningskapacitet). Inkurans bedöms löpande och eventuella avsättningar görs utifrån varje bedömning.

Nedskrivningar

De redovisade värdena för koncernens tillgångar prövas vid varje balansdag för att bedöma om det finns indikation på nedskrivningsbehov.

Nedskrivningsprövning av materiella och immateriella tillgångar samt andelar i dotterföretag

Om indikation på nedskrivningsbehov finns, beräknas enligt IAS 36 tillgångens återvinningsvärde (se nedan). För goodwill, andra immateriella tillgångar med obestämbar nyttjandeperiod och immateriella tillgångar som ännu ej är färdiga för användning beräknas återvinningsvärdet årligen. Om det inte går att fastställa väsentligen oberoende kassaflöden till en enskild tillgång ska tillgångarna vid prövning av nedskrivningsbehov grupperas till den lägsta nivå där det går att identifiera väsentligen oberoende kassaflöden – en så kallad kassagenererande enhet.

En nedskrivning redovisas när en tillgångs eller kassagenererande enhets (grupp av enheters) redovisade värde överstiger återvinningsvärdet. En nedskrivning belastar resultaträkningen. Nedskrivning av tillgångar hänförliga till en kassagenererande enhet fördelas i första hand till goodwill. Därefter görs en proportionell nedskrivning av övriga tillgångar som ingår i enheten.

Återvinningsvärdet är det högsta av verkligt värde minus försäljningskostnader och nyttjandevärde. Vid beräkning av nyttjandevärdet har flera antaganden om framtida förhållanden och uppskattningar av parametrar gjorts. De framtida kassaflödena diskonteras med en diskonteringsfaktor som beaktar riskfri ränta och den risk som är förknippad med den specifika tillgången.

Nedskrivningsprövning av finansiella tillgångar

Vid varje rapporttillfälle utvärderar företaget om det finns objektiva bevis på att en finansiell tillgång eller grupp av tillgångar är i behov av nedskrivning. Objektiva bevis utgörs av observerbara förhållanden som inträffat och som har en negativ inverkan på möjligheten att återvinna anskaffningsvärdet.

Återvinningsvärdet för tillgångar tillhörande kategorin lånefordringar och kundfordringar, vilka redovisas till upplupet anskaffningsvärde, beräknas som nuvärdet av framtida kassaflödena diskonterade med den effektiva ränta som gällde då tillgången redovisades första gången. Tillgångar med en kort löptid diskonteras inte. En nedskrivning belastar resultaträkningen.

Återföring av nedskrivningar

En nedskrivning återförs om det både finns indikation på att nedskrivningsbehovet inte längre föreligger och det har skett en förändring i de antaganden som låg till grund för beräkningen av återvinningsvärdet. Nedskrivning av goodwill återförs dock aldrig. En reversering görs endast i den utsträckning som tillgångens redovisade värde återföring inte överstiger det redovisade värde som skulle ha redovisats, med avdrag för avskrivning där så är aktuellt, om ingen nedskrivning gjorts. Nedskrivningar av lånefordringar och kundfordringar som redovisas till upplupet anskaffningsvärde återförs om en senare ökning av återvinningsvärdet objektivt kan hänföras till en händelse som inträffat efter det att nedskrivningen gjordes.

Finansiella instrument

Koncernen klassificerar sina finansiella tillgångar i följande kategorier: lånefordringar och kundfordringar samt finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen. Finansiella instrument som redovisas i balansräkningen inkluderar på tillgångssidan likvida medel och kortfristiga placeringar och kundfordringar. Finansiella skulder klassificerar koncernen i följande kategorier; övriga skulder och skulder som värderas till verkligt värde via resultaträkningen.

Köp och försäljningar av finansiella tillgångar redovisas på affärsdagen – det datum då koncernen förbinder sig att köpa eller sälja tillgången. Finansiella instrument redovisas första gången till verkligt värde plus transaktionskostnader, vilket gäller alla finansiella tillgångar som inte redovisas till verkligt värde via resultaträkningen. Finansiella tillgångar tas bort från balansräkningen när rätten att erhålla kassaflöden från instrumentet har löpt ut eller överförs och koncernen har överfört i stort sett alla risker och förmåner som är förknippade med äganderätten.

Lånefordringar och kundfordringar

Lånefordringar och kundfordringar är finansiella tillgångar som inte är derivat, som har fastställda eller fastställbara betalningar och som inte är noterade på en aktiv marknad. De ingår i omsättningstillgångar med undantag för poster med förfallodag mer än 12 månader efter rapportperiodens slut, vilka klassificeras som anläggningstillgångar. Koncernens lånefordringar och kundfordringar utgörs av Kundfordringar och andra fordringar samt Likvida medel i balansräkningen.

Lånefordringar och kundfordringar redovisas efter anskaffningstidpunkten till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden.

Likvida medel

Likvida medel består av banktillgodohavanden och placeringar som lätt kan omvandlas till kassamedel till ett känt belopp och med en löptid om högst tre månader från anskaffningstidpunkten. I moderbolagets och koncernens likvida medel ingår koncernens behållning på koncernkonton och övriga bankkonton samt kortfristig placering. Likvida medel värderas till upplupet anskaffningsvärde. Detta innebär att koncernens likvida medel endast är utsatta för en obetydlig risk för valutafuktuationer.

Skuld för tilläggsköpeskilling

Skuld avseende tilläggsköpeskilling redovisas till verkligt värde som lång- eller kortfristig skuld. Förändringar av verkligt värde på tilläggsköpeskillingar kopplade till förvärv redovisas i resultaträkningen som finansiell intäkt eller finansiell kostnad.

Leverantörsskulder

Leverantörsskulder är förpliktelse att betala för varor eller tjänster som har förvärvats i den löpande verksamheten från leverantörer. Leverantörsskulder klassificeras som kortfristiga skulder om de förefaller inom ett år eller tidigare (eller under normal verksamhetscykel om denna är längre). Om inte, tas de upp som långfristiga skulder. Leverantörsskulder redovisas inledningsvis till verkligt värde och därefter till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden.

Upplåning

Upplåning redovisas inledningsvis till verkligt värde, netto efter transaktionskostnader. Upplåning redovisas därefter till upplupet anskaffningsvärde och eventuell skillnad mellan erhållet belopp (netto efter transaktionskostnader) och återbetalningsbeloppet redovisas i resultaträkningen fördelat över låneperioden, med tillämpning av effektivräntemetoden.

Avgifter som betalas för lånelöften redovisas som transaktionskostnader för upplåningen i den utsträckning det är sannolikt att delar av eller hela kreditutrymmet kommer att utnyttjas. I sådana fall redovisas avgiften när kreditutrymmet utnyttjas. När det inte föreligger några bevis för att det är sannolikt att delar av eller hela kreditutrymmet kommer att utnyttjas, redovisas avgiften som en förskotts betalning för finansiella tjänster och fördelas över det aktuella lånelöftets löptid.

Fordringar och skulder i utländsk valuta

I koncernredovisningen används svenska kronor, som är moderbolagets funktionella valuta och rapportvaluta. Transaktioner i utländsk valuta omräknas, när de tas in i redovisningen, till funktionell valuta enligt transaktionsdagens avistakurs. Fordringar och skulder i utländsk valuta har omräknats till balansdagens kurs. Kursvinster och kursförluster på rörelsens fordringar och skulder tillförs rörelseresultatet. Vinst och förluster på finansiella fordringar och skulder redovisas som finansiella poster.

Kassaflödesanalys

Kassaflödesanalyserna är upprättade enligt indirekt metod.

Ersättningar till anställda

Ersättningar till anställda i form av löner, betald semester, betald sjukfrånvaro etc. samt pensioner redovisas i takt med intjänandet. Vad avser pensioner och andra ersättningar efter avslutad anställning klassificeras dessa som avgiftsbestämda. För avgiftsbestämda planer betalar företaget fastställda avgifter till en separat oberoende juridisk enhet och har ingen förpliktelse att betala ytterligare avgifter. Koncernens resultat belastas för kostnader i takt med att förmånerna intjänas vilket normalt sammanfaller med tidpunkten då premier erläggs.

Redovisning av resultat per aktie

Beräkningen av resultat per aktie baseras på årets resultat i koncernen hänförligt till moderbolagets aktieägare och på det vägdga genomsnittliga antalet aktier utestående under året. Vid beräkningen av resultat per aktie efter utspädning justeras resultatet och det genomsnittliga antalet aktier för att ta hänsyn till effekter av utspädande potentiella stamaktier, vilka under rapporterade perioder härrör från utgivna teckningsoptioner.

Moderbolagets redovisningsprinciper

Moderbolaget tillämpar Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer.

De viktigaste skillnaderna i redovisningsprinciper mellan koncernen och moderbolaget är uppställningsformerna för resultat- och balansräkningar samt rapport över förändringar i eget kapital. Dessutom finns det inte i moderbolaget någon möjlighet att använda obestämbar nyttjandeperiod för immateriella tillgångar. Erhållna och lämnade koncernbidrag redovisas i moderbolaget som bokslutsdispositioner.

Not 1 Rörelsesegment

	Varumärkesförsäljning		Produktion, innovation & private label		Koncerngemensamma funktioner		Koncernen	
	2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017	2016
Extern nettoomsättning	89 106	78 927	38 853	36 654	3	0	127 962	115 581
Intern nettoomsättning	6 723	13 569	10 358	2 313	5 254	2 544	-	-
Externa övriga intäkter	342	550	473	118	74	2	889	670
Interna övriga intäkter	0	0	0	0	0	0	-	-
Summa intäkter	96 171	93 046	49 684	39 085	5 331	2 546	128 851	116 251
Externa rörelsekostnader	-72 729	-70 477	-38 501	-23 780	-5 277	-4 698	-116 507	-98 955
Interna rörelsekostnader	-10 220	-15 318	-12 115	-3 108	0	0	-	0
Resultat före av- och nedskrivningar, finansnetto och skatt (EBITDA)	13 222	7 251	-932	12 197	54	-2 152	12 344	17 296
Av- och nedskrivningar	-14 593	-7 153	-5 860	-4 265	-5	0	-20 458	-11 418
Rörelseresultat (EBIT)	-1 371	98	-6 792	7 932	49	-2 152	-8 114	5 878
Finansiella intäkter	250	672	0	0	513	94	763	766
Finansiella kostnader	-585	-516	-632	-4 663	-108	-401	-1 325	-5 580
Resultat före skatt	-1 706	254	-7 424	3 269	454	-2 459	-8 676	1 064
Summa tillgångar	82 554	97 409	57 293	64 973	577	420	140 424	162 802

Not 2 Uppgift om bolagets intäkter samt försäljning och inköp inom samma koncern

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Nettoomsättning fördelad på väsentliga intäktslag				
Försäljning av varor och tjänster	125 962	96 462	3	0
Royalty	0	4 790	0	4 650
Licensintäkter och övriga intäkter av engångskaraktär	2 000	14 329	0	0
Koncernintern försäljning	-	-	5 254	2 544
Summa	127 962	115 581	5 257	7 194
Nettoomsättning fördelad på geografiska områden				
Sverige	65 816	66 815	4 444	2 160
Norge	32 496	21 532	813	384
Övriga länder	29 650	27 234	0	4 650
Summa	127 962	115 581	5 257	7 194
Koncernen har sitt säte i Sverige.				
Moderbolagets försäljning till och inköp från koncernbolag			2017	2016
Andel av nettoomsättning som avser koncernbolag			99,94%	35,36%
Andel av inköp som avser koncernbolag			0%	0%

Koncernintern försäljning avser i huvudsak administrativa tjänster.

Koncernen har under året haft två kunder som var för sig genererat intäkter motsvarande 10% eller mer av koncernens totala intäkter. Intäkterna från dessa kunder uppgick till 17 387 TSEK respektive 13 163 TSEK.

Not 3 Övriga rörelseintäkter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Realisationsvinst vid avyttring av materiella- och immateriella anläggningstillgångar	13	13	0	0
Valutakursvinster av rörelsekaraktär	673	338	22	0
Övrigt	203	319	52	0
Summa	889	670	74	0

Not 4 Upplysningar om revisorernas arvode

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Arvoden till PricewaterhouseCoopers AB				
Revisionsuppdraget	308	330	105	105
Revisionsverksamheten utöver revisionsuppdraget	38	60	38	60
Skatterådgivning	0	0	0	0
Övriga tjänster	0	0	0	0
Summa	346	390	143	165

Arvoden till Grant Thornton Sweden AB

Revisionsuppdraget	0	8	0	0
Revisionsverksamheten utöver revisionsuppdraget	0	0	0	0
Skatterådgivning	28	23	18	0
Övriga tjänster	0	0	0	0
Summa	28	31	18	0

Arvoden till Krogh Revisjon AS

Revisionsuppdraget	45	43	0	0
Revisionsverksamheten utöver revisionsuppdraget	9	0	0	0
Skatterådgivning	0	0	0	0
Övriga tjänster	0	0	0	0
Summa	54	43	0	0

Not 5 Operationella leasingavtal

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Kostnadsförda avgifter för operationella leasingavtal				
Kostnader för operationell leasing	2 875	2 042	0	0
Summa	2 875	2 042	0	0

Framtida minimileaseavgifter som ska erläggas avseende icke uppsägningsbara leasingavtal

Inom 1 år	3 029	2 441	0	0
Inom 1–5 år	9 736	9 450	0	0
Över 5 år	6 297	8 471	0	0
Summa	19 062	20 362	0	0

I koncernens redovisning utgörs den operationella leasingen i allt väsentligt av hyrda fastigheter/lokaler. Avtalet om hyra av fabrik och kontor i Habo gäller löpande under 10 år t.o.m. 2026-05-02 med en tilläggsyta som löper t.o.m. 2022-12-31. Avtalet för kontorslokalerna i Moss gäller i 3 år t.o.m. 2018-09-30. Avtalet för kontorslokalerna i Jönköping gäller löpande med en uppsägningstid på 12 månader. Hyreskontrakten för kontorslokalerna i Stockholm och Sundsvall gäller löpande med en uppsägningstid på tre månader.

Not 6 Medelantal anställda, löner, andra ersättningar och sociala avgifter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Medelantal anställda				
Sverige	36,0	33,0	2,0	1,5
Norge	3,5	4,0	0,0	0,0
Summa	39,5	37,0	2,0	1,5
varav kvinnor	20,5	18,0	0,0	0,0

Kostnader för ersättning till anställda				
Löner och andra ersättningar	18 771	13 896	1 559	1 216
Sociala kostnader exklusive pensionskostnader	5 863	4 573	566	472
Pensionskostnader	2 377	1 729	290	330
Summa	27 011	20 198	2 415	2 018

Löner och andra ersättningar fördelade mellan styrelse och anställda				
(inkluderar styrelsearvoden som har fakturerats, se även specifikation per individ nedan)				
Styrelse och VD	1 435	1 590	1 435	1 140
Övriga anställda	17 836	12 736	624	505
Summa	19 271	14 326	2 059	1 645

SPECIFIKATION AV ERSÄTTNING TILL STYRELSELEDAMÖTER OCH VERKSTÄLLANDE DIREKTÖRER

2017	Grundlön/ styrelsearvode	Konsult- arvode	Ränta	Pensions- kostnader	Utlägg mm	Summa
Andreas Skiöld, tf VD	935	130	0	94	0	1 159
Andra ledande befattningshavare	2 160	0	0	520	0	2 680
Torbjörn Björstrand, styrelseordförande	116	0	0	0	33	149
Kenth-Åke Jönsson, styrelseordförande	90	0	0	0	0	90
Bengt Johansson, styrelseledamot	0	795	0	0	0	795
Ebba Lindsö, styrelseledamot	48	0	0	0	0	48
Tom Johnsson, styrelseledamot	14	36	0	0	0	50
Lars Kärnerud, styrelseledamot	0	705	0	0	100	805
Thomas Hedner, styrelseledamot	92	82	0	0	20	194
Anna Furberg, styrelseledamot	70	0	0	0	0	70
Christer Gunnarsson, styrelseledamot	70	20	0	0	0	90
Summa	3 595	1 768	0	613	153	6 129

2016						
Andreas Skiöld, tf VD	170	0	0	17	0	187
Jakob Johansson, VD/styrelseledamot	990	0	44	99	0	1 133
Andra ledande befattningshavare	505	1 203	0	51	0	1 759
Kenth-Åke Jönsson, styrelseordförande	191	0	0	0	0	191
Jim Blomqvist, styrelseledamot	40	0	0	0	0	40
Bengt Johansson, styrelseledamot	0	1 295	58	0	0	1 353
Ebba Lindsö, styrelseledamot	115	0	0	0	0	115
Tom Johnsson, styrelseledamot	84	770	0	0	4	858
Lars Kärnerud, styrelseledamot	0	580	0	0	46	626
Summa	2 095	3 848	102	167	50	6 262

Kommentarer 2017

INCITAMENTSPROGRAM, PENSIONER, RÖRLIG LÖN SAMT AVGÅNGSVEDERLAG

För styrelsens ledamöter föreligger ej avtal om incitamentsprogram, pension, rörlig lön eller avgångsvederlag. Bonusutbetalningar för verkställande direktör fastställs på grundval av koncernens resultat.

Kommentarer 2016

INCITAMENTSPROGRAM, PENSIONER, RÖRLIG LÖN SAMT AVGÅNGSVEDERLAG

För styrelsens ledamöter föreligger ej avtal om incitamentsprogram, pension, rörlig lön eller avgångsvederlag. Bonusutbetalningar för verkställande direktör fastställs på grundval av koncernens resultat.

ANTAL STYRELSELEDAMÖTER, VERKSTÄLLANDE DIREKTÖR OCH ANDRA LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE PÅ BALANSDAGEN

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Styrelseledamöter				
Män	5	4	5	4
Kvinnor	1	1	1	1
Verkställande direktör				
Män	1	1	1	1
Kvinnor	0	0	0	0
Andra ledande befattningshavare				
Män	3	1	1	1
Kvinnor	0	0	0	0
Summa	10	7	8	7
varav kvinnor	1	1	1	1

Andra ledande befattningshavare har definierats som:

2017 Erin Worrall COO, Peter Carlsson COO, Emil Svahn, CFO

2016 Mats Olsson CFO (jan-apr), Andreas Skiöld CFO (maj-okt), Emil Svahn CFO (nov-dec)

Not 7 Övriga rörelsekostnader

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Realisationsförlust vid avyttring av immateriella anläggningstillgångar	-302	-251	0	0
Realisationsförlust vid avyttring av materiella anläggningstillgångar	0	0	0	0
Valutakursförluster av rörelsekaraktär	-1 240	0	-39	0
Övrigt	0	0	0	0
Summa	-1 542	-251	-39	0

Not 8 Resultat från finansiella investeringar

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Resultat från andelar i koncernföretag				
Realisationsresultat från försäljning av dotterbolag	-	-	0	0
Nedskrivning av aktier i dotterföretag	-	-	0	0
Summa	0	0	0	0
Finansiella intäkter				
Ränteintäkter	1	4	0	1
Ränteintäkter från koncernföretag	-	-	70	0
Valutakursvinster	0	658	0	93
Värdeförändring tilläggsköpeskillning	7 750	-	0	0
Summa	7 751	662	70	94
Finansiella kostnader				
Räntekostnader	-792	-943	0	-102
Räntekostnader till koncernföretag	-	-	-178	-270
Valutakursförluster	-266	-253	0	-29
Värdeförändring tilläggsköpeskillning	-7 237	-4 280	0	0
Övriga finansiella kostnader	-18	0	0	0
Summa	-8 313	-5 476	-178	-401

Not 9 Skatt på årets resultat

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Fördelning av skatt på årets resultat				
Aktuell skattekostnad för året	-298	-419	0	0
Uppskjuten skattekostnad/intäkt för året	2 994	1 033	0	0
Summa skatt på årets resultat	2 696	614	0	0

Inkomstskatten på koncernens resultat före skatt skiljer sig från det teoretiska belopp som skulle ha framkommit vid användning av vägd genomsnittlig skattesats för resultaten i de konsoliderade företagen enligt följande.

Avstämning av redovisad skatt

Resultat före skatt	-8 676	1 064	1	2 064
Skatt enligt gällande skattesats i moderbolaget	1 909	-235	0	-454
Effekt av utländsk skattesats	-21	-43	-	-
Skatteeffekt av ej skattepliktiga intäkter	2 035	832	-	-
Skatteeffekt av ej avdragsgilla kostnader	-1 683	-1 951	-75	-78
Schablonintäkt periodiseringsfond	-2	-2	0	0
Utnyttjande av ej tidigare aktiverade underskottsavdrag	326	2 148	75	532
Förändring i värde av ej aktiverade underskottsavdrag	-	-3	0	0
Skatt hänförlig till annat år	132	-132	-	-
Summa skatt på årets resultat	2 696	614	0	0

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Fördelning uppskjuten skattefordran/skatteskuld				
Relaterad till övervärden enligt förvärsanalys	7 987	11 281	-	-
Avsättningar till obeskattade reserver	1 494	1 015	-	-
Övrigt	-140	39	-	-
Summa uppskjuten skattefordran/skatteskuld	9 341	12 335	0	0
Specifikation förändring skattefordran/skatteskuld				
Ingående värde	12 335	10 363	-	-
Genom förvärv	0	939	-	-
Uppskjuten skattekostnad/intäkt för året	-2 994	1 033	-	-
Omräkningsdifferenser	0	0	-	-
Utgående värde uppskjuten skattefordran/skatteskuld	9 341	12 335	0	0
Ackumulerade skattemässiga underskott				
Ingående balans	64 848	68 812	54 916	57 333
Genom förvärv	0	5 687	-	-
Justering av skattemässigt underskott i utländska enheter	-324	-	-	-
Årets förändring	-1 292	-9 651	-343	-2 417
Summa ackumulerade skattemässiga underskott	63 232	64 848	54 573	54 916

De skattemässiga underskotten kan rullas vidare och har ingen förfallodag. Skattesatsen i Sverige är 22%. Skattesatsen i Norge är 24% (25%).

Not 10 Resultat per aktie

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Antal aktier (tusental)				
Genomsnittligt, före utspädning	372 289	353 539	-	-
Genomsnittligt, efter utspädning	372 289	353 539	-	-
På balansdagen, före utspädning	372 289	372 289	-	-
På balansdagen, efter utspädning	372 289	372 289	-	-
Resultat (TSEK)				
Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	-5 980	1 678	-	-
Årets totalresultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	-5 745	1 208	-	-
Årets resultat per aktie (SEK)				
Genomsnittligt, före utspädning	-0,02	0,00	-	-
Genomsnittligt, efter utspädning	-0,02	0,00	-	-

Per balansdagen fanns totalt 20 000 000 st utestående teckningsoptioner. Varje teckningsoption ger rätt att teckna 1 aktie för teckningskurs 0,50 kr. Då lösenpriset per balansdagen understiger börskursen föreligger ingen utspädningseffekt.

Not 11 Produktteknologier, patent, distributionsrättigheter och varumärken

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	82 117	69 215	5 067	5 067
Anskaffning under året	485	420	0	0
Anskaffning under året via förvärv av dotterföretag	0	15 308	0	0
Försäljningar/utrangeringar	-5 404	-2 826	0	0
Omräkningsdifferens	0	0	0	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	77 198	82 117	5 067	5 067
Ingående ackumulerade avskrivningar	-14 645	-10 575	-892	-446
Årets avskrivningar	-4 687	-5 146	-445	-446
Försäljningar/utrangeringar	133	1 076	0	0
Omräkningsdifferens	0	0	0	0
Utgående ackumulerade avskrivningar	-19 199	-14 645	-1 337	-892
Ingående ackumulerade nedskrivningar	-9 314	-9 306	0	0
Årets nedskrivningar	-11 235	-8	0	0
Försäljningar/utrangeringar	5 271	0	0	0
Omräkningsdifferens	0	0	0	0
Utgående ackumulerade nedskrivningar	-15 278	-9 314	0	0
Redovisat värde vid årets slut	42 721	58 158	3 730	4 175

Nedskrivningen på 11 235 TSEK 2017 avser varumärket och försäljningsrättigheterna till produkten Velloflex, som tillhör segmentet varumärkesförsäljning.

Förvävet av Natumin Pharma under år 2016 innebar att MedicaNatumin bl.a. fick kontrollen över patentplattformarna baserade på Pentan-1,5-diol, Artemisia arbotanum och Tricutan-komplexet.

Not 12 Balanserade utvecklingskostnader

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	6 724	4 696	0	0
Anskaffning under året	0	65	0	0
Anskaffning under året via förvärv av dotterföretag	0	1 963	0	0
Försäljningar/utrangeringar	0	0	0	0
Omräkningsdifferens	0	0	0	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	6 724	6 724	0	0
Ingående ackumulerade avskrivningar	-3 954	-3 589	0	0
Årets avskrivningar	-485	-365	0	0
Försäljningar/utrangeringar	0	0	0	0
Omräkningsdifferens	0	0	0	0
Utgående ackumulerade avskrivningar	-4 439	-3 954	0	0
Ingående ackumulerade nedskrivningar	-1 107	-1 107	0	0
Årets nedskrivningar	0	0	0	0
Omräkningsdifferens	0	0	0	0
Utgående ackumulerade nedskrivningar	-1 107	-1 107	0	0
Redovisat värde vid periodens slut	1 178	1 663	0	0

Not 13 Goodwill

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	44 942	35 882	0	0
Anskaffning under året	0	9 060	0	0
Försäljningar/utrangeringar	0	0	0	0
Omräkningsdifferens	0	0	0	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	44 942	44 942	0	0
Ingående ackumulerade nedskrivningar	-7 870	-4 900	0	0
Årets nedskrivningar	0	-2 970	0	0
Försäljningar/utrangeringar	0	0	0	0
Omräkningsdifferens	0	0	0	0
Utgående ackumulerade nedskrivningar	-7 870	-7 870	0	0
Redovisat värde vid periodens slut	37 072	37 072	0	0
Redovisat värde segment varumärkesförsäljning	28 012	28 012	0	0
Redovisat värde segment produktion, innovation & private label	9 060	9 060	0	0

Prövning av nedskrivningsbehov för goodwill

Återvinningsbart belopp för goodwill har fastställts baserat på beräkningar av nyttjandevärde. Dessa beräkningar utgår från uppskattade framtida kassaflöden före skatt baserat på budgetar som godkänts av företagsledningen och som täcker en femårsperiod. Kassaflöden bortom femårsperioden extrapoleras med hjälp av bedömd tillväxttakt enligt uppgift nedan. Tillväxttakten överstiger inte den långfristiga tillväxttakten för marknaden där MedicaNatumin verkar.

I bedömningen av framtida kassaflöden görs antaganden om i första hand volymtillväxt, diskonteringsränta samt långsiktig tillväxttakt. Ledningen har bedömt att den årliga volymtillväxten för verksamheten över den femåriga prognosperioden är ett viktigt antagande. Försäljningsvolymen i respektive period är den huvudsakliga orsaken till utvecklingen av intäkter och kostnader. Den årliga volymtillväxten baseras på tidigare resultat och ledningens förväntningar på marknadsutvecklingen. De diskonteringsräntor som används anges före skatt och återspeglar specifika risker som gäller för de olika rörelsesegmenten.

Test av nedskrivningsbehov av koncernens goodwill baseras på antaganden för de kommande fem åren, med en nominell minskning därefter till en tillväxttakt om 1,5 (1,5) %.

En diskonteringsränta på 12,7 (12,9) % har använts för diskontering av bedömda kassaflöden gällande goodwillen kopplad till segmentet varumärkesförsäljning. Nedskrivningstestet för goodwill har inte resulterat i något behov av nedskrivning. En känslighetsanalys är utförd med samma antaganden om kassaflöden för de kommande fem åren, men med en diskonteringsränta före skatt om 15,2%. Inget potentiellt nedskrivningsbehov konstaterades föreligga vid denna högre diskonteringsränta.

En diskonteringsränta på 10,7 (13,9) % har använts för diskontering av bedömda kassaflöden gällande goodwillen kopplad till segmentet produktion, innovation & private label. Nedskrivningstestet för goodwill har inte resulterat i något behov av nedskrivning. En känslighetsanalys är utförd med samma antaganden om kassaflöden för de kommande fem åren, men med en diskonteringsränta före skatt om 15,9%. Inget potentiellt nedskrivningsbehov konstaterades föreligga vid denna högre diskonteringsränta.

Not 14 Inventarier

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	16 640	2 227	0	0
Anskaffning under året	1 561	7 406	0	0
Anskaffning under året via förvärv av dotterföretag	0	6 971	0	0
Omklassificeringar	-841	0	0	0
Försäljningar/utrangeringar	-1 228	0	0	0
Omräkningsdifferens	-36	36	0	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	16 096	16 640	0	0
Ingående ackumulerade avskrivningar	-3 795	-866	0	0
Årets av- och nedskrivningar	-4 051	-2 929	0	0
Omklassificeringar	224	0	0	0
Försäljningar/utrangeringar	1 008	0	0	0
Omräkningsdifferens	0	0	0	0
Utgående ackumulerade avskrivningar	-6 614	-3 795	0	0
Redovisat värde vid periodens slut	9 482	12 845	0	0

Not 15 Andelar i koncernföretag

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	-	-	122 454	92 454
Företagsförvärv	-	-	0	30 000
Fusion av dotterbolag	-	-	0	0
Försäljning	-	-	0	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	0	0	122 454	122 454
Ingående ackumulerade nedskrivningar	-	-	-16 691	-16 691
Årets nedskrivningar	-	-	-7 750	0
Utgående ackumulerade nedskrivningar	0	0	-24 441	-16 691
Redovisat värde vid periodens slut	0	0	98 013	105 763

Företagets namn	Org.nr	Säte	Andel	Redovisat värde	
				2017	2016
Nordic Immotech Sweden AB	556729-1363	Jönköping, Sverige	100%	55	55
Natumin Pharma AB	556852-8771	Habo, Sverige	100%	22 250	30 000
Medica Clinical Nord AB	556738-4556	Jönköping, Sverige	100%	-	58 207
Medica Clinical Nord Sverige AB	556749-4223	Jönköping, Sverige	100%	75 708	-
Nature Invest i Esperyd AB	556684-8320	Nässjö, Sverige	100%	-	17 501
Summa				98 013	105 763

Medica Clinical Nord Sverige AB ägde på balansdagen 100 % av Medica Clinical Nord Norge AS. Medica Clinical Nord AB och Nature Invest i Esperyd AB fusionerades 2017-01-02 med Medica Clinical Nord Sverige AB. Medica CN International AB har avyttrats under året.

Natumin Pharma AB ägde på balansdagen 100 % av Tricutan AB, DeNovaStella AB och Ambria Dermatology AB. Natumin Pharma International AB och Natumin Pharma Läkemedel AB har 2017-02-09 fusionerats med Natumin Pharma AB.

Not 16 Kundfordringar

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Kundfordringar				
Kundfordringar brutto	19 210	14 319	511	511
Reservering för osäkra fordringar	-2 611	-4 196	-447	-447
Kundfordringar netto	16 599	10 123	64	64
Reservering för osäkra kundfordringar				
IB reservering för osäkra fordringar	-4 196	-1 831	-447	-447
IB reservering för osäkra fordringar förvärv dotterbolag	0	-2 611	0	0
Reservering för befarde kundförluster	-99	0	0	0
Konstaterade kundförluster	0	-12	0	0
Återförda kundförluster	1 684	258	0	0
Summa reservering för osäkra kundfordringar	-2 611	-4 196	-447	-447
Åldersanalys av kundfordringar				
Ej förfallna kundfordringar	15 048	8 244	0	0
Förfallna kundfordringar 1-30 dgr	1 233	438	0	0
Förfallna kundfordringar >30 dgr	2 929	5 637	511	511
Kundfordringar brutto	19 210	14 319	511	511

Nedskrivningsbehovet bedöms i varje enskilt fall utifrån en bedömning av motpartens finansiella status samt framtida ställning. Verkligt värde överensstämmer med bokfört värde.

Not 17 Aktiekapitalets utveckling

År	Transaktion	Ökning av antalet aktier	Ökning av aktiekapital	Totalt antal aktier	Totalt aktiekapital	Kvotvärde
2005	Bolagets bildande	1 000	100 000	1 000	100 000	100
2006	Split 1 000:1	999 000	0	1 000 000	100 000	0,1
2006	Nyemission	500 000	50 000	1 500 000	150 000	0,1
2006	Nyemission	264 718	26 472	1 764 718	176 472	0,1
2006	Nyemission	112 641	11 264	1 877 359	187 736	0,1
2006	Nyemission	976 495	97 650	2 853 854	285 385	0,1
2006	Fondemission	2 853 854	285 385	5 707 708	570 771	0,1
2006	Nyemission	1 297 000	129 700	7 004 708	700 471	0,1
2006	Nyemission	383 500	38 350	7 388 208	738 821	0,1
2006	Nyemission	500 000	50 000	7 888 208	788 821	0,1
2007	Nyemission	2 747 253	274 725	10 635 461	1 063 546	0,1
2007	Apportemission	2 105 263	210 526	12 740 724	1 274 072	0,1
2007	Nyemission	2 050 000	205 000	14 790 724	1 479 072	0,1
2008	Nyemission	1 232 560	123 256	16 023 284	1 602 328	0,1
2009	Nyemission	1 780 000	178 000	17 803 284	1 780 328	0,1
2009	Nyemission	3 700 000	370 000	21 503 284	2 150 328	0,1
2010	Nyemission	2 300 000	230 000	23 803 284	2 380 328	0,1
2010	Nyemission	14 700 000	1 470 000	38 503 284	3 850 328	0,1
2010	Inlösen konvertibler	130 020	13 002	38 633 304	3 863 330	0,1
2010	Nyemission	1 000 000	100 000	39 633 304	3 963 330	0,1
2010	Nyemission	28 866 148	2 886 615	68 499 452	6 849 945	0,1
2012	Nyemission	21 000 000	2 100 000	89 449 452	8 944 945	0,1
2012	Nyemission	40 000 000	4 000 000	129 449 452	12 944 945	0,1
2012	Nyemission	6 800 000	680 000	136 299 452	13 629 945	0,1
2013	Nyemission	120 716 575	12 071 657	257 016 027	25 701 602	0,1
2014	Nyemission	23 606 250	2 360 625	280 622 277	28 062 227	0,1
2014	Nyemission	16 667 000	1 666 700	297 289 277	29 728 928	0,1
2016	Nyemission	75 000 000	7 500 000	372 289 277	37 228 928	0,1

Not 18 Teckningsoptioner

	2017	2016
Ingående teckningsoptioner	20 000 000	20 000 000
Emitterade optioner	0	10 000 000
Förfallna optioner	0	-10 000 000
Utgående teckningsoptioner	20 000 000	20 000 000

Det fanns två stycken utestående optionsprogram med vardera 10 000 000 optioner vid årets utgång. En teckningsoption ger rätten att köpa en aktie. Teckningskursen uppgår till 50 öre.

Not 19 Skulder för tilläggsköpeskillingar

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Skulder för tilläggsköpeskilling				
Redovisat belopp vid ingången av räkenskapsåret	10 750	0	10 750	0
Avsättningar som gjorts under året	6 000	17 030	0	12 750
Skuld via förvärv	0	1 301	0	0
Återförda outnyttjade belopp	-7 750	0	-7 750	0
Belopp som tagits i anspråk under året	-1 500	-7 581	-1 500	-2 000
Summa skulder för tilläggsköpeskilling	7 500	10 750	1 500	10 750

Under 2017 har 1 500 TSEK skuldförts som varit kassaflödespåverkande först 2018.

Under 2016 har 5 581 TSEK skuldförts som varit kassaflödespåverkande först 2017.

Not 20 Leverantörsskulder

Av leverantörsskulderna avser 607 TSEK (607) skulder i moderbolaget som bestridits till följd av ett tidigare projekt. Dessa skulder är mer än 5 år gamla.

Not 21 Finansiella skulder

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Långfristig				
Banklån	7 500	10 450	0	0
Andra lån	0	0	0	0
Skulder avseende finansiell leasing	2 625	2 908	0	0
Summa	10 125	13 358	0	0
Kortfristig				
Checkräkningskredit	3 642	2 033	0	0
Banklån	5 625	2 950	0	0
Andra lån	0	0	0	0
Skulder avseende finansiell leasing	627	2 065	0	0
Summa	9 894	7 048	0	0

Långfristiga lån avser banklån 7.500 TSEK som amorteras med 2.950 TSEK per år och leasingavtal 2.625 TSEK. Räntesatsen för banklånen är 1,95%.

Not 22 Finansiella leasingavtal

Koncernen leasar vissa materiella anläggningstillgångar genom finansiella leasingavtal. Enligt villkoren i leasingkontrakten har koncernen möjlighet att köpa de leasade tillgångarna vid leasingavtalens utgång. De leasade tillgångarnas värde uppgick på balansdagen till 3 252 TSEK (4 973). Se not 14 för ytterligare upplysningar.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Framtida minimileaseavgifter som ska erläggas avseende icke uppsägningsbara finansiella leasingavtal:				
Inom 1 år	696	2 705	66	0
Inom 1–5 år	2 675	2 624	160	0
Över 5 år	0	0	0	0
Summa	3 371	5 329	226	0
Framtida finansiella kostnader för finansiell leasing	-119	-356	-9	0
Nuvärde på skulder avseende finansiell leasing	3 252	4 973	217	0
Nuvärde på finansiella leasingkulder är som följer:				
Inom 1 år	627	2 065	62	0
Inom 1–5 år	2 625	2 908	155	0
Över 5 år	0	0	0	0
Summa	3 252	4 973	217	0

Nuvärdet av de framtida minimileasingavgifterna redovisas som finansiell skuld, dels som kortfristig skuld och dels som långfristig skuld.

Not 23 Finansiella instrument och finansiell riskhantering

Genom sin verksamhet är koncernen utsatt för finansiella risker. Det övergripande syftet med koncernens finansiella riskhantering är att identifiera och kontrollera koncernens finansiella risker. Riskhanteringen är centraliserad till moderbolagets finansfunktion. Alla finansiella risker som finns eller uppstår i koncernens dotterbolag hanteras av den centrala finansfunktionen. Undantaget är den kommersiella kreditrisken som vanligtvis hanteras av respektive dotterbolag. De mest väsentliga finansiella riskerna som koncernen exponeras för är valutarisk, ränterisk, finansieringsrisk, likviditetsrisk, kapitalrisk och kreditrisk. En sammanfattning av bolagets risker ges nedan.

Finansieringsrisk

Risken att bolaget inte kommer att ha kontinuerlig tillgång till nödvändig finansiering definieras som finansieringsrisk. Koncernen har tidigare anskaffat ytterligare kapital på kapitalmarknaden för att säkerställa tillräckliga medel med avseende på koncernens verksamhet och stabilitet. Styrelsen bedömer att koncernen har erforderlig finansiering för att kunna för att bedriva verksamheten enligt nuvarande planer.

Likviditetsrisk

Likviditetsrisk definieras som risken för att bolaget på grund av brist på likvida medel inte kan fullgöra sina ekonomiska åtaganden samt har minskad möjlighet att uppnå affärskritiska volymer. Styrelsen och ledningen granskar regelbundet koncernens löpande likviditetsrisker och likviditetsbehov som ett led i planeringsprocessen

Koncernen	Mindre än 3 mån	Mellan 3 mån -1 år	Mellan 1-2 år	Mellan 2-5 år	Mer än 5 år
2017-12-31					
Finansiella skulder	3 078	7 036	9 512	772	0
Leverantörsskulder och övriga skulder	12 166	6 071	0	0	0
Summa	15 244	13 107	9 512	772	0

2016-12-31					
Finansiella skulder	3 614	3 977	5 850	7 845	0
Leverantörsskulder och övriga skulder	23 770	4 657	0	0	0
Summa	27 384	8 634	5 850	7 845	0

Moderbolaget	Mindre än 3 mån	Mellan 3 mån -1 år	Mellan 1-2 år	Mellan 2-5 år	Mer än 5 år
2017-12-31					
Finansiella skulder	0	0	0	0	0
Leverantörsskulder och övriga skulder	2 138	9 126	0	0	0
Summa	2 138	9 126	0	0	0

2016-12-31					
Finansiella skulder	0	0	0	0	0
Leverantörsskulder och övriga skulder	5 620	4 615	1 300	0	0
Summa	5 620	4 615	1 300	0	0

Valutarisk

Koncernens valutaexponering uppstår huvudsakligen genom exportförsäljning (transaktionsexponering), omräkning av balansposter i utländsk valuta samt vid omräkning av de av de utländska dotterbolagens nettoresultat och nettotillgångar (omräkningsexponering).

Transaktionsexponering

Eftersom MedicaNatumin bedriver verksamhet på olika marknader sker in- och utflöden i olika valutor. Om dessa flöden inte är lika stora uppstår ett nettoöverskott eller underskott för en viss valuta. Denna nettopositions värde fluktuerar med valutakurserna och därmed uppstår en transaktionsexponering. Då dessa transaktioner i dagsläget omfattar ringa summor ser MedicaNatumin inte något större behov av att säkra upp mot denna.

Omräkningsexponering

Ingen kurssäkring av tillgångar och skulder har skett under 2017. Koncernens redovisade resultat påverkas av valutakursförändringarna när de utländska dotterbolagens resultat omräknas till svenska kronor. Koncernens egna kapital påverkas av valutakursförändringarna när de utländska dotterbolagens tillgångar och skulder omräknas till svenska kronor. Då denna exponering är begränsad säkras den normalt inte.

Ränterisk

Med ränterisk avses den resultateffekt som en ränteförändring orsakar. Koncernens ränterisk uppstår genom upplåningen. Upplåning som görs med rörlig ränta utsätter koncernen för ränterisk avseende kassaflöde. Upplåning som görs med fast ränta utsätter koncernen för ränterisk avseende verkligt värde.

Kreditrisk

Med kreditrisk eller motpartsrisk avses risken för att motparten, exempelvis en kund, inte fullföljer sina åtaganden gentemot MedicaNatumin. För att minimera denna risk handlar koncernen enbart med väletablerade, kreditvärdiga motparter. Alla kunder som erhåller kredit måste genomgå kreditprövning. Dessutom övervakas fordringarna löpande vilket innebär att koncernens exponering mot osäkra fordringar är minimal. Den kommersiella kreditrisken omfattar kundernas betalningsförmåga och hanteras vanligtvis av respektive dotterbolag genom noggrann bevakning av betalningsmoral, uppföljning av kundernas finansiella rapporter samt genom god kommunikation.

Koncernens totala kreditrisk är fördelad på ett fåtal kunder som står för en förhållandevis stor andel av koncernens kundfordringar. En bedömning av osäkra fordringar görs när det inte längre är sannolikt att det fulla beloppet kommer att kunna inflyta. Osäkra fordringar skrivs bort i sin helhet när förlusten är konstaterad. Bolaget arbetar idag med att bredda antalet kunder och på så sätt minska beroendet av några större enskilda kunder.

Kreditriskerna avseende koncernens övriga finansiella tillgångar, som omfattar likvida medel samt övriga finansiella tillgångar, utgörs av risken för utebliven betalning från motparten. Den totala kommersiella kreditexponeringen motsvaras av det bokförda värdet på kundfordringar och övriga kortfristiga fordringar.

Löptidsanalys av krediter genomförs för att ytterligare minimera riskerna.

Kapitalrisk

Koncernens mål avseende kapitalstrukturen är att trygga koncernens förmåga att fortsätta sin verksamhet, så att den kan generera avkastning till aktieägarna och nytta för andra intressenter och att upprätthålla en optimal kapitalstruktur för att hålla kostnaderna för kapitalet nere.

Framtida utdelning till aktieägarna, inlösen av aktier, utfärdande av nya aktier eller försäljning av tillgångar är exempel på åtgärder som koncernen kan använda sig av för att justera kapitalstrukturen. Se även punkten Likviditets- och finansieringsrisk ovan för vidare information.

FINANSIELLA INSTRUMENT PER KATEGORI

Koncernen	Låne- och kundfordringar	Tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Summa
2017-12-31			
Kundfordringar	16 599	0	16 599
Övriga kortfristiga fordringar	2 295	0	2 295
Likvida medel	1 117	0	1 117
Summa	20 011	0	20 011
2016-12-31			
Kundfordringar	10 123	0	10 123
Övriga kortfristiga fordringar	2 915	0	2 915
Likvida medel	8 661	0	8 661
Summa	21 699	0	21 699
	Skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Övriga finansiella skulder	Summa
2017-12-31			
Skuld för tilläggsköpeskilling	7 500	0	7 500
Övriga långfristiga skulder	0	10 125	10 125
Leverantörsskulder	0	7 518	7 518
Övriga kortfristiga skulder	0	20 613	20 613
Summa	7 500	38 256	45 756
2016-12-31			
Skuld för tilläggsköpeskilling	10 750	0	10 750
Övriga långfristiga skulder	0	13 358	13 358
Leverantörsskulder	0	14 206	14 206
Övriga kortfristiga skulder	0	15 542	15 542
Summa	10 750	43 106	53 856

Tabellen ovan visar finansiella skulder värderade till verkligt värde. Skulden som är värderad till verkligt värde har klassificerats i nivå 3 i verkligt värdehierarkin då den är baserad på resultatutfall i det förvärvade bolaget. De olika nivåerna definieras enligt följande:

- Noterade priser på aktiva marknader för identiska tillgångar eller skulder (nivå 1).
- Andra observerbara data för tillgången eller skulden än noterade priser inkluderade i nivå 1 (nivå 2).
- Data för tillgången eller skulden som inte baseras på observerbara data (nivå 3).

Not 24 Checkräkningskredit

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Beviljad limit checkkredit	9 000	9 000	0	0
Utnyttjad kredit	3 642	2 033	0	0

Not 25 Ställda säkerheter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Företagsinteckning	40 000	39 000	3 500	2 500
Summa	40 000	39 000	3 500	2 500

Not 26 Eventualförpliktelser

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Proprieborgen	-	-	22 125	22 400
Varav till förmån för koncernföretag	-	-	22 125	22 400
Summa	0	0	22 125	22 400

Not 27 Upplysningar om närstående

Moderbolaget MedicaNatumin AB har en närstående relation med sina dotterbolag, se not 15 Andelar i koncernföretag.

Löner och ersättningar till styrelse och andra ledande befattningshavare i moderbolaget framgår av not 6. Övriga transaktioner med närstående enligt IAS 24, som ägt rum under 2016 - 2017, följer nedan.

Närstående parter med vilka transaktioner skett	
2017	2016
Sånnestorp Consulting AB (Torbjörn Björstrand styrelseordf)	Ravnarp Invest AB (Kenth-Åke Jönsson styrelseordf)
Esperyd Invest AB (Bengt Johansson styrelseledamot)	Lindsö & Partners AB (Ebba Lindsö styrelseledamot)
ML i Habo AB (Lars Kärnerud styrelseledamot)	ML i Huskvarna AB (Lars Kärnerud styrelseledamot)
N.P.H i Habo AB (Lars Kärnerud styrelseledamot)	N.P.H i Habo AB (Lars Kärnerud styrelseledamot)
Growwell AB (Thomas Hedner styrelseledamot)	JB Corporate Advisors (Jim Blomqvist styrelseledamot)
Christer Gunnarsson Invest AB (Christer Gunnarsson styrelseledamot)	Modern Ekonomi Sverige AB (Mats Olsson styrelsesuppl. och CFO)
Advokatfirman Christer Gunnarsson AB (Christer Gunnarsson styrelseledamot)	Jakob Johansson (CEO och styrelseledamot)
D75 Illuminants Sweden AB (Anna Furberg styrelseledamot)	Man & fru AB (Tom Johnsson styrelseledamot)
Ravnarp Invest AB (Kenth-Åke Jönsson styrelseordf)	Nature i Esperyd AB (Bengt Johansson styrelseledamot)
Man & fru AB (Tom Johnsson styrelseledamot)	
Lindsö & Partners AB (Ebba Lindsö styrelseledamot)	
AnSki Förvaltning AB (Andreas Skiöld CEO)	

Koncernen har köpt konsulttjänster och hyra av lokaler från följande närstående personer och dess bolag:		
	2017	2016
Man & fru AB	36	770
JB Corporate Advisors	-	63
Esperyd Invest AB	795	1 353
Modern Ekonomi Sverige AB	-	1 203
ML i Habo AB	2 614	2 550
N.P.H i Habo AB	0	4 062
AnSki Förvaltning AB	130	0
Growwell AB	82	0
Advokatfirman Christer Gunnarsson AB	20	-
Total	3 677	10 001

För moderbolaget avsåg 5 254 TSEK (2 544), motsvarande 99,94 procent (35,36), av årets försäljning och 0 TSEK (0), motsvarande 0 procent (0), av årets inköp dotterbolag inom koncernen. Försäljning till dotterbolag avsåg i huvudsak administrativa tjänster. All prissättning sker på marknadsmässiga villkor.

Utestående mellanhavanden avseende försäljning/köp av varor och tjänster

Följande mellanhavanden avseende transaktioner med närstående är per balansdagen utestående:

Leverantörsskulder	2017	2016
MedicaNatumin AB (moderbolag)	70	3 084
Företag kontrollerade av ledande befattningshavare	127	0
Andra närstående	224	409

Lån till/från närstående		
Lån inklusive räntor från Esperyd Invest AB	2017	2016
Lånets nominella värde	0	0
Räntor	0	58
Total	0	58

Lånet på 2 000 tkr togs upp i maj 2016, återbetalades i december 2016 och hade en räntesats på 5%.

Lån inklusive räntor från Jakob Johansson	2017	2016
Lånets nominella värde	0	0
Räntor	0	44
Total	0	44

Lånet hade en räntesats på 7% och återbetalades i juni med 500 tkr och resterande 500 tkr i oktober.

Lån inklusive räntor från N.P.H i Habo AB	2017	2016
Lånets nominella värde	1 057	1 058
Räntor	0	0
Total	1 057	1 058

Lånet är räntefritt.

Lån från MedicaNatumin AB (moderbolag)	2017	2016
Lånets nominella värde	3 584	3 584
Räntor	70	0
Total	3 654	3 584

Lånet är koncerninternt och har en räntesats på 1,95%.

Not 28 Justeringar för poster som ej ingår i kassaflödet mm

	Koncernen		Moderbolaget	
	2017	2016	2017	2016
Av- och nedskrivningar av anläggningstillgångar	20 458	11 418	446	446
Realisationsresultat avyttringar	0	250	0	0
Avsättningar och övriga justeringar	0	-1 959	0	0
Summa	20 458	9 709	446	446

Not 29 Förändring kassaflöde finansieringsverksamheten

Koncernen	IB 2017-01-01	Förändring		UB 2017-12-31
		Kassaflödes-påverkande transaktioner	Icke kassaflödes-påverkande transaktioner	
Kortfristiga finansiella skulder	5 015	1 175	62	6 252
Långfristiga finansiella skulder	13 358	-3 614	381	10 125
Checkräkningskredit	2 033	1 609	0	3 642
Teckningsoptioner		48	0	
Summa	20 406	-782	443	20 019

Koncernen	IB 2016-01-01	Förändring		UB 2016-12-31
		Kassaflödes-påverkande transaktioner	Icke kassaflödes-påverkande transaktioner	
Kortfristiga finansiella skulder	4 002	313	700	5 015
Långfristiga finansiella skulder	3 294	-236	10 300	13 358
Checkräkningskredit	1 581	452	0	2 033
Checkkredit vid rörelseförvärv		-4 670		
Teckningsoptioner		282		
Summa	8 877	-3 859	11 000	20 406

Not 30 Händelser efter balansdagen

- Ulrika Albers tar över som VD.
- Amerikanska Patentverket utfärdade ett patent för användning av bolagets teknologi avseende Pentane-1,5-diol som konserveringsmedel.
- MedicaNatumin hade ett genombrott på den kinesiska marknaden genom två ordrar från bolagets exklusiva distributör som omfattade flera produkter i Jabushesortimentet. Värdet av orderarna beräknas till ca 6 respektive 11 MSEK.
- Bolaget har även ett tecknat avtal om en ny produkt med bioteknikföretaget Ellen AB (publ).
- MedicaNatumin fick utmärkelsen "Årets Leverantör" av hälsofackkedjan Hälsokraft.

Undertecknade försäkrar att koncernredovisningen respektive årsredovisningen har upprättats i enlighet med internationella redovisningsstandarder IFRS, sådana de angivits av EU, respektive god redovisningssed och ger en rättvisande bild av koncernens och moderbolagets ställning och resultat samt att förvaltningsberättelsen ger en rättvisande översikt över koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolagets och de företag som ingår i koncernen står inför.

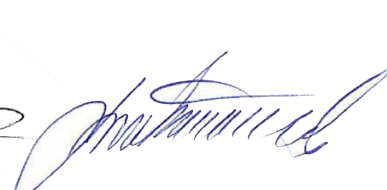
Jönköping den 16 april 2018



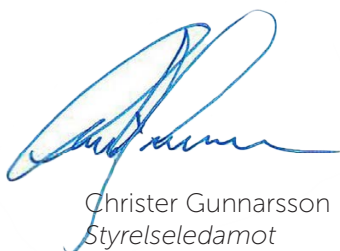
Torbjörn Björstrand
Styrelseordförande



Bengt Johansson
Styrelseledamot



Lars Kärnerud
Styrelseledamot



Christer Gunnarsson
Styrelseledamot



Thomas Hedner
Styrelseledamot



Anna Furberg
Styrelseledamot



Ulrika Albers
Verkställande direktör

Vår revisionsberättelse har lämnats den 16 april 2018

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB



Magnus Lagerberg
Auktoriserad revisor

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i MedicaNatumin AB (publ), org.nr 556692-9690

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för MedicaNatumin AB (publ) för år 2017. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 36-72 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2017 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2017 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisions sed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisors sed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 1-35. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS, så som de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De uppger, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisions sed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller fel och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för MedicaNatumin AB (publ) för år 2017 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionsd i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorsd i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation, och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionsd i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av förvaltningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Stockholm den 16 april 2018

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB



Magnus Lagerberg
Auktoriserad revisor

Definitioner

Antal aktier	Antalet utestående aktier vid årets utgång
Antalet anställda	Antalet anställda vid årets utgång
Balansomslutning	Summan av tillgångar eller summan av skulder och eget kapital
Bruttomarginal (%)	Bruttoresultatet i procent av nettoomsättningen
Börsvärde	Antal aktier vid årets utgång multiplicerat med börskursen på balansdagen
EBITDA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar
EBITDA-marginal (%)	EBITDA-resultatet i procent av nettoomsättningen
Eget kapital	Eget kapital vid årets utgång
Eget kapital per aktie	Eget kapital i förhållande till antal utestående aktier vid årets utgång
Eget kapital per aktie	Eget kapital vid årets utgång dividerat med antal aktier vid årets utgång
Genomsnittligt antal aktier	Genomsnittet av antalet utestående aktier under året
Kapitalomsättningshastighet (ggr)	Årets nettoomsättning dividerat med genomsnittlig balansomslutning
Medelantalet anställda	Medelantalet anställda under året
Nettoomsättningstillväxt (%)	Förändring av nettoomsättningen i procent av föregående års nettoomsättning
Omsättning per anställd	Nettoomsättning dividerat med medelantalet anställda
Resultat per aktie (SEK)	Årets resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt antal aktier
Räntabilitet på eget kapital (%)	Årets resultat efter skatt i procent av genomsnittligt eget kapital
Räntebärande nettoskuld	Nettot av räntebärande avsättningar och skulder minus likvida medel
Rörelsemarginal (%)	Rörelseresultat i procent av nettoomsättningen
Skuldsättningsgrad (%)	Räntebärande skulder dividerat med eget kapital
Soliditet (%)	Eget kapital vid årets utgång i procent av balansomslutningen
Sysselsatt kapital	Balansomslutning minskad med icke räntebärande skulder inklusive uppskjuten skatt
Vinstmarginal (%)	Årets resultat efter skatt i procent av nettoomsättningen

medicanatumin 

MedicaNatumin

Östra Storgatan 20, 2 tr

553 21 Jönköping, Sweden

Kontakt:

036-38 74 70

info@medicanatumin.se
