

medicanatumin 

# Årsredovisning 2018



- 3 Året i korthet
- 4 VD har ordet – "Ett rekordår för koncernen"
- 7 Det här är MedicaNatumin
- 9 MedicaNatumin 2018 och framåt
- 10 Innovation och produktutveckling
- 12 Produktion
- 14 Försäljning och marknad
- 18 Jabushe – ett revolutionerande resultat av svensk forskning
- 20 Ny produkt: reMoist återfuktar alla kroppens slemhinnor
- 22 Ny produkt: Hjälpen när det är svårt att svälja tabletter
- 24 Sortiment
- 30 Hållbarhetsarbete
- 34 Aktien och ägarbild
- 36 Koncernledning
- 37 Styrelse
- 38 Förvaltningsberättelse
- 42 Finansiella rapporter
- 52 Noter
- 78 Undertecknande
- 79 Revisionsberättelse
- 81 Definitioner

**Bild framsida:** Produktion av Jabushe, Habo.

## Året i korthet

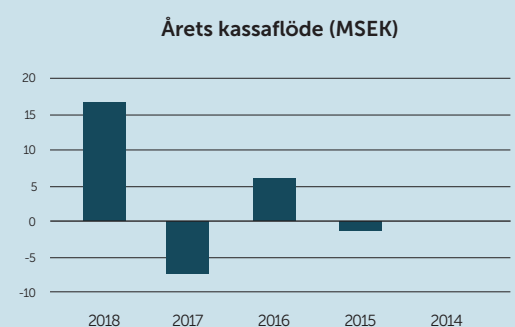
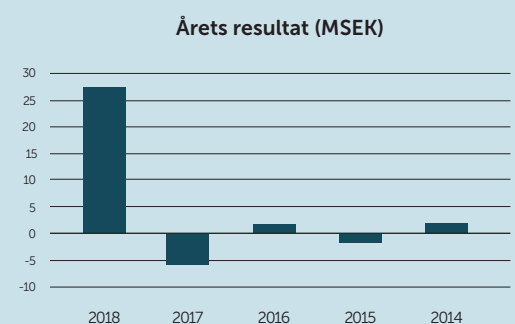
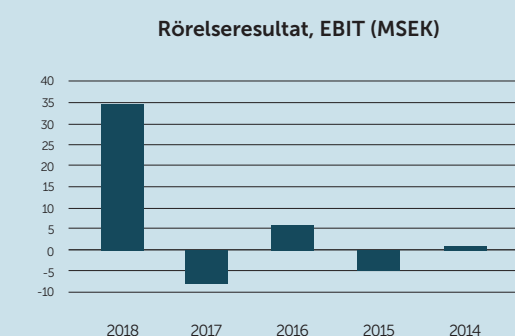
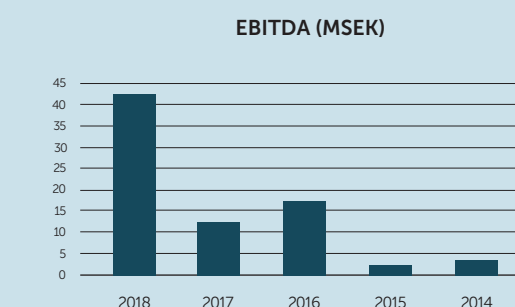
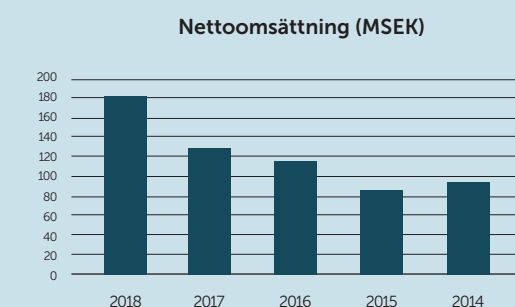
MSEK	2018	2017	2016	2015	2014
Nettoomsättning	181,6	128,0	115,6	86,0	92,8
EBITDA	42,5	12,3	17,3	2,2	3,4
Rörelseresultat, EBIT	34,7	-8,1	5,9	-5,1	1,0
Årets resultat	27,4	-6,0	1,7	-1,6	1,9
Årets kassaflöde	16,6	-7,5	5,9	-1,4	0,0

### Väsentliga händelser under 2018

- Ulrika Albers tillträdde som VD.
- En stark utveckling av hudvårdsserien Jabushe på den kinesiska marknaden genererade rekordorder på sammanlagt ca 75 MSEK för utleveranser under 2018 och 2019.
- Bolaget tecknade ett avtal med bioteknikföretaget Ellen AB (publ) om samarbete gällande utveckling av en ny intimhälsoprodukt innehållande MedicaNatuminns patenterade teknologi.
- Genom ett exklusivt samarbetsavtal med MedCoat AB tog MedicaNatumin över ansvaret för marknadsföring och försäljning av produkten MEDCOAT® på den svenska och norska marknaden. Under andra halvåret beslutade TLV (Tandvårds- och läkemedelsförmånsverket) att MEDCOAT® ska ingå i läkemedelssubventionerna.
- MedicaNatumin fick utmärkelsen "Årets leverantör" av hälsofackkedjorna Hälsokraft, norska Sunkost och norska Life.
- Ett femårigt exportavtal tecknades med en ny exklusiv distributör för hudvårdsserien Dermyn® för den kinesiska marknaden.
- Ett distributionsavtal med Orkla Care AB gällande exklusiva distributionsrättigheter för en hudvårdsprodukt i Europa tecknades.

### Väsentliga händelser efter årets utgång

- MedicaNatumin förvärvade varumärket Dermyn® som innehåller MedicaNatuminns patenterade teknologi Tricutan Complex® för svenska marknaden från New Nordic Healthbrands AB (publ).
- Distributionsavtalet med Orkla Care AB gällande en fotkräm, utökades och inkluderar nu även försäljningsrättigheterna för Norden, Baltikum och Storbritannien.







## ”Ett rekordår för koncernen”

Ulrika Albers  
CEO/VD MedicaNatumin

Bild: Ulrika Albers, Vox Hotel, Jönköping.

**N**är vi summerar 2018 kan vi konstatera att det var ett rekordår för koncernen på många sätt. Omsättningen landade till slut på 181,6 MSEK, vilket är en ökning med hela 41,9 procent jämfört med 2017. Omsättningsökningen bottenar i en stark organisk tillväxt utan förvärv. Vi ser en stark tillväxt både på den svenska marknaden, men även på våra exportmarknader med Kina i spetsen. Omsättningsökningen har dessutom uppnåtts med en ökad bruttomarginal, vilket till stor del är en följd av fortsatt effektivisering av interna processer och synergier från tidigare förvärv. EBITDA-resultatet uppgick till 42,5 MSEK (23,4 procent), vilket också det är en rekordnotering. Dessa siffror är resultatet av tydliga processer i organisationen tillsammans med engagerade medarbetare som har starkt fokus på vår huvudaffär.

### Bakomliggande faktorer för rekordåret

Under 2018 har vi jobbat med att genomföra de förändringar i koncernen som krävs för att komma närmare vår treårsstrategi och målsättningar satta för 2020. Vi har haft fokus på att stärka våra processer, informationsflöden och organisation för att få en stabil grund att jobba utifrån för kommande år. Vi har varit aktiva med att utveckla vårt distributörsnätverk och kanalstrategi genom samarbeten med nya starka nordiska och internationella partners för våra patenterade produkter och varumärken.

### Innovationsarbete och produktutveckling

Under året har vi arbetat med att effektivisera vår produktutvecklingsprocess. Detta har utmynnat i flertalet nya produkter som lanserats. Utifrån konsumentbehov har vi utvecklat produkter som vi producerar i Habo och som lanserats genom vårt distributionsnätverk. Fuktkrämen Jabushe Intense Moisture Protection är ett exempel på detta. Ett annat exempel på hur vi arbetar med produktutveckling är samarbetet med Ellen AB för utveckling av en intimhälsoprodukt, primärt för den nordiska marknaden. Ett flertal studier har påbörjats för att stärka dokumentationen för våra patenterade medicintekniska produkter.

### Försäljning och marknad – Norden

Försäljningen på den svenska marknaden har utvecklats starkt och visar en omsättningsökning på 40 procent för 2018 jämfört med 2017. Vi har en stark varumärkesportfölj och ser en positiv tillväxt i alla våra distributionskanaler, inklusive e-handel och apotek. Omsättningen på den norska marknaden har under 2018 inte motsvarat våra förväntningar fullt ut. Där förväntar vi oss en högre utvecklingstakt framåt med flertalet nya produktlanseringar planerade under 2019.

### Försäljning och marknad – export

Under andra halvåret tecknade vi två betydelsefulla distributörsavtal som vi bedömer kommer bidra till en fortsatt stark exporttillväxt med början från 2019 och framåt.

I linje med vår tillväxtstrategi valde vi att ingå ett avtal

med en ny distributör som är villig att investera i och fortsätta att bygga Dermynvarumärket i Kina, framförallt via digitala plattformar. Som en del av den globala varumärkesstrategin för Dermyn® förvärvade MedicaNatumin i början på 2019 även rättigheterna för varumärket för den svenska marknaden från New Nordic Healthbrands AB. Förvärvet bedömer vi ha en svagt positiv resultatpåverkan 2019, men vi ser potential i att bygga varumärket Dermyn på den svenska marknaden långsiktigt, samt att komma in på ännu fler marknader framåt.

Det exklusiva avtalet som vi tecknat med Orkla Care AB avseende en hudvårdsprodukt, en fotkräm, innebär en större lanseringssatsning på den europeiska marknaden. Produkten innehåller MedicaNatuminns patenterade teknologi och tillverkning kommer att ske i vår produktionsanläggning i Habo. Orkla planerar lansering av produkten i Sverige och Norge under 2019 och på utvalda europeiska marknader med start 2020. Målbilden är att inom en treårsperiod ha lanserat produkten på ett tiotal marknader. Vi ser detta distributionsavtal som en stark bidragande faktor i vårt mål att växa vår exportaffär ytterligare.

MedicaNatumin har under 2018 erhållit flera större order för Jabushe till den kinesiska marknaden. Lokala marknadsomständigheter har medfört en förskjutning av en del av leveranserna in i 2019. Under året har vi levererat ut ca 35 procent av ordervolymer gällande den senast kommunicerade ordern. Förseningar som dessa är inte ovanliga under expansionsfasen, och vi arbetar aktivt för att stabilisera utbudet och varumärket i Kina. Vår exklusiva distributör har investerat kraftigt i att bygga försäljningskanalen och gjort en omfattande satsning på e-handelsplattformar och ser en fortsatt ökad efterfrågan av produkterna. Vi har en pågående registrering av produkterna som innebär att Jabushesortimentet även kommer kunna säljas i fysisk butik.

Registreringen av våra produkter inom fot- och hudvårdsområdet för vår nya avtalspartner i Mellanösternområdet har tagit längre tid än vår initiala bedömning.



Vår partner har fått ett positivt besked från registreringsmyndigheterna för två av fem aktuella produkter. Vår distributör startade lanseringen av produkterna vid årets Arab Health-mässa som gick av stapeln i slutet av januari 2019.

### Produktion

Vi har under 2018 ökat andelen tillverkning av våra egna varumärken ytterligare jämfört med 2017. Produktionsanläggningen är väl anpassad till våra behov och har en flexibilitet även för de ökade produktionsvolymerna som vår tillväxtstrategi för med sig framöver. Maskininvesteringar och effektivitetshöjande aktiviteter ses över och genomförs löpande.

### Hållbarhet och kvalitet

Vi har under 2018 certifierats enligt ISO 13485 för medicintekniska produkter samt ISO 22716 GMP för kosmetiska produkter. Vår regulatoriska verksamhet har etablerats väl med utgångspunkt från Habo och har varit drivande i den TLV-ansökan som gjordes för att MEDCOAT® ska ingå i läkemedelsförmånerna. Tandvårds- och läkemedelsförmånsverket (TLV) beslutade att MEDCOAT® tablettöverdrag ska ingå i läkemedelsförmånerna från och med den 27 december 2018.

### Långsiktig framgång

Vi ser en växande egenvårdsmarknad i Norden och globalt, en marknad som i stort inte påverkas av svängningar i konjunkturen. MedicaNatumin har en stabil affär med goda förutsättningar för tillväxt i segmenten nordisk varumärkesförsäljning och export/private label. Vi bedömer att en större del av tillväxten kommer att ske i Europa och MENA-området, men framförallt i Asien under kommande år.

Det finns fortsatt god potential för ett antal produkter i vårt sortiment att utvecklas ytterligare. Vi ser även potential för förvärv av produkter, teknologier och bolag för att nå våra tillväxtmål. Nya satsningar är på gång inom produktutveckling, liksom möjligheter till ökad försäljning på flera marknader där vi ser den svenska marknaden med god fortsatt tillväxt. Detta innebär en planerad satsning på att utöka personalstyrkan inom sälj och marknad med ett flertal personer under 2019.

I den strategiska plan vi arbetade fram i slutet på 2017 satte vi en finansiell målsättning om att nå en stabil årlig omsättning på 200 MSEK i slutet av 2020. Vår tillväxt har gått betydligt snabbare än vår initiala bedömning och vi ser med stor optimism fram emot kommande år.



Ulrika Albers  
CEO/VD MedicaNatumin

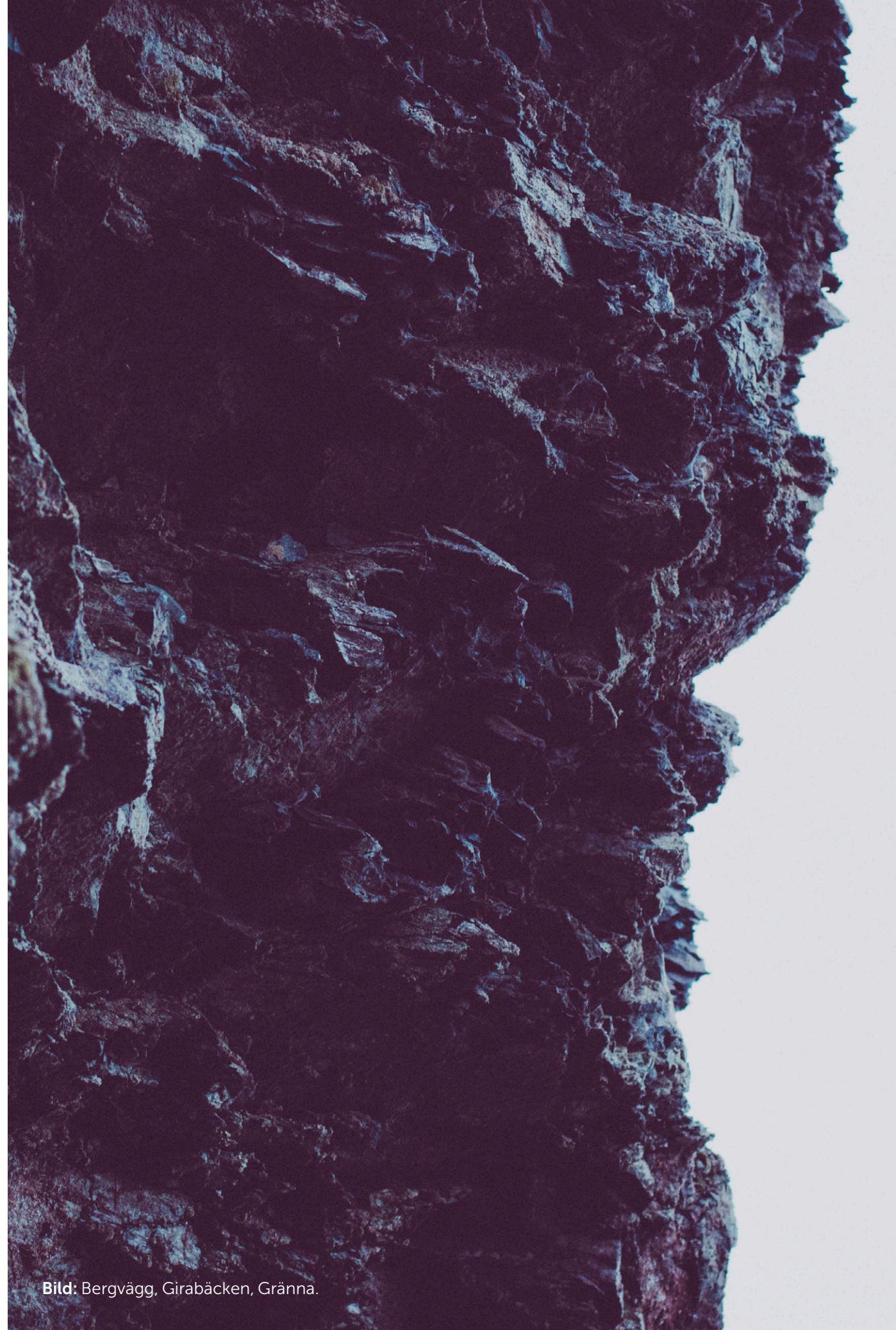


Bild: Bergvägg, Girabäcken, Gränna.

## Det här är MedicaNatumin

**Svenska MedicaNatumin utvecklar, tillverkar och marknadsför hälso- och skönhetsprodukter baserade på innovativa ingredienser och gedigen forskning. Vårt mål är att bidra till en positiv hälsotrend och erbjuda förbättrad livskvalitet genom produkter som behandlar eller stödjer människokroppens olika funktioner.**

Våra produktserier består av dokumenterade produkter inom man- och kvinnohälsa, allmänhälsa samt hudvård. Produkterna faller in under kategorierna kosttillskott, medicintekniska samt dermatologiska och kosmetiska produkter. Bland varumärkena finns ledande kosttillskott som L-Argiplex och Nyposin och de vetenskapligt dokumenterade och patenterade hudvårdsserierna Dermyn och Jabushe. Vi har även distributionsrättigheter för populära kosttillskott som Astaxin, Ester-C och Kyolic.

Grunden i företaget är en flexibel innovations- och utvecklingsavdelning som i samarbete med ledande akademiska forskare utvecklat våra patenterade plattformar: A100HF (hårtillväxtserum), Tricutan® (facelift komplex), Näva (fot- och nagelsvampsbehandling) och NOQ (herpesbehandling).

Produkterna tillverkas företrädesvis i vår produktionsenhet i Habo i enlighet med gällande regelverk för de olika produkttyperna. Vi utvecklar och tillverkar även produkter på uppdrag från externa samarbetspartners. Produkterna säljs via hälsofackhandeln, apotek, varuhuskedjor och e-handel primärt på den nordiska marknaden, men även till konsumenter runt om i världen via agenturer.

Vi strävar efter att driva ett hållbart företag ur ekonomiska, sociala, etiska och miljömässiga perspektiv. Vi följer som minimum gällande kvalitets- och miljölagstiftning, förordningar och övriga bestämmelser. Vårt agerande, våra åtaganden och alla våra produkter samt den service vi ger ska uppfattas som uttryck för kvalitet.

MedicaNatumin AB (publ) är listat på Nordic Growth Market (NGM) Nordic MTF.



## Vår historia

### Positiva synergieffekter mellan två starka bolag med lång historia inom egenvårdsbranschen

När Medica Clinical Nord med sin ledande ställning inom hälsoprodukter på den skandinaviska marknaden förvärfvar Natumin Pharma, med innovationsdriven produktutveckling samt egen produktion – såg vi synergieffekter och två bolag som kompletterade varandra.

### Natumin Pharmas historia

Bolaget Natumin Pharma – som förvärvades 2016 – är sprunget ur en lokal hälsobutik som startades 1948 – Hälsoprodukter i Tenhult, Småland. Kärnerud-familjen tog över ägandet av Hälsoprodukter i början av 1970-talet och lanserade flera framgångsrika produkter, exempelvis Ecomer, Strix och Imedeem. I början av 1990-talet såldes Hälsoprodukter till Ferrosan A/S. Några år senare grundades Natumin Pharma. Natumin Pharma växte snabbt med tunga investeringar i forskning och utveckling. 2012 investerades det i en egen, modern tillverkningsenhet för produktion av medicintekniska produkter, kosmetiska produkter, kosttillskott och traditionella växtbaserade läkemedel. Tillverkningsenheten ligger i Habo, nära Jönköping.

2006

Medica bildas. Bolaget fokuserar på utveckling och försäljning av nutraceuticals - kosttillskott med klinisk bevisad och vetenskapligt dokumenterad effekt och säkerhet.

2008

Medica bildar Medica Clinical Nord genom förvärv av bl.a. ett norskt och ett danskt hälsokostbolag.

2013

SCN förvärfvar Medica Nord-gruppen vilket medför en ledande ställning inom hälsoprodukter på den skandinaviska marknaden.

2014

Nature Invest förvärfvas.

2016

Medica Clinical Nord förvärfvar Natumin Pharma vilket ger tillgång till en modern forsknings- och produktionsanläggning, ett antal patenterade produkter samt ca 70 patent.

2017

Koncernen byter namn till MedicaNatumin.

## MedicaNatumin 2018 och framåt

**För oss är det viktigt att MedicaNatumin både internt och externt uppfattas som pålitligt, tryggt och samtidigt personligt – nära. Helt enkelt återspegla vår vision: Din livskvalitet och ditt välbefinnande – vår omtanke.**

### Vår målsättning 2018 har varit att:

- bygga förtroende för oss som ett bolag inom hälsa.
- visa hur MedicaNatumin bygger på vetenskaplig kompetens och hållbarhet, hela vägen från innovation, produktion till försäljning av slutprodukt.
- presentera en hälsosam livsstil som inkluderar våra produkter, vilken slutkonsumenten kan relatera till och attraheras av.

### Vår strategi för lönsam tillväxt lägger grunden till en kontinuerlig expansion inom nya kundsegment, produktutbud och marknader

Framgång kräver att vi vet vad vi vill och vad vi står för. Därför har vi mejslat fram den huvudsakliga strategiska inriktningen och en plan för vart MedicaNatumin är på väg och hur vi ska klara konkurrensen i en bransch som ständigt förändras – framförallt genom ökad globalisering, digitalisering och nya regelverk.

Med en tydlig vision och affärsidé tillsammans med en processdriven organisation kommer vi kunna fortsätta att utveckla bolaget. Styrkan i MedicaNatumin ligger i att vi har alla väsentliga delar inom organisationen; innovation och produktutveckling utifrån en stark patentplattform, en lokal produktion som uppfyller strikta hygien- och kvalitetskrav, en väl fungerande sälj och marknadsavdelning, samt att hela organisation genomförs av tydliga roller och ansvarsområden för exekvering av strategin.

**Vision:** Din livskvalitet och ditt välbefinnande – vår omtanke.

*Att främja livskvalitet och hälsa ska vara de drivande krafterna i organisationen i alla led. Från idé till upplevelsen av våra produkter och tjänster hos kunder och konsumenter.*

### Affärsidé:

Våra innovativa och hållbara produkter inom hälsa och skönhet i varje hem.

*Grunden i MedicaNatumin verksamhet är att erbjuda innovativa produkter och starka varumärken från en hållbar och vetenskaplig bas. Vår utgångspunkt är att ha en stark position på den nordiska marknaden samtidigt som vi utvecklar internationella samarbeten och exportverksamhet.*

**Mål:** Vårt finansiella mål är att i slutet av 2020 uppnå en omsättning på 200 MSEK.

*Vårt mål är att bidra till en positiv hälsotrend och erbjuda förbättrad livskvalitet genom produkter som behandlar eller stödjer människokroppens olika funktioner.*



# Innovation och produktutveckling

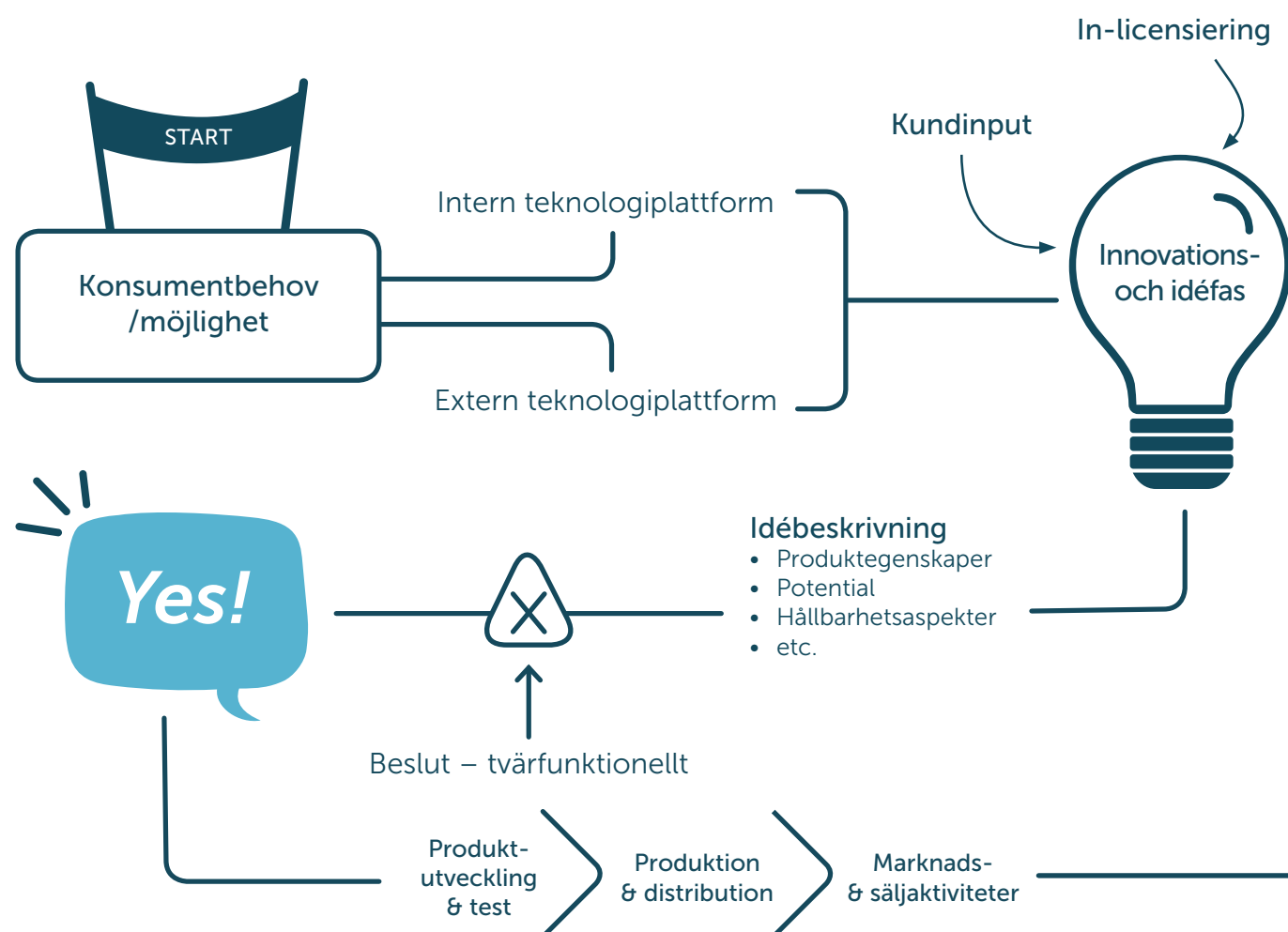
MedicaNatumíns innovationsstrategi bygger på att utveckla unika produkter baserade på innovativa ingredienser för att främja våra prioriterade hälsovårdsområden eller adressera möjliga nya nischområden. Innovation drivs både från en intern och extern plattform i linje med vårt mål; att bidra till en positiv hälsotrend och erbjuda förbättrad livskvalitet genom produkter som behandlar eller stödjer människokroppens olika funktioner.

## Produktutveckling

MedicaNatumín har ett eget laboratorium och kvalificerade produktutvecklare som arbetar med utveckling av formuleringar samt testning av dessa. Vi arbetar med ett antal externa testfaciliteter för att validera och förfina produktutvecklingen, detta för att säkerställa en hög kvalitet och god vetenskaplig bas. Vetenskapligt stöd är avgörande för vår produktutveckling och det är en av anledningarna till att vi samarbetar med vetenskapliga rådgivare och viktiga opinionsledare inom olika hälsoområden.

## Produktutvecklingsprocessen

Vi jobbar enligt en väl definierad process med tydliga gater och avstämningpunkter. Vi följer processen både vid utveckling av egna varumärken och för de utvecklingsprojekt som vi driver tillsammans med våra distributörer och samarbetspartners.



Jabushe Intense Moisture Protection som lanserades 2018 är en av våra egenutvecklade produkter som har följt stegen i produktutvecklingsprocessen:

## START

1. Konsumentbehov eller marknadsmöjlighet identifieras.
2. Produktutvecklare och produktchef samverkar för att sammanställa en idébeskrivning över den tänkta produktens ingredienser, claims och karaktäristika.
3. Baserat på idébeskrivningen tas ett tvärfunktionellt beslut om produkten ska tas fram.
4. Praktisk formuleringutveckling och testning i laboratorium med fokus bland annat på formuleringens säkerhet och stabilitet. Lanseringsplan och artwork tas fram av marknadsteamet.
5. Formuleringen skalas upp och förs över till produktionsstorlek.
6. Produktion, kvalitetskontroll och distribution av den färdiga produkten.
7. Ett positivt resultat med höga betyg från testpiloter och nöjd konsument.

## MÅL

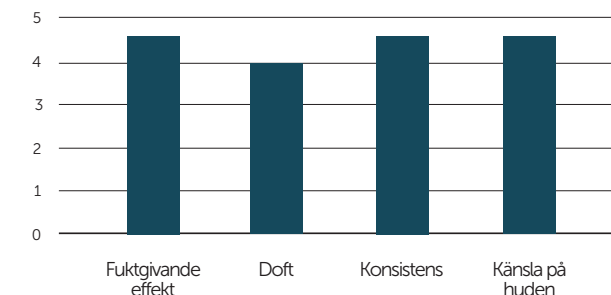
### Patentplattformar

Vi har två patentplattformar som vi nyttjar för utveckling av nya innovativa produkter; Pentan-1,5-diolplattformen och Artemisia abrotanum-plattformen. Båda familjerna omfattas av patent på global nivå. Patenten är baserade på gedigen bakomliggande forskning som bidrar till en stark position på exportmarknaden.

Pentan-1,5-diolplattformen utvecklades av professor Jan Faergemann, en framstående professor och opinionsledare inom dermatologi. Pentan-1,5-diol tillhör gruppen alifatiska dioler eller glykoler, såsom glycerol och propylenglykol. Dessa har använts i dermatologiska formuleringar i årtionden, framförallt för dess kosmetiska egenskaper som fuktbindare. Pentan-1,5-diol har mer fördelaktiga egenskaper jämfört med övriga substanser inom samma grupp, därav vårt fokus på utveckling av nya produkter som innehåller denna ingrediens. Pentan-1,5-diol är luktfri, mindre kläbbig, transparent, samt har bättre antimikrobiella och vattenbindande egenskaper än andra dioler. Dessa egenskaper är starkt bidragande till att vi kan utveckla produkter av hög kvalitet inom dermatologi, luktkontroll, kosmetika och hårvård.

Artemisia abrotanum, Åbrodd, är en liten, grön aromatiskt citrondoftande buske som är släkt med malört. Den typ av åbrodd som används i våra produkter härstammar från ruinerna av Tycho Brahes slott på ön Ven utanför Sveriges sydvästra kust. Växten har en lång historia och bakomliggande tradition vid behandling av infektioner och inflammationer. Aromen från oljan är uppfriskande och kan användas som en naturlig doft i produkter och samtidigt ge dessa unika egenskaper.

Resultat testpiloter  
Jabushe Intense Moisture Protection



Genomgående höga betyg från våra testpiloter. 80 testpersoner fick använda och utvärdera produkten under 2 veckors tid. Diagrammet visar medelvärde per bedömningspunkt på en 5-gradig skala.



**Produktionsfakta:**

- Under 2018 introducerades 15 nya produkter i produktionen.
- Vår största smetblandare rymmer 3 000 kg och det motsvarar ca 200 000 tuber Jabushe Eye Cream eller Eye Lift Serum.
- I vår tublinje fylls och packas Jabushe Eye Cream och Eye Lift Serum med en hastighet av ca 2 200 tuber per timma.

## Produktion

På ca 5 000 m<sup>2</sup> har MedicaNatumin en modern och högkvalitativ produktionsyta där vi tillverkar kosttillskott, kosmetiska och medicintekniska produkter med kliniskt bevisad och vetenskapligt dokumenterad effekt och säkerhet. Med lång erfarenhet från branschen och med balans mellan kvalitet och effektivitet har vi kapacitet för ytterligare expansion de närmaste åren.

**Produktionsverksamhet**

Under 2018 fortsatte arbetet med att flytta över all möjlig produktion av våra egna varumärken till vår produktionsanläggning i Habo. Under året har vi producerat rekordstora batcher av vår hudvårdsserie Jabushe utan betydande investeringar, vilket varit gynnsamt för oss. Vi har en flexibilitet i hur vi hanterar perioder med hög beläggning då vi har möjlighet att nyttja förlängd arbetstid, något som vi under året gjort periodvis. Vi har också använt oss av personal från bemanningsföretag för att stärka upp den befintliga operatörsstyrkan. Det finns utrymme att ytterligare öka beläggningen i produktionen och en framtida expansion i befintliga lokaler kan ske utan att behöva göra större investeringar i maskinparken. Vi har under året arbetat intensivt med att bredda kompetensen hos produktionsoperatörerna. Maskininvesteringar och effektivitetshöjande aktiviteter ses över och genomförs löpande. Under 2018 installerade vår hyresvärd en av de större solenergianläggningarna i länet, på 255.000 kWh som under 2019 beräknas täcka ca 1/3 av den årliga totala elkonsumtionen för produktionen.

**Produktionslösningar**

MedicaNatumin's moderna maskinpark passar till både små och stora produktionsbatcher och vi kan idag erbjuda följande tjänster:

- Tabletttillverkning
- Packning av tabletter och kapslar i blister och ask, respektive burk
- Krämtillverkning
- Fyllning av krämer, vätska och geler i olika storlekar av flaskor och tuber

**Distribution**

En stor del av det vi tillverkar i Habo levereras direkt till kunder runt om i världen. Vi har även färdigvarulager i form av tredjepartslogistikpartners i Nässjö och i Moss, Norge. Härifrån levererar vi ordrar löpande till hälsofackhandel, apotek och e-handel, främst i Sverige och Norge.

**Kvalitetsarbete**

Vi tillverkar våra produkter i enlighet med gällande regelverk för de olika produkttyperna, samt utvecklar och tillverkar även på uppdrag från externa samarbetspartners. Vår produktionsanläggning uppfyller strikta hygienkrav och luftrenheten kontrolleras regelbundet. Våra produktions- och lagerlokaler håller kvalificerade klimatkrav avseende temperatur och luftfuktighet. Vi kvalitetskontrollerar allt inkommande material samt färdig produkt mot fastställda specifikationer före frisläppning till kund. Under året genomfördes flera audits hos våra leverantörer för att effektivisera samarbeten samt säkerställa en fortsatt hög kvalitet på material.

**Certifieringar och godkännanden**

Vi följer som minimum gällande kvalitets- och miljölagstiftning, förordningar och övriga bestämmelser. Vårt agerande, våra åtaganden och alla våra produkter, samt den service vi ger ska uppfattas som uttryck för hög kvalitet.

- ISO 13485-certifierade för tillverkning av medicintekniska produkter
- ISO 22716-certifierade för tillverkning av kosmetiska produkter och hygienprodukter
- Tredjeparts-certifierade av LRQA/Svensk Egenvård enligt riktlinjerna för Säkra kosttillskott till konsument
- GMP-tillstånd från Läkemedelsverket för packning av naturläkemedel
- Certifikat för e-märkning av färdigförpackade varor
- Tredjeparts-certifierad tillverkning av medicintekniska produkter enligt 93/42/EEC, Annex V
- Auditerat enligt SMETA 4-pillars requirement / responsible audits program

Bild: Produktion, Habo.



## Försäljning och marknad

**Grunden i vår sälj- och marknadsstrategi är att bygga starka konsumentvarumärken, genom valda kanaler och marknader baserade på grundlig målgruppsanalys.**

### Försäljning Norden

Samspelet mellan försäljning och marknad är en helt avgörande framgångsfaktor för att förstå, möta och utveckla våra varumärken i en multikanalmarknad, samt för att nå våra tillväxtmål. MedicaNatumin utvecklar försäljningen på den nordiska marknaden genom nära samarbete med hälsofackhandeln, butikskedjor som Åhléns, e-handeln samt apoteken. Detta genom att konsekvent bygga starka relationer och varumärken och samtidigt vara på plats där våra slutkunder vill köpa produkterna. Vi har under 2018 sett en ökning av omsättningen i alla kanaler där vi väljer att exponera våra produkter. En förflyttning mot e-handeln ser vi även inom vår bransch och vår organisation är väl rustad för att möta både våra kunders och konsumenters behov.

### Lanseringar 2018

Vi har arbetat aktivt med att utveckla vår produktportfölj med nya spännande produkter för att möta våra konsumenters behov, detta med utgångspunkt primärt för den nordiska marknaden. Samtidigt tittar vi långsiktigt på obeprovade möjligheter som kan stärka oss och vår position på marknaden.

Vi har under året stärkt portföljen ytterligare med sex nya produkter och har en gedigen lanseringsplan med nyheter för 2019.

**MEDCOAT®** – Svårigheter att svälja tabletter och kapslar är ett utbrett problem. Vi har sedan ett år tillbaka försäljningsrättigheterna på den nordiska marknaden för denna prisbelönta, unika patenterade svenska innovation. MEDCOAT® har idag apoteksdistribution i de nordiska länderna och finns även inom förmånssystemet (blå resept) i Norge. I Sverige har Tandvårds- och läkemedelsförmånsverket (TLV) beslutat att MEDCOAT® tablettöverdrag 20-pack och 50-pack ska ingå i läkemedelsförmånerna från och med den 27 december 2018. Beslutet innebär en generell subvention vilket betyder att alla patienter med

sväljsvårigheter kan förskrivas MEDCOAT® som ett hjälpmedel för att svälja tabletter.

**ReMoist** – Två miljoner svenskar har problem med torra slemhinnor. ReMoist har sitt ursprung i det fuktgivande superbäret havtorn som smörjer kroppen från insidan och ut. Havtornet från Tibet växer i ett av världens renaste ekosystem helt utan kemisk påverkan – en helt ren miljö, som ger de bästa havtornen. En naturlig hjälp mot torra slemhinnor är havtornsextraktet, ReMoist, som bidrar till att bibehålla slemhinnornas normala funktion.

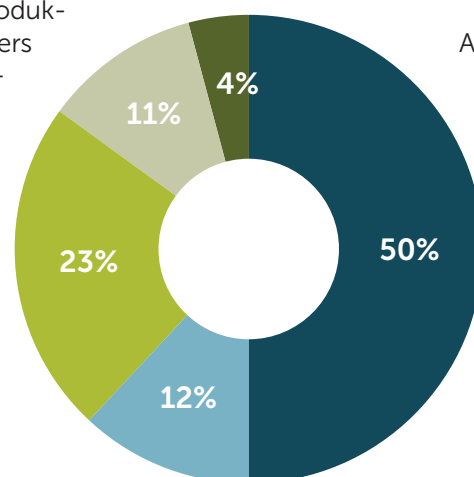
**Jabushe Intense Moisture Protection** är en kombinerad dag-/nattkräm som återfuktar och skyddar huden från yttre miljöpåverkan samt tillför näring för en silkeslena känsla och härlig lyster. Produkten lugnar och vårdar känslig hud samt har en mild och fräsch doft av den svenska naturen.

Alla Jabushes hudvårdsprodukter är utvecklade och tillverkade i Sverige, för att säkerställa högsta kvalitet på både ingredienser, tillverkningsprocess och färdig produkt.

**Jabushe Sun** är den specialkomponerade formulan som skyddar huden och bygger pigment, vilket ger en intensiv och hållbar solbränna. Jabushe Sun är ett kosttillskott med naturligt betakaroten för en fräsch gyllenbrun hudton. Produkten har tagits emot på ett positivt sätt på den svenska marknaden och vi breddar nu distributionen till Norge under 2019.

**Kyolic Immunsupport och Kyolic Växtsteroler** – Kyolic är ett av MedicaNatumin's största varumärken, framförallt i Norge, som i över 30 år hjälpt människor till bättre

hjärthälsa och starkare immunförsvaret. Under året har vi stärkt sortimentet i Norge med ytterligare två produkter som breddar portföljen inom kategorin. Produkterna kommer även att lanseras i Sverige under första delen av 2019.



Marknadsöversikt nettoomsättning fördelad på geografiska områden.



Bild: Jabushe Intense Moisture Protection.



### Exportförsäljning & B2B

Våra exportsatsningar ska grundas i våra starka varumärken och innovativa produkter. Fokus ska vara på långsiktiga samarbeten med strategiska partners på utvalda marknader.

MedicaNatumin's exportverksamhet grundar sig i en "business to business" affärsmodell. Detta innebär att MedicaNatumin äger och producerar produkterna och våra distributörer/partners har ansvaret för att inom sitt geografiska område marknadsföra och bygga framgångsrika varumärken. Vår målsättning är att teckna långsiktiga kontrakt byggda på minimikvantiteter för enskilda länder eller genom partners som kan täcka flera territorier samtidigt. Vi arbetar idag globalt och är närvarande på nästan alla kontinenter.

Att hitta rätt partners att arbeta med för att utveckla våra innovationskoncept kommer att vara en del av vår fortsatta export-/private labelsatsning. Att arbeta tillsammans under hela eller delar av produktframtagningsprocessen gör det möjligt för oss att göra produkten mer effektiv. Exempel på detta är Ellen AB som lanserat en intimhälsoprodukt baserad på vår patenterade teknologi samt Ecolane Perfection Velvet som innehåller vårt patenterade Tricutan® complex, för den japanska marknaden.

MedicaNatumin har visat en stark basaffär i Norden med en positiv utvecklingstrend men en stor del av tillväxten kommer från den asiatiska marknaden och framförallt Kina. Vi ser att den globala marknaden och potentialen för unika, patenterade, väldokumenterade svensktillverkade produkter ökar och där kan vi verkligen möta upp med vårt produktsortiment.

Våra produkter säljs i följande länder utanför Norden under MedicaNatumin's egna varumärken eller under private label: Armenien, Estland, Lettland, Litauen, Bulgarien, Frankrike, Grekland, Hong Kong, Italien, Japan, Kina, Korea, Kroatien, Malaysia, Moldavien, Monaco, Nederländerna, Polen, Portugal, Serbien, Slovenien, Storbritannien, Turkiet, Ukraina, Ungern, USA, Australien, Belgien, Tyskland och Vietnam.

### Svensk skönhets säljer på den kinesiska marknaden

MedicaNatumin's egna varumärken är en del av vårt exporterbidande där våra partners investerar lokalt på sina marknader för att aktivt marknadsföra produkterna mot konsumenten. Exempel på våra globala varumärken är Dermyn och Jabushe där vi under året nått framgång på den asiatiska marknaden samt bedömer se ytterligare expansion framåt.

Hudvårdsserien Jabushe har under 2018 haft framgång på den kinesiska marknaden och vi ser en stor potential för varumärket kommande år med ytterligare tillskott i produktsortimentet. Vår distributör har investerat kraftigt i e-commerce och byggt en plattform anpassad för den lokala konsumenten och förutsättningarna på den största online marknaden i världen. Den pågående registreringen av varumärket kommer ytterligare att stärka närvaron för Jabushe på den kinesiska marknaden. Dessa registreringar öppnar nya försäljningskanaler och ger oss möjlighet att exportera direkt till Kina.

### Det digitala Kina (källa: Business Sweden)

- Kina står för över 40 procent (5.2 biljoner CNY) av global e-handel
- 70 procent av tillväxten i detaljhandeln kommer från e-handel
- Tmall.com och JD.com står för över 80 procent av Kinas e-handel
- 85 procent av e-handeln görs via en smartphone
- Varje minut skrivs 14 000 produktrecensioner
- I juni 2017 fanns 80 svenska varumärken på Tmall



### Jabushe finns på flera kinesiska e-handelsplattformar:

- www.jd.com
- www.tmall.hk
- www.taobao.com
- www.xiaohongshu.com
- www.globalscanner.com
- www.YHD.com
- www.vip.com
- www.kaola.com
- www.beidian.com



Bild: Svensk skönhets säljer på den kinesiska marknaden.





**Q10** är en antioxidant som finns naturligt i vår hud. Kroppens egen produktion av Q10 avtar med åldern.

**Acetylkarnitin** är en aminosyra som gör att liponsyran kan verka mer effektivt och på så sätt öka hudcellernas energiproduktion.

**Liponsyra** är en stark och viktig antioxidant som hjälper hudens celler att bromsa åldringsprocessen. Den hjälper också till att bilda A-, C- och E-vitaminer i hudcellerna, vilket bidrar till att förbättra hudens spänst, elasticitet och minska rynkornas djup. Det unika med liponsyran är att den är både fett- och vattenlöslig, samt att den har väldigt små molekyler. Detta ger den en unik förmåga att penetrera huden.



Bild: Jabushe-serien.

## Jabushe – ett revolutionerande resultat av svensk forskning

Med sina 15+ år på marknaden är Jabushe ett av Sveriges bäst etablerade varumärken inom anti age-hudvård. Under mer än ett och ett halvt årtionde har svenska kvinnor älskat Jabushe för effekten de ser på sin hud och för hur den får dem att känna sig. Fräscha. Stolta. Bekväma i sitt eget skinn.

### Kliniskt dokumenterad effekt

Hudvården från Jabushe har väl dokumenterad effekt och är baserad på gedigen svensk forskning. Studien bakom QAL-100 – Jabushes aktiva, patenterade formula – är godkänd och granskad av forskningsetiska kommittén vid Karolinska Institutet, samt blev som första skönhetsprodukt i världen publicerad i den erkända vetenskapliga tidskriften British Journal of Dermatology (2003:149:841-849). En unik prestation.

### QAL-100

Den goda effekten av Jabushe uppnås till stor del genom QAL-100; en kombination av tre ämnen – Q10, acetylkarnitin och liponsyra. Tillsammans förbättrar de hudens kvalitet genom att tränga ner i huden och aktivera hudcellerna.

### Studien

Den vetenskapliga studien av QAL-100 pågick under 3 månader och var en placebo-kontrollerad studie. Detta innebär i det här fallet att verksam substans applicerades på den ena ansiktshalvan och placebo på den andra sidan. Studien var även dubbelblind, vilket innebär att varken testpersonerna eller försöksledaren visste vilken sida som behandlats med vilken kräm. Denna testmetod användes för att säkerställa ett korrekt och objektivt testresultat. Resultatet mättes med fyra olika metoder; klinisk bedömning, fotografisk bedömning, självskattning och laserprofilometri.

### Resultatet – dokumenterad effekt efter tre månader

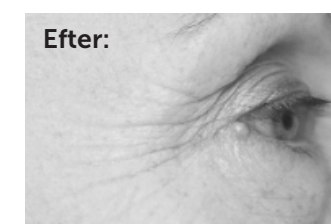
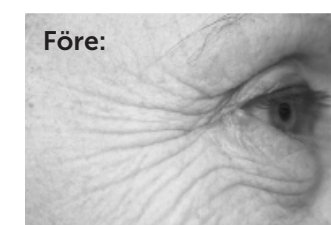
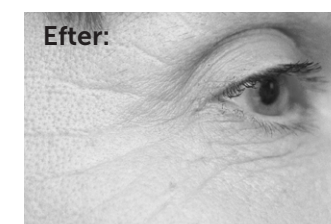
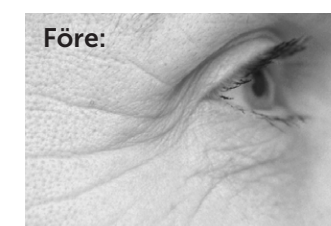
Efter tre månader konstaterades en signifikant rynkoreduktion på den sidan som behandlats med QAL-100. Såväl hyperpigmentering som porstorlek hade minskat, påsarna under ögonen reducerats och huden hade återfått spänst och lyster. Med bakgrund av dessa resultat kan vi konstatera att Jabushe är ett genombrott i strävandet efter fungerande behandlingsmetoder mot rynkor och åldersrelaterade hudproblem.

### Sortimentet

**Jabushe Original Cream**, kombinerad dag-/nattkräm med dokumenterad effekt mot rynkor, stora porer och andra tecken på åldrad hud. **Jabushe Soft Cream**, kombinerad dag-/nattkräm mot hudens ålderstecken, för den något yngre kunden. **Jabushe Intense Moisture Protection**, kombinerad dag-/nattkräm för torr och känslig hud som stärker hudbarriären och har en långvarigt återfuktande effekt. **Jabushe Eye Cream**, ögonkräm som minskar rynkor och fina linjer och återger spänst och lyster till ögonområdet. **Jabushe Eye Lift Serum**, serum som används för att motverka och reducera svullnader och mörka ringar runt ögonen samt ge en skönt svalkande effekt. **Jabushe Anti Wrinkle Serum**, reducerar och förebygger rynkor effektivt genom punktbehandling. Används på specifika rynkor på ansikte och hals som t.ex. pannrynkor. **Jabushe 2 in 1 Cleansing Lotion**, en 2-i-1 rengöring som effektivt tar bort makeup och orenheter och lämnar huden återfuktad, fräsch och silkeslen.

### Sortimentsutveckling

Vi arbetar kontinuerligt med att hålla oss aktuella och bredda sortimentet genom att lansera nya produkter. Fokus ligger alltid på en enkel skönhetsrutin för den aktiva kvinnan mitt i livet. Alla produkter vilar på en solid, vetenskaplig grund och har verklig effekt. Vi arbetar i nuläget intensivt med produktlanseringar för både 2019 och 2020.





## Ny produkt: reMoist återfuktar alla kroppens slemhinnor

Två miljoner svenskar har problem med torra slemhinnor. Det unika fuktgivande havtornsbäret innehåller hela 190 bioaktiva substanser och är en naturlig hjälp mot torra slemhinnor. Nu finns alla dessa goda ting förpackade i reMoist-kapslar.

Havtornsbär är tillsammans med macadamianötter troligtvis ensamma om att innehålla omega 7 i naturlig form. Omega 7 är en kroppsegen fettsyra som främst finns i huden och i slemhinnornas cellmembran. Kroppens egen produktion av omega 7 minskar både med åldern och av stress. Utöver de nyttiga fettsyrorna innehåller havtorn mängder med antioxidanter och vitaminer som A, B, C, E, K- och P-vitaminer, även B12 och folsyra.

### När slemhinnorna blivit torra och känsliga

Tre av fyra kvinnor upplever obehag, både fysiskt som psykiskt, under övergångsåldern. Som en följd av att nivåerna av östrogen minskar drabbas merparten kvinnor av torra slemhinnor. Symtomen på torra slemhinnor kan yttra sig som skavande och trötta ögon, en känsla av sandpapper i munnen och klåda eller en irriterande känsla i underlivet. Det lilla orangea bäret har sedan 700-talet använts som en helande medicinört. Havtornet från Tibet växer i ett av världens renaste ekosystem helt utan kemisk påverkan – en ren miljö som ger de bästa havtornen.

Havtornsextraktet i reMoist kommer från bärbuskarna som odlas på den bördiga tibetanska platån, 4500 meter ovan havsnivån. Den näringsrika jorden, det mineralrika vattnet och intensivt solljus under långa dagar gör platån idealisk för odling av den tåliga havtornsbusken. Dessa optimala odlingsförhållanden innebär att havtornsbär från den tibetanska platån innehåller mer antioxidanter än några andra havtornsbär i världen.

Havtornsbusken blir upp till nio meter hög och kan överleva i 50 år. De små bären är gulorangea till färgen och har en syrlig smak. Både frukterna och bladen har använts inom folkmedicinen. Fröna innehåller i huvudsak fleromättade fettsyror medan de ur bärköttet utvinns enkelomättade och mättade fettsyror. reMoist innehåller både frön och bärkött av den finaste kvaliteten.

### reMoist är lämplig att ta:

- Vid torrhetkänsla i ögonen som en följd av att du vistats i torra rum, arbetat ofta och länge framför en datorskärm eller om du bär kontaktlinser
- Vid muntorrhet som en orsak av läkemedel
- Vid känsliga slemhinnor i underlivet som inträffar under klimakteriet
- Om du vill fylla på med de kroppsegna fettsyrorna Omega-3, 7, 6 och 9



**Visste du att...**  
reMoist innehåller ett ekologiskt och standardiserat havtornsextrakt från havtornsbär. Kapslarna innehåller 100 procent naturlig och ekologisk olja och är helt vegetabiliska och glutenfria.

**Bild:** reMoist återfuktar alla kroppens slemhinnor.



## Ny produkt: Hjälpen när det är svårt att svälja tabletter

MEDCOAT® är en dragering, ett överdrag för tabletter och kapslar. En dragerad tablett blir hal i munnen och ökar salivbildningen, vilket gör tabletten lättare att svälja. Drageringen maskerar också tablettens smak. MEDCOAT® finns i tre smaker och två förpackningsstorlekar.

### Vanligt med svårigheter att svälja tabletter

Svårigheter att svälja tabletter och kapslar är ett utbrett problem, inte minst bland barn samt äldre. I en norsk studie med 6158 personer uppgav 30 procent av kvinnorna och 15 procent av männen mellan 20–69 år att de hade svårt att svälja tabletter.

Svårigheter att svälja tabletter orsakar inte bara obehag, det påverkar även följsamheten i läkemedelsbehandlingar negativt vilket kan leda till mindre effektiv medicinering. Många personer med sväljsvårigheter krossar eller delar tabletter, trots att detta inte är lämpligt. Här kan MEDCOAT® vara ett lämpligt hjälpmedel.

### Enkel att använda för både vuxna och barn

Tabletten trycks enkelt genom en plastapplikator som förser tabletten med ett överdrag. När tabletten är i munnen blir överdraget halt, ingredienserna stimulerar salivationen och sväljningen underlättas. Överdraget maskerar också smaken från tabletten och ersätter den med citrus-, cola- eller jordgubbssmak. Väl i magsäcken löser drageringen upp sig snabbt och hindrar inte läkemedlets effekt.

### Kliniska studier

Två kliniska studier har utförts på MEDCOAT®. I studien som gjorts på Astrid Lindgrens Barnsjukhus, upplevde 87 procent av barnen att det blev lättare att svälja med MEDCOAT®. I en studie på vuxna upplevde 98 procent att det var lättare att svälja med MEDCOAT® och 100 procent tyckte att den helt maskerade tablettens ursprungliga smak.

En litteraturstudie avseende läkemedelsinteraktion har utförts på Karolinska Universitetssjukhuset. Studien påvisade inga risker för att ingredienserna i MEDCOAT® skulle kunna interagera med läkemedel på ett sådant sätt att läkemedlets effekt påverkas. På Uppsala Universitet gjordes en studie som visar att MEDCOAT® inte hindrar läkemedlets frisättning. Drageringen löses upp efter i genomsnitt 47 sekunder.

- MEDCOAT® är en prisbelönt, unik patenterad svensk innovation från företaget Med Coat AB. MedicaNatumin har ett exklusivt samarbetsavtal och ansvar för marknadsföring och försäljning av produkten på den svenska och norska marknaden.
- MEDCOAT® finns att köpa på apotek, e-handel och i välsorterade hälsokostbutiker.
- MEDCOAT® ingår i svenska läkemedelsförmånen sedan december 2018. Det innebär full subvention för patienter med sväljsvårigheter. Läkare kan förskriva 20- eller 50-pack till patienten kostnadsfritt.

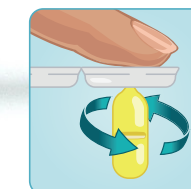
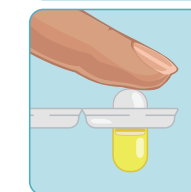


Bild: MEDCOAT® Tablettöverdrag.





## Sortiment

Våra produktserier består av dokumenterade produkter inom man- och kvinnohälsa, allmänhälsa samt hudvård. Produkterna faller in under kategorierna kosttillskott, medicintekniska samt dermatologiska och kosmetiska produkter. Bland varumärkena finns ledande kosttillskott som L-Argiplex och Nypozin och de vetenskapligt dokumenterade hudvårdsserien Jabushe och Dermyn. Vi har även distributionsrättigheterna för populära kosttillskott som Astaxin, Ester-C och Kyolic samt tablettöverdraget MEDCOAT®.

Ett flertal av produkterna har utvecklats inom vår innovations- och utvecklingsavdelning som i samarbete med Karolinska och Sahlgrenska instituten även har utvecklat våra patenterade plattformar: QAL 100 (Jabushe's aktiva formel) A100HF (hårtillväxtserum), Tricutan (facelift komplex), Näva (fot- och nagelsvampsbehandling) och NOQ (herpesbehandling).



### A100HF

A100HF är en medicinteknisk produkt klass 1 som är baserad på en av våra patentplattformar, den aktiva ingrediensen 1,5-Pentandiol, samt det unika pollenextraktet A100. Produkten är avsedd att användas vid hårfall som orsakats av Androgen Alopeci.

Studier har visat sig ge en ökad hårtillväxt i 60% av fallen (publicerad i Journal of Cosmetics, Dermatological Sciences and Applications. Faergemann, J. and Hedner, T., The effects of A100 gel on Hair Growth and Hair Quality; An explanatory study. 2016:6,19-23). Idag säljs produkten i Sverige, Danmark, Norge, Finland och Tjeckien under varumärket Proviron.



### ACNIX

Acnix Cream är en kosmetisk produkt för behandling av oren hy, finnar och pormaskar. Acnix finns även som en kosmetisk rengöringsprodukt, som effektivt avlägsnar orenheter och överskott av sebum. Produkten säljs i Skandinavien, Nederländerna och Kina under olika varumärken. Genom en kombination av skvalen, mjölksyra och cyklodextrin behandlar den orenheterna utan att irritera huden, vilket gör att den passar även för känslig hud. Produkten är skyddad under ett patent med kombinationen av de tre ovan nämnda ingredienserna.



### ASTAXIN

Astaxin innehåller det algbaserade ämnet astaxanthin samt antioxidanterna vitamin C och E, som skyddar kroppens celler mot oxidativ stress. Vitamin C bidrar även till immunsystemets normala funktion och till att reducera trötthet och utmattnings. Astaxanthinet produceras av svenskodlade mikroalgen *Haematococcus pluvialis*.





## ECOMER

Ecomer är ett kosttillskott som innehåller Alkylglyceroler vilka stärker immunförsvaret. Kan med fördel intas vid förkylning, influensa och mindre infektioner. Forskningen kring Ecomer och Alkylglyceroler är omfattande där det tydligt framgår att Ecomer stärker immunförsvaret (publicerad i The Journal of alternative and complementary medicine. Pugliese P T, Jordan K, Cederberg H, Brohult J. J Alternative and Complementary Medicine 1998:4,87-99). Produkten säljs främst i Sverige, Östeuropa, Frankrike och Malaysia. I Polen säljs Ecomer som läkemedel.



## ESTER-C

En patenterad och syraneutral form av kalciumaskorbat som genom sin kroppsfärdiga sammansättning ger ett snabbt och långvarigt upptag av c-vitamin. C-vitamin bidrar till ett normalt fungerande immunsystem, stödjer immunsystemet under och efter ansträngande träning, bidrar till att skydda cellerna från skador orsakade av oxidativ stress, ökar kroppens upptag av järn, och bidrar till normal bildning av kollagen, samt benstommens, broskets och tändernas normala funktion.



## HAIR OPTIMIZER

Ett kosttillskott med näringsämnen till hårroten som bidrar till en normal hårväxt. Med ekologiskt extrakt från hirs – rikt på miliacin, ekologisk vetegroddsolja och aminosyran L-cystein som är en viktig del i proteinet keratin – det protein som håret primärt är uppbyggt av. Innehåller pantotensyra och biotin som bidrar till en normal hårväxt. Hair Optimizer innehåller dessutom koppar som bidrar till hårets normala pigmentering samt selen och zink som hjälper till att bibehålla normala naglar.



## JABUSHE

Innehåller en kombination av liponsyra, Q10 och acetylkarnitin. En kontrollerad dubbelblind studie har gjorts på krämen som visat sig ha god effekt på rynkor och solskadad hy. Studien har granskats och godkänts av forskningsetiska kommittén vid Karolinska Institutet (2001) och blev som första skönhetsprodukt i världen publicerad i British Journal of Dermatology 2003:149:841-849. Jabushe är väletablerad på den svenska marknaden.



## JABUSHE COLLACEN

Jabushe Collacen är hudvård inifrån – ett specialkomponerat kosttillskott för hud, hår och naglar och ett utmärkt komplement till den dagliga hudvårdsrutinen. Produkten innehåller hela 5 000 mg marint kollagen som i studier har visat sig öka fuktigheten i huden och reducera dess ålderstecken. Innehåller även vitamin C som stimulerar hudens egen kollagenproduktion.



## JABUSHE SUN

Jabushe Sun är ett kosttillskott med naturligt betakaroten för en fräsch solbrun hudton. Betakarotenet, en mix av olika karotenoider, tas från mikroalgen Dunaliella Salina – den rikaste källan till naturligt betakaroten som vetenskapen känner till. Utöver detta innehåller Jabushe Sun även aminosyran Tyrosin, vitamin C som skyddar cellerna mot oxidativ stress samt bidrar till normal kollagenbildning, svartpepparextrakt (Bioperine®) som främjar upptaget av näringsämnen, koppar som bidrar till hudens normala pigmentering, samt zink som bidrar till att bibehålla en normal hud.



## KYOLIC

Kyolic är utvecklat av ett av Japans ledande biomedicinska företag – Wakunaga. Fram till idag har över 750 kliniska studier och vetenskapliga artiklar publicerats. Forskning pågår kontinuerligt och nya studier publiceras löpande. Tack vare den höga koncentrationen AGE® (lagrad vitlök) är varje tablett Kyolic 20 gånger mer koncentrerad än färsk, ekologisk vitlök. Det är därför som Kyolics vitlök har så stor betydelse för hjärta, kärl och immunförvar.



## L-ARGI PLEX

L-ArgiPlex är en av de mest älskade lustprodukterna i Sverige sedan många år tillbaka. Det är en kombinationsprodukt med flera aktiva substanser som gör användaren piggare och håller immunsystemet starkt. Det gör att användaren orkar med livets alla goda sidor och får ut det bästa av sig själv. Det inkluderar förstas sexlivet. Användaren orkar inte bara med att ha sex, utan ökar också lusten. På köpet får du mer energi till allt annat. Nya L-Ariplex Total innehåller bland annat Ginseng för normal sexlust och vitalitet samt för att motverka trötthet. 2017 utsågs L-ArgiPlex till Årets Energiboost på Swedish Health Awards.





## MEDCOAT®

MEDCOAT® är ett överdrag, en dragering för tabletter och kapslar. Tabletten trycks igenom en applikator och får en smaklig dragering som gör tabletten mer lättsvald då den blir hal och salivationen stimuleras. MEDCOAT® är enkel att använda och interagerar inte med läkemedel då den endast innehåller livsmedelsklassade ingredienser. Används vid svårigheter att svälja tabletter eller då tablettens smak behöver maskeras. Produkten är en unik svensk patenterad innovation med klinisk dokumentation. Ingår i svenska läkemedelsförmånen med full subventionering.



## NOQ

NOQ är en medicinteknisk produkt klass 2a som behandlar munsår. Produkten har genom en dubbelblind placebokontrollerad studie visat på goda läkningsresultat och en minskning av smärta och svullnader av munsår (publicerad i Journal of Advance Therapeutics. Busch, R., Graubaum, HJ., Gruenwald, J., Faergemann, J., Terapeutisk effekt av 1,5-Pentandiol för Herpes Simplex Labialis: A Randomized, Double-Blind, Placebo-Controlled Clinical Trial. 2009:26(7):719-727). Produkten är skyddad under vår 1,5-Pentandiol plattform och säljs i Sverige och Europa under flera varumärken.



## NYPOZIN

Nypozin är marknadens mest högkoncentrerade nyponprodukt. Det är ett kosttillskott som innehåller en utvald kombination av nypon (*Rosa canina L.*) som stödjer ledernas hälsa och hjälper till att bibehålla ledernas rörlighet. Nypozin innehåller även kondroitin som fungerar som en stabilisator, samt Ester-C, en patenterad C-vitamin som bidrar till en normal broskfunktion. Dessutom ingår Bioperine®, ett patenterat och dokumenterat svartpepparextrakt som bidrar till upptaget av näringsämnen och ökar effekten av andra örter.



## NÅVA

Nåva Fotkräm och Nåva Nail Gel förebygger och behandlar fot- och nagelsvamp och relaterade problem. Produkterna är registrerade som medicinteknisk produkt klass 2a. Nåva Fotkräm kommer säljas i Norden och på Europeiska marknaden under varumärket Salvequick Foot Rescue. Nåva Nail Gel är lanserad i Europa och distribueras av Perrigo under flera varumärken.

Produkten är skyddad under Pentan-1,5-diol och Artemisia arbotanum patenten.



## REMOIST

Återfukta kroppens alla slemhinnor! När slemhinnorna blivit torra och känsliga. reMoist innehåller ett ekologiskt och standardiserat havtornsextrakt från havtornsbär. Det är 100% naturlig och ekologisk olja. Kapslarna är vegetabiliska och glutenfria, speciellt framtagna för att passa alla – vegetarianer, veganer och koscher. reMoist hjälper dig att upprätthålla och stabilisera slemhinnornas celler. Återfuktar hud och kroppens alla slemhinnor, förbättrar eksem och torr hud, minskar irritation i torra ögon, minskar muntorrhet samt minskar vaginal torrhet.



## TRICUTAN®

Tricutan® är ett serum för ansiktslyft som ger synliga resultat på huden inom 45 minuter enligt en randomiserad, dubbelblind, placebokontrollerad ansiktsstudie (publicerad i Journal of Phytomedicine. Sommerfeld, B. Randomised, placebo-controlled, double-blind, split-face study on the clinical efficacy of Tricutan® on skin firmness. 2007, 14 (2007) 711-715). Produkten är skyddad under vår patentplattform för ansiktslyft. Den säljs i Skandinavien och Kina under varumärket Dermyn, samt av distributörer i Östeuropa, Spanien, Mellanöstern och Japan under olika varumärken.





Bild: Solenergianläggningen installeras, Habo.

## Hållbarhetsarbete

Inom MedicaNatumin finns en medvetenhet om vårt samhällsansvar. Vårt mål är att kunna tillgodose samtliga intressenters krav och önskemål och därigenom bedriva en hållbar verksamhet avseende såväl ekonomiska som sociala, etiska och miljömässiga aspekter.

### Agenda 2030

Den 25 september 2015 antog FN:s generalförsamling den historiska resolutionen Agenda 2030 för hållbar utveckling. Agendan innebär att alla 193 medlemsländer i FN förbundit sig att arbeta för att uppnå en socialt, miljömässigt och ekonomiskt hållbar värld till år 2030. Agendan innehåller 17 mål där MedicaNatumin har möjlighet att påverka bland annat följande:

**Vårt mål är att bidra till en positiv hälsotrend** och erbjuda förbättrad livskvalitet genom produkter som behandlar eller stödjer människokroppens olika funktioner. Säkra produkter av god kvalitet garanteras genom ett långsiktigt arbete enligt internationella standarder och regelverk. Vi är tredjepartscertifierade enligt ISO 13485 för tillverkning av medicintekniska produkter, enligt ISO 22716 för tillverkning av kosmetiska produkter, samt enligt riktlinjer för Säkra kosttillskott till konsument.



**MedicaNatumin är stolt sponsor till utbildningsprojektet Zimlat for life.** Projektet bedrivs utanför Mombasa och har sedan starten 1997 givit många tusen fattiga barn skolgång, utbildning och därmed goda förutsättningar för ett självständigt liv. Zimlat for life är ett unikt projekt utan politisk eller religiös inriktning, där varje krona går dit den ska. Vi har valt att bidra till några flickors skolgång för att öka deras, samt deras familjers, chans till ett bättre liv.



**MedicaNatumin har en nästintill helt jämställd organisation sett till manlig/kvinnlig fördelning bland medarbetarna.** Lönekartläggning visar att ingen lönediskriminering finns. Med en kvinna på VD-posten visar MedicaNatumin vägen mot jämställdhet på högre beslutsnivåer i näringslivet.



**Under 2018 har en solenergianläggning med kapacitet på 255.000 kWh installerats på taket på produktionsanläggningen i Habo.** Våra produkter tillverkas med 100 procent förnybar el, numera även med ett stort bidrag från solenergianläggningen.





**En viktig förutsättning för MedicaNatumin framgång är självklart medarbetarna.** Flertalet åtgärder görs för att skapa en bra trivsel och arbetsmiljö. MedicaNatumin ska ha rätt organisation med tydliga roller och ansvarsområden, processer och inriktning för att möta företagets målsättningar. Vi ska möjliggöra detta genom att ta tillvara på och utveckla kompetensen i organisationen. Vi vill att våra medarbetare ska må bra på jobbet, såväl fysiskt som psykiskt och socialt och strävar därför att arbeta proaktivt och uppmärksamt på risker i arbetsmiljön. Under 2018 har det genomförts en medarbetarundersökning med gott utfall och vi arbetar nu vidare med aktiva åtgärder inom detta område.



**MedicaNatumin innovationsstrategi bygger på att utveckla unika produkter baserade på innovativa ingredienser för att främja våra prioriterade hälsovårdsområden eller adressera möjliga nya nischområden.**



**Vi följer upp vår miljöpåverkan kontinuerligt och arbetar aktivt med ständiga förbättringar för att kunna garantera miljövänlig hantering av kemikalier och avfall i enlighet med miljölagstiftningen, samt minska utsläppen av dem i luft, vatten och mark i syfte att minimera deras negativa konsekvenser för människors hälsa och miljön.**



**Baserat på vårt åtagande gällande en hållbar verksamhet har vi etablerat en Code of Conduct för att göra vår position tydlig för alla intressenter såsom leverantörer, medarbetare och andra relevanta parter.** Vårt övergripande mål är att uppmuntra respekt för mänskliga rättigheter och arbetstagar rätt samt miljöskydd såväl inom företaget som i samarbete med våra externa partners. Code of Conduct innehåller internationellt erkända krav rörande mänskliga rättigheter, arbetstagar rätt samt miljöskydd. Våra leverantörer av produkter och tjänster skall efterleva Code of Conduct och vi förväntar oss även att de garanterar att deras leverantörer i sin tur också gör det.



**Etisk revision**

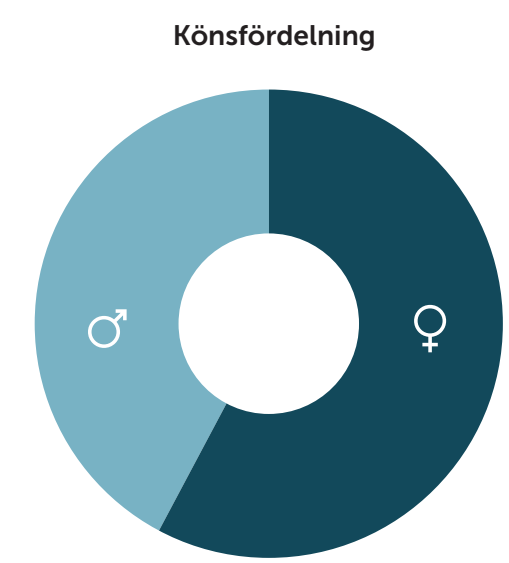
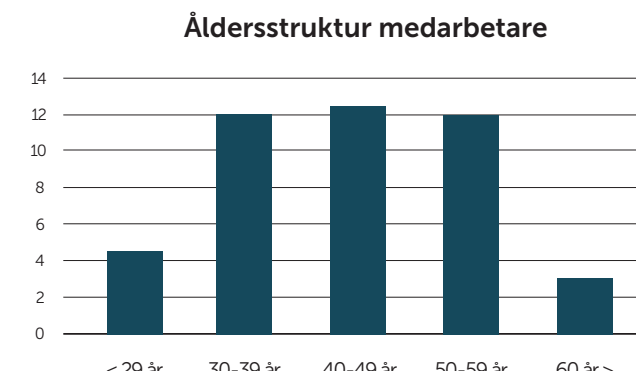
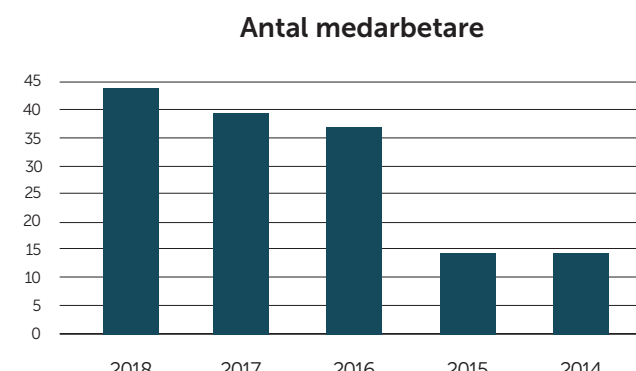
För att på ett enkelt sätt kunna visa nivån av vårt hållbarhetsarbete för våra intressenter har vi genomgått och godkänts i en etisk granskning enligt SMETA – Sedex Members Ethical Trade Audit. SMETA-revisionen, som görs vart tredje år, granskar de fyra områdena arbetsrätt, hälsa och säkerhet, affärsetik och miljö. Medlemskapet i Sedex ger tillgång till världens största samarbetsplattform för delning av hållbarhetsdata i leverantörskedjan – detta ger goda förutsättningar för att bedriva en ansvarsfull verksamhet.



**Våra medarbetare**

I takt med vår omsättningsökning växer även organisationen. Vi har rekryterat medarbetare inom framför allt sälj- och marknadsområdet för att kunna tillvarata tillväxtpotentialer på marknaden. Under 2018 har bolaget ökat antalet medarbetare till 44. Vårt mål är att ge medarbetarna möjlighet att utvecklas inom företaget i linje med våra strategier och målsättningar samt medarbetarnas ambitioner. Våra medarbetares kompetens och engagemang är centrala i vår verksamhet. Jämställdhet innebär lika villkor och förutsättningar för kvinnor och män, vilket är en självklarhet för oss som organisation.

**MedicaNatumin arbetar aktivt för att våra medarbetare ska ha en hälsosam livsstil.** Bland annat genom att erbjuda friskvårdsbidrag. Vår omtanke om livskvalitet och välbefinnande är kärnan i hela vår verksamhet.



2018 ♀ 58% ♂ 42%    2015 ♀ 57% ♂ 43%  
 2017 ♀ 52% ♂ 48%    2014 ♀ 71% ♂ 29%  
 2016 ♀ 49% ♂ 51%



# Aktien och ägarbild

MedicaNatumin-aktien introducerades 2009-10-26 och handlas på Nordic MTF i Sverige under kortnamnet MEDNA.

## Antal aktier och aktieägare

Det totala antalet aktier vid årets utgång uppgick till 373 089 277 st (372 289 277) och det totala antalet aktieägare uppgick till 1 892 st (1 492).

## Omsättning och köpkurs

Under perioden januari-december 2018 omsattes 255 720 799 aktier (188 026 058). Högsta betalkurs var 1,09 kr (0,68) och lägsta betalkurs var 0,32 kr (0,28). Det sammanlagda värdet av handeln i aktien uppgick till 167 197 TSEK (78 112). Aktien steg under 2018 med 113,3 % (-24,8) i jämförelse med OMX Stockholm PI som sjönk med 7,7 % (+6,4).

## Optionsprogram

Det fanns två stycken utestående optionsprogram med sammanlagt 19 200 000 optioner vid årets utgång. En teckningsoption ger rätten att köpa en aktie. Teckningskursen uppgår till 50 öre.

## Utdelning

Styrelsen föreslår att ingen utdelning för verksamhetsåret 2018 ska utgå.

## Marknadsinformation

MedicaNatumin's främsta informationskanal är bolagets webbplats, [www.medicanatumin.se](http://www.medicanatumin.se). Här offentliggörs alla pressmeddelanden och finansiella rapporter.

## Analytiker och annan bevakning

ABG Sundal Collier [www.introduce.se](http://www.introduce.se)

## Finansiell kalender 2019

Årsstämma 2019 2019-05-14  
Delårsrapport januari-juni 2019 2019-08-27  
Bokslutskommuniké 2019 2020-02-26



Utveckling aktiekursen 5 år

## De 10 största aktieägarna i moderbolaget per 31 december 2018

Aktieägare	Antal aktier	Andel %	Aktieägarfakta 31 dec 2018
N.P.H I Habo AB	75 000 000	20,10%	Ticker: MEDNA
Swedbank Försäkring AB	41 451 220	11,11%	Antal aktier: 373 089 277
Avanza Pension	36 258 006	9,72%	Antal teckningsoptioner: 19 200 000**
TJ Gruppen AB	17 500 000	4,69%	** 1 teckningsoption = 1 aktie
Jool Invest AB	17 500 000	4,69%	Antal aktieägare: 1 892
Lars-Olof Johansson	8 638 360	2,32%	ISIN: SE0001789793
Jesper Pettersson	8 350 000	2,24%	MedicaNatumin-aktien handlas på Nordic MTF i Sverige under kortnamnet MEDNA.
Jörgen Wehmonen	7 006 460	1,88%	
Karl Olov Eriksson	6 979 725	1,87%	
North Castle AB	6 204 978	1,66%	
<b>Summa</b>	<b>224 888 749</b>	<b>60,28%</b>	
Övriga 1 882 aktieägare	148 200 528	39,72%	
<b>Summa</b>	<b>373 089 277</b>	<b>100%</b>	

Källa: Euroclear Sweden AB

## Nyckeltal

	2018	2017	2016	2015	2014
Antal aktier	373 089 277	372 289 277	372 289 277	297 289 277	297 289 277
Börskurs på balansdagen	0,74	0,35	0,46	0,24	0,32
Börsvärde på balansdagen	274 593 708	128 439 801	171 253 067	71 349 426	95 132 569
Genomsnittligt antal aktier före utspädning	372 405 944	372 289 277	353 539 277	279 289 277	272 985 902
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	386 689 277	372 289 277	353 539 277	279 289 277	272 985 902
Resultat per genomsnittligt antal aktier, före utspädning (SEK)	0,0735	-0,0161	0,0030	-0,0056	0,0070
Resultat per genomsnittligt antal aktier, efter utspädning (SEK)	0,0707	-0,0161	0,0030	-0,0056	0,0070
Eget kapital per aktie	0,30	0,23	0,24	0,24	0,25



## Koncernledning



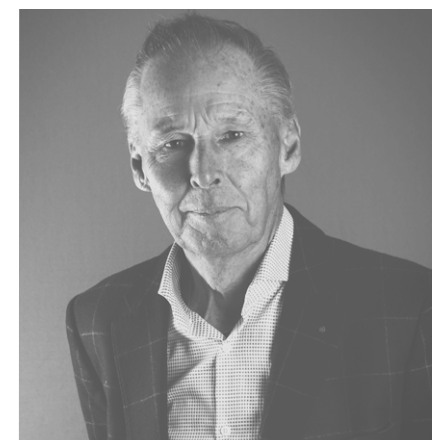
**Peter Carlsson**  
**Befattning** COO/Vice VD MCN Sverige och Daglig Leder MCN Norge  
**I bolaget sedan** 2015  
**Född** 1965  
**Utbildning** 4-årigt tekniskt gymnasium  
**Arbetslivserfarenhet** Säljare och Area Sales Manager på Albright & Wilson AB 1988-2000, Regionchef Stockholm på Sigma e-Handel AB 2000-2003, Läkemiddelskonsult, försäljningschef Sverige och Norden på Boehringer Ingelheim AB 2003-2015.

**Ulrika Albers**  
**Befattning** CEO/VD  
**I bolaget sedan** 2018  
**Född** 1968  
**Utbildning** Master Class, Digital Communication, Hyper Island (2010), Diploma in Marketing strategy and PR, Cosmopolitan University, London (2003), Diploma in Business, Massey University, New Zealand (1998)  
**Arbetslivserfarenhet** Senast som Commercial Product Manager samt ledningsgrupp på Nobia Svenska kök. Flerårig internationell karriär inom sälj- och marknad hos AstraZeneca samt inom VSM Group. Har även arbetat som marknadsstrateg på reklambyrå i London och Jönköping.

**Emil Svahn**  
**Befattning** CFO/Finanschef  
**I bolaget sedan** 2016  
**Född** 1986  
**Utbildning** Civilekonom, Internationella Handelshögskolan Jönköping/Handelshögskolan i Göteborg.  
**Arbetslivserfarenhet** Redovisningskonsult och gruppchef på Grant Thornton 2010-2016.

**Erin Worrall**  
**Befattning** COO/Head of R&D/Export director/Vice VD Natumin Pharma,  
**I bolaget sedan** 2013  
**Född** 1982  
**Utbildning** First class degree with honours in Biochemistry from Heriot-Watt University Edinburgh, PhD in Cancer Biochemistry from Edinburgh University.  
**Arbetslivserfarenhet** Pharmaceutical Development.

## Styrelse



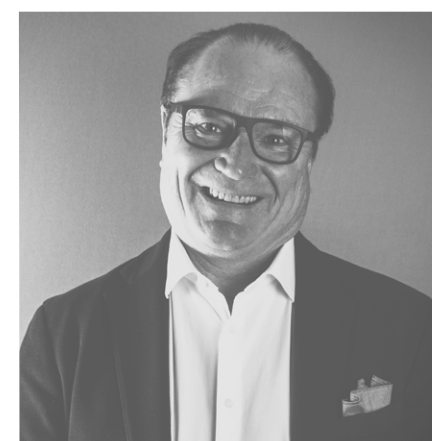
**Torbjörn Björstrand**  
**Befattning** Ordförande  
**I styrelsen sedan** Maj 2017  
**Född** 1945  
**Utbildning** Fil. kand. i ekonomi och systemvetenskap från Växjö och Lunds Universitet  
**Arbetslivserfarenhet** Lång erfarenhet från näringslivet med bland annat uppdrag som VD för Södra Timber AB, Södra Wood Products AB och Thule Europa och Asien.  
**Övr. nuvarande styrelseuppdrag** (urval) Alwex Transport AB.



**Bengt Johansson**  
**Befattning** Vice ordförande  
**I styrelsen sedan** Maj 2017 (tidigare ledamot 2011-2016)  
**Född** 1954  
**Utbildning** Gymnasieutbildning ekonomi, Företagsledarutbildning Ifl, IHM marknadsekonomiutbildning  
**Arbetslivserfarenhet** Grundare av Medica Nord. Försäljnings- och marknadschef i ett antal företag inom dagligvaruhandeln och fackhandeln.  
**Övr. nuvarande styrelseuppdrag** Smålands musikvaruhus AB, biståndsverksamheten New Life Mission.



**Anna Furberg**  
**Befattning** Ledamot  
**I styrelsen sedan** Maj 2017  
**Född** 1976  
**Utbildning** Hyper Island – Master Class i Creative Leadership 2014, Amsterdam, Berghs School of Communication – Copywriting in English, 2006, Stockholm, IHM Business School – Copyutbildning, 1995-1997, Göteborg.  
**Arbetslivserfarenhet** Strategisk copywriter på Grand Public, tidigare partner/VD/copywriter på Bolt Kommunikation. Flerårig erfarenhet av varumärkesarbete och skribentuppdrag för nationella och internationella varumärken i ett flertal branscher.  
**Övr. nuvarande styrelseuppdrag** Handelsbanken Jönköping.



**Christer Gunnarsson**  
**Befattning** Ledamot  
**I styrelsen sedan** Maj 2017  
**Född** 1952  
**Utbildning** Jur. Kand. och Ekonomutbildning vid Uppsala Universitet  
**Arbetslivserfarenhet** Advokat och en av grundarna av Advokatgruppen i Jönköping. Dessförinnan verksam som advokat och jurist i andra byråer och firmor.  
**Övr. nuvarande styrelseuppdrag** (urval) Handelsbanken Jönköping, Sundins Skogsplantor AB, Holsby Metall AB.



**Lars Kärnerud**  
**Befattning** Ledamot  
**I styrelsen sedan** Maj 2016  
**Född** 1950  
**Utbildning** Grundskola  
**Arbetslivserfarenhet** Mångårig erfarenhet från egenvårdsbranschen där han bland annat drivit Hälsoprodukter AB samt startat InterHealth AB (dagens Natumin Pharma AB).  
**Övr. nuvarande styrelseuppdrag** Ordförande i en insamlingsstiftelse för hjälpverksamhet.



# Förvaltningsberättelse 2018

Styrelsen och verkställande direktören för MedicaNatumin AB (publ), org.nr 556692-9690, med säte i Jönköping, Sverige, avger härmed årsredovisning och koncernredovisning för verksamhetsåret 2018.

## Om Koncernen

Svenska MedicaNatumin utvecklar, tillverkar och marknadsför hälso- och skönhetsprodukter baserade på innovativa ingredienser och gedigen forskning. Vårt mål är att bidra till en positiv hälsotrend och erbjuda förbättrad livskvalitet genom produkter som behandlar eller stödjer människokroppens olika funktioner.

Våra produktserier består av dokumenterade produkter inom man- och kvinnohälsa, allmänhälsa samt hudvård. Produkterna faller in under kategorierna kosttillskott, medicintekniska samt dermatologiska och kosmetiska produkter. Bland varumärkena finns ledande kosttillskott som L-Argiplex och Nypozin och den vetenskapligt dokumenterade och patenterade hudvårdsserien Jabushe. Vi har även distributionsrättigheterna för populära kosttillskott som Astaxin, Ester-C och Kyolic.

Grunden i företaget är en flexibel innovations- och utvecklingsavdelning som i samarbete med ledande akademiska forskare utvecklat våra patenterade plattformar: A100 HF (hårtillväxtserum), Tricutan (facelift komplex), Näva (fot- och nagelsvampbehandling) och NOQ (herpesbehandling).

Produkterna tillverkas företrädesvis i vår produktionsenhet i Habo i enlighet med gällande regelverk för de olika produkttyperna. Vi utvecklar och tillverkar även produkter på uppdrag från externa samarbetspartners. Produkterna säljs via hälsofackhandeln, apotek, varuhuskedjor och e-handel, primärt på den nordiska marknaden, men även till konsumenter runt om i världen via agenturer.

Vi strävar efter att driva ett hållbart företag ur ekonomiska, sociala, etiska och miljömässiga perspektiv. Vi följer som minimum gällande kvalitets- och miljölagstiftning, förordningar och övriga bestämmelser. Vårt agerande, våra åtaganden och alla våra produkter samt den service vi ger ska uppfattas som uttryck för kvalitet. MedicaNatumin AB (publ) är listat på Nordic Growth Market (NGM) Nordic MTF.

## Väsentliga händelser under räkenskapsåret

- Ulrika Albers tillträdde som VD.
- En stark utveckling av hudvårdsserien Jabushe på den kinesiska marknaden genererade rekordorder på sammanlagt ca 75 MSEK för utleveranser under 2018 och 2019.
- Bolaget tecknade ett avtal med bioteknikföretaget Ellen AB (publ) om samarbete gällande utveckling av en ny intimhälsoprodukt innehållande MedicaNatumin's patenterade teknologi.
- Genom ett exklusivt samarbetsavtal med MedCoat AB tog MedicaNatumin över ansvaret för marknadsföring och försäljning av produkten MEDCOAT® på den svenska och norska marknaden. Under andra halvåret beslutade TLV (Tandvårds- och läkemedelsförmånsverket) att MEDCOAT® ska ingå i läkemedelssubventionerna.
- MedicaNatumin fick utmärkelsen "Årets leverantör" av hälsofackkedjorna Hälsokraft, norska Sunkost och norska Life.
- Ett femårigt exportavtal tecknades med en ny exklusiv distributör för hudvårdsserien Dermyn® för den kinesiska marknaden.
- Ett distributionsavtal med Orkla Care AB gällande exklusiva distributionsrättigheter för en hudvårdsprodukt i Europa tecknades.

## Väsentliga händelser efter räkenskapsårets slut

- MedicaNatumin förvärvade varumärket Dermyn® som innehåller MedicaNatumin's patenterade teknologi Tricutan Complex® för svenska marknaden från New Nordic Healthbrands AB (publ).
- Distributionsavtalet med Orkla Care AB gällande en fotkräm, utökas och inkluderar nu även försäljningsrättigheterna för Norden, Baltikum och Storbritannien.

## Omsättning och resultat för helåret 2018 Koncern

Nettoomsättningen för helåret 2018 uppgick till 181,6 MSEK (128,0). Övriga intäkter för helåret 2018 uppgick till 1,5 MSEK (0,9).

Koncernens totala rörelsekostnader uppgick till 148,4 MSEK (137,0). Rörelseresultatet för samma period uppgick till 34,7 MSEK (-8,1). Resultatet efter skatt för helåret uppgick till 27,4 MSEK (-6,0) och inkluderar finansiella poster om -0,3 MSEK (-0,6).

Den ökade nettoomsättningen beror främst på en stark tillväxt på den svenska och kinesiska marknaden. Omsättningsökningen har skett med ökade bruttomarginaler, som beror på en högre andel egentillverkade varor, skalfördelar, samt en något förändrad produktmix. Den marginella kostnadsökningen gällande personal och övriga externa kostnader hänger ihop med den ökade omsättningen, men kostnaden i procent av nettoomsättningen har sjunkit, vilket tyder på en ökad effektivitet. I resultatet efter skatt för 2017 finns en jämförelsestörande post på 11,2 MSEK avseende nedskrivning av varumärket och försäljningsrättigheterna till produkten Velloflex.

## Omsättning och resultat för helåret 2018 Moderbolag

Moderbolagets nettoomsättning för helåret 2018 uppgick till 7,0 MSEK (5,3). Moderbolagets totala rörelsekostnader för helåret uppgick till 6,9 MSEK (5,3). Rörelseresultatet för samma period uppgick till 0,2 MSEK (0,1). Resultatet efter skatt för helåret uppgick till 0,0 MSEK (0,0) och inkluderar finansiella poster om -0,1 MSEK (-0,1) samt bokslutsdispositioner 0,0 MSEK (0,1).

## Kassaflöde och finansiell ställning

Per den 31 december hade koncernen likvida medel och kortfristiga placeringar om 17,6 MSEK (1,1), varav likvida medel uppgick till 17,6 MSEK (1,1). Kassaflödet från den löpande verksamheten under året uppgick till 31,8 MSEK (-0,4). Per balansdagen uppgick koncernens egna kapital till 112,8 MSEK (85,2) och soliditeten var 68,3 % (60,7 %).

Kassaflödet från den löpande verksamheten har haft en positiv utveckling under perioden och uppgick till 31,8 MSEK (-0,4). Vi ser en något ökad kapitalbindning i lager vilket är en följd av en ökad orderingång. De ökade rörelsefordringarna, främst kundfordringar är en konsekvens av en hög fakturering i slutet av perioden.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -4,8 MSEK (-6,3) och är främst relaterad till investeringar i materiella anläggningstillgångar samt utbetalning av tidigare redovisad tilläggsköpeskilling. Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -10,4 MSEK (-0,8) och beror främst på amortering av befintliga lån samt en minskning av utnyttjad checkkredit.

## Investeringar

Koncernens totala investeringar under perioden uppgår till 2,1 MSEK (2,1), varav rörelseförvärv 0 MSEK (0), investeringar i immateriella anläggningstillgångar 0,2 MSEK (0,5), samt materiella anläggningstillgångar såsom inventarier, verktyg och installationer 1,9 MSEK (1,6). Investeringar i materiella anläggningstillgångar avsåg främst nya maskiner och förbättringar i produktionsanläggningen.

## Organisation

MedicaNatumin AB (publ), organisationsnummer 556692-9690, är moderbolag i koncernen. Moderbolaget tillhandahåller koncerngemensamma tjänster till andra koncernbolag inom finans, redovisning, administration och ledning.

Moderbolaget äger på balansdagen 100% av Medica Clinical Nord Sverige AB, org.nr 556749-4223. Medica Clinical Nord Sverige AB har sedan i sin tur ett helägt dotterföretag, det norska bolaget Medica Clinical Nord Norge AS. Moderbolaget äger även 100% av Natumin Pharma AB, org.nr 556474-7748. Natumin Pharma AB har sedan i sin tur tre helägda dotterföretag, Tricutan AB, org.nr 556702-6256, DeNovaStella AB org.nr 556605-4465 och Ambria Dermatology AB org.nr 556617-8751. Moderbolaget äger även Nordic Immotech Sweden AB, org.nr 556729-1363, till 100%.



## HISTORISK FINANSIELL UTVECKLING (FEMÅRSÖVERSIKT)

Koncernens resultaträkning MSEK	2018	2017	2016	2015	2014
Nettoomsättning	181,6	128,0	115,6	86,0	92,8
Bruttoresultat	119,1	79,7	78,7	52,0	56,7
Rörelseresultat före av- och nedskrivningar (EBITDA)	42,5	12,3	17,3	2,2	3,4
Rörelseresultat efter av- och nedskrivningar (EBIT)	34,7	-8,1	5,9	-5,1	1,0
Finansnetto	-0,3	-0,6	-4,8	3,2	1,0
Resultat efter finansiella poster	34,4	-8,7	1,1	-1,9	2,0
<b>ÅRETS RESULTAT</b>	<b>27,4</b>	<b>-6,0</b>	<b>1,7</b>	<b>-1,6</b>	<b>1,9</b>

Koncernens balansräkning MSEK	181231	171231	161231	151231	141231
Anläggningstillgångar	84,8	90,6	110,5	81,8	88,7
Omsättningstillgångar	80,5	49,8	52,3	28,1	31,5
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>165,3</b>	<b>140,4</b>	<b>162,8</b>	<b>109,9</b>	<b>120,2</b>
Eget kapital	112,8	85,2	90,9	72,1	73,1
Långfristiga ej räntebärande skulder	13,9	14,0	10,8	10,4	10,6
Långfristiga räntebärande skulder	3,5	10,1	13,4	7,3	7,8
Kortfristiga räntebärande skulder	8,1	9,9	7,0	5,6	5,8
Övriga skulder	26,9	21,2	40,7	14,5	22,9
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>165,3</b>	<b>140,4</b>	<b>162,8</b>	<b>109,9</b>	<b>120,2</b>

Koncernens kassaflödesanalys MSEK	2018	2017	2016	2015	2014
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	35,6	11,2	15,6	0,5	0,2
Kassaflöde från den löpande verksamheten	31,8	-0,4	13,7	-1,7	1,4
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-4,8	-6,3	-4,0	0,3	-7,6
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-10,4	-0,8	-3,8	0,0	6,2
<b>ÅRETS KASSAFLÖDE</b>	<b>16,6</b>	<b>-7,5</b>	<b>5,9</b>	<b>-1,4</b>	<b>0,0</b>

Nyckeltal MSEK	2018	2017	2016	2015	2014
Nettoomsättningstillväxt (%)	41,9%	10,7%	34,4%	-7,3%	145,5%
Bruttomarginal (%)	65,6%	62,3%	68,1%	60,5%	61,1%
EBITDA-marginal (%)	23,4%	9,6%	15,0%	2,6%	3,7%
Rörelsemarginal, EBIT (%)	19,1%	-6,3%	5,1%	-5,9%	1,1%
Vinstmarginal (%)	15,1%	-4,7%	1,5%	-1,9%	2,0%
Sysselsatt kapital	124,4	105,2	111,3	85,0	86,7
Räntabilitet på eget kapital (%)	27,6%	-6,8%	2,1%	-2,2%	3,0%
Soliditet (%)	68,3%	60,7%	55,8%	65,6%	60,8%
Räntebärande nettoskuld	-6,1	18,9	11,7	10,1	8,7
Skuldsättningsgrad (%)	10,2%	23,5%	22,4%	17,9%	18,6%
Kapitalomsättningshastighet (ggr)	1,19	0,84	0,85	0,75	0,87

Definitioner av nyckeltalen hittar ni på s 81.

## Förslag till resultatdisposition

Till årsstämmans förfogande finns följande fria fond och ansamlade förlust i moderbolaget:

Överkursfond	104 569
Balanserat resultat	-48 934
Årets resultat	25
<b>Summa</b>	<b>55 660</b>

Styrelsen föreslår att dessa medel balanseras i ny räkning. Efter dispositionen uppgår det fria egna kapitalet till:

Överkursfond	104 569
Balanserat resultat	-48 909
<b>Summa</b>	<b>55 660</b>

Beträffande moderbolagets och koncernens resultat och ställning i övrigt hänvisas till nedanstående resultat- och balansräkningar, kassaflödesanalyser samt tilläggsupplysningar. Alla belopp uttrycks i tusental svenska kronor där inte annat anges.



# Finansiella rapporter

Bild: Bergvägg, Girabäcken, Gränna.

## KONCERNENS RESULTATRÄKNING

Belopp i TSEK	Not	2018	2017
<b>Rörelsens intäkter mm</b>			
Nettoomsättning	1,2	181 608	127 962
Övriga rörelseintäkter	3	1 479	889
<b>Summa intäkter</b>		<b>183 087</b>	<b>128 851</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>			
Handelsvaror		-62 470	-48 296
Övriga externa kostnader	4,5	-43 649	-39 293
Personalkostnader	6,27	-33 129	-27 376
Av- och nedskrivningar av immateriella anläggningstillgångar	11,12,13	-5 003	-16 407
Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar	14	-2 793	-4 051
Övriga rörelsekostnader	7	-1 306	-1 542
<b>Summa kostnader</b>		<b>-148 350</b>	<b>-136 965</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>1</b>	<b>34 737</b>	<b>-8 114</b>
<b>Resultat från finansiella investeringar</b>			
Finansiella intäkter	8	49	7 751
Finansiella kostnader	8	-375	-8 313
<b>Finansnetto</b>		<b>-326</b>	<b>-562</b>
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>34 411</b>	<b>-8 676</b>
Skatt på årets resultat	9	-7 055	2 696
<b>ÅRETS RESULTAT</b>		<b>27 356</b>	<b>-5 980</b>
Hänförligt till moderbolagets aktieägare		27 356	-5 980
Årets resultat per aktie			
Resultat per genomsnittligt antal aktier, före utspädning	10	0,0735	-0,0161
Resultat per genomsnittligt antal aktier, efter utspädning	10	0,0707	-0,0161

## KONCERNENS TOTALRESULTATRÄKNING

Belopp i TSEK	Not	2018	2017
<b>ÅRETS RESULTAT</b>		<b>27 356</b>	<b>-5 980</b>
<b>Övrigt totalresultat</b>			
<i>Poster som kan komma att omklassificeras till resultaträkningen</i>			
Omräkningsdifferens utländska verksamheter		-105	235
		<b>-105</b>	<b>235</b>
<b>ÅRETS TOTALRESULTAT</b>		<b>27 251</b>	<b>-5 745</b>
Hänförligt till moderbolagets aktieägare		27 251	-5 745



## KONCERNENS BALANSRÄKNING

Belopp i TSEK	Not	2018-12-31	2017-12-31
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
<b>Immateriella anläggningstillgångar</b>			
Produktteknologier, patent, distributionsrättigheter och varumärken	11	38 441	42 721
Balanserade utvecklingskostnader	12	695	1 178
Goodwill	13	37 072	37 072
		<b>76 208</b>	<b>80 971</b>
<b>Materiella anläggningstillgångar</b>			
Inventarier	14	8 284	9 482
		<b>8 284</b>	<b>9 482</b>
<b>Finansiella anläggningstillgångar</b>			
Uppskjutna skattefordringar	9	292	140
		<b>292</b>	<b>140</b>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>84 784</b>	<b>90 593</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
<b>Varulager</b>			
Varor under tillverkning		13 947	13 176
Färdiga varor och handelsvaror		20 556	14 537
		<b>34 503</b>	<b>27 713</b>
<b>Kortfristiga fordringar</b>			
Kundfordringar	16,23	25 752	16 599
Skattefordringar		10	630
Övriga kortfristiga fordringar	23	1 053	2 295
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		1 515	1 477
		<b>28 330</b>	<b>21 001</b>
<b>Likvida medel</b>	23	<b>17 633</b>	<b>1 117</b>
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>80 466</b>	<b>49 831</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<b>165 250</b>	<b>140 424</b>

## KONCERNENS BALANSRÄKNING, FORTS.

Belopp i TSEK	Not	2018-12-31	2017-12-31
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>Eget Kapital</b>			
<b>Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare</b>			
Aktiekapital	17,18	37 309	37 229
Övrigt tillskjutet kapital		271 192	270 872
Omräkningsreserv		-657	-552
Balanserat resultat inklusive årets resultat		-195 006	-222 362
<b>Summa eget kapital</b>		<b>112 838</b>	<b>85 187</b>
<b>Långfristiga skulder</b>			
Uppskjuten skatteskuld	9	10 100	9 481
Finansiella skulder	21,22,23,25	3 456	10 125
Skuld för tilläggsköpeskilling	19	3 847	4 500
<b>Summa långfristiga skulder</b>		<b>17 403</b>	<b>24 106</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Finansiella skulder	21,22,23,25	8 087	6 252
Leverantörsskulder	20,23	10 005	7 518
Checkräkningskredit	21,22,23,24,25	0	3 642
Skatteskulder	23	5 661	80
Övriga kortfristiga skulder	23	1 858	5 039
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	23	7 898	5 600
Skuld för tilläggsköpeskilling	19	1 500	3 000
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>35 009</b>	<b>31 131</b>
<b>Summa skulder</b>		<b>52 412</b>	<b>55 237</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		<b>165 250</b>	<b>140 424</b>

Upplysningar om ställda säkerheter och eventalförpliktelser finns i not 25 och 26.



## KONCERNENS FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

Belopp i TSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings-reserv	Balanserat resultat	Summa
<b>EGET KAPITAL 2017-01-01</b>	37 229	270 824	-787	-216 382	90 884
Årets resultat				-5 980	-5 980
<b>Övrigt totalresultat</b>					
Omräkningsdifferens utländska verksamheter			235		235
<b>Summa totalresultat</b>	0	0	235	-5 980	-5 745
<b>Transaktioner med aktieägare</b>					
Inbetalda optionspremier		48			48
<b>Summa transaktioner med aktieägare</b>	0	48	0	0	48
<b>EGET KAPITAL 2017-12-31</b>	37 229	270 872	-552	-222 362	85 187
<b>EGET KAPITAL 2018-01-01</b>	37 229	270 872	-552	-222 362	85 187
Årets resultat				27 356	27 356
<b>Övrigt totalresultat</b>					
Omräkningsdifferens utländska verksamheter			-105		-105
<b>Summa totalresultat</b>	0	0	-105	27 356	27 251
<b>Transaktioner med aktieägare</b>					
Nyemission genom nyttjande av teckningsoptioner*	80	320			400
<b>Summa transaktioner med aktieägare</b>	80	320	0	0	400
<b>EGET KAPITAL 2018-12-31</b>	37 309	271 192	-657	-195 006	112 838

\*För ytterligare information se not 18

## KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

Belopp i TSEK	Not	2018	2017
<b>Den löpande verksamheten</b>			
Rörelseresultat		34 737	-8 114
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	28	7 796	20 458
Erhållen ränta mm		0	1
Erlagd ränta mm		-375	-817
Betald skatt		-6 587	-297
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital</b>		<b>35 571</b>	<b>11 231</b>
<b>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</b>			
Förändring av varulager		-6 790	960
Förändring av rörelsefordringar		-7 339	-5 272
Förändring av rörelseskulder		10 326	-7 346
<b>Förändringar i rörelsekapital</b>		<b>-3 803</b>	<b>-11 658</b>
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		<b>31 768</b>	<b>-427</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>			
Rörelseförvärv (tilläggsköpeskilling)	19	-4 237	-5 581
Köp av immateriella anläggningstillgångar		-240	-485
Köp av materiella anläggningstillgångar		-362	-245
Försäljning av materiella anläggningstillgångar		10	0
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>		<b>-4 829</b>	<b>-6 311</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>			
Nyemissioner		400	0
Teckningsoptioner		0	48
Upptagna lån	21	3 086	3 000
Amortering av lån	21	-8 132	-3 275
Utbetalningar som avser amorteringar av låneskulder som är hänförliga till finansiella leasingavtal		-2 078	-2 164
Nettoförändring checkkredit		-3 642	1 609
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	29	<b>-10 366</b>	<b>-782</b>
<b>ÅRETS KASSAFLÖDE</b>		<b>16 573</b>	<b>-7 520</b>
Likvida medel vid årets början		1 117	8 661
Kursdifferens i likvida medel		-57	-24
<b>Likvida medel vid årets slut</b>		<b>17 633</b>	<b>1 117</b>



## MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING

Belopp i TSEK	Not	2018	2017
<b>Rörelsens intäkter mm</b>			
Nettoomsättning	2	6 950	5 257
Övriga rörelseintäkter	3	76	74
<b>Summa intäkter</b>		<b>7 026</b>	<b>5 331</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>			
Övriga externa kostnader	4,5,27	-2 744	-2 328
Personalkostnader	6	-3 663	-2 464
Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar	11	-446	-446
Övriga rörelsekostnader	7	-22	-39
<b>Summa kostnader</b>		<b>-6 875</b>	<b>-5 277</b>
<b>Rörelseresultat</b>		<b>151</b>	<b>54</b>
<b>Resultat från finansiella poster</b>			
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	8	70	70
Räntekostnader och liknande resultatposter	8,27	-196	-178
<b>Finansnetto</b>		<b>-126</b>	<b>-108</b>
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>25</b>	<b>-54</b>
<b>Bokslutsdispositioner</b>			
Avskrivningar utöver plan		0	55
<b>Summa bokslutsdispositioner</b>		<b>0</b>	<b>55</b>
<b>Resultat före skatt</b>		<b>25</b>	<b>1</b>
Skatt på årets resultat	9	0	0
<b>ÅRETS RESULTAT</b>		<b>25</b>	<b>1</b>

## MODERBOLAGETS TOTALRESULTATRÄKNING

Belopp i TSEK	Not	2018	2017
<b>ÅRETS RESULTAT</b>		<b>25</b>	<b>1</b>
Övrigt totalresultat		0	0
<b>ÅRETS TOTALRESULTAT</b>		<b>25</b>	<b>1</b>

## MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING

Belopp i TSEK	Not	2018-12-31	2017-12-31
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
<b>Immateriella anläggningstillgångar</b>			
Distributionsrättigheter och varumärken	11	3 285	3 730
		<b>3 285</b>	<b>3 730</b>
<b>Finansiella anläggningstillgångar</b>			
Andelar i koncernföretag	15	98 013	98 013
		<b>98 013</b>	<b>98 013</b>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>101 298</b>	<b>101 743</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
<b>Kortfristiga fordringar</b>			
Kundfordringar	16	64	64
Fordringar hos koncernföretag		4 926	3 654
Aktuell skattefordran		11	0
Övriga kortfristiga fordringar		36	50
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		324	176
		<b>5 361</b>	<b>3 944</b>
<b>Likvida medel</b>		<b>25</b>	<b>71</b>
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>5 386</b>	<b>4 015</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<b>106 684</b>	<b>105 758</b>



## MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING, FORTS

Belopp i TSEK	Not	2018-12-31	2017-12-31
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>Eget Kapital</b>			
<b>Bundet eget kapital</b>			
Aktiekapital	17,18	37 309	37 229
		<b>37 309</b>	<b>37 229</b>
<b>Fritt eget kapital</b>			
Överkursfond		104 569	104 249
Balanserat resultat		-48 934	-48 935
Årets resultat		25	1
		<b>55 660</b>	<b>55 315</b>
<b>Summa eget kapital</b>		<b>92 969</b>	<b>92 544</b>
<b>Obeskattade reserver</b>			
Avskrivningar utöver plan på immateriella anläggningstillgångar		450	450
		<b>450</b>	<b>450</b>
<b>Avsättningar</b>			
Övriga avsättningar	19	0	1 500
		<b>0</b>	<b>1 500</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Skulder till kreditinstitut		13	0
Leverantörsskulder	20,23	1 454	1 421
Skulder till koncernföretag	23	10 171	7 449
Aktuell skatteskuld	23	0	80
Övriga kortfristiga skulder	23	522	1 712
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	23	1 105	602
		<b>13 265</b>	<b>11 264</b>
<b>Summa skulder</b>		<b>13 715</b>	<b>13 214</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		<b>106 684</b>	<b>105 758</b>

Upplysningar om ställda säkerheter och eventalförpliktelser finns i not 25 och 26.

## MODERBOLAGETS FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

Belopp i TSEK	Aktiekapital	Överkursfond	Balanserat resultat	Årets resultat	Summa Eget kapital
<b>EGET KAPITAL 2017-01-01</b>	<b>37 229</b>	<b>104 201</b>	<b>-50 999</b>	<b>2 064</b>	<b>92 495</b>
Disposition av föregående års resultat			2 064	-2 064	0
Inbetalda optionspremier		48			48
Årets resultat				1	1
<b>EGET KAPITAL 2017-12-31</b>	<b>37 229</b>	<b>104 249</b>	<b>-48 935</b>	<b>1</b>	<b>92 544</b>
<b>EGET KAPITAL 2018-01-01</b>	<b>37 229</b>	<b>104 249</b>	<b>-48 935</b>	<b>1</b>	<b>92 544</b>
Disposition av föregående års resultat			1	-1	0
Nyemission	80	320			400
Årets resultat				25	25
<b>EGET KAPITAL 2018-12-31</b>	<b>37 309</b>	<b>104 569</b>	<b>-48 934</b>	<b>25</b>	<b>92 969</b>

## MODERBOLAGETS KASSAFLÖDESANALYS

Belopp i TSEK	Not	2018	2017
<b>Den löpande verksamheten</b>			
Rörelseresultat		152	54
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	28	446	446
Erhållen ränta mm		70	70
Erlagd ränta mm		-197	-178
Betald skatt		-161	0
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital</b>		<b>310</b>	<b>392</b>
<b>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</b>			
Förändring av rörelsefordringar		-1 417	3 063
Förändring av rörelseskulder		3 661	-3 527
<b>Förändringar i rörelsekapital</b>		<b>2 244</b>	<b>-464</b>
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		<b>2 554</b>	<b>-72</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>			
Investeringar i dotterbolag (tilläggsköpeskilling)		-3 000	0
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>		<b>-3 000</b>	<b>0</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>			
Nyemissioner efter emissionskostnader		400	48
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>		<b>400</b>	<b>48</b>
<b>ÅRETS KASSAFLÖDE</b>		<b>-46</b>	<b>-24</b>
Likvida medel vid årets början		71	95
<b>Likvida medel vid årets slut</b>		<b>25</b>	<b>71</b>

# Noter

## Allmänt

MedicaNatumin AB (publ), nedan MedicaNatumin, är ett svensktregistrerat företag med säte i Jönköping. Adressen till huvudkontoret är: MedicaNatumin AB (publ), Östra Storgatan 20, 553 21 Jönköping.

Koncernredovisningen för räkenskapsåret består av moderbolaget och dess dotterbolag, tillsammans benämnda Koncernen.

Årsredovisningen och koncernredovisningen har godkänts för utfärdande av styrelsen den 15 april 2019. Koncernens resultat- och balansräkning samt moderbolagets resultat- och balansräkning kommer att framläggas för beslut om fastställelse på årsstämman den 14 maj 2019.

En beskrivning av bolagets verksamhet framgår av Förvaltningsberättelsen.

## Redovisningsprinciper

### Överensstämmelse med normgivning och lag

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen samt de av EU godkända International Financial Reporting Standards (IFRS) samt tolkningsuttalanden från International Financial Reporting Interpretations Committee (IFRIC) sådana de antagits av EU. Vidare har koncernredovisningen upprättats i enlighet med svensk lag genom tillämpning av Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 1 "Kompletterande redovisningsregler för koncerner". Moderbolaget tillämpar RFR 2 "Redovisning för juridiska personer".

### Förutsättningar vid upprättande av moderbolagets och koncernens finansiella rapporter

Poster som ingår i de finansiella rapporterna för de olika enheterna i Koncernen är värderade i den valuta som används i den ekonomiska miljö där respektive företag huvudsakligen är verksamt (funktionell valuta). I koncernredovisningen används svenska kronor (SEK), som är Moderbolagets funktionella valuta och rapportvaluta. Samtliga belopp i årsredovisningen är angivna i tusentals kronor om inget annat anges.

För att upprätta de finansiella rapporterna enligt IFRS gör styrelsen och företagsledningen bedömningar och antaganden som påverkar företagets resultat och ställning samt lämnad information i övrigt. Bedömningarna och antagandena baseras på historiska erfarenheter och ses över regelbundet.

De nedan angivna redovisningsprinciperna tillämpas konsekvent på de finansiella rapporter som lämnas.

### Nya och ändrade IFRS standarder och tolkningar som tillämpas av koncernen

Följande standarder tillämpas av koncernen för första gången för räkenskapsår som börjar 1 januari 2018:

- IFRS 9 *Finansiella instrument*
- IFRS 15 *Intäkter från avtal med kunder*

Ingen av dessa standarder har väsentligt påverkat koncernens redovisning förutom ökade notupplysningar avseende intäkter, vilket presenteras i not 1 och 2.

### Nya standarder, ändringar och tolkningar av befintliga standarder som ännu inte har trätt i kraft och som inte har tillämpats i förtid av koncernen

Ett antal nya standarder och tolkningar träder ikraft för räkenskapsår som börjar efter 1 januari 2018 och har inte tillämpats vid upprättandet av denna finansiella rapport. Dessa nya standarder och tolkningarna väntas påverka koncernens finansiella rapporter på följande sätt:

IFRS 16 publicerades i januari 2016. Implementeringen av standarden kommer att innebära att nästan samtliga leasingkontrakt kommer att redovisas i leasetagarens balansräkning, då ingen åtskillnad längre görs mellan operationella och finansiella leasingavtal. Enligt den nya standarden ska en tillgång (rättigheten att använda en leasad tillgång) och en finansiell skuld avseende skyldigheten att betala leasingavgifter redovisas. Korttidsleasingavtal och leasingavtal för vilka den underliggande tillgången har ett mindre värde undantas.

Koncernen har under det gångna året granskat samtliga leasingavtal med anledning av de nya reglerna i IFRS 16. Vid balansdagen uppskattas koncernens befintliga leasingskulda uppgå till cirka 15 MSEK och leasingavtalens största tillgångsklass är lokaler. Leasingskulden är summan av nuvärdet av alla framtida avgifter till dess att leasingavtalet har löpt ut. Förenklingsregeln att nyttjanderättstillgången (före justeringar för eventuella förskottsbetalningar) ska motsvara leasingskulden, har tillämpats vid övergången. Diskonteringsräntan är koncernens marginella låneränta med hänsyn till leasingavtalets löptid. Undantagen för att inte redovisa korttidsleasingavtal och tillgångar av lågt värde, har också tillämpats.

Koncernen kommer att tillämpa standarden från 1 januari 2019 och avser alltså att tillämpa den förenklade övergångsmetoden och kommer inte att räkna om jämförelsetalen. Inga andra av de IFRS eller IFRIC-tolkningar som ännu inte har trätt i kraft, väntas ha någon väsentlig inverkan på koncernen.

### Kritiska uppskattningar och bedömningar för redovisningsändamål

Att upprätta de finansiella rapporterna i enlighet med IFRS kräver att företagsledningen gör bedömningar och uppskattningar samt gör antaganden som påverkar tillämpningen av redovisningsprinciperna och de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar.

Uppskattningarna och antagandena ses över regelbundet. Ändringar av uppskattningar redovisas i den period ändringen görs om ändringen endast påverkat denna period, eller i den period ändringen görs och framtida perioder om ändringen påverkar både aktuell period och framtida perioder.

Viktiga uppskattningar och bedömningar inom MedicaNatumin-koncernen berör värdering av identifierbara tillgångar och skulder vid förvärv, tilläggsköpeskillningar, nedskrivningsprovning av goodwill och varumärken samt redovisning av skattemässiga underskottsavdrag. Beräkning av verkligt värde på koncernens tilläggsköpeskillningar görs genom bedömningar avseende de förutsättningar som ger upphov till framtida utbetalning. Viktiga indata i dessa bedömningar är primärt omsättning och lönsamhet för den eller de underliggande tillgångar eller andra faktorer som ger upphov till framtida kassaflöden.

Eventuellt nedskrivningsbehov för goodwill utvärderas årligen, eller oftare om indikation på nedskrivning uppstår, genom beräkning av nyttjandevärdet. Dessa beräkningar kräver att företagsledningen fastställer det verkliga värdet av MedicaNatumin kassagenererande enheter baserat på prognostiserade kassaflöden och interna affärsplaner. Provning av huruvida någon indikation för nedskrivning föreligger för övriga immateriella tillgångar såsom varumärken och licenser genomförs genom ett multipeltest där tillgångens bokförda värde sätts i förhållande till omsättningen minus de direkta försäljningskostnaderna.

Värdering av goodwill och övriga immateriella tillgångar såsom varumärken och licenser genomförs löpande under året eller senast i samband med årsbokslutet, vid behov görs en nedskrivning. Inget nedskrivningsbehov har identifierats avseende goodwill. Se vidare not 13.

Koncernens underskottsavdrag har ej värderats och redovisas ej som uppskjuten skattefordran. Dessa underskottsavdrag värderas först när Koncernen etablerat en resultatnivå som företagsledningen med säkerhet bedömer kommer att leda till skattemässiga överskott över tid.

### Grunder för upprättandet av redovisningen

Koncernredovisningen baseras på historiska anskaffningsvärden med undantag för tilläggsköpeskillningar som värderas till verkligt värde.

### Koncernredovisning och konsolideringsprinciper

Koncernredovisningen omfattar, förutom moderbolaget, samtliga bolag i vilka moderbolaget kontrollerar. Koncernen kontrollerar ett företag när den exponeras för eller har rätt till rörlig avkastning från sitt innehav i företaget och har möjlighet att påverka avkastningen genom sitt inflytande i företaget. Dotterföretag inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen. De exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet upphör.

Koncernredovisningen är upprättad enligt förvärvsmetoden. Metoden innebär att förvärv av ett dotterbolag betraktas som en transaktion varigenom koncernen indirekt förvärvar dotterbolagets tillgångar och övertar dess skulder och eventuella förpliktelser. Skillnaden mellan anskaffningskostnaden för aktierna och det verkliga värdet på förvärvade identifierade nettotillgångar utgör goodwill. Det koncernmässiga anskaffningsvärdet fastställs genom en förvärvsanalys i anslutning till förvärvet. Dotterbolagets finansiella rapporter tas in i koncernredovisningen från och med den dag då bestämmandeinflytandet uppkommer (förvärvstidpunkten) och till den dag det upphör.

Varje villkorad köpeskillning som ska överföras av koncernen redovisas till verkligt värde vid förvärvstidpunkten. Efterföljande ändringar av verkligt värde av en villkorad köpeskillning som klassificerats som en tillgång eller skuld redovisas i enlighet med IFRS 9 antingen i resultaträkningen eller i övrigt totalresultat. Villkorad köpeskillning som klassificeras som eget kapital omvärderas inte och efterföljande reglering redovisas i eget kapital.

Alla koncerninterna transaktioner och vinster har eliminerats i sin helhet vid upprättandet av koncernredovisningen.

Balansräkningarna i utländska dotterbolag har omräknats till svenska kronor till balansdagens kurs (för vidare läsning, se "Fordringar och skulder i utländsk valuta"). Resultaträkningarna har omräknats till årets genomsnittskurs. Den omräkningsdifferens som uppkommer i samband med valutaomräkningen förs direkt till eget kapital.

Goodwill och övriga immateriella tillgångar med obestämbar nyttjandeperiod följs löpande och prövas årligen med avseende på nedskrivningsbehov, eller oftare om indikationer finns att tillgången minskat i värde. För vidare läsning hänvisas till rubriken "Nedskrivningar" nedan.

### Principer för internprissättning

MedicaNatumin tillämpar internprissättning mellan koncernbolagen och detta sker på marknadsmässiga villkor. Detta innebär att interna kunder inte behandlas på annat sätt än externa kunder.



**Omräkning av utländsk valuta**

Resultat och finansiell ställning för alla koncernföretag som har en annan funktionell valuta än rapportvalutan, omräknas till koncernens rapportvaluta enligt följande:

- Tillgångar och skulder för var och en av balansräkningarna omräknas till balansdagens kurs
- Intäkter och kostnader för var och en av resultaträkningarna omräknas till genomsnittlig valutakurs
- Alla valutakursdifferenser som uppstår redovisas i övrigt totalresultat

**Redovisning av intäkter**

MedicaNatumins nettoomsättning består av:

- Försäljning av varor och tjänster
- Royaltyintäkter
- Licensintäkter och övriga intäkter av engångskaraktär

Intäkter redovisas till verkligt värde av vad som erhållits eller kommer erhållas efter avdrag för eventuella skatter och rabatter. Intäkter redovisas i den omfattning det är sannolikt att de ekonomiska fördelarna kommer att tillgodogöras bolaget och intäkterna kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Försäljning av varor redovisas som intäkt när kontrollen för varorna överförs, vilket vanligtvis inträffar när varorna levereras till kund i enlighet med fraktvillkor.

Royaltyintäkter redovisas i samband med att samarbetspartnern levererat produkterna som royaltyn avser till sin kund.

Licensintäkter redovisas som intäkt då rättigheter för licensen övergår till tredje part och bolaget har uppfyllt sina prestationsåtaganden. Prestationsåtagandet kan uppfyllas över tid eller vid en viss tidpunkt.

**Segmentsredovisning**

Rörelsesegment rapporteras på ett sätt som överensstämmer med den interna rapporteringen som lämnas till den högste verkställande beslutsfattaren. Den högste verkställande beslutsfattaren är den funktion som ansvarar för tilldelning av resurser och bedömning av rörelsesegmentets resultat. I koncernen har denna funktion identifierats som VD. MedicaNatumin redovisar i dagsläget två segment.

**Skatt**

Periodens skattekostnad omfattar aktuell och uppskjuten skatt. Skatt redovisas i resultaträkningen, utom när skatten avser poster som redovisas i övrigt totalresultat eller direkt i eget kapital. I sådana fall redovisas även skatten i övrigt totalresultat respektive eget kapital.

Uppskjuten skatt redovisas på alla temporära skillnader som uppkommer mellan det skattemässiga värdet på tillgångar och skulder och dess redovisade värden

i koncernredovisningen. Uppskjuten skatteskuld redovisas emellertid inte om den uppstår till följd av första redovisningen av goodwill.

Uppskjuten skatt redovisas heller inte om den uppstår till följd av en transaktion som utgör den första redovisningen av en tillgång eller skuld som inte är ett rörelseförvärv och som, vid tidpunkten för transaktionen, varken påverkar redovisat eller skattemässigt resultat. Uppskjuten inkomstskatt beräknas med tillämpning av skattesatser (och lagar) som har beslutats eller aviserats per balansdagen och som förväntas gälla när den berörda uppskjutna skattefordran realiserar eller den uppskjutna skatteskulden regleras.

Uppskjutna skattefordringar redovisas i den omfattning det är troligt att framtida skattemässiga överskott kommer att finnas tillgängliga, mot vilka de temporära skillnaderna kan utnyttjas.

Uppskjuten skatteskuld beräknas på skattepliktiga temporära skillnader som uppkommer på andelar i dotterföretag, intresseföretag och joint ventures, förutom för uppskjutna skatteskulder där tidpunkten för återföring av den temporära skillnaden kan styras av koncernen och det är sannolikt att den temporära skillnaden inte kommer att återföras inom överskådlig framtid. I normalfallet kan koncernen inte styra återföringen av temporära skillnader avseende intresseföretag. Detta är möjligt endast i fall där det finns ett avtal som ger koncernen möjlighet att styra återföringen av temporära skillnader.

**Immateriella anläggningstillgångar****Goodwill**

Goodwill uppstår vid förvärv av dotterföretag och avser det belopp varmed köpeskillingen överstiger det verkliga värdet av identifierbara tillgångar, skulder och eventuella förpliktelser i det förvärvade bolaget. Goodwill nedskrivningstestas årligen eller oftare om händelser eller ändringar i förhållanden indikerar en möjlig värdeminskning. Det redovisade värdet av goodwill jämförs med återvinningsvärdet, vilket är det högsta av nyttjandevärdet och det verkliga värdet minus försäljningskostnader. Eventuell nedskrivning redovisas omedelbart som en kostnad och återförs inte.

**Varumärken**

Varumärken som förvärvats genom rörelseförvärv redovisas till verkligt värde på förvärvsdagen. Varumärken bedöms ha en bestämbar nyttjandeperiod och redovisas till anskaffningsvärdet minskat med ackumulerade av- och nedskrivningar. Varumärken skrivs av linjärt över den bedömda nyttjandeperioden på mellan 2 och 20 år.

Varumärken som förvärvats separat redovisas till anskaffningsvärden.

**Distributionsrätter och produktteknologier**

Distributionsrätter och produktteknologier som förvärvats separat redovisas till anskaffningsvärde. Förvärvade distributionsrättigheter och produktteknologier som förvärvats genom ett rörelseförvärv redovisas till verkligt värde på förvärvsdagen. Distributionsrättigheter och produktteknologier har en bestämbar nyttjandeperiod och redovisas till anskaffningsvärdet minskat med ackumulerade av- och nedskrivningar. Avskrivningar görs linjärt för att fördela kostnaden över den bedömda nyttjandeperioden på 10 till 15 år.

**Patent**

Patent som förvärvats genom rörelseförvärv redovisas till verkligt värde på förvärvsdagen. Patent bedöms ha en bestämbar nyttjandeperiod och redovisas till anskaffningsvärdet minskat med ackumulerade av- och nedskrivningar. Patent skrivs av linjärt över den bedömda nyttjandeperioden på mellan 3 och 13 år.

Patent som förvärvats separat redovisas till anskaffningsvärden.

**Forskning och utveckling**

Utgifter för forskning som utförs i syfte att vinna ny vetenskaplig eller teknisk kunskap, kostnadsförs när de uppkommer i enlighet med IAS 38.

Utgifter för utveckling av en specifik produkt eller projekt, där forskningsresultatet tillämpas vid planering eller utformning av produktion av nya eller förbättrade produkter, aktiveras om det bedöms att produkten är tekniskt och kommersiellt gångbar samt att bolaget har avsikt och förmåga att färdigställa, sälja eller använda tillgången. De utgifter som aktiveras innefattar utgifter för material, direkt lön och andra utgifter som är direkt hänförliga till utvecklingsprojektet. Aktiverade utvecklingsutgifter redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade av- och nedskrivningar. Avskrivningarna har beräknats utifrån anskaffningsvärde genom tillämpning av linjär avskrivning över tillgångens beräknade nyttjandeperiod.

Följande avskrivningstider har tillämpats:

- Balanserade utvecklingskostnader 5–10 år

Utvecklingsprojekt som inte uppfyller kriterierna för att kunna redovisas som immateriell tillgång i enlighet med IAS 38, kostnadsförs i sin helhet när de uppkommer.

**Materiella anläggningstillgångar**

De materiella anläggningstillgångarna tas upp till anskaffningsvärdet efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Avskrivningar på inventarier kostnadsförs så att tillgångens värde skrivs av linjärt över dess beräknade nyttjandeperiod.

Följande avskrivningstider har tillämpats:

- Inventarier 3–10 år

**Varulager**

Varulagret är upptaget till det lägsta av anskaffningsvärdet respektive nettoförsäljningsvärdet. Vid beräkning av anskaffningsvärdet tillämpas först-in-först-ut-metoden (FIFU). Metoden utgår ifrån antagandet att varor som köps in först även säljs först. Varor som ligger kvar i lagret i slutet av en period har därmed köpts in senast. Nettoförsäljningsvärdet beräknas som försäljningspris med avdrag för försäljningskostnader. Anskaffningsvärdet för färdiga varor och pågående arbete består av direkta varukostnader, direkt lön, andra direkta kostnader och hänförliga indirekta tillverkningskostnader (baserade på normal tillverkningskapacitet). Inkurans bedöms löpande och eventuella avsättningar görs utifrån varje bedömning.

**Nedskrivningar**

De redovisade värdena för koncernens tillgångar prövas vid varje balansdag för att bedöma om det finns indikation på nedskrivningsbehov.

**Nedskrivningsprövning av materiella och immateriella tillgångar samt andelar i dotterföretag**

Om indikation på nedskrivningsbehov finns, beräknas enligt IAS 36 tillgångens återvinningsvärde (se nedan).

För goodwill, andra immateriella tillgångar med obestämbar nyttjandeperiod och immateriella tillgångar som ännu ej är färdiga för användning beräknas återvinningsvärdet årligen. Om det inte går att fastställa väsentligen oberoende kassaflöden till en enskild tillgång ska tillgångarna vid prövning av nedskrivningsbehov grupperas till den lägsta nivå där det går att identifiera väsentligen oberoende kassaflöden – en så kallad kassagenererande enhet.

En nedskrivning redovisas när en tillgångs eller kassagenererande enhets (grupp av enheters) redovisade värde överstiger återvinningsvärdet. En nedskrivning belastar resultaträkningen. Nedskrivning av tillgångar hänförliga till en kassagenererande enhet fördelas i första hand till goodwill. Därefter görs en proportionell nedskrivning av övriga tillgångar som ingår i enheten.

Återvinningsvärdet är det högsta av verkligt värde minus försäljningskostnader och nyttjandevärde. Vid beräkning av nyttjandevärdet har flera antaganden om framtida förhållanden och uppskattningar av parametrar gjorts. De framtida kassaflödena diskonteras med en diskonteringsfaktor som beaktar riskfri ränta och den risk som är förknippad med den specifika tillgången.

**Nedskrivningsprövning av finansiella tillgångar**

Koncernen tillämpar i enlighet med reglerna i IFRS 9 en förenklad metod för nedskrivningsprövning av kundfordringar. Förenklingen innebär att reserven för förväntade kreditförluster beräknas baserat på förlustrisken för hela fordrans löptid och redovisas när fordran redovisas första gången.

Redovisningsprinciper tillämpade till och med 31 december 2017.

Vid varje rapporttillfälle utvärderar företaget om det finns objektiva bevis på att en finansiell tillgång eller grupp av tillgångar är i behov av nedskrivning. Objektiva bevis utgörs av observerbara förhållanden som inträffat och som har en negativ inverkan på möjligheten att återvinna anskaffningsvärdet.

Återvinningsvärdet för tillgångar tillhörande kategorin lånefordringar och kundfordringar, vilka redovisas till upplupet anskaffningsvärde, beräknas som nuvärdet av framtida kassaflöden diskonterade med den effektiva ränta som gällde då tillgången redovisades första gången. Tillgångar med en kort löptid diskonteras inte. En nedskrivning belastar resultaträkningen.

#### Återföring av nedskrivningar

En nedskrivning återförs om det både finns indikation på att nedskrivningsbehovet inte längre föreligger och det har skett en förändring i de antaganden som låg till grund för beräkningen av återvinningsvärdet. Nedskrivning av goodwill återförs dock aldrig. En reversering görs endast i den utsträckning som tillgångens redovisade värde efter återföring inte överstiger det redovisade värde som skulle ha redovisats, med avdrag för avskrivning där så är aktuellt, om ingen nedskrivning gjorts.

Nedskrivningar av finansiella tillgångar till upplupet anskaffningsvärde återförs om en senare ökning av återvinningsvärdet objektivt kan hänföras till en händelse som inträffat efter det att nedskrivningen gjordes. Återföringen av den tidigare redovisade nedskrivningen redovisas i resultaträkningen.

#### Finansiella instrument

##### Finansiella tillgångar

Köp och försäljningar av finansiella tillgångar redovisas på affärsdagen, det datum då koncernen förbinder sig att köpa eller sälja tillgången. Finansiella tillgångar tas bort från balansräkningen när rätten att erhålla kassaflöden från instrumentet har löpt ut eller har överförts och koncernen har överfört i stort sett alla risker och förmåner som är förknippade med äganderätten.

Finansiella tillgångar värderas initialt till verkligt värde plus, i de fall tillgången inte redovisas till verkligt värde via resultaträkningen, transaktionskostnader direkt hänförliga till köpet. Transaktionskostnader hänförliga till finansiella tillgångar som redovisas till verkligt värde via resultaträkningen kostnadsförs direkt i resultaträkningen.

Koncernen klassificerar sina finansiella tillgångar i följande kategorier: upplupet anskaffningsvärde, verkligt värde via övrigt totalresultat eller verkligt värde via resultatet.

En finansiell tillgång värderas till upplupet anskaffningsvärde om båda följande villkor är uppfyllda:

- Den finansiella tillgången innehas inom ramen för en affärsmodell vars mål är att inneha finansiella tillgångar i syfte att inkassera avtalsenliga kassaflöden.
- De avtalade villkoren för den finansiella tillgången ger vid bestämda tidpunkter upphov till kassaflöden som endast är betalningar av kapitalbelopp och ränta på det utestående kapitalbeloppet.

En finansiell tillgång värderas till verkligt värde via övrigt totalresultat om båda följande villkor är uppfyllda:

- Den finansiella tillgången innehas enligt en affärsmodell vars mål kan uppnås både genom att samla in avtalsenliga kassaflöden och sälja finansiella tillgångar.
- De avtalade villkoren för den finansiella tillgången ger vid bestämda tidpunkter upphov till kassaflöden som endast är betalningar av kapitalbelopp och ränta på det utestående kapitalbeloppet.

Alla finansiella tillgångar som inte klassificeras som värderade till upplupet anskaffningsvärde eller verkligt värde via övrigt totalresultat värderas till verkligt värde via resultatet.

Finansiella tillgångar till upplupet anskaffningsvärde är finansiella tillgångar som inte är derivat, som har fastställda eller fastställbara betalningar och som inte är noterade på en aktiv marknad. De ingår i omsättningstillgångar med undantag för poster med förfallodag mer än 12 månader efter rapportperiodens slut, vilka klassificeras som anläggningstillgångar. Koncernens finansiella tillgångar till upplupet anskaffningsvärde utgörs av kundfordringar och andra fordringar samt likvida medel i balansräkningen.

##### Likvida medel

Likvida medel består av banktillgodohavanden och placeringar som lätt kan omvandlas till kassamedel till ett känt belopp och med en löptid om högst tre månader från anskaffningstidpunkten. I moderbolagets och koncernens likvida medel ingår koncernens behållning på koncernkonton och övriga bankkonton samt kortfristig placering. Likvida medel värderas till upplupet anskaffningsvärde. Detta innebär att koncernens likvida medel endast är utsatta för en obetydlig risk för valutafuktuationer.

##### Finansiella skulder

Koncernen klassificerar sina finansiella skulder i följande kategorier: upplupet anskaffningsvärde eller verkligt värde via resultatet. En finansiell skuld klassificeras till verkligt värde via resultatet om den klassificeras som innehav för handelsändamål, som ett derivat eller att den har blivit identifierad som sådan vid första redovisningstillfället. Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultatet värderas till verkligt värde och

nettovinst och förluster, inklusive räntekostnader, redovisas i resultatet. Påföljande värdering av övriga finansiella skulder sker till upplupet anskaffningsvärde med effektivräntemetoden.

##### Skuld för tilläggsköpeskilling

Skuld avseende tilläggsköpeskilling redovisas till verkligt värde som lång- eller kortfristig skuld. Förändringar av verkligt värde på tilläggsköpeskillingar kopplade till förvärv redovisas i resultaträkningen som finansiell in- takt eller finansiell kostnad.

##### Leverantörsskulder

Leverantörsskulder är förpliktelser att betala för varor eller tjänster som har förvärvats i den löpande verksamheten från leverantörer. Leverantörsskulder klassificeras som kortfristiga skulder om de förefaller inom ett år eller tidigare (eller under normal verksamhetscykel om denna är längre). Om inte, tas de upp som långfristiga skulder. Leverantörsskulder redovisas inledningsvis till verkligt värde och därefter till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden.

##### Upplåning

Upplåning redovisas inledningsvis till verkligt värde, netto efter transaktionskostnader. Upplåning redovisas därefter till upplupet anskaffningsvärde och eventuell skillnad mellan erhållet belopp (netto efter transaktionskostnader) och återbetalningsbeloppet redovisas i resultaträkningen fördelat över låneperioden, med tillämpning av effektivräntemetoden.

Avgifter som betalas för lånelöften redovisas som transaktionskostnader för upplåningen i den utsträckning det är sannolikt att delar av eller hela kreditutrymmet kommer att utnyttjas. I sådana fall redovisas avgiften när kreditutrymmet utnyttjas. När det inte föreligger några bevis för att det är sannolikt att delar av eller hela kreditutrymmet kommer att utnyttjas, redovisas avgiften som en förskotts betalning för finansiella tjänster och fördelas över det aktuella lånelöftets löptid.

##### Fordringar och skulder i utländsk valuta

I koncernredovisningen används svenska kronor, som är moderbolagets funktionella valuta och rapportvaluta. Transaktioner i utländsk valuta omräknas, när de tas in i redovisningen, till funktionell valuta enligt transaktionsdagens avistakurs. Fordringar och skulder i utländsk valuta har omräknats till balansdagens kurs. Kursvinster och kursförluster på rörelsens fordringar och skulder tillförs rörelseresultatet. Vinster och förluster på finansiella fordringar och skulder redovisas som finansiella poster.

##### Kassaflödesanalys

Kassaflödesanalyserna är upprättade enligt indirekt metod.

##### Ersättningar till anställda

Ersättningar till anställda i form av löner, betald semester,

betald sjukfrånvaro etc. samt pensioner redovisas i takt med intjänandet. Vad avser pensioner och andra ersättningar efter avslutad anställning klassificeras dessa som avgiftsbestämda. För avgiftsbestämda planer betalar företaget fastställda avgifter till en separat oberoende juridisk enhet och har ingen förpliktelse att betala ytterligare avgifter. Koncernens resultat belastas för kostnader i takt med att förmånerna intjänas, vilket normalt sammanfaller med tidpunkten då premier erläggs.

##### Redovisning av resultat per aktie

Beräkningen av resultat per aktie baseras på årets resultat i koncernen hänförligt till moderbolagets aktieägare och på det vägda genomsnittliga antalet aktier utestående under året. Vid beräkningen av resultat per aktie efter utspädning justeras resultatet och det genomsnittliga antalet aktier för att ta hänsyn till effekter av utspädande potentiella stamaktier, vilka under rapporterade perioder härrör från utgivna teckningsoptioner.

##### Moderbolagets redovisningsprinciper

Moderbolaget tillämpar Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer. De viktigaste skillnaderna i redovisningsprinciper mellan koncernen och moderbolaget är uppställningsformerna för resultat- och balansräkningar samt rapport över förändringar i eget kapital. Dessutom finns det inte i moderbolaget någon möjlighet att använda obestämbar nyttjandeperiod för immateriella tillgångar. Erhållna och lämnade koncernbidrag redovisas i moderbolaget som bokslutsdispositioner.

##### Finansiella instrument

Med anledning av sambandet mellan redovisning och beskattning tillämpas inte reglerna om finansiella instrument i IFRS 9 i moderbolaget. Finansiella anläggningstillgångar värderas till anskaffningsvärde minus nedskrivning och finansiella omsättningstillgångar enligt lägsta värdets princip.

##### Leasade tillgångar

I moderbolaget redovisas samtliga leasingavtal enligt reglerna om operationell leasing.



Not 1 Rörelsesegment

	Nordisk varumärkesförsäljning		Export, private label, produktion & innovation		Administrativa tjänster & koncerngemensamma funktioner		Koncernen	
	2018	2017	2018	2017	2018	2017	2018	2017
Extern nettoomsättning	107 728	81 137	73 880	46 822	0	3	181 608	127 962
Intern nettoomsättning	2 671	1 296	18 411	10 358	6 950	5 254	-	-
Externa övriga intäkter	799	342	604	473	76	74	1 479	889
Interna övriga intäkter	563	0	0	0	0	0	-	-
<b>Summa intäkter</b>	<b>111 761</b>	<b>82 775</b>	<b>92 895</b>	<b>57 653</b>	<b>7 026</b>	<b>5 331</b>	<b>183 087</b>	<b>128 851</b>
Externa rörelsekostnader	-89 731	-69 147	-44 456	-42 083	-6 367	-5 277	-140 554	-116 507
Interna rörelsekostnader	-5 799	-4 790	-22 796	-12 118	0	0	-	-
<b>Resultat före av- och nedskrivningar, finansnetto och skatt (EBITDA)</b>	<b>16 231</b>	<b>8 838</b>	<b>25 643</b>	<b>3 452</b>	<b>659</b>	<b>54</b>	<b>42 533</b>	<b>12 344</b>
Av- och nedskrivningar	-3 040	-14 593	-4 678	-5 860	-78	-5	-7 796	-20 458
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>13 191</b>	<b>-5 755</b>	<b>20 965</b>	<b>-2 408</b>	<b>581</b>	<b>49</b>	<b>34 737</b>	<b>-8 114</b>
Finansiella intäkter	418	250	0	0	70	513	49	763
Finansiella kostnader	-215	-585	-399	-632	-200	-108	-375	-1 325
<b>Resultat före skatt</b>	<b>13 394</b>	<b>-6 090</b>	<b>20 566</b>	<b>-3 040</b>	<b>451</b>	<b>454</b>	<b>34 411</b>	<b>-8 676</b>
<b>Summa tillgångar</b>	<b>95 513</b>	<b>82 554</b>	<b>69 120</b>	<b>57 293</b>	<b>617</b>	<b>577</b>	<b>165 250</b>	<b>140 424</b>
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>22 424</b>	<b>4 628</b>	<b>38 391</b>	<b>29 490</b>	<b>104 435</b>	<b>106 306</b>	<b>165 250</b>	<b>140 424</b>

Not 2 Uppgift om bolagets intäkter samt försäljning och inköp inom samma koncern

	Nordisk varumärkesförsäljning		Export, private label, produktion & innovation		Administrativa tjänster & koncerngemensamma funktioner		Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017	2018	2017	2018	2017	2018	2017
<b>Nettoomsättning fördelad på väsentliga intäktslag</b>										
Försäljning av varor och tjänster	107 728	81 137	72 380	44 822	0	3	180 108	125 962	0	3
Licensintäkter, royalti och övriga intäkter av engångskaraktär	0	0	1 500	2 000	0	0	1 500	2 000	0	0
Koncernintern försäljning	2 671	1 296	18 411	10 358	6 950	5 254	-	-	6 950	5 254
<b>Summa</b>	<b>110 399</b>	<b>82 433</b>	<b>92 291</b>	<b>57 180</b>	<b>6 950</b>	<b>5 257</b>	<b>181 608</b>	<b>127 962</b>	<b>6 950</b>	<b>5 257</b>
<b>Nettoomsättning fördelad på geografiska områden</b>										
Sverige	89 443	62 196	22 456	14 352	5 967	4 514	90 863	64 897	5 967	4 514
Norge	18 319	19 318	3 579	13 178	983	743	21 852	32 496	983	743
Övriga Europa	2 637	919	17 017	20 997	0	0	19 654	21 916	0	0
Kina	0	0	41 162	5 649	0	0	41 162	5 649	0	0
Övriga världen	0	0	8 077	3 004	0	0	8 077	3 004	0	0
<b>Summa</b>	<b>110 399</b>	<b>82 433</b>	<b>92 291</b>	<b>57 180</b>	<b>6 950</b>	<b>5 257</b>	<b>181 608</b>	<b>127 962</b>	<b>6 950</b>	<b>5 257</b>

Koncernen har sitt säte i Sverige.

Moderbolagets försäljning till och inköp från koncernbolag	2018	2017
Andel av nettoomsättning som avser koncernbolag	100,00%	99,94%
Andel av inköp som avser koncernbolag	0%	0%

Koncernen har under året haft två kunder som var för sig genererat intäkter motsvarande 10% eller mer av koncernens totala intäkter. Intäkterna från dessa kunder uppgick till 41 024 TSEK respektive 18 267 TSEK.

Not 3 Övriga rörelseintäkter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
Realisationsvinst vid avyttring av materiella- och immateriella anläggningstillgångar	0	13	0	0
Valutakursvinster av rörelsekaraktär	1 080	673	0	22
Övrigt	399	203	76	52
<b>Summa</b>	<b>1 479</b>	<b>889</b>	<b>76</b>	<b>74</b>

## Not 4 Upplysningar om revisorernas arvode

	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
<b>Arvoden till PricewaterhouseCoopers AB</b>				
Revisionsuppdraget	318	308	114	105
Revisionsverksamheten utöver revisionsuppdraget	109	38	109	38
Skatterådgivning	0	0	0	0
Övriga tjänster	0	0	0	0
<b>Summa</b>	<b>427</b>	<b>346</b>	<b>223</b>	<b>143</b>
<b>Arvoden till Krogh Revisjon AS</b>				
Revisionsuppdraget	49	45	0	0
Revisionsverksamheten utöver revisionsuppdraget	9	9	0	0
Skatterådgivning	0	0	0	0
Övriga tjänster	0	0	0	0
<b>Summa</b>	<b>58</b>	<b>54</b>	<b>0</b>	<b>0</b>

## Not 5 Operationella leasingavtal

	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
<b>Kostnadsförda avgifter för operationella leasingavtal</b>				
Kostnader för operationell leasing	3 134	2 875	0	0
<b>Summa</b>	<b>3 134</b>	<b>2 875</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Framtida minimileaseavgifter som ska erläggas avseende icke uppsägningsbara leasingavtal</b>				
Inom 1 år	3 470	3 029	0	0
Inom 1–5 år	12 719	9 736	0	0
Över 5 år	4 912	6 297	0	0
<b>Summa</b>	<b>21 101</b>	<b>19 062</b>	<b>0</b>	<b>0</b>

I koncernens redovisning utgörs den operationella leasingen i allt väsentligt av hyrda fastigheter/lokaler. Avtalet om hyra av fabrik och kontor i Habo gäller i 7 år t.o.m. 2025-12-31. Avtalet för kontorslokalerna i Moss gäller i 3 år t.o.m. 2021-09-30. Avtalet för kontorslokalerna i Jönköping gäller löpande med en uppsägningstid på 12 månader. Hyreskontraktet för kontorslokalerna i Stockholm och Sundsvall gäller löpande med en uppsägningstid på sex månader. Ett nytt hyresavtal gällande kontorslokalerna i Jönköping tecknades i slutet av 2018 och börjar ge upphov till rättigheter och skyldigheter fr.o.m. 2019-04-01 och minst tre år framåt. Detta belopp är med i summan för framtida minimileaseavgifter 2018 ovan.

## Not 6 Medelantal anställda, löner, andra ersättningar och sociala avgifter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
<b>Medelantal anställda</b>				
Sverige	40,0	36,0	2,0	2,0
Norge	4,0	3,5	0,0	0,0
<b>Summa</b>	<b>44,0</b>	<b>39,5</b>	<b>2,0</b>	<b>2,0</b>
<i>varav kvinnor</i>	<i>25,5</i>	<i>20,5</i>	<i>1,0</i>	<i>0,0</i>
<b>Kostnader för ersättning till anställda</b>				
Löner och andra ersättningar	22 239	18 771	2 394	1 559
Sociala kostnader exklusive pensionskostnader	7 398	5 863	812	566
Pensionskostnader	2 587	2 377	341	290
<b>Summa</b>	<b>32 224</b>	<b>27 011</b>	<b>3 547</b>	<b>2 415</b>
<b>Löner och andra ersättningar fördelade mellan styrelse och anställda</b>				
(inkluderar styrelsearvoden som har fakturerats, se även specifikation per individ nedan)				
Styrelse och VD	1 725	1 435	1 725	1 435
Övriga anställda	20 669	17 836	824	624
<b>Summa</b>	<b>22 394</b>	<b>19 271</b>	<b>2 549</b>	<b>2 059</b>

## Specifikation av ersättning till styrelseledamöter och verkställande direktörer

	Grundlön/ styrelsearvode	Rörlig ersättning	Konsul- tarvode	Pensions- kostnader	Utlägg mm	Summa
<b>2018</b>						
Ulrika Albers, VD	965	240	0	192	0	1 397
Andra ledande befattningshavare (3 personer)	2 368	420	0	469	0	3 257
Torbjörn Björstrand, styrelseordförande	158	0	72	0	20	250
Bengt Johansson, styrelseledamot	53	0	641	0	51	745
Lars Kärnerud, styrelseledamot	53	0	575	0	60	688
Thomas Hedner, styrelseledamot	84	0	62	0	16	162
Anna Furberg, styrelseledamot	88	0	10	0	0	98
Christer Gunnarsson, styrelseledamot	84	0	33	0	0	117
<b>Summa</b>	<b>3 853</b>	<b>660</b>	<b>1 393</b>	<b>661</b>	<b>147</b>	<b>6 714</b>
<b>2017</b>						
Andreas Skiöld, tf VD	935	0	130	94	0	1 159
Andra ledande befattningshavare (3 personer)	2 160	0	0	520	0	2 680
Torbjörn Björstrand, styrelseordförande	116	0	0	0	33	149
Kenth-Åke Jönsson, styrelseordförande	90	0	0	0	0	90
Bengt Johansson, styrelseledamot	0	0	795	0	0	795
Ebba Lindsö, styrelseledamot	48	0	0	0	0	48
Tom Johnsson, styrelseledamot	14	0	36	0	0	50
Lars Kärnerud, styrelseledamot	0	0	705	0	100	805
Thomas Hedner, styrelseledamot	92	0	82	0	20	194
Anna Furberg, styrelseledamot	70	0	0	0	0	70
Christer Gunnarsson, styrelseledamot	70	0	20	0	0	90
<b>Summa</b>	<b>3 595</b>	<b>0</b>	<b>1 768</b>	<b>613</b>	<b>153</b>	<b>6 129</b>



### Kommentarer 2018

INCITAMENTSPROGRAM, PENSIONER, RÖRLIG LÖN SAMT AVGÅNGSVEDERLAG

För styrelsens ledamöter föreligger ej avtal om incitamentsprogram, pension, rörlig lön eller avgångsvederlag. Bonusutbetalningar för verkställande direktör och andra ledande befattningshavare fastställs på grundval av koncernens resultat.

### Kommentarer 2017

INCITAMENTSPROGRAM, PENSIONER, RÖRLIG LÖN SAMT AVGÅNGSVEDERLAG

För styrelsens ledamöter föreligger ej avtal om incitamentsprogram, pension, rörlig lön eller avgångsvederlag. Bonusutbetalningar för verkställande direktör fastställs på grundval av koncernens resultat.

#### Antal styrelseledamöter, verkställande direktör och andra ledande befattningshavare på balansdagen

	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
<b>Styrelseledamöter</b>				
Män	4	5	4	5
Kvinnor	1	1	1	1
<b>Verkställande direktör</b>				
Män	0	1	0	1
Kvinnor	1	0	1	0
<b>Andra ledande befattningshavare</b>				
Män	3	3	1	1
Kvinnor	0	0	0	0
<b>Summa</b>	<b>9</b>	<b>10</b>	<b>7</b>	<b>8</b>
<i>varav kvinnor</i>	<i>2</i>	<i>1</i>	<i>2</i>	<i>1</i>

#### Andra ledande befattningshavare har definierats som:

2018 Erin Worrall COO, Peter Carlsson COO, Emil Svahn CFO

2017 Erin Worrall COO, Peter Carlsson COO, Emil Svahn CFO

### Not 7 Övriga rörelsekostnader

	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
Realisationsförlust vid avyttring av immateriella anläggningstillgångar	0	-302	0	0
Realisationsförlust vid avyttring av materiella anläggningstillgångar	0	0	0	0
Valutakursförluster av rörelsekaraktär	-1 306	-1 240	-22	-39
Övrigt	0	0	0	0
<b>Summa</b>	<b>-1 306</b>	<b>-1 542</b>	<b>-22</b>	<b>-39</b>

### Not 8 Resultat från finansiella investeringar

	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
<b>Resultat från andelar i koncernföretag</b>				
Realisationsresultat från försäljning av dotterbolag	-	-	0	0
Nedskrivning av aktier i dotterföretag	-	-	0	0
<b>Summa</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Finansiella intäkter</b>				
Ränteintäkter	1	1	0	0
Ränteintäkter från koncernföretag	-	-	70	70
Valutakursvinster	48	0	0	0
Värdeförändring tilläggsköpeskilling	0	7 750	0	0
<b>Summa</b>	<b>49</b>	<b>7 751</b>	<b>70</b>	<b>70</b>
<b>Finansiella kostnader</b>				
Räntekostnader	-374	-792	-1	0
Räntekostnader till koncernföretag	-	-	-195	-178
Valutakursförluster	0	-266	0	0
Värdeförändring tilläggsköpeskilling	0	-7 237	0	0
Övriga finansiella kostnader	-1	-18	0	0
<b>Summa</b>	<b>-375</b>	<b>-8 313</b>	<b>-196</b>	<b>-178</b>

### Not 9 Skatt på årets resultat

	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
<b>Fördelning av skatt på årets resultat</b>				
Aktuell skattekostnad för året	-6 588	-298	0	0
Uppskjuten skattekostnad/intäkt för året	-884	2 994	0	0
Förändring av skattesats	417	-	-	-
<b>Summa skatt på årets resultat</b>	<b>-7 055</b>	<b>2 696</b>	<b>0</b>	<b>0</b>

Inkomstskatten på koncernens resultat före skatt skiljer sig från det teoretiska belopp som skulle ha framkommit vid användning av vägd genomsnittlig skattesats för resultaten i de konsoliderade företagen enligt följande.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
<b>Avstämning av redovisad skatt</b>				
Resultat före skatt	34 411	-8 676	25	1
Skatt enligt gällande skattesats i moderbolaget	-7 571	1 909	-5	0
Effekt av utländsk skattesats	-3	-21	-	-
Skatteeffekt av ej skattepliktiga intäkter	91	2 035	0	0
Skatteeffekt av ej avdragsgilla kostnader	-150	-1 683	-84	-75
Schablonintäkt periodiseringsfond	-2	-2	0	0
Utnyttjande av ej tidigare aktiverade underskottsavdrag	163	326	89	75
Förändring i värde av ej aktiverade underskottsavdrag	-	-	0	0
Skatt hänförlig till annat år	0	132	0	-
Förändring av skattesats	417	-	0	-
<b>Summa skatt på årets resultat</b>	<b>-7 055</b>	<b>2 696</b>	<b>0</b>	<b>0</b>

	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
<b>Fördelning uppskjuten skattefordran</b>				
Internvinst lager	292	140	-	-
<b>Summa uppskjuten skattefordran</b>	<b>292</b>	<b>140</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Fördelning uppskjuten skatteskuld</b>				
Relaterad till övervärden enligt förvärvsanalys	6 751	7 987	-	-
Avsättningar till obeskattade reserver	3 349	1 494	-	-
<b>Summa uppskjuten skatteskuld</b>	<b>10 100</b>	<b>9 481</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Specifikation förändring uppskjuten skattefordran</b>				
Ingående värde	140	0	-	-
Uppskjuten skatteintäkt för året	160	140	-	-
Förändring av skattesats	-8	0	-	-
<b>Utgående värde uppskjuten skattefordran</b>	<b>292</b>	<b>140</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Specifikation förändring uppskjuten skatteskuld</b>				
Ingående värde	9 481	12 335	-	-
Uppskjuten skattekostnad	1 044	-2 854	-	-
Förändring av skattesats	-425	-	-	-
<b>Utgående värde uppskjuten skatteskuld</b>	<b>10 100</b>	<b>9 481</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Akkumulerade skattemässiga underskott</b>				
Ingående balans	63 232	64 848	54 573	54 916
Genom förvärv	0	0	17	-
Justering av skattemässigt underskott i utländska enheter	121	-324	-	-
Årets förändring	-747	-1 292	-405	-343
<b>Summa ackumulerade skattemässiga underskott</b>	<b>62 606</b>	<b>63 232</b>	<b>54 185</b>	<b>54 573</b>

Delar av koncernens skattemässiga underskott är koncernbidragsspärrade. Koncernens totala skattemässiga underskott uppgår till 62 606 TSEK varav 57 658 TSEK kommer att kunna nyttjas för koncernbidrag först under räkenskapsåret 2020 respektive 2022. De skattemässiga underskotten kan rullas vidare och har ingen förfallodag.

Skattesatsen i Sverige är 22%. Skattesatsen i Norge är 23% (24%).

## Not 10 Resultat per aktie

	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
<b>Antal aktier (tusental)</b>				
Genomsnittligt, före utspädning	372 406	372 289	-	-
Genomsnittligt, efter utspädning	386 689	372 289	-	-
På balansdagen, före utspädning	373 089	372 289	-	-
På balansdagen, efter utspädning	386 689	372 289	-	-
<b>Resultat (TSEK)</b>				
Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	27 356	-5 980	-	-
Årets totalresultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	27 251	-5 745	-	-
<b>Årets resultat per aktie (SEK)</b>				
Genomsnittligt, före utspädning	0,0735	-0,0161	-	-
Genomsnittligt, efter utspädning	0,0707	-0,0161	-	-

Per balansdagen fanns totalt 19 200 000 st utestående teckningsoptioner. Varje teckningsoption ger rätt att teckna en aktie för teckningskurs 0,50 kr. Då lösenpriset per balansdagen 2017 understeg börskursen förelåg ingen utspädningseffekt. På balansdagen 2018 översteg börskursen teckningskursen och därmed förelåg en utspädningseffekt.

## Not 11 Produktteknologier, patent, distributionsrättigheter och varumärken

	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
<b>Ingående ackumulerade anskaffningsvärden</b>				
Anskaffning under året	240	485	0	0
Anskaffning under året via förvärv av dotterföretag	0	0	0	0
Försäljningar/utrangeringar	-115	-5 404	0	0
Omräkningsdifferens	0	0	0	0
<b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	<b>77 323</b>	<b>77 198</b>	<b>5 067</b>	<b>5 067</b>
<b>Ingående ackumulerade avskrivningar</b>				
Årets avskrivningar	-4 520	-4 687	-445	-445
Försäljningar/utrangeringar	115	133	0	0
Omräkningsdifferens	0	0	0	0
<b>Utgående ackumulerade avskrivningar</b>	<b>-23 604</b>	<b>-19 199</b>	<b>-1 782</b>	<b>-1 337</b>
<b>Ingående ackumulerade nedskrivningar</b>				
Årets nedskrivningar	0	-11 235	0	0
Försäljningar/utrangeringar	0	5 271	0	0
Omräkningsdifferens	0	0	0	0
<b>Utgående ackumulerade nedskrivningar</b>	<b>-15 278</b>	<b>-15 278</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>38 441</b>	<b>42 721</b>	<b>3 285</b>	<b>3 730</b>

Nedskrivningen på 11 235 TSEK avser varumärket och försäljningsrättigheterna till produkten Velloflex, som tillhör segmentet nordisk varumärkesförsäljning.

Förvärvet av Natumin Pharma under år 2016 innebar att MedicaNatumin bl.a. fick kontrollen över patentplattformarna baserade på Pentan-1,5-diol, Artemisia arbotanum och Tricutan-komplexet.



## Not 12 Balanserade utvecklingskostnader

	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
<b>Ingående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	<b>6 724</b>	<b>6 724</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
Anskaffning under året	0	0	0	0
Anskaffning under året via förvärv av dotterföretag	0	0	0	0
Försäljningar/utrangeringar	0	0	0	0
Omräkningsdifferens	0	0	0	0
<b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	<b>6 724</b>	<b>6 724</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Ingående ackumulerade avskrivningar</b>	<b>-4 439</b>	<b>-3 954</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
Årets avskrivningar	-483	-485	0	0
Försäljningar/utrangeringar	0	0	0	0
Omräkningsdifferens	0	0	0	0
<b>Utgående ackumulerade avskrivningar</b>	<b>-4 922</b>	<b>-4 439</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Ingående ackumulerade nedskrivningar</b>	<b>-1 107</b>	<b>-1 107</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
Årets nedskrivningar	0	0	0	0
Omräkningsdifferens	0	0	0	0
<b>Utgående ackumulerade nedskrivningar</b>	<b>-1 107</b>	<b>-1 107</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Redovisat värde vid periodens slut</b>	<b>695</b>	<b>1 178</b>	<b>0</b>	<b>0</b>

## Not 13 Goodwill

	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
<b>Ingående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	<b>44 942</b>	<b>44 942</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
Anskaffning under året	0	0	0	0
Försäljningar/utrangeringar	0	0	0	0
Omräkningsdifferens	0	0	0	0
<b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	<b>44 942</b>	<b>44 942</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Ingående ackumulerade nedskrivningar</b>	<b>-7 870</b>	<b>-7 870</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
Årets nedskrivningar	0	0	0	0
Försäljningar/utrangeringar	0	0	0	0
Omräkningsdifferens	0	0	0	0
<b>Utgående ackumulerade nedskrivningar</b>	<b>-7 870</b>	<b>-7 870</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>37 072</b>	<b>37 072</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Redovisat värde segment Nordisk varumärkesförsäljning</b>	<b>28 012</b>	<b>28 012</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Redovisat värde segment Export, private label, produktion &amp; innovation</b>	<b>9 060</b>	<b>9 060</b>	<b>0</b>	<b>0</b>

## Prövning av nedskrivningsbehov för goodwill

Återvinningsbart belopp för goodwill har fastställts baserat på beräkningar av nyttjandevärde. Dessa beräkningar utgår från uppskattade framtida kassaflöden före skatt baserat på en av företagsledningen och styrelsen godkänd budget för 2019. Därefter har viss intäkt- och kostnadsökning antagits för en prognosperiod om 4 år. Därefter antas en evig tillväxttakt om 1,5%. Tillväxttakten överstiger inte den långfristiga tillväxttakten för marknaden där MedicaNatumin verkar.

I bedömningen av framtida kassaflöden görs antaganden om i första hand volymtillväxt, diskonteringsränta samt långsiktig tillväxttakt. Ledningen har bedömt att den årliga volymtillväxten för verksamheten över den femåriga prognosperioden är ett viktigt antagande. Försäljningsvolymen i respektive period är den huvudsakliga orsaken till utvecklingen av intäkter och kostnader. Den årliga volymtillväxten baseras på tidigare resultat och ledningens förväntningar på marknadsutvecklingen. De diskonteringsräntor som används anges före skatt och återspeglar specifika risker som gäller för de olika rörelsesegmenten.

Test av nedskrivningsbehov av koncernens goodwill baseras på antaganden för de kommande fem åren, med en nominell minskning därefter till en tillväxttakt om 1,5 % (1,5).

En diskonteringsränta på 11,8 % (12,7) har använts för diskontering av bedömda kassaflöden gällande goodwillen kopplad till segmentet nordisk varumärkesförsäljning. Nedskrivningstestet för goodwill har inte resulterat i något behov av nedskrivning. En känslighetsanalys är utförd med samma antaganden om kassaflöden för de kommande fem åren, men med en diskonteringsränta före skatt om 15%. Inget potentiellt nedskrivningsbehov konstaterades föreligga vid denna högre diskonteringsränta.

En diskonteringsränta på 12,5 % (10,7) har använts för diskontering av bedömda kassaflöden gällande goodwillen kopplad till segmentet export, private label, produktion & innovation. Nedskrivningstestet för goodwill har inte resulterat i något behov av nedskrivning. En känslighetsanalys är utförd med samma antaganden om kassaflöden för de kommande fem åren, men med en diskonteringsränta före skatt om 15%. Inget potentiellt nedskrivningsbehov konstaterades föreligga vid denna högre diskonteringsränta.

## Not 14 Inventarier

	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
<b>Ingående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	<b>16 096</b>	<b>16 640</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
Anskaffning under året	1 895	1 561	0	0
Anskaffning under året via förvärv av dotterföretag	0	0	0	0
Omklassificeringar	0	-841	0	0
Försäljningar/utrangeringar	-3 650	-1 228	0	0
Omräkningsdifferens	0	-36	0	0
<b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	<b>14 341</b>	<b>16 096</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Ingående ackumulerade avskrivningar</b>	<b>-6 614</b>	<b>-3 795</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
Årets av- och nedskrivningar	-2 793	-4 051	0	0
Omklassificeringar	0	224	0	0
Försäljningar/utrangeringar	3 350	1 008	0	0
Omräkningsdifferens	0	0	0	0
<b>Utgående ackumulerade avskrivningar</b>	<b>-6 057</b>	<b>-6 614</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Redovisat värde vid periodens slut</b>	<b>8 284</b>	<b>9 482</b>	<b>0</b>	<b>0</b>

## Not 15 Andelar i koncernföretag

	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
<b>Ingående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	-	-	122 454	122 454
Företagsförvärv	-	-	0	0
Fusion av dotterbolag	-	-	0	0
Försäljning	-	-	0	0
<b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>122 454</b>	<b>122 454</b>
<b>Ingående ackumulerade nedskrivningar</b>	-	-	-24 441	-16 691
Årets nedskrivningar	-	-	0	-7 750
<b>Utgående ackumulerade nedskrivningar</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>-24 441</b>	<b>-24 441</b>
<b>Redovisat värde vid periodens slut</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>98 013</b>	<b>98 013</b>

Företagets namn	Org.nr	Säte	Andel	Redovisat värde	
				2018	2017
Nordic Immotech Sweden AB	556729-1363	Jönköping, Sverige	100%	55	55
Natumin Pharma AB	556474-7748	Habo, Sverige	100%	22 250	22 250
Medica Clinical Nord Sverige AB	556749-4223	Jönköping, Sverige	100%	75 708	75 708
<b>Summa</b>				<b>98 013</b>	<b>98 013</b>

Medica Clinical Nord Sverige AB ägde på balansdagen 100 % av Medica Clinical Nord Norge AS. Natumin Pharma AB ägde på balansdagen 100 % av Tricutan AB, DeNovaStella AB och Ambria Dermatology AB.

## Not 16 Kundfordringar

	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
<b>Kundfordringar</b>				
Kundfordringar brutto	26 963	19 210	511	511
Reservering för osäkra fordringar	-1 211	-2 611	-447	-447
<b>Kundfordringar netto</b>	<b>25 752</b>	<b>16 599</b>	<b>64</b>	<b>64</b>
<b>Reservering för osäkra kundfordringar</b>				
IB reservering för osäkra fordringar	-2 611	-4 196	-447	-447
Reservering för befard kundförluster	-154	-99	0	0
Konstaterade kundförluster	0	0	0	0
Återförda kundförluster	1 554	1 684	0	0
<b>Summa reservering för osäkra kundfordringar</b>	<b>-1 211</b>	<b>-2 611</b>	<b>-447</b>	<b>-447</b>
<b>Åldersanalys av kundfordringar</b>				
Ej förfallna kundfordringar	24 031	15 048	0	0
Förfallna kundfordringar 1–30 dgr	435	1 233	0	0
Förfallna kundfordringar >30 dgr	2 497	2 929	511	511
<b>Kundfordringar brutto</b>	<b>26 963</b>	<b>19 210</b>	<b>511</b>	<b>511</b>

Koncernen tillämpar den förenklade metoden för beräkning av förväntade kreditförluster. Metoden innebär att förväntade förluster under fordrans hela löptid används som utgångspunkt.

De förväntade kreditförlustnivåerna baserar sig på kundernas betalningshistorik för en period av 36 månader för 31 december 2018 respektive 1 januari 2018 tillsammans med förlusthistoriken för samma period. Historiska förluster justeras sedan för att ta hänsyn till nuvarande och framtblickande information om makroekonomiska faktorer som kan påverka kundernas möjligheter att betala fordran.

Utifrån detta baseras förlustrisken per 31 december 2018 och 1 januari 2018 (vid övergången till IFRS 9) för kundfordringar och avtalstillgångar på följande:

31 december 2018	Ej förfallna	Förfallet 1-60 dagar	Förfallet mer än 60 dagar	Förfallet mer än 120 dagar	Summa
Förväntad förlustnivå i %	1%	5%	11%	57%	
Redovisat belopp kundfordringar - brutto	24 031	464	988	1 480	26 963
<b>Kreditförlustrisken</b>	<b>240</b>	<b>23</b>	<b>106</b>	<b>842</b>	<b>1 211</b>

1 januari 2018	Ej förfallna	Förfallet 1-60 dagar	Förfallet mer än 60 dagar	Förfallet mer än 120 dagar	Summa
Förväntad förlustnivå i %	1%	5%	20%	95%	
Redovisat belopp kundfordringar - brutto	15 048	1 343	378	2 441	19 210
<b>Kreditförlustrisken</b>	<b>150</b>	<b>67</b>	<b>75</b>	<b>2 319</b>	<b>2 611</b>

## Not 17 Aktiekapitalets utveckling

År	Transaktion	Ökning av antalet aktier	Ökning av aktiekapital	Totalt antal aktier	Totalt aktiekapital	Kvotvärde
2005	Bolagets bildande	1 000	100 000	1 000	100 000	100,0
2006	Split 1 000:1	999 000	0	1 000 000	100 000	0,1
2006	Nyemission	500 000	50 000	1 500 000	150 000	0,1
2006	Nyemission	264 718	26 472	1 764 718	176 472	0,1
2006	Nyemission	112 641	11 264	1 877 359	187 736	0,1
2006	Nyemission	976 495	97 650	2 853 854	285 385	0,1
2006	Fondemission	2 853 854	285 385	5 707 708	570 771	0,1
2006	Nyemission	1 297 000	129 700	7 004 708	700 471	0,1
2006	Nyemission	383 500	38 350	7 388 208	738 821	0,1
2006	Nyemission	500 000	50 000	7 888 208	788 821	0,1
2007	Nyemission	2 747 253	274 725	10 635 461	1 063 546	0,1
2007	Apportemission	2 105 263	210 526	12 740 724	1 274 072	0,1
2007	Nyemission	2 050 000	205 000	14 790 724	1 479 072	0,1
2008	Nyemission	1 232 560	123 256	16 023 284	1 602 328	0,1
2009	Nyemission	1 780 000	178 000	17 803 284	1 780 328	0,1
2009	Nyemission	3 700 000	370 000	21 503 284	2 150 328	0,1
2010	Nyemission	2 300 000	230 000	23 803 284	2 380 328	0,1
2010	Nyemission	14 700 000	1 470 000	38 503 284	3 850 328	0,1
2010	Inlösen konvertibler	130 020	13 002	38 633 304	3 863 330	0,1
2010	Nyemission	1 000 000	100 000	39 633 304	3 963 330	0,1
2010	Nyemission	28 866 148	2 886 615	68 499 452	6 849 945	0,1
2012	Nyemission	21 000 000	2 100 000	89 449 452	8 944 945	0,1
2012	Nyemission	40 000 000	4 000 000	129 449 452	12 944 945	0,1
2012	Nyemission	6 800 000	680 000	136 299 452	13 629 945	0,1
2013	Nyemission	120 716 575	12 071 657	257 016 027	25 701 602	0,1
2014	Nyemission	23 606 250	2 360 625	280 622 277	28 062 227	0,1
2014	Nyemission	16 667 000	1 666 700	297 289 277	29 728 928	0,1
2016	Nyemission	75 000 000	7 500 000	372 289 277	37 228 928	0,1
2018	Nyemission	600 000	60 000	372 889 277	37 288 928	0,1
2018	Nyemission	200 000	20 000	373 089 277	37 308 928	0,1



## Not 18 Teckningsoptioner

	2018	2017
<b>Ingående teckningsoptioner</b>	<b>20 000 000</b>	<b>20 000 000</b>
Emitterade optioner	0	0
Inlösta optioner	-800 000	0
Förfallna optioner	0	0
<b>Utgående teckningsoptioner</b>	<b>19 200 000</b>	<b>20 000 000</b>

Det fanns två stycken utestående optionsprogram med sammanlagt 19 200 000 optioner vid årets utgång. En teckningsoption ger rätten att köpa en aktie. Teckningskursen uppgår till 50 öre.

## Not 19 Skulder för tilläggsköpeskillingar

	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
<b>Skulder för tilläggsköpeskillingar</b>				
Redovisat belopp vid ingången av räkenskapsåret	7 500	10 750	1 500	10 750
Avsättningar som gjorts under året	0	7 237	0	0
Återförda outnyttjade belopp	0	-7 750	0	-7 750
Belopp som tagits i anspråk under året	-2 153	-2 737	-1 500	-1 500
<b>Summa skulder för tilläggsköpeskillingar</b>	<b>5 347</b>	<b>7 500</b>	<b>0</b>	<b>1 500</b>

Under 2018 har 4 237 TSEK varit kassaflödespåverkande. Dessa består av 2 737 TSEK som under 2017 togs i anspråk och klassificerades som en övrig kortfristig skuld i bokslutet 171231 och där den kassaflödespåverkande transaktionen skedde först under 2018. Resterande 1 500 TSEK togs i anspråk under 2018 och där skedde även den kassaflödespåverkande transaktionen under 2018. Övriga 653 TSEK som togs i anspråk under 2018 är kassaflödespåverkande först 2019.

Under 2017 har 5 581 TSEK varit kassaflödespåverkande. Denna summan togs i anspråk 2016 och klassificerades som en övrig kortfristig skuld i bokslutet 161231 och där den kassaflödespåverkande transaktionen skedde först under 2017. De 2 737 TSEK som togs i anspråk under 2017 var kassaflödespåverkande först 2018.

För ytterligare upplysningar se not 23.

## Not 20 Leverantörsskulder

Av leverantörsskulderna avser 607 TSEK (607) skulder i moderbolaget som bestridits till följd av ett tidigare projekt. Dessa skulder är mer än 5 år gamla.

## Not 21 Finansiella skulder

	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
<b>Långfristig</b>				
Banklån	1 950	7 500	0	0
Andra lån	0	0	0	0
Skulder avseende finansiell leasing	1 506	2 625	0	0
<b>Summa</b>	<b>3 456</b>	<b>10 125</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Kortfristig</b>				
Checkräkningskredit	0	3 642	0	0
Banklån	7 100	5 625	0	0
Andra lån	86	0	0	0
Skulder avseende finansiell leasing	901	627	0	0
<b>Summa</b>	<b>8 087</b>	<b>9 894</b>	<b>0</b>	<b>0</b>

## Not 22 Finansiella leasingavtal

Koncernen leasar vissa materiella anläggningstillgångar genom finansiella leasingavtal. Enligt villkoren i leasingkontrakten har koncernen möjlighet att köpa de leasade tillgångarna vid leasingavtalens utgång. De leasade tillgångarnas värde uppgick på balansdagen till 2 405 TSEK (3 252).

	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
<b>Framtida minimileaseavgifter som ska erläggas avseende icke uppsägningsbara finansiella leasingavtal:</b>				
Inom 1 år	911	696	66	66
Inom 1–5 år	1 645	2 675	94	160
Över 5 år	0	0	0	0
<b>Summa</b>	<b>2 556</b>	<b>3 371</b>	<b>160</b>	<b>226</b>
Framtida finansiella kostnader för finansiell leasing	-151	-119	-5	-9
<b>Nuvärde på skulder avseende finansiell leasing</b>	<b>2 405</b>	<b>3 252</b>	<b>155</b>	<b>217</b>

### Nuvärde på finansiella leasingsskulder är som följer:

	2018	2017	2018	2017
Inom 1 år	855	627	62	62
Inom 1–5 år	1 550	2 625	93	155
Över 5 år	0	0	0	0
<b>Summa</b>	<b>2 405</b>	<b>3 252</b>	<b>155</b>	<b>217</b>

Nuvärdet av de framtida minimileasingavgifterna redovisas som finansiell skuld, dels som kortfristig skuld och dels som långfristig skuld.

## Not 23 Finansiella instrument och finansiell riskhantering

Denna not förklarar koncernens exponering mot finansiella risker och hur dessa risker kan påverka koncernens framtida finansiella resultat. Genom sin verksamhet är koncernen utsatt för finansiella risker. Det övergripande syftet med koncernens finansiella riskhantering är att identifiera och kontrollera koncernens finansiella risker. Riskhanteringen är centraliserad till moderbolagets finansfunktion. Alla finansiella risker som finns eller uppstår i koncernens dotterbolag hanteras av den centrala finansfunktionen. Undantaget är den kommersiella kreditrisken som vanligtvis hanteras av respektive dotterbolag. De mest väsentliga finansiella riskerna som koncernen exponeras för är valutarisk, ränterisk, finansieringsrisk, likviditetsrisk, kapitalrisk och kreditrisk. En sammanfattning av bolagets risker ges nedan.

### Finansieringsrisk

Risken att bolaget inte kommer att ha kontinuerlig tillgång till nödvändig finansiering definieras som finansieringsrisk. Koncernen har tidigare anskaffat ytterligare kapital på kapitalmarknaden för att säkerställa tillräckliga medel med avseende på koncernens verksamhet och stabilitet. Styrelsen bedömer att koncernen har erforderlig finansiering för att kunna bedriva verksamheten enligt nuvarande planer.

### Likviditetsrisk

Likviditetsrisk definieras som risken för att bolaget på grund av brist på likvida medel inte kan fullgöra sina ekonomiska åtaganden samt har minskad möjlighet att uppnå affärskritiska volymer. Koncernen säkerställer genom en försiktig likviditetshandling att tillräckligt med kassamedel finns för att möta behoven i den löpande verksamheten. Samtidigt säkerställs att koncernen har tillräckligt med utrymme på avtalade kreditfaciliteter så att betalning av skulder kan ske när dessa förfaller. Styrelsen och ledningen granskar regelbundet koncernens löpande likviditetsrisker och likviditetsbehov genom rullande prognoser för koncernens likviditetsreserv (inklusive outnyttjade kreditfaciliteter) och likvida medel baserade på förväntade kassaflöden.

Koncernen	Mindre än 3 mån	Mellan 3 mån -1 år	Mellan 1-2 år	Mellan 2-5 år	Mer än 5 år
<b>2018-12-31</b>					
Finansiella skulder inkl leasing	1 589	6 685	1 340	2 248	0
Leverantörsskulder och övriga skulder	20 936	4 486	0	0	0
<b>Summa</b>	<b>22 525</b>	<b>11 171</b>	<b>1 340</b>	<b>2 248</b>	<b>0</b>
<b>2017-12-31</b>					
Finansiella skulder inkl leasing	3 078	7 036	9 512	772	0
Leverantörsskulder och övriga skulder	12 166	6 071	0	0	0
<b>Summa</b>	<b>15 244</b>	<b>13 107</b>	<b>9 512</b>	<b>772</b>	<b>0</b>

Moderbolaget	Mindre än 3 mån	Mellan 3 mån -1 år	Mellan 1-2 år	Mellan 2-5 år	Mer än 5 år
<b>2018-12-31</b>					
Finansiella skulder	13	0	0	0	0
Leverantörsskulder och övriga skulder	1 633	11 620	0	0	0
<b>Summa</b>	<b>1 646</b>	<b>11 620</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>2017-12-31</b>					
Finansiella skulder	0	0	0	0	0
Leverantörsskulder och övriga skulder	2 138	9 126	0	0	0
<b>Summa</b>	<b>2 138</b>	<b>9 126</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>

### Valutarisk

Koncernen verkar internationellt och utsätts för valutarisker som uppstår från olika valutaexponeringar, framför allt avseende Euro (EUR), US-dollar (USD) och Norska kronor (NOK). Koncernens valutaexponering uppstår huvudsakligen genom försäljning och inköp i utländsk valuta (transaktionsexponering), omräkning av balansposter i utländsk valuta, samt vid omräkning av de utländska dotterbolagens nettoresultat och nettotillgångar (omräkningsexponering). Riskerna värderas genom prognostisering av sannolika framtida betalningar i respektive valuta. Målet är att minimera volatiliteten i kostnaden för varuinköp samt försäljning i utländsk valuta. Då valutarisken är begränsad säkras den normalt inte. Under året har följande belopp hänförliga till valutatransaktioner redovisats i resultaträkningen:

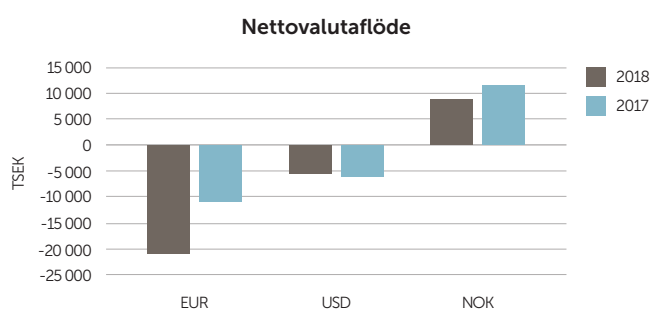
	2018	2017
Netto valutakursvinst(+)/-förlust(-), ingår i övriga intäkter/övriga kostnader	-226	-567

### Transaktionsexponering

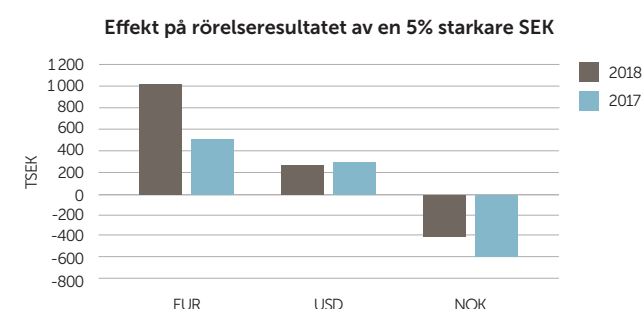
Eftersom MedicaNatumin bedriver verksamhet på olika marknader sker in- och utflöden i olika valutor. Om dessa flöden inte är lika stora uppstår ett nettoöverskott eller underskott för en viss valuta. Denna nettopositions värde fluktuerar med valutakurserna och därmed uppstår en transaktionsexponering. Då dessa transaktioner i dagsläget omfattar ringa summor ser MedicaNatumin inte något större behov av att säkra upp mot denna. Koncernens riskexponering i utländsk valuta vid utgången av året, uttryckt i svenska kronor (TSEK), var följande:

Koncernen	EUR	USD	DKK	NOK
<b>2018-12-31</b>				
Kundfordringar	1 214	120	0	1 559
Leverantörsskulder	448	1 258	34	848
<b>2017-12-31</b>				
Kundfordringar	2 222	0	0	1 801
Leverantörsskulder	817	103	69	1 056

Koncernens huvudsakliga transaktionsexponering består av EUR, USD och NOK. Grafen nedan visar nettovalutaflödet i respektive valuta uttryckt i svenska kronor (TSEK).



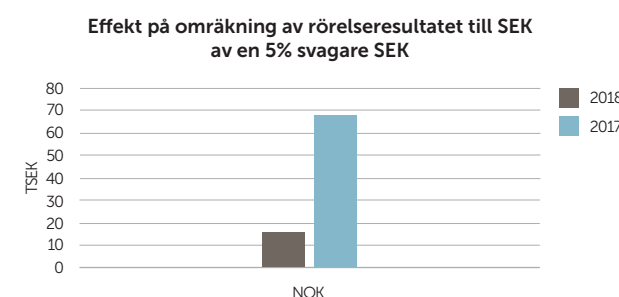
Baserat på antagandet att nettovalutaflödet kommer att vara samma som tidigare, visar nedanstående graf en känslighetsanalys över effekten på rörelseresultatet av en 5 procent starkare SEK gentemot alla övriga valutor.



### Omräkningsexponering

Ingen kurssäkring av tillgångar och skulder har skett under 2018. Koncernens redovisade resultat påverkas av valutakursförändringarna när de utländska dotterbolagens resultat omräknas till svenska kronor. Koncernens egna kapital påverkas av valutakursförändringarna när de utländska dotterbolagens tillgångar och skulder omräknas till svenska kronor. Då denna exponering är begränsad säkras den normalt inte.

Baserat på rörelseresultat i lokal valuta visar nedanstående graf en känslighetsanalys över effekten på omräkningen av rörelseresultatet till SEK av en 5% svagare SEK gentemot övriga valutor.



### Ränterisk

Med ränterisk avses den resultateffekt som en ränteförändring orsakar. Då koncernen är nettolåntagare är det i huvudsak koncernens räntebärande skulder till kreditinstitut som exponeras för ränteförändringar. Ränterisken och kassaflödesrisken i koncernens skuldportfölj ska begränsas. Normen ska vara den räntebindningstid som innebär en riskneutral position. Detta uppnås när räntebindningstiden är kort, vilket definieras som en återstående genomsnittlig räntebindningstid på 12 månader.

Nedanstående graf visar koncernens rörliga lån och räntesatser.

Ränterisk	2018	% av totala lån	2017	% av totala lån
Lån till rörlig ränta	9 050	100%	13 125	100%

Räntevillkor för samtliga ovanstående skulder är rörlig ränta Stibor 90 + 1,95% med räntegolv på 1,95%.

Nedanstående graf visar en känslighetsanalys över resultateffekten vid en ränteökning med 70 punkter samt en minskning med 100 punkter.

Känslighetsanalys ränta - påverkan på resultat	2018	2017
Ränta – ökning med 70 punkter	-81	-102
Ränta – minskning med 100 punkter	116	145

### Kreditrisk

Med kreditrisk eller motpartsrisken avses risken för att motparten, exempelvis en kund, inte fullföljer sina åtaganden gentemot MedicaNatumin. För att minimera denna risk handlar koncernen enbart med väletablerade, kreditvärda motparter. Alla kunder som erhåller kredit måste genomgå kreditprövning. Individuella risklimiterna fastställs baserat på interna och externa kreditbedömningar och i vissa fall krävs förskotts betalning. För vissa kundfordringar kan koncernen ta in säkerheter i form av garantier eller andra skriftliga åtaganden från företagen. Dessutom övervakas fordringarna löpande vilket innebär att koncernens exponering mot osäkra fordringar är minimal. Den kommersiella kreditrisken omfattar kundernas betalningsförmåga och hanteras vanligtvis av respektive dotterbolag genom noggrann bevakning av betalningsmoral, uppföljning av kundernas finansiella rapporter samt genom god kommunikation.



Kreditriskerna avseende koncernens övriga finansiella tillgångar, som omfattar likvida medel samt övriga finansiella tillgångar, utgörs av risken för utebliven betalning från motparten. Den totala kommersiella kreditexponeringen motsvaras av det bokförda värdet på kundfordringar och övriga kortfristiga fordringar.

Koncernen tar hänsyn till riskerna för uteblivna betalningar vid en tillgångs anskaffningstidpunkt och till omständigheter som under räkenskapsåret kan tyda på att det finns en väsentlig ökning av kreditrisk. Koncernen jämför risken för uteblivna betalningar vid balansdagen med samma risk vid anskaffningstidpunkten för att utvärdera om en väsentlig ökning av kreditrisk förekommer.

#### Kapitalrisk

Koncernens mål avseende kapitalstrukturen är att trygga koncernens förmåga att fortsätta sin verksamhet, så att den kan generera avkastning till aktieägarna och nytta för andra intressenter och att upprätthålla en optimal kapitalstruktur för att hålla kostnaderna för kapitalet nere.

Framtida utdelning till aktieägarna, inlösen av aktier, utfärdande av nya aktier eller försäljning av tillgångar är exempel på åtgärder som koncernen kan använda sig av för att justera kapitalstrukturen. Se även punkten likviditets- och finansieringsrisk ovan för vidare information.

Finansiella instrument per kategori			
Koncernen	Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde	Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via övrigt totalresultat	Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen
<b>2018-12-31</b>			
Kundfordringar	25 752	0	0
Övriga kortfristiga fordringar	1 053	0	0
Likvida medel	17 633	0	0
<b>Summa</b>	<b>44 438</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>2017-12-31</b>			
Kundfordringar	16 599	0	0
Övriga kortfristiga fordringar	2 295	0	0
Likvida medel	1 117	0	0
<b>Summa</b>	<b>20 011</b>	<b>0</b>	<b>0</b>

	Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Summa
<b>2018-12-31</b>			
Skuld för tilläggsköpeskilling		5 347	5 347
Övriga långfristiga skulder	3 456		3 456
Leverantörsskulder	10 005		10 005
Övriga kortfristiga skulder	23 504		23 504
<b>Summa</b>	<b>36 965</b>	<b>5 347</b>	<b>42 312</b>
<b>2017-12-31</b>			
Skuld för tilläggsköpeskilling		7 500	7 500
Övriga långfristiga skulder	10 125		10 125
Leverantörsskulder	7 518		7 518
Övriga kortfristiga skulder	20 613		20 613
<b>Summa</b>	<b>38 256</b>	<b>7 500</b>	<b>45 756</b>

Tabellen ovan visar finansiella skulder värderade till verkligt värde. Skulden som är värderad till verkligt värde har klassificerats i nivå 3 i verkligt värdehierarkin då den är baserad på resultatutfall i det förvärvade bolaget. De olika nivåerna definieras enligt följande:

- Noterade priser på aktiva marknader för identiska tillgångar eller skulder (nivå 1).
- Andra observerbara data för tillgången eller skulden än noterade priser inkluderade i nivå 1 (nivå 2).
- Data för tillgången eller skulden som inte baseras på observerbara data (nivå 3).

#### Not 24 Checkräkningskredit

	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
Beviljad limit checkkredit	9 000	9 000	0	0
Utnyttjad kredit	0	3 642	0	0

#### Not 25 Ställda säkerheter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
Företagsinteckning som ställts som säkerhet för utställda lån	35 000	35 000	0	0
<b>Summa</b>	<b>35 000</b>	<b>35 000</b>	<b>0</b>	<b>0</b>

#### Not 26 Eventualförpliktelser

	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
Proprieborgen	-	-	18 050	22 125
Varav till förmån för koncernföretag	-	-	18 050	22 125
<b>Summa</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>18 050</b>	<b>22 125</b>

#### Not 27 Upplysningar om närstående

Moderbolaget MedicaNatumin AB har en närståenderelation med sina dotterbolag, se not 15 Andelar i koncernföretag.

Löner och ersättningar till styrelse och andra ledande befattningshavare i moderbolaget framgår av not 6. Övriga transaktioner med närstående enligt IAS 24, som ägt rum under 2017 - 2018, följer nedan.

#### Närstående parter med vilka transaktioner skett

- |  |   |
|--|---|
| <p><b>2018</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Sånneborp Consulting AB (Torbjörn Björstrand styrelseordf)</li> <li>• Esperyd Invest AB (Bengt Johansson styrelseledamot)</li> <li>• ML i Habo AB (Lars Kärnerud styrelseledamot)</li> <li>• Growwell AB (Thomas Hedner styrelseledamot)</li> <li>• Christer Gunnarsson Invest AB (Christer Gunnarsson styrelseledamot)</li> <li>• Advokatfirman Christer Gunnarsson AB (Christer Gunnarsson styrelseledamot)</li> <li>• D75 Illuminants Sweden AB (Anna Furberg styrelseledamot)</li> </ul> | <p><b>2017</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Sånneborp Consulting AB (Torbjörn Björstrand styrelseordf)</li> <li>• Esperyd Invest AB (Bengt Johansson styrelseledamot)</li> <li>• ML i Habo AB (Lars Kärnerud styrelseledamot)</li> <li>• N.P.H i Habo AB (Lars Kärnerud styrelseledamot)</li> <li>• Growwell AB (Thomas Hedner styrelseledamot)</li> <li>• Christer Gunnarsson Invest AB (Christer Gunnarsson styrelseledamot)</li> <li>• Advokatfirman Christer Gunnarsson AB (Christer Gunnarsson styrelseledamot)</li> <li>• D75 Illuminants Sweden AB (Anna Furberg styrelseledamot)</li> <li>• Ravnarp Invest AB (Kentth-Åke Jönsson styrelseordf)</li> <li>• Man &amp; fru AB (Tom Johansson styrelseledamot)</li> <li>• Lindsö &amp; Partners AB (Ebba Lindsö styrelseledamot)</li> <li>• AnSki Förvaltning AB (Andreas Skiöld CEO)</li> </ul> |
|--|---|

Koncernen har köpt konsulttjänster samt hyrt lokaler från följande närstående personer och dess bolag:

	2018	2017
Man & fru AB	-	36
Sånneborp Consulting	72	0
Esperyd Invest AB	641	795
ML i Habo AB	2 756	2 614
AnSki Förvaltning AB	-	130
Growwell AB	62	82
D75 illuminants	10	0
Advokatfirman Christer Gunnarsson AB	33	20
<b>Total</b>	<b>3 574</b>	<b>3 677</b>

För moderbolaget avsåg 6 950 TSEK (5 254), motsvarande 100 procent (99,94), av årets försäljning och 0 TSEK (0), motsvarande 0 procent (0), av årets inköp dotterbolag inom koncernen. Försäljning till dotterbolag avsåg i huvudsak administrativa tjänster. All prissättning sker på marknadsmässiga villkor.

#### Utestående mellanhavanden avseende försäljning/köp av varor och tjänster

Följande mellanhavanden avseende transaktioner med närstående är per balansdagen utestående:

Leverantörsskulder	2018	2017
MedicaNatumin AB (moderbolag)	1 342	70
Företag kontrollerade av ledande befattningshavare	0	127
Andra närstående	223	224

#### Lån till/från närstående

Lån inklusive räntor från N.P.H i Habo AB	2018	2017
Lånets nominella värde	0	1 057
Räntor	0	0
<b>Total</b>	<b>0</b>	<b>1 057</b>

Lån från MedicaNatumin AB (moderbolag)	2018	2017
Lånets nominella värde	3 584	3 584
Räntor	70	70
<b>Total</b>	<b>3 654</b>	<b>3 654</b>

Lånet har en räntesats på 1,95%.

Not 28 Justeringar för poster som ej ingår i kassaflödet mm

	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
Av- och nedskrivningar av anläggningstillgångar	7 796	20 458	446	446
<b>Summa</b>	<b>7 796</b>	<b>20 458</b>	<b>446</b>	<b>446</b>

Not 29 Förändring kassaflöde finansieringsverksamheten

Koncernen	Kassaflödespåverkande transaktioner		Icke kassaflödespåverkande transaktioner	
	IB 2018-01-01		Förändring	UB 2018-12-31
Kortfristiga finansiella skulder	6 252	1 831	4	8 087
Långfristiga finansiella skulder	10 125	-7 898	1 229	3 456
Lån intressebolag	1 057	-1 057		0
Checkräkningskredit	3 642	-3 642	0	0
Nyemission		400	0	
<b>SUMMA</b>	<b>21 076</b>	<b>-10 366</b>	<b>1 233</b>	<b>11 543</b>
	IB 2017-01-01		Förändring	UB 2017-12-31
Kortfristiga finansiella skulder	5 015	1 175	62	6 252
Långfristiga finansiella skulder	13 358	-3 614	381	10 125
Checkräkningskredit	2 033	1 609	0	3 642
Teckningsoptioner		48	0	
<b>SUMMA</b>	<b>20 406</b>	<b>-782</b>	<b>443</b>	<b>20 019</b>

Not 30 Händelser efter balansdagen

- MedicaNatumin förvärvade varumärket Dermyn® som innehåller MedicaNatuminns patenterade teknologi Tricutan Complex® för svenska marknaden från New Nordic Healthbrands AB (publ).
- Distributionsavtalet med Orkla Care AB gällande en fotkräm, utökas och inkluderar nu även försäljningsrättigheterna för Norden, Baltikum och Storbritannien.



Undertecknade försäkrar att koncernredovisningen respektive årsredovisningen har upprättats i enlighet med internationella redovisningsstandarder IFRS, sådana de angivits av EU, respektive god redovisningssed och ger en rättvisande bild av koncernens och moderbolagets ställning och resultat samt att förvaltningsberättelsen ger en rättvisande översikt över koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolagets och de företag som ingår i koncernen står inför.

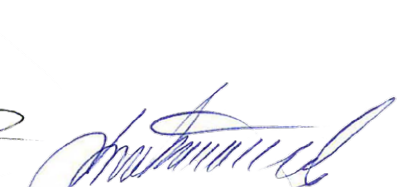
Jönköping den 15 april 2019




Torbjörn Björstrand  
Styrelseordförande



Bengt Johansson  
Styrelseledamot



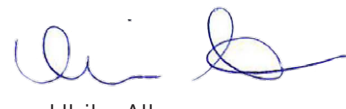
Lars Kärnerud  
Styrelseledamot



Christer Gunnarsson  
Styrelseledamot



Anna Furberg  
Styrelseledamot



Ulrika Albers  
Verkställande direktör

Vår revisionsberättelse har lämnats den 15 april 2019  
Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB



Magnus Lagerberg  
Auktoriserad revisor

# Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i MedicaNatumin AB (publ), org.nr 556692-9690



## Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

### Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för MedicaNatumin AB (publ) för år 2018. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 38-78 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2018 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2018 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

### Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisions sed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisors sed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

### Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 1-37. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

### Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS, så som de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

### Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som

utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: [www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar](http://www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar). Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

## Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

### Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för MedicaNatumin AB (publ) för år 2018 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

### Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

### Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation, och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

### Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av förvaltningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: [www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar](http://www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar). Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Stockholm den 15 april 2019

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB



Magnus Lagerberg  
Auktoriserad revisor

# Definitioner

Antal aktier	Antalet utestående aktier vid årets utgång
Antalet anställda	Antalet anställda vid årets utgång
Balansomslutning	Summan av tillgångar eller summan av skulder och eget kapital
Bruttomarginal (%)	Bruttoresultatet i procent av nettoomsättningen
Börsvärde	Antal aktier vid årets utgång multiplicerat med börskursen på balansdagen
EBITDA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar på materiella anläggningstillgångar och immateriella anläggningstillgångar
EBITDA-marginal (%)	EBITDA-resultatet i procent av nettoomsättningen
Eget kapital	Eget kapital vid årets utgång
Eget kapital per aktie	Eget kapital i förhållande till antal utestående aktier vid årets utgång
Eget kapital per aktie	Eget kapital vid årets utgång dividerat med antal aktier vid årets utgång
Genomsnittligt antal aktier	Genomsnittet av antalet utestående aktier under året
Kapitalomsättningshastighet (ggr)	Årets nettoomsättning dividerat med genomsnittlig balansomslutning
Medelantalet anställda	Medelantalet anställda under året
Nettoomsättningstillväxt (%)	Förändring av nettoomsättningen i procent av föregående års nettoomsättning
Omsättning per anställd	Nettoomsättning dividerat med medelantalet anställda
Resultat per aktie (SEK)	Årets resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt antal aktier
Räntabilitet på eget kapital (%)	Årets resultat efter skatt i procent av genomsnittligt eget kapital
Räntebärande nettoskuld	Nettot av räntebärande avsättningar och skulder minus likvida medel
Rörelsemarginal (%)	Rörelseresultat i procent av nettoomsättningen
Skuldsättningsgrad (%)	Räntebärande skulder dividerat med eget kapital
Soliditet (%)	Eget kapital vid årets utgång i procent av balansomslutningen
Sysselsatt kapital	Balansomslutning minskad med icke räntebärande skulder inklusive uppskjuten skatt
Vinstmarginal (%)	Årets resultat efter skatt i procent av nettoomsättningen





**Bild:** Utsikt från stadsparken vid soluppgång, Jönköping.



**medicanatumin** 

MedicaNatumin  
Östra Storgatan 20, 2 tr  
553 21 Jönköping, Sweden

**Kontakt:**  
036-38 74 70  
[info@medicanatumin.se](mailto:info@medicanatumin.se)