

ÅRSREDOVISNING 2019

medicanatumin 



INNEHÅLL

3	Året i korthet
4	Kommentar från VD
6	Det här är MedicaNatumin
8	Strategi och vision
10	Vitalkost AS
12	Innovation och produktutveckling
14	Produktion
18	Försäljning och marknad
22	Dermyn®
24	Nåva®
26	Sortiment
32	Hållbarhetsarbete
36	Aktien och ägarbild
38	Koncernledning
39	Styrelse
40	Förvaltningsberättelse
46	Finansiella rapporter
56	Noter
88	Undertecknande
89	Revisionsberättelse
91	Definitioner

Året i korthet

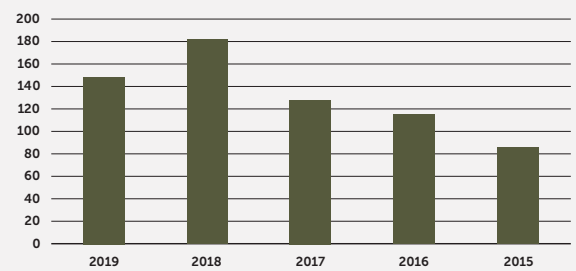
Väsentliga händelser under perioden januari-december 2019

- MedicaNatumin förvärvade Vitalkost AS, en ledande aktör på norska egenvårdsmarknaden. Förvärvet skapar värdefulla synergieffekter såsom tillgång till ett bredare produkt-sortiment med fler starka varumärken samt kanalbreddning för såväl den nordiska marknaden som för export.
- En klinisk studie för behandling av fotsvamp, Tinea Pedis Interdigitalis, med bolagets egenutvecklade fotkräm har genomförts vid tre kliniker i Sverige. Studien visade positivt resultat.
- MedicaNatumin förvärvade hudvårdsvarumärket Dermyn som innehåller vår patenterade teknologi Tricutan Complex för svenska marknaden från New Nordic Healthbrands AB (publ). Dermyn relanseras på den strategiskt viktiga kinesiska marknaden samt även på svenska marknaden.
- Distributionsavtalet med Orkla Care AB gällande en fotkräm, som marknadsförs som Salvequick Foot Rescue, utökades och inkluderar nu även försäljningsrättigheterna för Norden, Baltikum och Storbritannien.
- En större satsning på influencer-marknadsföring för varumärket Jabushe inleddes i och med samarbetet med svenska programledaren och reportern Jessica Almenäs.
- Svagare försäljning än väntat av varumärket Jabushe på den kinesiska marknaden. Fortsatt fokus på initiativ som stärker vår närvaro ytterligare på T-mall, den största digitala försäljningsplattformen i Kina.
- En planerad satsning på att utöka personalstyrkan inom sälj- och marknad genomfördes.

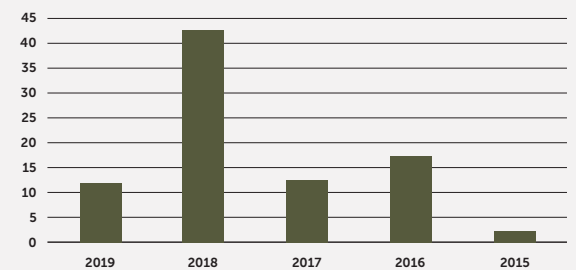
Väsentliga händelser efter periodens utgång

- Tillträde och slutförande av transaktionen gällande förvärvet av Vitalkost AS och dess dotterbolag Corpus Medicus AS den 2 januari 2020.
- MedicaNatumin AB publicerar resultat från studie av företagets multifunktionella fotkräm som bekräftar kliniskt signifikant effekt.

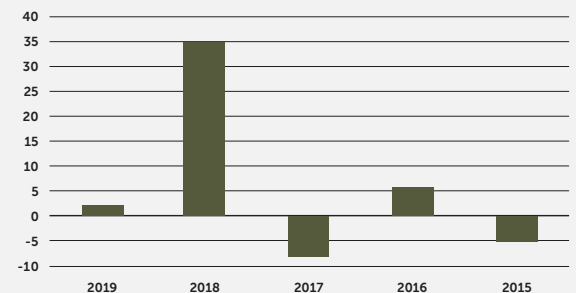
Nettoomsättning (MSEK)



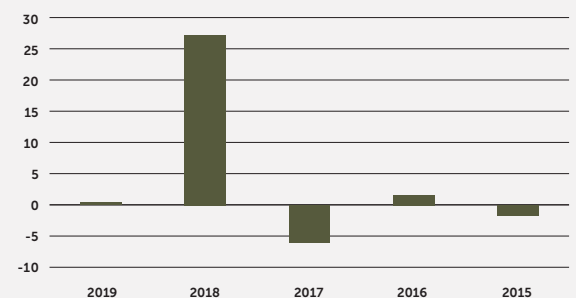
EBITDA (MSEK)



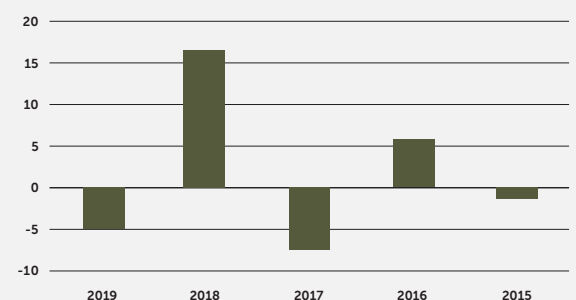
Rörelseresultat, EBIT (MSEK)



Årets resultat (MSEK)



Årets kassaflöde (MSEK)





Kommentar från VD

2019 kan ses som ett händelserikt mellan-år med stark utveckling av verksamheten vilket möjliggör fortsatt fokus på tillväxt och lönsamhet under 2020. Omsättningsminskningen för helåret beror på att utvecklingen av vår exportmarknad inte fick det genomslag som förväntats under året, en marknad som under hela året varit mycket utmanande och svårbedömd. Sammantaget med en omsättningsökning på 9,2 % på den svenska marknaden redovisas en total omsättning för året på 148,7 MSEK (181,6 MSEK).

Internt har året präglats av hög aktivitetsnivå i syfte att bädda för tillväxt. Vi har stärkt upp försäljnings- och marknadsorganisationen samt investerat i kliniska studier.

För att komplettera den organiska tillväxten inleddes ett fokuserat arbete under 2019 för att genomföra förvärv där vi kan se tydliga synergier. Vi är mycket nöjda över att nu integrera Vitalkost AS i koncernen. Sammantaget är dessa satsningar en strategiskt viktig plattform för MedicaNatumin's fortsatta expansion.

Vitalkost AS – ett strategiskt viktigt förvärv för koncernen

Vitalkost förvärvades i december 2019 och MedicaNatumin når i och med förvärvet en ledande position i Norge inom egenvårdsbranschen. Tillträde skedde 2 januari 2020 och arbetet med att genomföra de synergier inom bland annat produktsortiment och möjligheter till kanalbreddning startade direkt. Vitalkost omsatte 2019 73,9 MNOK med ett EBIT på 3,5 MNOK och vi ser stora möjligheter för fortsatt tillväxt i segmenten ekologiska matvaror, kosttillskott och hudvård. Cirka 50% av Vitalkosts omsättning kommer från distributionsrättigheter för ekologiska matvaror till bland annat dagligvaruhandeln.

Försäljningen på den svenska marknaden fortsatte att utvecklas positivt medan exporten tog ett steg tillbaka

Generellt ser vi ökad konkurrens inom de segment där vi är aktiva vilket ställer krav på träffsäkerhet i kommunikationen för att nå slutkonsumenten – en insikt som vägts in i satsningarna på försäljnings- och marknadsföringskompetenser.

Vi har arbetat intensivt med att bredda vår distribution och har nått en stark utveckling hos apotek, både on-line och i fysisk butik för ett antal av våra produkter. Kosttillskotten L-Argiplex, Jabushe Collagen, Ester-C och Nypoizin finns med i den portfölj av produkter som under året fått nya apotekslistningar. Våra satsningar på tablettöverdraget Medcoat som ingår i läkemedelsförmånerna har inte nått den försäljning vi förväntade oss. Vi har utvärderat de informationskampanjer som

vi har haft mot sjukvården under året, liksom försäljningen via apoteksledet och gjort de justeringar som vi bedömer krävs för att se en vändning under 2020.

Omsättningen i vårt norska bolag hade en svag tillväxt jämfört med föregående år. Fokus är fortsättningsvis främst på kosttillskotten Kyolic, Ester-C och RuisOmega3.

Den svaga utvecklingen av Jabushe på den kinesiska marknaden är den huvudsakliga orsaken till den nedgång vi såg 2019 för exportsegmentet. Vi arbetade prioriterat för att försöka nå de volymer vi såg under 2018, men flera hinder längs vägen – däribland juridiska – bidrog till att arbetet tog längre tid än vi hoppats. Framåt ser vi stor potential för våra svenskutvecklade och svenskstillverkade produkter i Kina och kommer fortsätta vår långsiktiga satsning med ökad närvaro.

I tillägg till fortsatta satsningar på Jabushe-sortimentet så planeras även kanalbreddning för faceliftprodukterna i Dermyn-serien med lansering av nya produkter under 2020. Vi påbörjade en MedicaNatumin flagship-butik på Tmall, en av de största e-handelsplattformarna inom Alibabanätverket, innehållande ett urval av våra produkter med fokus på kosttillskott.

Leveranser av fotkrämen som lanserats av Orkla Care AB går enligt plan och vi bedömer att vi kommer se en fortsatt exporttillväxt för fotkrämen kommande år. Vi har erhållit en första mindre order gällande introduktionsvolymer från vår partner och distributör i MENA-regionen och lanseringsplanen är påbörjad. Vi expanderar på flera marknader med varumärket Ecomer – ett kosttillskott som innehåller Alkylglyceroler som stärker immunförsvaret – samt ser även ökad efterfrågan på hårtillväxtprodukten A100HF liksom kosmetikvarumärket Jabushe. Vi har under året utökat exportorganisationen med nya medarbetare och kompetenser och startat försäljningsinsatser för att stärka vår position på utvalda marknader.

Kvalitet och produktutveckling

Vi håller mycket hög kvalitet i vår produktionsanläggning; kvalitetsarbete med fortsatt få avvikelser vid audits. Arbetet med egen produktutveckling har, liksom tidigare, varit fokuserat på de möjligheter som våra patentplattformar medför i kombination med den marknadspotential som lanseringar av exempelvis nya Jabushe-produkter samt kosttillskott ger. Vi har också slutfört flera produktutvecklingsprojekt i samarbete med våra kunder och har även nya projekt på gång för 2020.

Positiva resultat från fotkrämsstudien

Med starkt signifikant studieresultat har vi fortsatt att dokumentera de kliniska effekterna av vår fotkräm. Det är glädjande att vi kan erbjuda marknaden en bevisat säker och effektiv multifunktionell produkt för behandling av fotsvamp, hälsprickor, förhårdnader och/eller torra fötter som är mycket vanligt förekommande fotproblem. Den kliniskt bevisade effekten som studien lyfte fram kommer att vara betydande för utvecklingen av produkten på våra exportmarknader.

Framåtblick

Vi har en stabil plan för export, nordisk varumärkesförsäljning och försäljning till den norska dagligvaruhandeln som kommer generera fortsatt tillväxt.

För koncernen innebär förvärvet av Vitalkost stora möjligheter på främst den nordiska marknaden där bolaget nu når en position som ett av de ledande företagen i Norge inom branschen. Förvärvet skapar värdefulla synergieffekter på både svenska och norska marknaden men även på export, såsom tillgång till ett bredare produktsortiment med fler starka varumärken samt möjligheter till kanalbreddning. Vi är väl förberedda för att genomföra de aktiviteter som genererar positiva synergier för koncernen i helhet.

Vi står nu mitt i en av de största utmaningarna som den globala marknaden upplevt. COVID-19-pandemin förändrar marknadssituationen dag för dag och vi som bolag påverkas naturligtvis på många plan. Vi arbetar aktivt med att minimera eller eliminera risker som uppstår. Vi ser idag ett förändrat konsumtionsbeteende, logistik- och produktionsstörningar hos våra leverantörer, störningar i handeln och begränsningar i exportverksamheten. Vi ser både positiva och negativa effekter på verksamheten där delar i koncernen drabbas på olika sätt. Bedömningen är att pandemin kommer ha något negativa effekter på omsättning och resultat i förhållande till våra planer kortsiktigt. Givet den osäkra situationen är det inte i nuläget möjligt att uppskatta hela den potentiella påverkan för MedicaNatumin-koncernen för kommande kvartal.

Vi har inlett det sista året i vår treårsstrategi – 2018-2020 – och kommer under året revidera och fastställa nya finansiella mål för koncernen. Det som kändes som en djärv ekonomisk målsättning inför treårsperioden – att nå 200 MSEK i omsättning under 2020 – är genom förvärvet av Vitalkost nu möjligt. Med en fantastisk kompetent organisation, efterfrågade varumärken och produkter står vi redo och rustade att ta nästa steg i MedicaNatumin utveckling.



Ulrika Albers
CEO/VD MedicaNatumin

Det här är MedicaNatumin

Svenska MedicaNatumin utvecklar, tillverkar och marknadsför hälso- och skönhetsprodukter baserade på innovativa ingredienser och gedigen forskning. Målet är att bidra till en positiv hälsotrend och att erbjuda människor förbättrad livskvalitet.

Våra produktserier består av dokumenterade produkter inom man- och kvinnohälsa, allmänhälsa samt hudvård. Produkterna faller in under kategorierna kosttillskott, medicintekniska samt dermatologiska och kosmetiska produkter. Bland varumärkena finns ledande kosttillskott som L-Argiplex, Nyposin, aminoJern och Shift samt den vetenskapligt dokumenterade hudvårdsserierna Jabushe och Dermyn. Vi har också distributionsrättigheter för flera populära kosttillskott, ekologiska livsmedel och hudvårdsprodukter.

Grunden i företaget är en flexibel innovations- och utvecklingsavdelning som i samarbete med Karolinska Institutet och Sahlgrenska Akademien utvecklat våra patenterade plattformar: A100 HF (hårtillväxtserum), Tricutan (facelift komplex), Nåva (fot- och nagelsvampbehandling) och NOQ (oral herpesbehandling). Produkterna tillverkas företrädesvis i vår produktionsenhet i enlighet med gällande regelverk för de olika produkttyperna. Vi utvecklar och tillverkar även produkter på uppdrag av samarbetspartners. Vi strävar efter att driva ett hållbart företag ur ekonomiska, sociala, etiska och miljömässiga perspektiv. Vi följer som minimum gällande kvalitets- och miljölagstiftning, förordningar och övriga bestämmelser. Vårt agerande, våra åtagande och alla våra produkter samt den service vi ger ska uppfattas som uttryck för kvalitet.

Huvudkontor och produktion finns i Jönköping respektive Habo och dotterbolag i Tønsberg och Moss.

MedicaNatumin AB (publ) är listat på Nordic Growth Market (NGM) Nordic SME.

Vår historia

Positiva synergieffekter mellan starka bolag med lång historia inom egenvårdsbranschen

När Medica Clinical Nord med sin ledande ställning inom hälsoprodukter på den skandinaviska marknaden förvärvar Natumin Pharma, med innovationsdriven produktutveckling samt egen produktion – såg vi synergieffekter och två bolag som kompletterade varandra. Med tillskottet av norska Vitalkost AS fortsätter vi att utveckla koncernen.

Natumin Pharmas historia

Bolaget Natumin Pharma – som förvärvades 2016 – är sprunget ur en lokal hälsobutik som startades 1948 – Hälsoprodukter i Tenhult, Småland. Kärnerud-familjen tog över ägandet av Hälsoprodukter i början av 1970-talet och lanserade flera framgångsrika produkter, exempelvis Ecomer, Strix och Imedeem. I början av 1990-talet såldes Hälsoprodukter till Ferrosan A/S. Några år senare grundades Natumin Pharma. Natumin Pharma växte snabbt med tunga investeringar i forskning och utveckling. 2012 investerades det i en egen, modern tillverkningsenhet för produktion av medicintekniska produkter, kosmetiska produkter, kosttillskott och traditionella växtbaserade läkemedel. Tillverkningsenheten ligger i Habo, nära Jönköping.





2006

Medica bildas. Bolaget fokuserar på utveckling och försäljning av nutraceuticals - kosttillskott med klinisk bevisad och vetenskapligt dokumenterad effekt och säkerhet.

2008

Medica bildar Medica Clinical Nord genom förvärv av bl.a. ett norskt och ett danskt hälsokostbolag.

2013

SCN förvärvar Medica Nord-gruppen vilket medför en ledande ställning inom hälsoprodukter på den skandinaviska marknaden.

2014

Nature Invest förvärvas.

2016

Medica Clinical Nord förvärvar Natumin Pharma vilket ger tillgång till en modern forsknings- och produktionsanläggning, ett antal patenterade produkter samt ca 70 patent.

2017

Koncernen byter namn till MedicaNatumin.

2020

Vitalkost AS förvärvas, vilket medför en ledande ställning på den norska marknaden.

Treårsstrategin har varit nyckeln till att säkerställa en plattform för fortsatt expansion

Efter två år med ett fokus på våra strategiska områden, vår tydliga vision och affärsidé har vi byggt en processdriven organisation som kan fortsätta att utveckla bolaget. Vi kommer under 2020 att gå in i ett arbete med att revidera mål för koncernen.

Medarbetarskapet hos MedicaNatumin skapar förutsättningar för en stark värdegrund där vår vision "din livskvalitet och ditt välbefinnande - vår omtanke" är central.

Styrkan i MedicaNatumin ligger även fortsättningsvis i att vi har alla väsentliga delar inom organisationen; innovation och produktutveckling utifrån en stark patentplattform, en lokal produktion som uppfyller strikta hygien- och kvalitetskrav, en väl fungerande sälj- och marknadsavdelning, samt att hela organisationen genomsyras av tydliga roller och ansvarsområden för genomförandet av strategin. Alla våra medarbetare är medskapare i organisationen med både möjligheter och krav till att bidra till en positiv utveckling av MedicaNatumin.

VISION

Din livskvalitet och ditt välbefinnande — vår omtanke.

Att främja livskvalitet och hälsa ska vara de drivande krafterna i organisationen i alla led. Från idé till upplevelsen av våra produkter och tjänster hos kunder och konsumenter.

AFFÄRSIDÉ

Våra innovativa och hållbara produkter inom hälsa och skönhet i varje hem.

Grunden i MedicaNatumins verksamhet är att erbjuda nytänkande, vetenskapligt dokumenterade produkter tillverkade med god miljömässig, ekonomisk och social hållbarhet. Vår utgångspunkt är att bygga starka varumärken med ledande positioner på den nordiska marknaden samtidigt som vi utvecklar internationella samarbeten och exportverksamhet.

MÅL

**Att bidra till en positiv hälsotrend
och erbjuda människor förbättrad
livskvalitet. Vårt finansiella mål är att
i slutet av 2020 uppnå en omsättning
på 200 MSEK.**

Vitalkost AS – ett strategiskt viktigt förvärv för koncernen

Vitalkost förvärvades i december 2019 och MedicaNatumin når i och med förvärvet en ledande position i Norge. Tillträde skedde 2 januari 2020 och arbete pågår med att aktualisera synergier inom bland annat produktsortiment och kanalbredning. Vitalkost omsatte 2019 73,9 MNOK med ett EBIT på 3,5 MNOK och vi ser stora möjligheter för fortsatt tillväxt inom alla Vitalkosts segment. Cirka 50% av Vitalkosts omsättning kommer från distributionsrättigheter för ekologiska matvaror.

Om Vitalkost AS

Vitalkost marknadsför och säljer ledande naturprodukter både under egna varumärken och internationella varumärken. Produktsortimentet består av kosttillskott, naturlig hudvård och ekologiska matvaror. Bland kosttillskotten ingår bland annat produktserien Shift, aminoJern, Fast Track, Bidro och Lyprinol i sortimentet. Vitalkost har också distributionsrättigheter för ekologiska matvaror från bland annat Saltå Kvarn, Holle, Purasana, Way Better, Naturata samt hudvårdsprodukter från Weleda.

Produkterna säljs främst på den norska marknaden genom hälsokostbutiker, delikatessbutiker, dagligvaruhandel, ekologiska butiker, apotek och e-handel. Kosttillskotten aminoJern och Shift-serien exporteras även till danska och finska marknaden.

Idag framstår företaget som en ansedd leverantör av finare ekologiska livsmedel och kosttillskott, baserat på tillförlitliga vetenskapliga bevis.

Historia

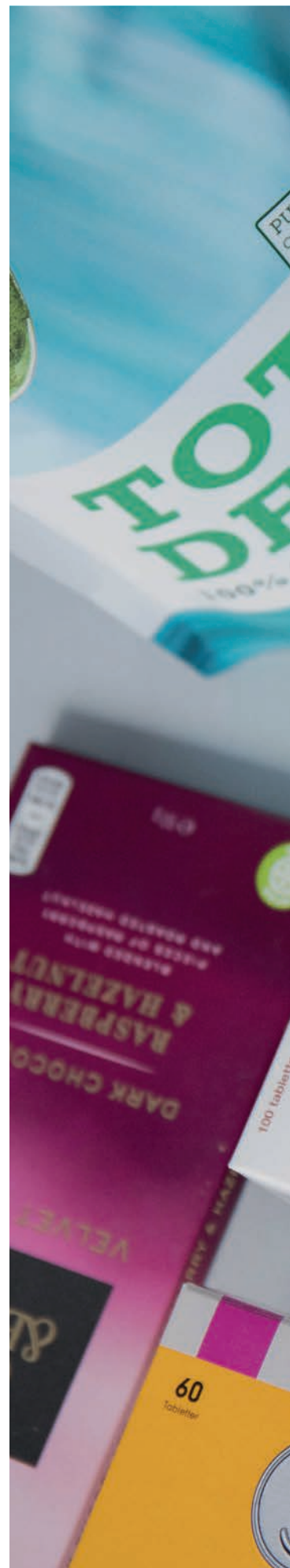
Bolagets historia går tillbaka till 1976, då Gustav Martinsen startade Norges första "naturliga matbutik" - Solhjulet. Stora delar av produktsortimentet importerades från tillverkare och grossister i Europa och USA. Efterfrågan ökade stadigt under de första åren, och 1980 delades grossistverksamheten ut som ett separat företag under namnet Martinsen Helsekost.

Den positiva utvecklingen på hälsokostmarknaden ledde till att Nora Industrier genom sitt dotterbolag Idun blev ägare 1989 och Martinsen Helsekost bytte namn till Idun Vitalkost. 1991 fusionerades Nora Industrier med Orkla. Gustav Martinsen tog då över Idun Vitalkost i sin helhet. Företaget bytte sedan namn till Vitalkost AS.

Ett ekologiskt norskt handelshus

I Tønsberg finns Vitalkosts kontor och lager med hundratals naturprodukter inom segmenten: kosttillskott, naturlig hudvård och ekologiska livsmedel. Allt från superfood, nötter, te och barnmat till kosttillskott och lyxiga kosmetiska produkter. I sortiment finns väl utvalda naturliga produkter från hela världen.

Ett urval av internationella varumärken som Vitalkost lagerhåller och distribuerar





VÅRA KOSTTILLSKOTT

Shift High End Supplements

Shift High End Supplements är Vitalkosts egen serie av kosttillskott utvecklade i Norge. Serien ses som ett premiumvarumärke i den norska egenvårdsbranschen med fokus på innehåll av naturliga ingredienser och höga krav på effektivitet och dokumentation. De flesta produkterna i Shift-serien är vegancertifierade. Serien består för närvarande av 16 olika produkter med plan att utöka sortimentet och lansera nya produkter 2020. Shift exporteras även till Finland och Danmark.

SuperMagnesium

SuperMagnesium är bästsäljaren i Shift-serien och kombinerar tre olika magnesiumföreningar som tillsammans ger en mycket god effekt. De är alla organiskt bundna, absorberas effektivt och har en mycket hög biotillgänglighet. Vitamin B6 tillsätts också för att ge ökat cellupptag av magnesium.



Fast Track

Effektiv viktkontroll

Fast Track är en produkt för den som vill gå ner i vikt snabbt och effektivt. Produkten lanserades sommaren 2019 och blev omedelbart en bästsäljare inom den norska egenvårdsbranschen. Fast Track lanseras även i Sverige och Danmark under 2020. Fast Track innehåller ett synergistiskt komplex av tre botaniska extrakt. Handlingsmekanismen för det patenterade botaniska komplexet i Fast Track, Slendacor, har dokumenterats i två olika vetenskapliga studier.



aminoJern

Förstahandsvalet bland lågdoserade järntillskott

aminoJern Ferrochel lanserades för mer än 15 år sedan och har varit och är ett av Vitalkosts mest kända varumärken. aminoJern finns i hälsofackhandel, på apotek och används av över 30 norska blodbanker som ett alternativ till blodgivare som inte tolererar vanliga järntillskott. aminoJern har exporterats till Danmark i flera år. aminoJern kännetecknas av sin unika upptagsmekanism och absorberas upp till tre gånger bättre än traditionella lågdoserade järntillskott. Järntillskottet kan användas av alla som behöver järn eftersom det inte innehåller några animaliska ingredienser.



Innovation och produktutveckling

MedicaNatuminns innovationsstrategi bygger på att utveckla unika produkter baserade på innovativa ingredienser för att främja våra prioriterade hälsovårdsområden eller adressera möjliga nya nischområden. Innovation drivs både från en intern och extern plattform i linje med vårt mål; att bidra till en positiv hälsotrend och att erbjuda människor förbättrad livskvalitet.

Produktutveckling

MedicaNatumin har ett eget laboratorium och kvalificerade produktutvecklare som arbetar med utveckling av formuleringar samt testning av dessa. Vi arbetar med ett antal externa testfaciliteter för att validera och förfinas produktutvecklingen, detta för att säkerställa en hög kvalitet och god vetenskaplig bas. Vetenskapligt stöd är avgörande för vår produktutveckling och det är en av anledningarna till att vi samarbetar med vetenskapliga rådgivare och viktiga opinionsledare inom olika hälsoområden. Produkterna som vi utvecklar tillverkas företrädesvis i vår egen produktionsenhet i enlighet med gällande regelverk för de olika produkttyperna. Vi utvecklar och tillverkar även produkter på uppdrag av samarbetspartners.

Produktutvecklingsprocessen

Vi jobbar enligt en väl definierad process med tydliga gater och avstämningpunkter. Vi följer processen både vid utveckling av egna varumärken och för de utvecklingsprojekt som vi driver tillsammans med våra distributörer och samarbetspartners.

Produktutvecklingstjänster

Som exempel på våra tjänster inom kontraktutveckling har vi under 2019 i nära samverkan med en extern part tagit fram en exklusiv hårserie bestående av schampo, balsam och inpackning. Kunden har möjlighet att välja att lägga produktionen hos oss i Haboenheten, alternativt att få med sig de produktinformationsdokument som behövs för tillverkning hos annan partner. Ett sådant informationspaket innehåller:

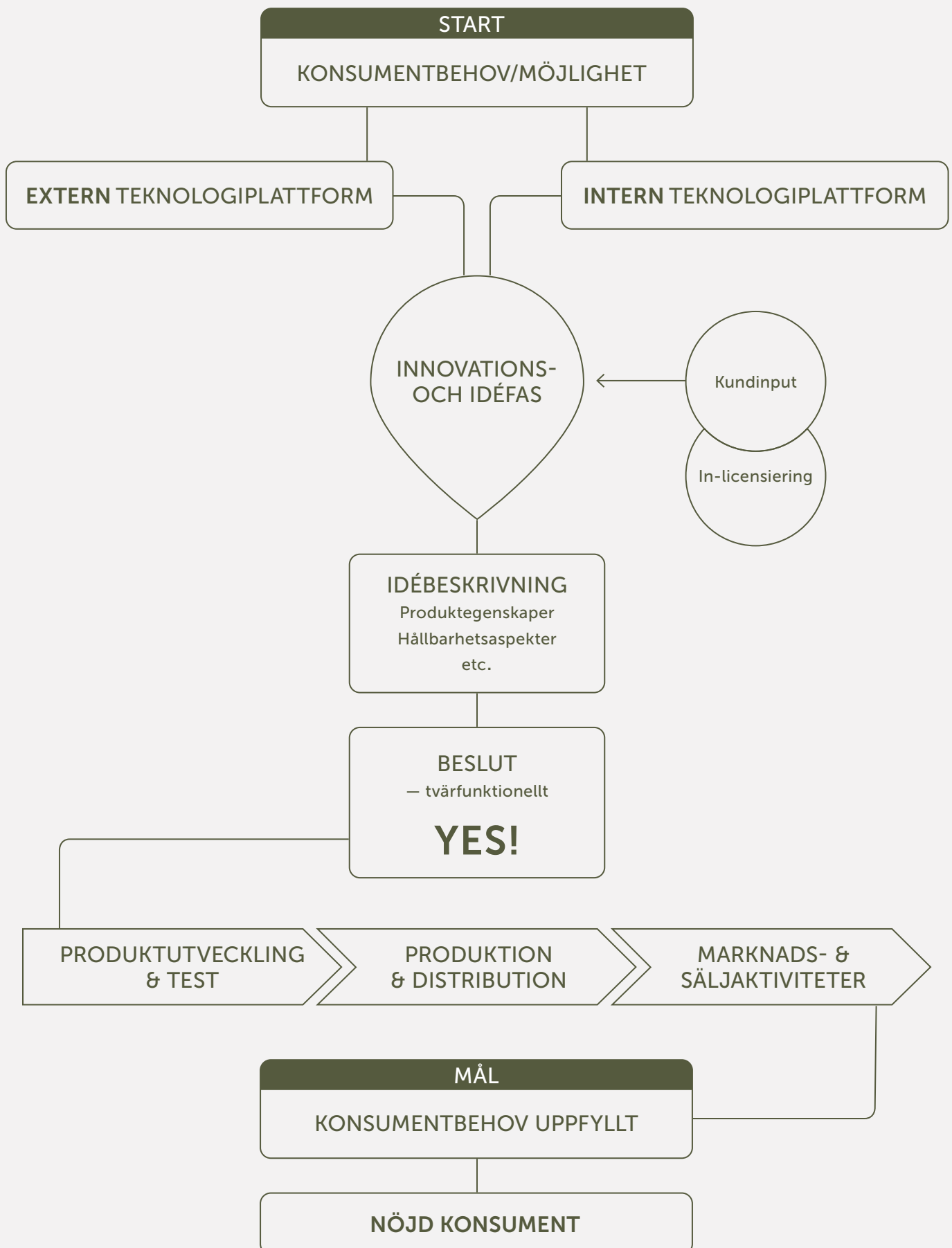
- Fullständig receptur
- Tillverkningsmetod
- Kompletta råvarudokumentation och information om leverantörer
- Resultat av stabilitetstester
- Säkerhetsrapport innehållande bland annat resultat av externa tester

Patentplattformar

Vi har två patentplattformar som vi nyttjar för utveckling av nya innovativa produkter; Pentan-1,5-diolplattformen och Artemisia abrotanum-plattformen. Båda familjerna omfattas av patent på global nivå. Patenten är baserade på gedigen bakomliggande forskning som bidrar till en stark position på exportmarknaden.

Pentan-1,5-diolplattformen utvecklades av professor Jan Faergemann, en framstående professor och opinionsledare inom dermatologi. Pentan-1,5-diol tillhör gruppen alifatiska dioler eller glykoler, såsom glycerol och propylenglykol. Dessa har använts i dermatologiska formuleringar i årtionden, framförallt för dess kosmetiska egenskaper som fuktbindare. Pentan-1,5-diol har mer fördelaktiga egenskaper jämfört med övriga substanser inom samma grupp, därav vårt fokus på utveckling av nya produkter som innehåller denna ingrediens. Pentan-1,5-diol är luktfri, mindre klabbig, transparent, samt har bättre antimikrobiella och vattenbindande egenskaper än andra dioler. Dessa egenskaper är starkt bidragande till att vi kan utveckla produkter av hög kvalitet inom dermatologi, luktkontroll, kosmetika och hårvård.

Artemisia abrotanum, Åbrodd, är en liten, grön aromatiskt citrondoftande buske som är släkt med malört. Den typ av åbrodd som används i våra produkter härstammar från ruinerna av Tycho Brahes slott på ön Ven utanför Sveriges sydvästra kust. Växten har en lång historia och bakomliggande tradition vid behandling av infektioner och inflammationer. Aromen från oljan är uppfriskande och kan användas som en naturlig doft i produkter och samtidigt ge dessa unika egenskaper.



Produktion

På ca 5 000 m² har MedicaNatumin en modern och högkvalitativ produktionsyta där vi tillverkar och packar kosttillskott, kosmetiska- och medicintekniska produkter med kliniskt bevisad och vetenskapligt dokumenterad effekt och säkerhet. MedicaNatumin's produktionsenhet är belägen i Habo, utanför Jönköping, och är både modern och väl tilltagen ytmässigt. Med lång erfarenhet i branschen och med balans mellan kvalitet och effektivitet har vi kapacitet för ytterligare expansion de närmaste åren.

Automatiserad renrumsproduktion

Vår produktionsverksamhet kan delas upp i två skilda delar; tablett- och krämtillverkning.

Tabletter tillverkas genom att först väga upp råvaror enligt recepturen och som sedan suggs upp i en pulverblandare. Det färdigblandade pulvret slås därefter till tabletter i en av våra två tablettslagningsmaskiner. Till sist läggs en skyddande, ibland färgad eller smaksatt, yta på tablettens i vår coating-maskin. Vi har två förpackningslinjer där vi har möjlighet att packa både egentillverkade tabletter och inköpta kapslar i burk, blister och ask i en rad storlekar och dimensioner.

Krämer och vätskor hanteras i en separat del i produktionen. Råvarorna vägs noggrant upp och blandas i någon av våra olika blandare. Krämer och vätskor kräver olika hantering och beroende på receptur värms de upp och kyls ner i förblandare för att få ett perfekt slutresultat. För större batcher använder vi blandare som tar upp till 3 000 kg. Den färdiga krämen eller vätskan förvaras i tunnor och rostfria kärl. Fyllning i tuber och plastflaskor sker i någon av våra tre automatiska förpackningslinjer. Slutligen läggs tuberna och flaskorna vanligtvis tillsammans med bipacksedel i konsumentaskar.

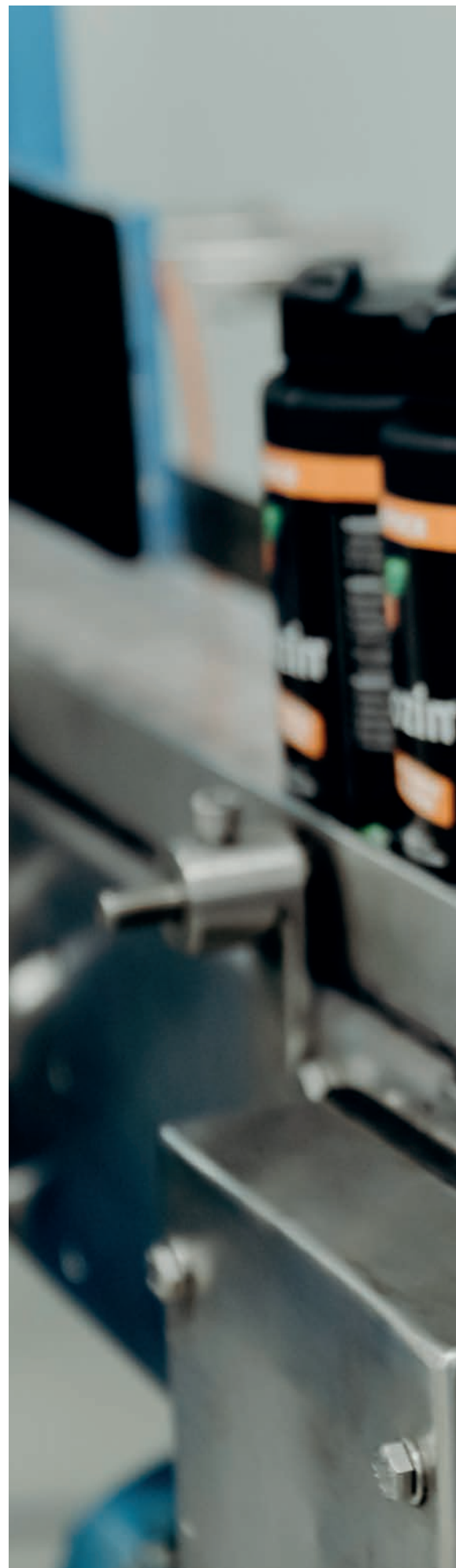
Produktionen är till stora delar helt automatiserad och sköts av specialutbildade operatörer för att hantera vår unika verksamhet. Vi har en stor flexibilitet i produktionen och använder oss vid behov av extra-personal för att stärka upp den befintliga operatörsstyrkan vid tillfälliga toppar. Det finns utrymme att ytterligare öka beläggningen i produktionen och en framtida expansion i befintliga lokaler kan ske utan att behöva göra större investeringar av maskinparken. Vi arbetar löpande med att bredda kompetensen hos produktionsoperatörerna och investerar löpande i effektivitetshöjande underhåll och mindre maskin-kompletteringar.

Produktionslösningar

MedicaNatumin's maskinpark passar till både små och stora produktionsbatcher, vilket möjliggör helt kund Anpassade lösningar. Vi kan idag erbjuda följande tjänster:

- Tabletttillverkning
- Packning av tabletter och kapslar i blister och ask, respektive burk
- Krämtillverkning
- Fyllning av krämer, vätska och geler i olika storlekar av flaskor och tuber

Under 2019 har vi tagit in ytterligare fem nya artiklar som vi producerat från laboratoriet till färdigpackad produkt och sedan lanserat på olika marknader. Vi arbetar tätt tillsammans med produktchefer och produktutvecklingsteamet för att löpande ta fram effektiva produkter med en tydlig efterfrågan ifrån våra kunder. ReCleanse är ett exempel på en ny tablett för förbättrad leverhälsa och på krämsidan har vi under året producerat flera nya produkter i Jabushe-serien.





PRODUKTIONSFAKTA

Vår största smetblandare rymmer 3 000 kg och vi har även en 600 kg smetblandare för mindre batcher. 3 000 kg kräm motsvarar ca 200 000 tuber Jabushe Eye Cream eller Eye Lift Serum.

I vår tublinje fylls och packas Jabushe Eye Cream och Eye Lift Serum med en hastighet av ca 2 200 tuber per timme. Tublinjen är automatiserad och består av följande moment:

- Fyllning av kräm i tub
- Svetsning/förslutning av tub
- Vikning och iläggning av bipacksedel
- Packning och förslutning i ask
- Krympplastning i 6-pack för enklare grossisthantering
- Packning i lådor som sätts på lastpall



Distribution

En stor del av det vi tillverkar levereras direkt till kunder runt om i världen från Habo. Vi har även färdigvarulager i form av tredjepartslogistikpartners i Nässjö och i Norge. Härifrån levererar vi ordrar löpande till hälsofackhandeln, apotek och e-handelsaktörer främst i Sverige och Norge.

Kvalitetsarbete

Vi tillverkar våra produkter i enlighet med gällande regelverk för de olika produkttyperna, samt utvecklar och tillverkar även på uppdrag från externa samarbetspartners. Vår produktionsanläggning uppfyller strikta hygienkrav och luftrenheten kontrolleras regelbundet. Våra produktions- och lagerlokaler lever upp till kvalificerade klimatkrav avseende temperatur och luftfuktighet. Råvarorna till tablettorna och krämerna vägs upp och blandas i speciella renrum med luftövertryck. Detta för att förhindra att främmande partiklar och mikroorganismer kommer in i renrummet och kontaminerar produkterna. Operatörerna protokollför varje moment och gör löpande tester under produktionen för att ha en spårbarhet längs hela kedjan. I renrummen får enbart behörig personal vistas. Kvalitetskontroller görs på allt inkommande material och färdig produkt mot fastställda specifikationer före frisläppning till kund. Under året genomfördes flera audits hos våra leverantörer för att effektivisera samarbeten, samt säkerställa en fortsatt hög kvalitet på material och tjänster.

CERTIFIERINGAR OCH GODKÄNNANDEN

Vi följer som minimum gällande kvalitets- och miljölagstiftning, förordningar och övriga bestämmelser. Vårt agerande, våra åtaganden och alla våra produkter, samt den service vi ger ska uppfattas som uttryck för hög kvalitet.

- ISO 13485-certifierade för tillverkning av medicintekniska produkter
- ISO 22716-certifierade för tillverkning av kosmetiska produkter och hygienprodukter
- Tredjeparts-certifierade av LRQA/Svensk Egenvård enligt riktlinjerna för Säkra kosttillskott till konsument
- GMP-tillstånd från Läkemiddelsverket för packning av naturläkemedel
- Certifikat för e-märkning av färdigförpackade varor
- Tredjeparts-certifierad tillverkning av medicintekniska produkter enligt 93/42/EEC, Annex V
- Auditerat enligt SMETA 4-pillars requirement / responsible audits program

Försäljning och marknad

Samspelet mellan försäljning och marknad är en helt avgörande framgångsfaktor för att förstå, möta och utveckla våra varumärken i en multikanalmarknad, samt för att nå våra tillväxtmål.

Försäljning Norden

Grunden i vår sälj- och marknadsstrategi är att bygga starka konsumentvarumärken, genom valda kanaler och marknader baserade på grundlig målgruppsanalys. Vi har haft fokus på att utveckla försäljningen på främst den svenska och norska marknaden. Genom att konsekvent bygga starka relationer med våra kunder/butiker/konsumenter och varumärken, samtidigt som vi säkrar att våra produkter finns att köpa där våra slutkunder vill köpa produkterna. Under 2019 har vi ökat närvaron inom apotekskanalen samt även breddat oss på strategiskt viktiga e-handelsplattformar vilket haft positiv effekt på distributionen/synligheten och vår utveckling.

Lanseringar under året

2019 har varit ett spännande år sett till produktlanseringar. Det är fortsatt vår svenska och norska hemmamarknad som i huvudsak är drivkraften för våra produktnyheter. Med en starkare närvaro på marknader utanför Norden influeras vi allt mer och söker produkter som kan marknadsföras i ett bredare geografiskt perspektiv.

Årets nyheter

reVision – Med åldern så kan ögat behöva tillskott av näringsämnen som är viktiga för ögats funktion. reVision är ett kosttillskott med antioxidativanäringsämnen för att bibehålla normal synförmåga. reVision innehåller AREDS-formulering + en mix av blåbärsextrakt. Blåbär är inte bara vackra och goda, de är nyttiga och fulla av vitaminer. Blåbär innehåller en hög koncentration av antocyaniner som bl a ger bären deras intensiva färg.

reCleanse - Problem som drabbar levern förväntas öka i takt med att en allt större del av befolkningen lider av övervikt och fetma. reCleanse är en kombinationsprodukt av aktiva ingredienser som stödjer avgiftning och en normal leverfunktion. Den innehåller örtextrakt och andra viktiga näringsämnen.

Jabushe 3 in 1 Peeling Mask – Vi stärker Jabushe serien med ytterligare en innovativ egenutvecklad produkt. 3 in 1 Peeling Mask är en kombinationsprodukt som både rengör på djupet, mjukgör och ger lyster åt din hud. Den innehåller en mild PHA syra som minskar hudens ålderstecken och har en utjämnande effekt på hudtonen, naturliga peelingkorn av jojobavax, kaolinlera som absorberar talg och orenheter samt äppleextrakt med en långvarigt återfuktande effekt.

DermyN – Under året förvärvade MedicaNatumin rättigheterna för varumärket DermyN för den svenska marknaden. Spännande möjligheter i Kina, på övriga exportmarknader och i den lokala svenska affären gör att vi tar tillbaka ägarskapet, profilerar om produkten och breddar sortimentet. DermyN Active Serum har en naturligt uppstramande effekt. Den används på ansikte, hals och dekolletage för ett naturligt lyft som ger en fast och spänstig hud. De viktigaste aktiva ingredienserna är Tricutan Complex med DMEA.

Den starka konsumentefterfrågan för nya produkter inom vissa segment har inneburit att vi breddat vårt erbjudande ytterligare. Vi har utökat våra redan starka varumärken L-Argiplex med en ny lustgel samt Ester-C sortimentet med en 200 mg Brustablett.



NÄRPRODUCERAT

Jabushe 3 in 1 Peeling Mask är utvecklad och tillverkad i vår produktionsenhet i Habo



Exportförsäljning & B2B

Vi ser att den globala marknaden och potentialen för unika, patenterade, väldokumenterade svensktillverkade produkter ökar och där kan vi verkligen möta upp med hela vårt produktsortiment.

MedicaNatumin arbetar idag globalt och är närvarande på nästan alla kontinenter. En stor del av vår förväntade tillväxt kommer från den asiatiska marknaden. Vi är övertygade om att Mellanöstern kommer bidra med en stor del av vår framtida tillväxt och kommer även under 2020 ha stort fokus på båda dessa regioner.

Europa är naturligtvis också en väldigt viktig bas för vår framtida tillväxt. Tillsammans med våra existerande distributörer, som Orkla och Perrigo, arbetar vi hårt för att skapa långsiktig och hållbar utveckling av vår affär.

Fortsatt fokus på den kinesiska marknaden

MedicaNatumins egna varumärken är en del av vårt exporterbjudande där våra partners investerar lokalt på sina marknader för att aktivt marknadsföra produkterna mot konsumenten. Tidigare år har ett stort fokus varit kring att utveckla hudvårdsvarumärket Jabushe och detta fokus och denna expansion fortsätter. Under 2019 har vi även etablerat ett mycket spännande och starkt samarbete kring facelift-serien Dermyn på den kinesiska marknaden och vi har sett en positiv utveckling över året.

Under året tog vi även mycket spännande steg i att etablera oss med flera av våra kosttillskott på den kinesiska marknaden. MedicaNatumin deltog med egen monter för första gången på Shanghai Import Expo. Starkt intresse med intressanta förfrågningar har lett till att vi har etablerat ett antal lokala samarbeten. Vid årsskiftet påbörjades genomförandet av en större satsning gällande etableringen av MedicaNatumins kosttillskott på den största Alibaba e-commerce plattformen med en egen T-mall flag ship store.

Lanseringen av Dermyn i Kina resulterade i flera artiklar, bland annat i Chinese Vogue



TMALL GLOBAL

Tmall Global är den största gränsöverskridande e-handelsplattformen i Kina. Plattformslösningen erbjuder både grossist- (B2B2C) och detaljhandelsmodeller (B2C) för handlare. Under de senaste fem åren har Tmall Global utvecklats till att vara den populäraste plattformen för att köpa importerade produkter.

- 22 000 internationella varumärken
- 4 300 kategorier
- Från 78 länder

MedicaNatumin har genom sitt nätverk av distributörer tre flagshipstores på Tmall för Dermyn, Jabushe och MedicaNatumin.



MEDICANATUMINS "BUSINESS TO BUSINESS" AFFÄRSMODELL.

Vi erbjuder högkvalitativ kompetens inom produktutveckling, regulatory och ISO-certifierad produktion för att vara rätt partner att arbeta med för framtagning av nya innovationskoncept. Att arbeta tillsammans med samarbetspartners under hela eller delar av produktframtagningsprocessen gör det möjligt att göra produkten mer effektiv. För våra patenterade produkter och varumärken är vår målsättning att teckna långsiktiga avtal för enskilda länder eller genom partners som kan täcka flera territorier samtidigt. Vår B2B modell innebär att MedicaNatumin äger och producerar produkterna och våra distributörer/partners har ansvaret för att inom sitt geografiska område marknadsföra och bygga framgångsrika varumärken.



Dermy[®] – The Firming and Lifting Expert

Dermy[®] är ett unikt sortiment av intensivt verksamma hudvårdsprodukter för välmående och ungdomlig hud. Dermy[®] har funnits för export under en längre tid och under 2019 återinfördes varumärket i produktportföljen även för den svenska marknaden. Produkten relanserades i Kina i mitten av 2019 med goda resultat. Under 2020 kommer sortimentet att lanseras in i ett flertal nya marknader och kanaler. Varumärket har en ny uppfräschad grafisk design synlig både på förpackningar och i olika varianter av konsumentmarknadsföring.

Tricutan[®] och Tricutan Complex[®]

Dermys patenterade formula Tricutan är bevisat effektiv mot hudens ålderstecken genom sin lyftande och uppstramande effekt. Effekten av Tricutan är dokumenterad i kliniska studier vid Karolinska Institutet samt Sahlgrenska sjukhuset. Tricutan tillsammans med Dimetyletanolamin (DMAE) bildar Tricutan Complex. DMAE är en i kroppen naturligt förekommande kemisk substans som bildar ämnet acetylcholin, vilket bland annat bidrar till att göra huden fast. Studierna visade mätbara resultat inom 45 minuter. Effekten förstärks genom regelbunden användning.

Tricutan[®] består av tre ingredienser:



Rosmarinus officinalis

Rosmarin

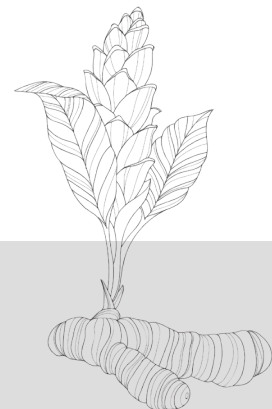
Innehåller naturlig ursolsyra, en anti-aging ingrediens som återfuktar huden från insidan genom att stimulera lipidproduktionen.



Centella asiatica

Salladsspikblad

Innehåller triterpenoidföreningar såsom asiaticosid och madecassicosid. Dessa föreningar gör huden starkare och mer flexibel.



Curcuma longa

Gurkmeja

THC (tetrahydrocurcuminoids), en substans härrörande från rötterna av *Curcuma longa*, fungerar som en stark antioxidant och samlar upp fria radikaler och hämmar oxidativ DNA-skada. THC har också en naturligt blekande effekt på huden.

Sortimentet

Dermys sortiment består av specialprodukter baserade på speciellt utvalda, aktiva ingredienser. Alla produkter är utvecklade av våra produktutvecklare, tillverkade i vår egen produktionsanläggning i Habo och är baserade på 100% veganska ingredienser.

Dermy Active Serum är ett aktivt ansiktsserum för hud som förlorat sin spänst. Innehåller den patenterade formulan Tricutan Complex som lyfter huden och bidrar till att återge den dess ungdomliga och spänstiga utseende.

Dermy Eye Cream är en aktiv ögonkräm som minskar rynkor och fina linjer runt ögonen. Innehåller utöver Dermys patenterade formula Tricutan även jojobaolja som mjukgör och förbättrar hudens elasticitet.

Dermy Renewing Power Serum är ett intensivt ansiktsserum med Tricutan Complex som lyfter och stramar upp huden. Innehåller även niacinamid som förminskar stora porer och har en utjämnande effekt på hudtonen samt Perfection Peptide P3 som har en naturligt peelande effekt, förbättrar hudstrukturen, återfuktar och slätar ut. Ceramider mjukgör och återställer hudens skyddande barriär.

Dermy Clarifying Spot Treatment motverkar effektivt pormaskar och finnar. Krämen är mildt exfolierande och rengör utan att irritera eller torka ut huden. Appliceras punktvis där behov finns. Den milda formuleringen mjukgör huden och återställer dess naturliga fuktbalans. Krämen absorberas snabbt och lämnar en matt yta som är enkel att applicera make up på. Passar även känslig hud och är oparfymrad.



RESULTAT FRÅN STUDIE AV MEDICANATUMINS MULTIFUNKTIONELLA FOTKRÄM BEKRÄFTAR KLINISKT SIGNIFIKANT EFFEKT

Den kliniska studien för behandling av fotsvamp, *Tinea Pedis Interdigitalis*, utfördes vid tre kliniker i Sverige; Örebro, Skövde och Göteborg. Studien koordinerades av Dr. Martin Lundvall, specialist i allmän medicin vid Region Örebro Län. Totalt inkluderades 46 studiedeltagare från oktober 2018 till september 2019. Syftet med den kliniska studien var att dokumentera en reduktion av kliniska symtom på mild till moderat fotsvamp med minst 33%. Målet nåddes med god marginal då den totala minskningen blev 53,7% och signifikans uppnåddes. Dessutom undersöktes deltagarnas livskvalité och behandlingseffekt på vanligt förekommande fotproblem som hälsprickor, förhårdnader och torra fötter där man såg en förbättring med 51,6%.

Redan efter två veckors behandling observerades en tydlig reduktion av symptom. Behandlingseffekten fortsatte under studiens åtta veckor med ytterligare förbättring och påvisade signifikant resultat. Behandlingseffekten verifierades med negativ svampodling hos 85,7% av deltagarna.

Studiedeltagarna rapporterade en förbättrad livskvalitet, en väl tolererad och enkel användning och 69% rekommenderade produkten. Resultaten bekräftar att den multifunktionella fotkrämen är en säker och effektiv kombinationsbehandling av fotsvamp, hälsprickor, förhårdnader och/eller torra fötter.

Den kliniska studien är publicerad i tidskriften *Journal of Cosmetics, Dermatological Sciences and Applications*.

Nåva® – produkter för fötter och naglar med bevisad effekt och kvalitet

Våra fötter utsätts för en stor belastning. Vi är aktiva och tränar regelbundet, vårt klimat påfrestar foten och med stigande ålder ökar risken för fotproblem. Nåva® fotkräm och nagelgel med den aktiva patenterade ingrediensen, pentan-1,5-diol, ger fötterna komplett vård för att behandla fotsvamp och nagelsvamp. Nåva är en svensk innovation och produkterna är klassificerade som medicintekniska. Tillverkning sker i vår produktionsanläggning i Habo enligt ISO 13485-standarderna.

Nåva® Fotkräm

Nåva Fotkräm är en multifunktionell fotkräm som är framtagen för att behandla och förhindra spridning och/eller förvärrande av fotsvamp, hälsprickor, förhårdnader och torra fötter. Fotsvamp ger ofta klåda, smärta och en brännande känsla på huden och det uppkommer lätt sprickor och torra hudflagor. Fotsvamp kan även ge upphov till dålig lukt. Genom att behandla infektionen kan odören minskas. Nåva fotkräm innehåller den aktiva ingrediensen pentan-1,5-diol som har vattenbindande och antimikrobiella egenskaper.

Nåva® Nagelgel

Nagelsvamp är ett vanligt förekommande problem som drabbar 6–8% av populationen från 30 år och cirka 50% av människorna i åldern 70 år och uppåt. Vanliga symptom är missfärgade, förtjockade, känsliga eller fläckiga naglar. Nagelsvamp uppstår ofta i samband med fotsvamp genom att svampen sprider sig och infekterar nageln. Nåva nagelgel med pentan-1,5-diol verkar på tre olika sätt; den behandlar nagelsvamp genom att skapa ett ogynnsamt mikroklimat för svampen; den stödjer återväxten av en frisk nagel och den förhindrar spridning av infektionen genom att bilda en tunn hinna på nageln.

Unika ingredienser

Nåva nagelgel och fotkräm innehåller båda den patenterade aktiva ingrediensen pentan-1,5-diol som har fuktbevarande egenskaper och skapar ett anti-mikrobiellt klimat och motverkar kontaminering av svamp.

Produkterna innehåller även Artemisia arbotanum (åbrodd) som är en speciell art av Artemesia och enbart växer på den svenska ön Ven. Det är en underart som utvecklar en antioxidantisk effekt likt flavanoler. Åbrodd ger produkterna en uppfriskande effekt och doft som ger känslan av fräscha och friska fötter.

Medicintekniska produkter med säkerställd effekt och kvalitet

Nåva fotkräm och Nåva nagelgel är medicintekniska produkter (klass IIa). Produkterna är CE-märkta vilket innebär att de uppfyller de europeiska kraven på medicintekniska produkter avseende kvalitet, effekt och säkerhet. En oberoende granskningsorganisation säkerställer att alla krav efterlevs. Produkterna har en kliniskt bevisad effekt för de indikationer som de är avsedda att användas för.



Nåva fotkräm säljs under varumärkena Salvequick Foot Rescue samt Salvelox i Europa av Orkla och även i Mellanöstern under varumärket ReFoot Cream.

Nåva nagelgel säljs av Perrigo under varumärket Wartner i Europa.



Sortiment

Våra produktserier består av dokumenterade produkter inom man- och kvinnohälsa, allmänhälsa samt hudvård. Produkterna faller in under kategorierna kosttillskott, medicintekniska samt dermatologiska och kosmetiska produkter. Bland varumärkena finns ledande kosttillskott som L-Argiplex® och Nypozin® och de vetenskapligt dokumenterade hudvårdsserierna Jabushe® och Dermyn®. Vi har även distributionsrättigheterna för populära kosttillskott som Astaxin®, Ester-C® och Kyolic® samt tablettöverdraget MEDCOAT®.

Ett flertal av produkterna har utvecklats inom vår innovations- och utvecklingsavdelning som i samarbete med Karolinska institutet och Sahlgrenska Akademien även har utvecklat våra patenterade plattformar: QAL-100 (Jabushes aktiva formel) A100HF (hårtillväxtserum), Tricutan® (facelift komplex), Nåva® (fot- och nagelsvampsbehandling) och NOQ® (herpesbehandling). I det norska sortimentet ingår även kosttillskotten RuisOmega3, Eduflex, B-pluss och spaserien DSM.



A100HF

A100HF är en medicinteknisk produkt klass 1 som är baserad på en av våra patentplattformar, den aktiva ingrediensen pentan-1,5-diol, samt det unika pollenextraktet A100. Produkten är avsedd att användas vid hårfall som orsakats av Androgen Alopeci.

Studier har visat sig ge en ökad hårtillväxt i 60% av fallen (publicerad i Journal of Cosmetics, Dermatological Sciences and Applications. Faergemann, J. and Hedner, T., The effects of A100 gel on Hair Growth and Hair Quality; An explanatory study. 2016:6,19-23). Idag säljs produkten i Sverige, Danmark, Norge, Finland och Tjeckien under varumärket Provexin och i MENA som Profix.



ACNIX

Acnix Cream är en kosmetisk produkt för behandling av oren hy, finnar och pormaskar. Acnix finns även som en kosmetisk rengöringsprodukt, som effektivt avlägsnar orenheter och överskott av sebum. Produkten säljs i Skandinavien, Nederländerna och Kina under olika varumärken. Genom en kombination av skvalen, mjölksyra och cyklodextrin behandlar den orenheterna utan att irritera huden, vilket gör att den passar även för känslig hud. Produkten är skyddad under ett patent med kombinationen av de tre ovan nämnda ingredienserna.



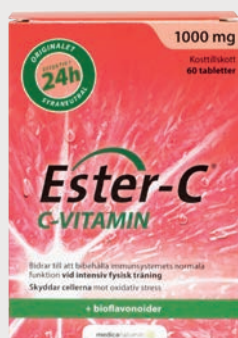
ASTAXIN®

Astaxin innehåller det algbaserade ämnet astaxanthin samt antioxidanterna c och e-vitamin, som skyddar kroppens celler mot oxidativ stress. C-vitamin bidrar även till immunsystemets normala funktion och till att reducera trötthet och utmattning. Astaxanthinet produceras av svenskodlade mikroalgen Haematococcus pluvialis.



ECOMER®

Ecomer är ett kosttillskott som innehåller Alkylglyceroler vilka stärker immunförsvaret. Kan med fördel intas vid förkylning, influensa och mindre infektioner. Forskningen kring Ecomer och Alkylglyceroler är omfattande där det tydligt framgår att Ecomer stärker immunförsvaret (publicerad i The Journal of alternative and complementary medicine. Pugliese P T, Jordan K, Cederberg H, Brohult J. J Alternative and Complementary Medicine 1998:4,87-99). Produkten säljs främst i Sverige, Östeuropa, Frankrike och Malaysia. I Polen säljs Ecomer som läkemedel.



ESTER-C®

En patenterad och syraneutral form av kalciumaskorbat som genom sin sammansättning ger ett snabbt och långvarigt upptag av c-vitamin då den lagras i cellerna i 24 timmar samt är skonsam mot magen. C-vitamin är en viktig antioxidant och bidrar till ett normalt fungerande immunsystem. Stödjer immunsystemet under och efter ansträngande träning, bidrar till att skydda cellerna från skador orsakade av oxidativ stress, ökar kroppens upptag av järn, och bidrar till normal bildning av kollagen, samt benstommens normala funktion.



DERMYN®

Dermyn Active Serum är ett ansiktsserum med dokumenterad effekt mot ålderstecken. Huden återfår sitt ungdomliga och spänstiga utseende genom serumets lyftande och uppstramande verkan. En randomiserad, dubbelblind, placebo-kontrollerad studie av Dermyns patenterade formula Tricutan/Tricutan Complex visar att mätbara resultat uppnås inom 45 minuter. Effekten förstärks genom regelbunden användning. Studien är publicerad i Journal of Phytomedicine. Sommerfeld, B. Randomised, placebo-controlled, double-blind, split-face study on the clinical efficacy of Tricutan on skin firmness. 2007, 14 (2007) 711-715).



HAIR OPTIMIZER®

Ett kosttillskott med näringsämnen till hårroten som bidrar till en normal hårväxt. Med ekologiskt extrakt från hirs – rikt på miliacin, ekologisk vetegroddsolja och aminosyran L-cystein som är en viktig del i proteinet keratin – det protein som håret primärt är uppbyggt av. Innehåller pantotensyra och biotin som bidrar till en normal hårväxt. Hair Optimizer innehåller dessutom koppar som bidrar till hårets normala pigmentering samt selen och zink som hjälper till att bibehålla normala naglar.



JABUSHE®

Jabushe är ett väl etablerat varumärke på den svenska marknaden med sin patenterade formula som innehåller en kombination av liponsyra, Q10 och acetylkarnitin. En kontrollerad dubbelblind studie har gjorts på formulan som visat sig ha god effekt på rynkor och solskadad hy. Studien har granskats och godkänts av forskningsetiska kommittén vid Karolinska Institutet (2001) och blev som första skönhetsprodukt i världen publicerad i British Journal of Dermatology 2003:149:841-849. Under våren 2019 lanserades en ny produkt i sortimentet – Jabushe 3 in 1 Peeling Mask.



JABUSHE COLLAGEN®

Jabushe Collagen är hudvård inifrån – ett specialkomponerat kosttillskott för hud, hår och naglar och ett utmärkt komplement till den dagliga hudvårdsrutinen. Produkten innehåller hela 5 000 mg marint kollagen som i studier har visat sig öka fuktigheten i huden och reducera dess ålderstecken. Innehåller även c-vitamin som stimulerar hudens egen kollagenproduktion.



KYOLIC®

Kyolic är utvecklat av ett av Japans ledande biomedicinska företag – Wakunaga. Fram till idag har över 750 kliniska studier och vetenskapliga artiklar publicerats. Forskning pågår kontinuerligt och nya studier publiceras löpande. Tack vare den höga koncentrationen AGE (lagrad vitlök) är varje tablett Kyolic 20 gånger mer koncentrerad än färsk, ekologisk vitlök. Det är därför som Kyolics vitlök har så stor betydelse för hjärta, kärl och immunförsvar.



L-ARGIPLEX®

L-Argiplex är en av de mest älskade lustprodukterna i Sverige sedan många år tillbaka. Det är en kombinationsprodukt med flera aktiva substanser som gör användaren piggare och håller immunsystemet starkt. Det gör att användaren orkar med livets alla goda sidor och får ut det bästa av sig själv. Det inkluderar förstås sexlivet. Med ökad energi kommer du känna lust och det är ett härligt tecken på att man mår bra och att man hittat balansen och harmonin i livet. Många upplever även stor skillnad vid fysisk aktivitet, både när det gäller ut-hållighet och styrka. Detta beror på att kväveoxiden ökas i kroppen tack vare aminosyrorna. L-Argiplex Total innehåller bland annat Ginseng för normal sexlust och vitalitet samt för att motverka trötthet.



MEDCOAT®

Ett överdrag, en dragering för tabletter och kapslar. Tabletten trycks igenom en applikator och får en smaklig dragering som gör tabletten mer lättsvald då den blir hal och salivproduktionen stimuleras. Medcoat är enkel att använda och interagerar inte med läkemedel då den endast innehåller livsmedelsklassade ingredienser. Används vid svårigheter att svälja tabletter eller då tablettens smak behöver maskeras. Produkten är en unik svensk patenterad innovation med klinisk dokumentation. Ingår i svenska läkemedelsförmånen med full subventionering.



NOQ®

Noq är en medicinteknisk produkt klass 2a som behandlar munsår. Produkten har genom en dubbelblind placebokontrollerad studie visat på goda läkningsresultat och en minskning av smärta och svullnader av munsår (publicerad i Journal of Advance Therapeutics. Busch, R., Graubaum, HJ., Gruenwald, J., Faergemann, J., Terapeutisk effekt av pentan-1,5-diol för Herpes Simplex Labialis: A Randomized, Double-Blind, Placebo-Controlled Clinical Trial. 2009:26(7):719-727). Produkten är skyddad under vår pentan-1,5-diol plattform och säljs i Sverige och Europa under flera varumärken.



NYPOZIN®

Nypozin är marknadens mest högkoncentrerade nyponprodukt. Det är ett kosttillskott som innehåller en utvald kombination av nypon (*Rosa canina L.*) som stödjer ledernas hälsa och hjälper till att bibehålla ledernas rörlighet. Nypozin innehåller även kondroitin som fungerar som en stabilisator, samt Ester-C, en patenterad C-vitamin som bidrar till en normal broskfunktion. Dessutom ingår Bioperine, ett patenterat och dokumenterat svartpepparextrakt som bidrar till upptaget av näringsämnen och ökar effekten av andra örter.



NÅVA®

Nåva Fotkräm och Nåva Nail Gel förebygger och behandlar fot- och nagel-svamp och relaterade problem. Produkterna är registrerade som medicinteknisk produkt klass 2a. Nåva Fotkräm säljs i Norden och på Europeiska marknaden under varumärket Salvequick/Salvelox Foot Rescue och i MENA-området under varumärket Refoot. Nåva Nail Gel är lanserad i Europa och distribueras av Perri-go under flera varumärken. Produkterna är skyddade under Pentan-1,5-diol och Artemisia arbotanum patenten.



RECLEANSE

reCleanse är en kombinationsprodukt av aktiva ingredienser som stödjer avgiftning och en normal leverfunktion. Den innehåller örtextrakt och andra viktiga näringsämnen. Bland annat kronärtskocka, schisandra och gurkmeja. Kronärtskocka stödjer leverns avgiftningsprocess och bibehåller en normal leverfunktion. Schisandra bidrar till leverns normala reningsfunktion. Gurkmeja stödjer leverns normala funktion och bidrar till en normal fettomsättning. Kolin bidrar till att bibehålla normal leverfunktion och normal fettomsättning. C-vitamin bidrar till minskad trötthet. Andra stöttande näringsämnen är: L-metionin, cayennepepparextrakt, vitamin B6 och B12 samt selen.



REMOIST

Återfuktar kroppens alla slemhinnor när de blivit torra och känsliga. reMoist innehåller ett ekologiskt och standardiserat havtornsextrakt från havtornsbär som även innehåller Omega 7 i naturlig form och är en kroppsegen fettsyra som främst finns i huden och i slemhinnornas cellmembran. Kroppens egen produktion av omega 7 minskar både med åldern och av stress. Utöver de nyttiga fettsyrorerna innehåller havtorn mängder med antioxidanter och vitaminer. Det är en 100% naturlig och ekologisk olja. Kapslarna är veganska, vegetabiliska och glutenfria, speciellt framtagna för att passa alla. reMoist hjälper dig att upprätthålla och stabilisera slemhinnornas celler. Återfuktar hud och kroppens alla slemhinnor, förbättrar eksem och torr hud, minskar irritation i torra ögon, minskar muntorrhet samt minskar vaginal torrhet.



REVISION

Med åldern kan ögat behöva tillskott av näringsämnen som är viktiga för ögats funktion. reVision är ett kosttillskott med antioxidativa näringsämnen för att bibehålla normal synförmåga. reVision innehåller AREDS-formulering + en mix av blåbärsextrakt. Blåbär är inte bara vackra och goda, de är nyttiga också, fulla av vitaminer. Blåbär innehåller en hög koncentration av antocyaniner som bl a ger bären deras intensiva färg.

Blåbär är en antioxidant, som bidrar till att skydda kroppens celler mot oxidativ stress och bibehåller en normal retina funktion. I reVision finns även zink som bidrar till att bibehålla normal synförmåga samt ringblomma som är rikt på karotenoiderna Lutein och Zeaxanthin.

I VÅR PRODUKTIONS-
ANLÄGGNING
ANVÄNDER VI ENBART
FÖRNYBAR EL



Hållbarhetsarbete

Inom MedicaNatumin finns en medvetenhet om vårt samhällsansvar. Vårt mål är att kunna tillgodose samtliga intressenters krav och önskemål och därigenom bedriva en hållbar verksamhet avseende såväl ekonomiska som sociala, etiska och miljömässiga aspekter.

Agenda 2030

Den 25 september 2015 antog FN:s generalförsamling den historiska resolutionen Agenda 2030 för hållbar utveckling. Agendan innebär att alla 193 medlemsländer i FN förbundit sig att arbeta för att uppnå en socialt, miljömässigt och ekonomiskt hållbar värld till år 2030. Agendan innehåller 17 mål där MedicaNatumin har möjlighet att påverka bland annat följande:

Vårt mål är att bidra till en positiv hälsotrend och erbjuda förbättrad livskvalitet genom produkter som behandlar eller stödjer människokroppens olika funktioner. Säkra produkter av god kvalitet garanteras genom ett långsiktigt arbete enligt internationella standarder och regelverk. Vi är tredjepartscertifierade enligt ISO 13485 för tillverkning av medicintekniska produkter, enligt ISO 22716 för tillverkning av kosmetiska produkter, samt enligt riktlinjer för Säkra kosttillskott till konsument.



MedicaNatumin är stolt sponsor till utbildningsprojektet Zimlat for life. Projektet bedrivs utanför Mombasa och har sedan starten 1997 givit många tusen fattiga barn skolgång, utbildning och därmed goda förutsättningar för ett självständigt liv. Zimlat for life är ett unikt projekt utan politisk eller religiös inriktning, där varje krona går dit den ska. Vi har valt att bidra till några flickors skolgång för att öka deras, samt deras familjers, chans till ett bättre liv.



MedicaNatumin har en nästintill helt jämställd organisation sett till manlig/kvinnlig fördelning bland medarbetarna. Lönekartläggning visar att ingen lönediskriminering finns. Med en kvinna på VD-posten visar MedicaNatumin vägen mot jämställdhet på högre beslutsnivåer i näringslivet.



MedicaNatumin använder enbart el från förnybara källor och en stor del kommer från solcellsanläggningen som är installerad på taket på produktionsanläggningen i Habo. Den dimensionerade toppeffekten från anläggningen är på 255.000 kWh. Under 2019 producerades hela 250.000 kWh, och vi har konsumerat 139.000 kWh av dessa, vilket under året motsvarar 30 % av den totala elförbrukning. Vi har kunnat bidra till en bättre miljö, genom att spara in våra utsläpp av CO₂ med nära 100 ton, vilket motsvarar en liten egen skog av 330 planterade träd.



En viktig förutsättning för MedicaNatumin framgång är självklart medarbetarna. Fler-talet åtgärder görs för att skapa en bra trivsel och arbetsmiljö. MedicaNatumin ska ha rätt organisation med tydliga roller och ansvarsområden, processer och inriktning för att möta företagets målsättningar. Vi ska möjliggöra detta genom att ta tillvara på och utveckla kompetensen i organisationen. Vi vill att våra medarbetare ska må bra på jobbet, såväl fysiskt som psykiskt och socialt och strävar därför att arbeta proaktivt och uppmärksamt på risker i arbetsmiljön.



MedicaNatumin innovationsstrategi bygger på att utveckla unika produkter baserade på innovativa ingredienser för att främja våra prioriterade hälsovårdsområden eller adressera möjliga nya nischområden.



Vi följer upp vår miljöpåverkan kontinuerligt och arbetar aktivt med ständiga förbättringar. Detta för att kunna garantera miljövänlig hantering av kemikalier och avfall i enlighet med miljölagstiftningen, samt minska utsläppen av dem i luft, vatten och mark i syfte att minimera deras negativa konsekvenser för människors hälsa och miljön.



En viktig del av vårt arbete är att välja hållbart producerade ingredienser till våra produkter. Palmolja är en viktig råvara vid tillverkning av kosmetiska produkter baserade på naturligt innehåll. Denna råvara har unika egenskaper relaterade till textur, smak och doft. Vi tar aktivt ansvar för vårt användande av palmolja genom vårt medlemskap i The Roundtable of Sustainable Palm Oil (RSPO). RSPO är en icke-vinstdrivande organisation med syfte att göra hållbart producerad palmolja till norm. Genom att stödja den hållbara palmoljeproduktionen kan vi bidra till att skapa arbetstillfällen som hjälper miljontals människor ur fattigdom och samtidigt minska den negativa påverkan på biodiversiteten i tropikerna som den konventionella palmoljeböjningen annars orsakar. Samtidigt som vi arbetar aktivt med att öka andelen certifierad palmolja i våra inköp så kompenseras övriga palmoljebaserade råvaror vi köper in fullt ut med krediter enligt RSPO:s modell för book-and-claim.



Baserat på vårt åtagande gällande en hållbar verksamhet har vi etablerat en Code of Conduct för att göra vår position tydlig för alla intressenter såsom leverantörer, medarbetare och andra relevanta parter. Vårt övergripande mål är att uppmuntra respekt för mänskliga rättigheter och arbetstagar rätt samt miljöskydd såväl inom företaget som i samarbete med våra externa partners. Code of Conduct innehåller internationellt erkända krav rörande mänskliga rättigheter, arbetstagar rätt samt miljöskydd. Våra leverantörer av produkter och tjänster skall efterleva Code of Conduct och vi förväntar oss även att de garanterar att deras leverantörer i sin tur också gör det. Vårt medlemskap i Sedex ger tillgång till världens största samarbetsplattform för delning av hållbarhetsdata i leverantörskedjan - detta ger goda förutsättningar för att bedriva en ansvarsfull verksamhet.



Våra medarbetare

Vi inom MedicaNatumin arbetar aktivt för att våra medarbetare ska ha en hälsosam livsstil. Vår vision som handlar om omtanke, livskvalitet och välbefinnande gäller i högsta grad även vår interna organisation. Vi erbjuder friskvårdsbidrag och har infört träning på arbetstid. Vi erbjuder alla medarbetare regelbundna hälsokontroller genom ett samarbete med företagshälsovården.

Fokus på individen

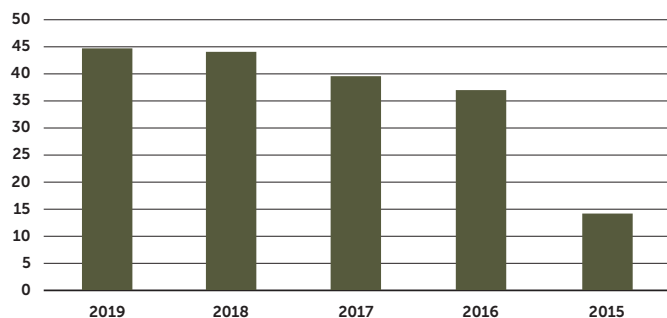
Vi har under året fokuserat på att forma organisationen i syfte att bädda för tillväxt och anpassa oss efter vår omvärld och efter hur vår affär utvecklar sig. Vi har under 2019 ökat antalet medarbetare till 47,5 anställda. Ökningen har främst skett inom sälj- och marknadsområdet. Vårt mål är att ge medarbetarna möjlighet att utvecklas inom företaget i linje med våra strategier och målsättningar samt våra medarbetares ambitioner. Varje medarbetare sätter tillsammans med sin chef individuella mål med anpassade kompetenshöjningsinsatser enligt vår process för mål- och utvecklingssamtal.

Systematiskt arbetsmiljöarbete

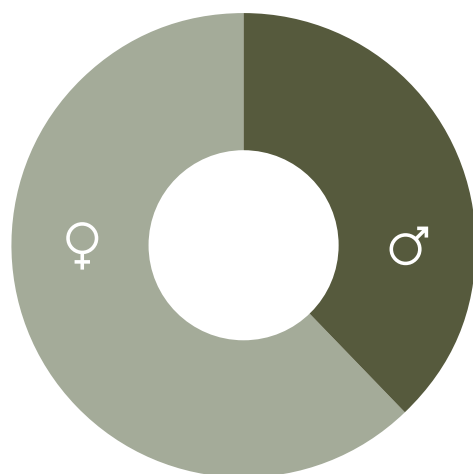
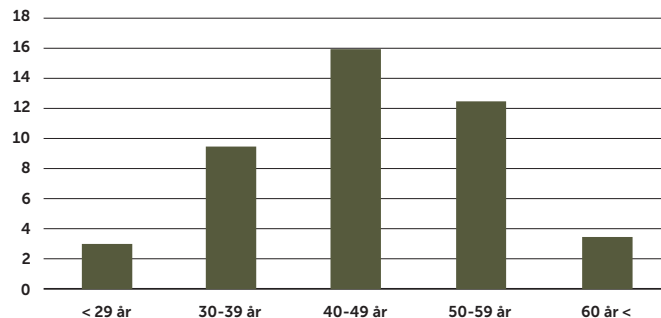
Enligt arbetsmiljölagen ska arbetsgivare arbeta systematiskt med den fysiska, psykiska och sociala arbetsmiljön. Arbetsmiljöarbetet ska utgå från metodiken som finns i AFS 2001:1 Systematiskt arbetsmiljöarbete, det vill säga undersöka, riskbedöma, åtgärda och följa upp arbetsmiljön för att förebygga ohälsa och olycksfall.

På MedicaNatumin genomför vi årligen en medarbetarundersökning som kartlägger hur alla medarbetare upplever sin arbetssituation och arbetsmiljö. När undersökningen är genomförd använder vi resultatet för att i arbetsgrupperna diskutera och besluta om aktiviteter för att förbättra arbetsmiljön. Indexet för medarbetarundersökningen redovisas i ett värde från 0 till 100. Resultatet för MedicaNatumin 2019 var i det högsta spannet med ett index på 81, vilket visar att organisationen anser att det mesta fungerar bra eller mycket bra.

Medelantal anställda



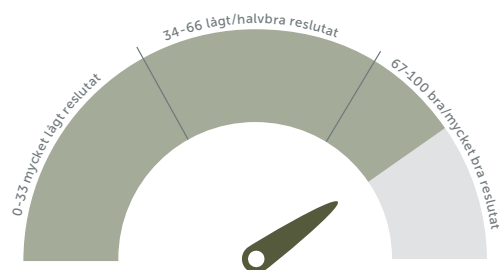
Åldersstruktur medarbetare



Könsfördelning

2019	♀ 62%	♂ 38%
2018	♀ 58%	♂ 42%
2017	♀ 52%	♂ 48%
2016	♀ 49%	♂ 51%
2015	♀ 57%	♂ 43%

Index medarbetarundersökning



Aktien och ägarbild

MedicaNatumin-aktien introducerades 2009-10-26 och handlas på Nordic SME i Sverige under kortnamnet MEDNA.

Antal aktier och aktieägare

Det totala antalet aktier vid årets utgång uppgick till 375 989 277 st (373 089 277) och det totala antalet aktieägare uppgick till 1 758 st (1 892).

Omsättning och köpkurs

Under perioden januari-december 2019 omsattes 112 832 060 aktier (255 720 799). Högsta betalkurs var 0,97 kr (1,09) och lägsta betalkurs var 0,41 kr (0,32). Det sammanlagda värdet av handeln i aktien uppgick till 76 828 TSEK (167 197). Aktien sjönk under 2019 med 26,6 % (+113,3) i jämförelse med OMX Stockholm PI som steg med 29,6 % (-7,7%).

Optionsprogram

Det fanns två stycken utestående optionsprogram med sammanlagt 16 300 000 optioner vid årets utgång. En teckningsoption ger rätten att köpa en aktie. Teckningskursen uppgår till 50 öre.

Utdelning

Styrelsen föreslår att ingen utdelning för verksamhetsåret 2019 ska utgå.

Marknadsinformation

MedicaNatumin's främsta informationskanal är bolagets webbplats, www.medicnatumin.se. Här offentliggörs alla pressmeddelanden och finansiella rapporter.

Analytiker och annan bevakning

ABG Sundal Collier www.introduce.se

Finansiell kalender 2020

Styrelsen har beslutat att MedicaNatumin övergår till kvartalsrapportering från och med 2020 enligt kommande rapportdatum nedan.

MedicaNatumin skall lämna korrekt, relevant och tillförlitlig information samtidigt till alla parter. Offentliggörande sker enligt föreskrifterna i noteringsavtalet med Nordic Growth Market, NGM, Stockholm. Samtliga nyheter och/eller pressmeddelanden som kan påverka MedicaNatumin's börsvärde offentliggörs genom pressmeddelanden.

Årsstämma

Årsstämman äger rum tisdagen den 12 maj 2020, kl. 14:00 i Jönköping.

Rapportdatum

Delårsrapport januari-mars 2020	23 april 2020
Delårsrapport januari-juni 2020	20 augusti 2020
Delårsrapport januari-september 2020	21 oktober 2020
Bokslutskommuniké 2020	25 februari 2021

Rapporterna kommer att hållas tillgängliga för aktieägarna på bolagets hemsida www.medicnatumin.se samma dag som de publiceras.



DE 10 STÖRSTA AKTIEÄGARNA I MODERBOLAGET PER 31 DECEMBER 2019

Aktieägare	Antal aktier	Andel %
N.P.H I Habo AB	75 000 000	19,95%
Avanza Pension	38 339 939	10,20%
Swedbank Försäkring AB	38 018 451	10,11%
TJ Gruppen AB	18 660 142	4,96%
Jool Invest AB	17 448 434	4,64%
Lars-Olof Johansson	8 837 360	2,35%
Jesper Pettersson	8 760 000	2,33%
Jörgen Wehmonen	6 720 660	1,79%
Karl Olov Eriksson	6 119 725	1,63%
Nordnet Pensionsförsäkring AB	4 920 277	1,31%
Summa	222 824 988	59,26%
Övriga 1 748 aktieägare	153 164 289	40,74%
SUMMA	375 989 277	100%

Källa: Euroclear Sweden AB

Aktieägarfakta 31 dec 2019

Ticker: MEDNA

Antal aktier: 375 989 277

Antal teckningsoptioner: 16 300 000**

** 1 teckningsoption = 1 aktie

Antal aktieägare: cirka 1 758

ISIN: SE0001789793

MedicaNatumin-aktien handlas på Nordic SME i Sverige under kortnamnet MEDNA.

NYCKELTAL

	2019	2018	2017	2016	2015
Antal aktier	375 989 277	373 089 277	372 289 277	372 289 277	297 289 277
Börskurs på balansdagen	0,54	0,74	0,35	0,46	0,24
Börsvärde på balansdagen	203 034 210	274 593 708	128 439 801	171 253 067	71 349 426
Genomsnittligt antal aktier före utspädning	375 705 944	372 405 944	372 289 277	353 539 277	279 289 277
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	386 689 277	386 689 277	372 289 277	353 539 277	279 289 277
Resultat per genomsnittligt antal aktier, före utspädning (SEK)	0,0014	0,0735	-0,0161	0,0030	-0,0056
Resultat per genomsnittligt antal aktier, efter utspädning (SEK)	0,0014	0,0707	-0,0161	0,0030	-0,0056
Eget kapital per aktie	0,31	0,30	0,23	0,24	0,24

Koncernledning



Totto Solvang

Befattning Daglig leder, Vitalkost AS
I bolaget sedan 2016

Född 1964.

Utbildning Business School of Economics, Wang Business School. Basmedicin, Högskolan i Oslo

Arbetslivserfarenhet Nordisk försäljningschef på Bausch & Lomb AB, Läkemedelskonsulent på Novartis AS, Försäljningschef på Medtech Pharma AS, Verkställande direktör på Hela Pharma / Bringwell Norge, Marknadschef på Life Norge, Verkställande direktör på Vitalkost AS.

Sara Wulff

Befattning Quality & Regulatory Affairs Director

I bolaget sedan 2018

Född 1977

Utbildning Magisterexamen i farmaceutisk bioteknik, Göteborgs Universitet.

Arbetslivserfarenhet Två år som regulatory affairs manager i Natumin Pharma. Tio år som regulatory affairs manager i läkemedelsindustri samt fem år som projektledare inom hälso- och sjukvård.

Emil Svahn

Befattning CFO/Finanschef
I bolaget sedan 2016

Född 1986

Utbildning Civilekonom, Internationella Handelshögskolan Jönköping/Handelshögskolan i Göteborg.

Arbetslivserfarenhet Redovisningskonsult och gruppchef på Grant Thornton.

Ulrika Albers

Befattning CEO/VD
I bolaget sedan 2018

Född 1968

Utbildning Master Class, Digital Communication, Hyper Island. Diploma in Marketing strategy and PR, Cosmopolitan University, London. Diploma in Business, Massey University, New Zealand

Arbetslivserfarenhet Senast som Commercial Product Manager samt ledningsgrupp på Nobia Svenska kök. Flerårig internationell karriär inom sälj- och marknad hos AstraZeneca samt inom VSM Group. Har arbetat som marknadsstrateg på reklambyråer i London och Jönköping.

Martin Kreutz

Befattning Supply Chain Manager
I bolaget sedan 2015

Född 1972

Utbildning Logistiker, Linköpings Universitet

Arbetslivserfarenhet Logistikchef på IKEA Svenska Försäljnings AB i Jönköping, Administrativ chef på IKEA Svenska Försäljnings AB i Jönköping, Business Navigator på IKEA Svenska AB 2007-2011, Projektledare och verksamhetsutvecklare på Pdb Data-system AB.

Peter Carlsson

Befattning COO/Vice VD MCN Sverige och Daglig Leder MCN Norge

I bolaget sedan 2015

Född 1965

Utbildning 4-årigt tekniskt gymnasium

Arbetslivserfarenhet Säljare och Area Sales Manager på Albright & Wilson AB, Regionchef Stockholm på Sigma eHandel AB, Läkemedelskonsulent, försäljningschef Sverige och Norden på Boehringer Ingelheim 2003-2015.

Kjell Lundgren

Befattning Export Director

I bolaget sedan 2019

Född 1967

Utbildning Fil kand. i nationalekonomi, Lunds Universitet. Strategic and Operational Marketing Management samt Managing Products, IMD Business School, Lausanne.

Arbetslivserfarenhet Lång internationell karriär inom försäljning och marknad hos bland annat Tetra Pak och Sensys Gatso Group.

Revisor

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB
med Magnus Lagerberg som huvudansvarig revisor.



Styrelse



Torbjörn Björstrand

Befattning Ordförande

I styrelsen sedan Maj 2017

Född 1945

Utbildning Fil. kand. i ekonomi och systemvetenskap från Växjö och Lunds Universitet

Arbetslivserfarenhet Lång erfarenhet från näringslivet med bland annat uppdrag som VD för Södra Timber AB, Södra Wood Products AB och Thule Europa och Asien.

Övr. nuvarande styrelseuppdrag (urval) Alwex Transport AB.



Bengt Johansson

Befattning Vice ordförande

I styrelsen sedan Maj 2017 (tidigare ledamot 2011-2016)

Född 1954

Utbildning Gymnasieutbildning ekonomi, Företagsledarutbildning Ifl, IHM marknadsekonomiutbildning

Arbetslivserfarenhet Grundare av Medica Nord. Försäljnings- och marknadschef i ett antal företag inom dagligvaruhandeln och fackhandeln.

Övr. nuvarande styrelseuppdrag Smålands musikvaruhus AB, biståndsverksamheten New Life Mission.



Anna Furberg

Befattning Ledamot

I styrelsen sedan Maj 2017

Född 1976

Utbildning Hyper Island – Master Class i Creative Leadership 2014, Amsterdam, Berghs School of Communication – Copywriting in English, 2006, Stockholm, IHM Business School – Copyutbildning, 1995-1997, Göteborg.

Arbetslivserfarenhet Strategisk copywriter, tidigare partner/VD/copywriter på Bolt Kommunikation. Flerårig erfarenhet av varumärkesarbete och skribentuppdrag för nationella och internationella varumärken i ett flertal branscher.

Övr. nuvarande styrelseuppdrag Handelsbanken Jönköping.



Christer Gunnarsson

Befattning Ledamot

I styrelsen sedan Maj 2017

Född 1952

Utbildning Jur. Kand. och Ekonomutbildning vid Uppsala Universitet

Arbetslivserfarenhet Advokat och en av grundarna av Advokatgruppen i Jönköping. Dessförinnan verksam som advokat och jurist i andra byråer och firmor.

Övr. nuvarande styrelseuppdrag (urval) Handelsbanken Jönköping, Sundins Skogsplantor AB, Holsby Metall AB.



Lars Kärnerud

Befattning Ledamot

I styrelsen sedan Maj 2016

Född 1950

Utbildning Grundskola

Arbetslivserfarenhet Mångårig erfarenhet från egenvårdsbranschen där han bland annat drivit Hälsoprodukter AB samt startat InterHealth AB (dagens Natumin Pharma AB).

Övr. nuvarande styrelseuppdrag Ordförande i en insamlingsstiftelse för hjälpverksamhet.



Ulf Björklund

Befattning Ledamot

I styrelsen sedan Maj 2019

Född 1956

Utbildning Apotekare från Apotekarutbildning vid Uppsala Universitet.

Arbetslivserfarenhet Lång arbetslivserfarenhet från läkemedelsindustrin med bland annat uppdrag inom Pharmacia (1983-1986 och 1989-2002) samt uppdrag som VD för OxyPharma AB, Aprea AB och UB-consulting AB.

Övr. nuvarande styrelseuppdrag Lipum AB och Tikomed AB.

Förvaltningsberättelse 2019

Styrelsen och verkställande direktören för MedicaNatumin AB (publ), org.nr 556692-9690, med säte i Jönköping, Sverige, avger härmed årsredovisning och koncernredovisning för verksamhetsåret 2019.

Om koncernen

Svenska MedicaNatumin utvecklar, tillverkar och marknadsför hälso- och skönhetsprodukter baserade på innovativa ingredienser och gedigen forskning. Målet är att bidra till en positiv hälsotrend och att erbjuda människor förbättrad livskvalitet.

Våra produktserier består av dokumenterade produkter inom man- och kvinnohälsa, allmänhälsa samt hudvård. Produkterna faller in under kategorierna kosttillskott, medicintekniska samt dermatologiska och kosmetiska produkter. Bland varumärkena finns ledande kosttillskott som L-Argiplex, Nypozin, aminoJern och Shift samt de vetenskapligt dokumenterade hudvårdsserierna Jabushe och Dermyn. Vi har också distributionsrättigheter för flera populära kosttillskott, ekologiska livsmedel och hudvårdsprodukter.

Grunden i företaget är en flexibel innovations- och utvecklingsavdelning som i samarbete med Karolinska Institutet och Sahlgrenska Akademien utvecklat våra patenterade plattformar: A100 HF (hårtillväxtserum), Tricutan (facelift komplex), Nåva (fot- och nagelsvampbehandling) och NOQ (oral herpesbehandling). Produkterna tillverkas företrädesvis i vår svenska produktionsenhet i enlighet med gällande regelverk för de olika produkttyperna. Vi utvecklar och tillverkar även produkter på uppdrag av samarbetspartners.

Vi strävar efter att driva ett hållbart företag ur ekonomiska, sociala, etiska och miljömässiga perspektiv. Vi följer som minimum gällande kvalitets- och miljölagstiftning, förordningar och övriga bestämmelser. Vårt agerande, våra åtaganden och alla våra produkter samt den service som vi ger ska uppfattas som uttryck för kvalitet.

Om Vitalkost AS, Norge

Ingår i koncernen sedan 2 januari 2020

Vitalkost marknadsför och säljer ledande naturprodukter både under egna varumärken och internationella varumärken. Produktsortimentet består av kosttillskott, naturlig hudvård och ekologiska matvaror. Bland kosttillskotten ingår bland annat produktserien Shift, aminoJern, Fast Track, Bidro och Lyprinol i sortimentet. Vitalkost har också distributionsrättigheter för ekologiska matvaror från Saltå Kvarn, Holle, Purasana, Way Better, Naturata samt hudvårdsprodukter från Weleda.

Produkterna säljs främst på den norska marknaden genom hälsokostbutiker, delikatessbutiker, dagligvaruhandel, ekologiska butiker, apotek och e-handel. Kosttillskotten aminoJern och Shift-serien säljs även på den danska och finska marknaden.

Idag framstår företaget som en ansedd leverantör av finare ekologiska livsmedel och kosttillskott, baserat på tillförlitliga vetenskapliga bevis.

MedicaNatumin's produktionsenhet i Habo

På ca 5 000 m² har MedicaNatumin en modern och högkvalitativ produktionsyta där vi tillverkar egenutvecklade kosttillskott, kosmetiska och medicintekniska produkter men även på kontrakt. Vi erbjuder följande produktionstjänster:

- Tabletttillverkning
- Packning av tabletter och kapslar i blister och ask respektive burk
- Krämtillverkning
- Fyllning av krämer, vätska och geler i olika storlekar av flaskor och tuber

Certifieringar och godkännanden

- ISO 13485-certifierade för tillverkning av medicintekniska produkter
- ISO 22716-certifierade för tillverkning av kosmetiska produkter och hygienprodukter
- Tredjepartscertifierade av LRQA/Svensk Egenvård enligt riktlinjerna för Säkra kosttillskott till konsument
- GMP-tillstånd från Läkemedelsverket för packning av naturläkemedel
- Certifikat för e-märkning av färdigförpackade varor
- Tredjepartscertifierad tillverkning av medicintekniska produkter enligt 93/42/EEC, Annex V
- Auditerat enligt SMETA 4-pillars requirement / responsible audits program
- FDA-inspekterad produktionsanläggning

Huvudkontor och produktion finns i Jönköping respektive Habo och dotterbolag i Tønsberg och Moss.

MedicaNatumin AB (publ) är listat på Nordic Growth Market (NGM) Nordic SME.

Väsentliga händelser under räkenskapsåret

- MedicaNatumin förvärvade Vitalkost AS, en ledande aktör på norska egenvårdsmarknaden. Förvärvet skapar värdefulla synergieffekter såsom tillgång till ett bredare produktsortiment med fler starka varumärken samt kanalbreddning för såväl den nordiska marknaden som för export.
- En klinisk studie för behandling av fotsvamp, Tinea Pedis Interdigitalis, med bolagets egenutvecklade fotkräm har genomförts vid tre kliniker i Sverige. Studien visade positivt resultat.
- MedicaNatumin förvärvade hudvårdsvarumärket Dermyn som innehåller vår patenterade teknologi Tricutan Complex för svenska marknaden från New Nordic Healthbrands AB (publ). Dermyn relanseras på den strategiskt viktiga kinesiska marknaden samt även på svenska marknaden.
- Distributionsavtalet med Orkla Care AB gällande en fotkräm, som marknadsförs som Salvequick Foot Rescue, utökades och inkluderar nu även försäljningsrättigheterna för Norden, Baltikum och Storbritannien.
- En större satsning på influencer-marknadsföring för varumärket Jabushe inleddes i och med samarbetet med svenska programledaren och reportern Jessica Almenäs.
- Svagare försäljning än väntat av varumärket Jabushe på den kinesiska marknaden. Fortsatt fokus på initiativ som stärker vår närvaro ytterligare på T-mall, den största digitala försäljningsplattformen i Kina.
- En planerad satsning på att utöka personalstyrkan inom sälj- och marknad genomfördes.

Väsentliga händelser efter räkenskapsårets slut

- Tillträde och slutförande av transaktionen gällande förvärvet av Vitalkost AS och dess dotterbolag Corpus Medicus AS den 2 januari 2020.
- MedicaNatumin AB publicerar resultat från studie av företagets multifunktionella fotkräm som bekräftar kliniskt signifikant effekt.

Omsättning och resultat för helåret 2019 Koncern

Nettoomsättningen för helåret 2019 uppgick till 148,7 MSEK (181,6). Övriga intäkter för helåret 2019 uppgick till 1,1 MSEK (1,5). Koncernens totala rörelsekostnader uppgick till 147,8 MSEK (148,4). Rörelseresultatet för samma period uppgick till 2,0 MSEK (34,7). Resultatet efter skatt för helåret uppgick till 0,5 MSEK (27,4) och inkluderar finansiella poster om -0,8 MSEK (-0,3).

Den minskade omsättningen beror främst på svagare försäljning på den kinesiska marknaden, men även övriga exportmarknader. Samtidigt har det varit en tillväxt både i Sverige och Norge. Den minskade bruttomarginalen i procent har sin förklaring i en något annorlunda produktmix jämfört med 2018, men även ökande inköpspriser delvis beroende på den svaga svenska kronan. EBITDA i jämförelse med 2018 blir något missvisande då tillämpningen av IFRS 16 innebär att EBITDA påverkas positivt 2019. Resultateffekten på EBITDA-nivå är +3,5 MSEK, på EBIT-nivå +0,4 MSEK och resultatet efter finansiella poster -0,3 MSEK. De ökade externa kostnaderna samt kostnader för personal beror främst på ökade satsningar på marknadsföring och personalstyrkan.

Omsättning och resultat för helåret 2019 Moderbolag

Moderbolagets nettoomsättning för helåret 2019 uppgick till 8,5 MSEK (7,0). Moderbolagets totala rörelsekostnader för helåret uppgick till 8,4 MSEK (6,9). Rörelseresultatet för samma period uppgick till 0,1 MSEK (0,2). Resultatet efter skatt för helåret uppgick till 0,0 MSEK (0,0) och inkluderar finansiella poster om -0,1 MSEK (-0,1) samt bokslutsdispositioner 0,1 MSEK (0,0).

Kassaflöde och finansiell ställning

Per den 31 december hade koncernen likvida medel och kortfristiga placeringar om 12,6 MSEK (17,6), varav likvida medel uppgick till 12,6 MSEK (17,6). Kassaflödet från den löpande verksamheten under året uppgick till 2,6 MSEK (31,8). Per balansdagen uppgick koncernens egna kapital till 114,7 MSEK (112,8) och soliditeten var 67,0 % (68,3 %).

Kassaflödet från den löpande verksamheten har varit positivt under perioden och uppgick till 2,6 MSEK (31,8). Vi ser en något ökad kapitalbindning i lager vilket är en följd av en försäljning som varit lägre än förväntat. De något minskade rörelsefordringarna är främst kundfordringar. Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -2,8 MSEK (-4,8) och är främst relaterad till investeringar i immateriella anläggningstillgångar (varumärken) samt utbetalning av tidigare redovisad tilläggsköpeskilling. Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -4,9 MSEK (-10,4) och beror främst på amortering av befintliga lån och leasingskulder.

Investeringar

Koncernens totala investeringar under perioden uppgår till 4,5 MSEK (2,1), varav rörelseförvärv 0 MSEK (0), investeringar i immateriella anläggningstillgångar 2,1 MSEK (0,2), samt materiella anläggningstillgångar såsom inventarier, verktyg och installationer 2,4 MSEK (1,9). Därtill har per den 1 januari 2019 15,1 MSEK aktiverats som nyttjanderättstillgångar i enlighet med IFRS 16. För ytterligare information se not 32. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar avsåg främst inköp av varumärken och investeringarna i de materiella anläggningstillgångarna avsåg främst förbättringar i produktionsanläggningen samt i nya kontorslokaler i Jönköping.

Förväntad framtida utveckling, risker och osäkerhetsfaktorer

Riskhantering är en viktig del av styrningen och kontrollen av verksamheten. MedicaNatumin påverkas av den allmänna konjunkturutvecklingen och andra företagsspecifika omvärldsfaktorer. Bolaget arbetar aktivt med att minimera riskerna genom förebyggande arbete och där det inte är möjligt att säkra eller försäkra risken på ett så kostnadseffektivt och balanserat sätt som möjligt med ett väl övervägt risktagande inom fastställda ramar. Riskarbetet styrs på övergripande nivå av styrelsen samt på en operativ nivå av verkställande direktör, ledningsgrupp och övriga medarbetare. Risker som bolaget noggrant följer är myndigheters åtgärder, konkurrens och prisutveckling, marknadsbedömningar, leverantörs- och kundberoende, risker relaterade till produktion och distribution, förmåga att behålla och attrahera kvalificerade medarbetare samt risker relaterade till bolagets förmåga att förvärva nya bolag och licensiera in nya produkter.

Risker och osäkerhetsfaktorer relaterade till COVID-19 pandemin

Då situationen är mycket oförutsägbar kan vi trots alla försiktighetsåtgärder inte utesluta risken för framtida störningar. Vi arbetar aktivt med riskhantering förknippade med det nya coronaviruset som omfattar bland annat vår personal, förändrat konsumtionsbeteende, logistik- och produktionsstörningar, störningar i handeln, försämrade betalningsförmåga hos kunder och begränsningar i exportverksamheten. Vi justerar inköp- och lagernivåer, håller tät kontakt med leverantörer och kunder, justerar marknadsaktiviteter och kanalstrategier. Vi bedömer en förskjutning i tid av vissa lanseringsprojekt och beställningar på främst exportmarknader men även lokalt. Hittills fungerar produktionsenheten i Habo och utleveranser sker utan större störningar

Denna extraordinära situation kan komma att påverka omsättning och resultat negativt under 2020 och MedicaNatumin kan inte i det här skedet bedöma om den förväntade tillväxten kan upprätthållas under sådana förhållanden. Egenvårdsbranschen och främst kosttillskott för immunförsvaret ser ut att påverkas mindre av corona-pandemin, också efterfrågan på ekologiska matvaror, medan andra produktsegment och marknader berörs mer. MedicaNatumin är ekonomiskt stabilt och bedömningen av riskläget är att pandemin inte kommer ha effekter på medellång och längre sikt.

Forskning och utveckling

MedicaNatuminns innovationsstrategi bygger på att utveckla unika produkter baserade på innovativa ingredienser med bakomliggande patent och forskning. Koncernens patentplattformar som utnyttjas för utveckling av nya innovativa produkter med gedigen bakomliggande forskning är:

- Pentan-1,5 diol som bla. används för dermatologiska formuleringar
- Artemesia abrotanum (åbrodd)

MedicaNatumin har ett nära samarbete med ett externt forskningsråd som består av forskare och specialister inom dermatologi och farmakologi från Sverige, Norge och Danmark.

Produkterna tillverkas företrädesvis i vår svenska produktionsenhet i enlighet med gällande regelverk för de olika produkttyperna. Vi utvecklar och tillverkar även produkter på uppdrag av samarbetspartners.

Förvärv Vitalkost AS

Den 16 december 2019 meddelades att MedicaNatumin förvärvar samtliga aktier i Vitalkost AS och dess dotterbolag Corpus Medicus AS. Den totala köpeskillingen uppgick till 26 000 TNOK varav 70 procent betalades på tillträdesdagen, 15 procent ett år efter tillträdesdagen och resterande 15 procent två år efter tillträdesdagen. Förvärvet finansierades genom banklån samt egna medel. Tillträde skedde 2 januari 2020 och Vitalkost konsolideras in i MedicaNatumin-koncernen från och med det datumet. Vitalkost kommer integreras i rörelsesegmentet Nordisk Varumärkesförsäljning.

Vitalkost AS är en ledande aktör inom egenvårdsbranschen i Norge. Genom förvärvet får MedicaNatumin bl.a. tillgång till de egna varumärkena för kosttillskott Shift, aminoJern och Fast Track, samt distributionsrättigheter för ekologiska matvaror från Saltå Kvarn, Holle, Purasana, Way Better, Clipper, Whole Earth, Naturata och Tartex samt hudvårdsprodukter från Weleda. Vitalkost AS omsatte 2019 73 948 TNOK med ett EBIT på 3 517 TNOK. Redovisat eget kapital per den 31 december 2019 uppgick till 11 043 TNOK vilket ingick i förvärvet.

Det förvärvade företags nettotillgångar vid förvärvstidpunkten TSEK	Verkligt värde
Anläggningstillgångar	30 773
Omsättningstillgångar	24 623
Uppskjutna skatteskulder	-4 519
Räntebärande långfristiga skulder inkl leasing	-8 286
Icke räntebärande kortfristiga skulder	-8 391
Räntebärande kortfristiga skulder inkl leasing	-6 346
Summa	27 854
Goodwill	0
SUMMA	27 854

Överförd ersättning TSEK	
Kontant vid tillträdet	19 498
Skuldförd köpeskilling	8 356
SUMMA	27 854

Det verkliga värdet på identifierade tillgångar och skulder om 16 023 TSEK (14 956 TNOK) allokterades till varumärken 20 542 TSEK (19 175 TNOK) och uppskjuten skatteskuld 4 519 TSEK (4 219 TNOK) relaterad till identifierade immateriella anläggningstillgångar. Varumärkena bedömdes ha en nyttjandeperiod på 3-20 år.

Förvärvsrelaterade utgifter uppgick till 594 TSEK och redovisades som övriga externa kostnader. Integrationen av den förvärvade rörelsen initieras kvartal ett 2020 och den beräknas inte medföra några betydande omstrukturingskostnader. Den upprättade förvärvsanalysen är preliminär.

Organisation

MedicaNatumin AB (publ), organisationsnummer 556692-9690, är moderbolag i koncernen. Moderbolaget tillhandahåller koncerngemensamma tjänster till andra koncernbolag inom finans, redovisning, administration och ledning.

Moderbolaget äger på balansdagen 100% av Medica Clinical Nord Sverige AB, org.nr 556749-4223. Medica Clinical Nord Sverige AB har sedan i sin tur ett helägt dotterföretag, det norska bolaget Medica Clinical Nord Norge AS.

Moderbolaget äger även 100% av Natumin Pharma AB, org.nr 556474-7748. Natumin Pharma AB har sedan i sin tur tre helägda dotterföretag, Tricutan AB, org.nr 556702-6256, DeNovaStella AB org.nr 556605-4465 och Ambria Dermatology AB org.nr 556617-8751.

Moderbolaget äger även Nordic Immotech Sweden AB, org.nr 556729-1363, till 100%.

HISTORISK FINANSIELL UTVECKLING (FEMÅRSÖVERSIKT)

Koncernens resultaträkning MSEK	2019	2018	2017	2016	2015
Nettoomsättning	148,7	181,6	128,0	115,6	86,0
Bruttoresultat	93,9	119,1	79,7	78,7	52,0
Rörelseresultat före av- och nedskrivningar (EBITDA)	11,9	42,5	12,3	17,3	2,2
Rörelseresultat efter av- och nedskrivningar (EBIT)	2,0	34,7	-8,1	5,9	-5,1
Finansnetto	-0,8	-0,3	-0,6	-4,8	3,2
Resultat efter finansiella poster	1,3	34,4	-8,7	1,1	-1,9
ÅRETS RESULTAT	0,5	27,4	-6,0	1,7	-1,6

Koncernens balansräkning MSEK	191231	181231	171231	161231	151231
Anläggningstillgångar	93,9	84,8	90,6	110,5	81,8
Omsättningstillgångar	77,3	80,5	49,8	52,3	28,1
SUMMA TILLGÅNGAR	171,2	165,3	140,4	162,8	109,9

Eget kapital	114,7	112,8	85,2	90,9	72,1
Långfristiga ej räntebärande skulder	12,8	13,9	14,0	10,8	10,4
Långfristiga räntebärande skulder	16,9	3,5	10,1	13,4	7,3
Kortfristiga räntebärande skulder	5,1	8,1	9,9	7,0	5,6
Övriga skulder	21,6	26,9	21,2	40,7	14,5
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	171,2	165,3	140,4	162,8	109,9

Koncernens kassaflödesanalys MSEK	2019	2018	2017	2016	2015
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	3,3	35,6	11,2	15,6	0,5
Kassaflöde från den löpande verksamheten	2,6	31,8	-0,4	13,7	-1,7
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-2,8	-4,8	-6,3	-4,0	0,3
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-4,9	-10,4	-0,8	-3,8	0
ÅRETS KASSAFLÖDE	-5,0	16,6	-7,5	5,9	-1,4

Nyckeltal MSEK	2019	2018	2017	2016	2015
Nettoomsättningstillväxt (%)	-18,1%	41,9%	10,7%	34,4%	-7,3%
Bruttomarginal (%)	63,1%	65,6%	62,3%	68,1%	60,5%
EBITDA-marginal (%)	8,0%	23,4%	9,6%	15,0%	2,6%
Rörelsemarginal, EBIT (%)	1,4%	19,1%	-6,3%	5,1%	-5,9%
Vinstmarginal (%)	0,4%	15,1%	-4,7%	1,5%	-1,9%
Sysselsatt kapital	136,7	124,4	105,2	111,3	85,0
Räntabilitet på eget kapital (%)	0,5%	27,6%	-6,8%	2,1%	-2,2%
Soliditet (%)	67,0%	68,3%	60,7%	55,8%	65,6%
Räntebärande nettoskuld	9,4	-6,1	18,9	11,7	10,1
Skuldsättningsgrad (%)	19,2%	10,2%	23,5%	22,4%	17,9%
Kapitalomsättningshastighet (ggr)	0,88	1,19	0,84	0,85	0,75

Definitioner av nyckeltalen hittar ni på s 91

Förslag till resultatdisposition

Till årsstämman förfogande finns följande fria fond och ansamlade förlust i moderbolaget:

Överkursfond	105 729
Balanserat resultat	-48 909
Årets resultat	16
Summa	56 836

Styrelsen föreslår att dessa medel balanseras i ny räkning. Efter dispositionen uppgår det fria egna kapitalet till:

Överkursfond	105 729
Balanserat resultat	-48 893
Summa	56 836

Beträffande moderbolagets och koncernens resultat och ställning i övrigt hänvisas till nedanstående resultat- och balansräkningar, kassaflödesanalyser samt tilläggsupplysningar. Alla belopp uttrycks i tusental svenska kronor där inte annat anges.



FINANSIELLA RAPPORTER

KONCERNENS RESULTATRÄKNING

Belopp i TSEK	Not	2019	2018
Rörelsens intäkter mm			
Nettoomsättning	1,2	148 661	181 608
Övriga rörelseintäkter	3	1 119	1 479
Summa intäkter		149 780	183 087
Rörelsens kostnader			
Handelsvaror		-54 790	-62 470
Övriga externa kostnader	4,15	-45 914	-43 649
Personalkostnader	5,28	-36 024	-33 129
Av- och nedskrivningar av immateriella anläggningstillgångar	10,11,12	-4 447	-5 003
Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar	13,14,15	-5 408	-2 793
Övriga rörelsekostnader	6	-1 189	-1 306
Summa kostnader		-147 772	-148 350
Rörelseresultat	1	2 008	34 737
Resultat från finansiella investeringar			
Finansiella intäkter	7	148	49
Finansiella kostnader	7,15	-906	-375
Finansnetto		-758	-326
Resultat efter finansiella poster		1 250	34 411
Skatt på årets resultat	8	-724	-7 055
ÅRETS RESULTAT		526	27 356
Hänförligt till moderbolagets aktieägare		526	27 356
Årets resultat per aktie			
Resultat per genomsnittligt antal aktier, före utspädning	9	0,0014	0,0735
Resultat per genomsnittligt antal aktier, efter utspädning	9	0,0014	0,0707

KONCERNENS TOTALRESULTATRÄKNING

Belopp i TSEK	Not	2019	2018
ÅRETS RESULTAT		526	27 356
Övrigt totalresultat			
<i>Poster som kan komma att omklassificeras till resultaträkningen</i>			
Omräkningsdifferens utländska verksamheter		-123	-105
		-123	-105
ÅRETS TOTALRESULTAT		403	27 251
Hänförligt till moderbolagets aktieägare		403	27 251

KONCERNENS BALANSRÄKNING

Belopp i TSEK	Not	2019-12-31	2018-12-31
TILLGÅNGAR			
<i>Anläggningstillgångar</i>			
Immateriella anläggningstillgångar			
Produktteknologier, patent, distributionsrättigheter och varumärken	10	36 202	38 441
Balanserade utvecklingskostnader	11	539	695
Goodwill	12	37 072	37 072
		73 813	76 208
Materiella anläggningstillgångar			
Inventarier	13	4 098	8 284
Nyttjanderätter	14,15	15 686	0
		19 784	8 284
Finansiella anläggningstillgångar			
Uppskjutna skattefordringar	8	285	292
		285	292
Summa anläggningstillgångar		93 882	84 784
<i>Omsättningstillgångar</i>			
Varulager			
Varor under tillverkning		18 326	13 947
Färdiga varor och handelsvaror		18 725	20 556
		37 051	34 503
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar	17,24	24 096	25 752
Skattefordringar		704	10
Övriga kortfristiga fordringar	24	1 204	1 053
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		1 587	1 515
		27 591	28 330
Likvida medel	22	12 637	17 633
Summa omsättningstillgångar		77 279	80 466
SUMMA TILLGÅNGAR		171 161	165 250

KONCERNENS BALANSRÄKNING, FORTS.

Belopp i TSEK	Not	2019-12-31	2018-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget Kapital			
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare			
Aktiekapital	18,19	37 599	37 309
Övrigt tillskjutet kapital		272 352	271 192
Omräkningsreserv		-780	-657
Balanserat resultat inklusive årets resultat		-194 480	-195 006
Summa eget kapital		114 691	112 838
Långfristiga skulder			
Uppskjuten skatteskuld	8	9 502	10 100
Finansiella skulder	22,23,24,25,26,31,32	16 607	3 456
Skuld för tilläggsköpeskillning	20	3 324	3 847
Summa långfristiga skulder		29 433	17 403
Kortfristiga skulder			
Finansiella skulder	22,23,24,25,26,31,32	5 452	8 087
Leverantörsskulder	21,24	11 192	10 005
Checkräkningskredit	22,24,25,26	0	0
Skatteskulder	8,24	0	5 661
Övriga kortfristiga skulder	24	2 625	1 858
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	24	6 268	7 898
Skuld för tilläggsköpeskillning	20	1 500	1 500
Summa kortfristiga skulder		27 037	35 009
Summa skulder		56 470	52 412
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		171 161	165 250

Upplysningar om ställda säkerheter och eventalförpliktelser finns i not 26 och 27.

KONCERNENS FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

Belopp i TSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings-reserv	Balanserat resultat	Summa
EGET KAPITAL 2018-01-01	37 229	270 872	-552	-222 362	85 187
Årets resultat				27 356	27 356
Övrigt totalresultat					
Omräkningsdifferens utländska verksamheter			-105		-105
Summa totalresultat	0	0	-105	27 356	27 251
Transaktioner med aktieägare					
Nyemission genom nyttjande av teckningsoptioner*	80	320			400
Summa transaktioner med aktieägare	80	320	0	0	400
EGET KAPITAL 2018-12-31	37 309	271 192	-657	-195 006	112 838
EGET KAPITAL 2019-01-01					
EGET KAPITAL 2019-01-01	37 309	271 192	-657	-195 006	112 838
Årets resultat				526	526
Övrigt totalresultat					
Omräkningsdifferens utländska verksamheter			-123		-123
Summa totalresultat	0	0	-123	526	403
Transaktioner med aktieägare					
Nyemission genom nyttjande av teckningsoptioner*	290	1 160			1 450
Summa transaktioner med aktieägare	290	1 160	0	0	1 450
EGET KAPITAL 2019-12-31	37 599	272 352	-780	-194 480	114 691

*För ytterligare information se not 19

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

Belopp i TSEK	Not	2019	2018
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat		2 008	34 737
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	29	9 877	7 796
Erhållen ränta mm		1	0
Erlagd ränta mm		-906	-375
Betald skatt		-7 670	-6 587
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		3 310	35 571
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital			
Förändring av varulager		-2 548	-6 790
Förändring av rörelsefordringar		1 432	-7 339
Förändring av rörelseskulder		454	10 326
Förändringar i rörelsekapital		-662	-3 803
Kassaflöde från den löpande verksamheten		2 648	31 768
Investeringsverksamheten			
Rörelseförvärv (tilläggsköpeskilling)	20	-653	-4 237
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar		-2 053	-240
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-243	-362
Försäljning av materiella anläggningstillgångar		146	10
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-2 803	-4 829
Finansieringsverksamheten			
Nyemissioner	18	1 450	400
Upptagna lån	22	4 037	3 086
Amortering av lån	22	-7 100	-8 132
Amortering av leasingskulder		-3 253	-2 078
Nettoförändring checkkredit		0	-3 642
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	30	-4 866	-10 366
ÅRETS KASSAFLÖDE		-5 021	16 573
Likvida medel vid årets början		17 633	1 117
Kursdifferens i likvida medel		25	-57
Likvida medel vid årets slut		12 637	17 633

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING

Belopp i TSEK	Not	2019	2018
Rörelsens intäkter mm			
Nettoomsättning	2	8 465	6 950
Övriga rörelseintäkter	3	71	76
Summa intäkter		8 536	7 026
Rörelsens kostnader			
Övriga externa kostnader	4,28	-3 620	-2 744
Personalkostnader	5	-4 338	-3 663
Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar	10	-446	-446
Övriga rörelsekostnader	6	-44	-22
Summa kostnader		-8 448	-6 875
Rörelseresultat		88	151
Resultat från finansiella poster			
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	7	70	70
Räntekostnader och liknande resultatposter	7,28	-192	-196
Finansnetto		-122	-126
Resultat efter finansiella poster		-34	25
Bokslutsdispositioner			
Avskrivningar utöver plan		50	0
Summa bokslutsdispositioner		50	0
Resultat före skatt		16	25
Skatt på årets resultat	8	0	0
ÅRETS RESULTAT		16	25

MODERBOLAGETS TOTALRESULTATRÄKNING

Belopp i TSEK	Not	2019	2018
ÅRETS RESULTAT		16	25
Övrigt totalresultat		0	0
ÅRETS TOTALRESULTAT		16	25

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING

Belopp i TSEK	Not	2019-12-31	2018-12-31
TILLGÅNGAR			
<i>Anläggningstillgångar</i>			
Immateriella anläggningstillgångar			
Distributionsrättigheter och varumärken	10	2 839	3 285
		2 839	3 285
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	16	98 013	98 013
		98 013	98 013
Summa anläggningstillgångar		100 852	101 298
<i>Omsättningstillgångar</i>			
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar	17	64	64
Fordringar hos koncernföretag		3 584	4 926
Aktuell skattefordran		81	11
Övriga kortfristiga fordringar		6	36
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		275	324
		4 010	5 361
Likvida medel		5 573	25
Summa omsättningstillgångar		9 583	5 386
SUMMA TILLGÅNGAR		110 435	106 684

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING, FORTS

Belopp i TSEK	Not	2019-12-31	2018-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget Kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	18,19	37 599	37 309
		37 599	37 309
Fritt eget kapital			
Överkursfond		105 729	104 569
Balanserat resultat		-48 909	-48 934
Årets resultat		16	25
		56 836	55 660
Summa eget kapital		94 435	92 969
Obeskattade reserver			
Avskrivningar utöver plan på immateriella anläggningstillgångar		400	450
		400	450
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut		9	13
Leverantörsskulder	21	1 641	1 454
Skulder till koncernföretag	24	12 421	10 171
Övriga kortfristiga skulder	24	520	522
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	24	1 009	1 105
		15 600	13 265
Summa skulder		16 000	13 715
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		110 435	106 684

Upplysningar om ställda säkerheter och eventalförpliktelser finns i not 26 och 27.

MODERBOLAGETS FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

Belopp i TSEK	Aktiekapital	Överkursfond	Balanserat resultat	Årets resultat	Summa Eget kapital
EGET KAPITAL 2018-01-01	37 229	104 249	-48 935	1	92 544
Disposition av föregående års resultat			1		0
Nyemission	80	320			400
Årets resultat				25	25
EGET KAPITAL 2018-12-31	37 309	104 569	-48 934	25	92 969
EGET KAPITAL 2019-01-01	37 309	104 569	-48 934	25	92 969
Disposition av föregående års resultat			25	-25	0
Nyemission	290	1 160			1 450
Årets resultat				16	16
EGET KAPITAL 2019-12-31	37 599	105 729	-48 909	16	94 435

MODERBOLAGETS KASSAFLÖDESANALYS

Belopp i TSEK	Not	2019	2018
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat		88	152
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	29	446	446
Erhållen ränta mm		70	70
Erlagd ränta mm		-192	-197
Betald skatt		-152	-161
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		260	310
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital			
Förändring av rörelsefordringar		1 422	-1 417
Förändring av rörelseskulder		2 420	3 661
Förändringar i rörelsekapital		3 842	2 244
Kassaflöde från den löpande verksamheten		4 102	2 554
Investeringsverksamheten			
Investeringar i dotterbolag (tilläggsköpeskilling)		0	-3 000
Kassaflöde från investeringsverksamheten		0	-3 000
Finansieringsverksamheten			
Nyemissioner efter emissionskostnader		1 450	400
Amortering av lån		-4	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		1 446	400
ÅRETS KASSAFLÖDE		5 548	-46
Likvida medel vid årets början		25	71
Likvida medel vid årets slut		5 573	25

Noter

Allmänt

MedicaNatumin AB (publ), nedan MedicaNatumin, är ett svenskt registrerat företag med säte i Jönköping. Adressen till huvudkontoret är: MedicaNatumin AB (publ), Östra Storgatan 20, 553 21 Jönköping.

Koncernredovisningen för räkenskapsåret består av moderbolaget och dess dotterbolag, tillsammans benämnda Koncernen.

Årsredovisningen och koncernredovisningen har godkänts för utfärdande av styrelsen den 14 april 2020. Koncernens resultat- och balansräkning samt moderbolagets resultat- och balansräkning kommer att framläggas för beslut om fastställelse på årsstämman den 12 maj 2020.

En beskrivning av bolagets verksamhet framgår av Förvaltningsberättelsen.

Redovisningsprinciper

Överensstämmelse med normgivning och lag

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen samt de av EU godkända International Financial Reporting Standards (IFRS) samt tolkningsutlåtanden från International Financial Reporting Interpretations Committee (IFRIC) sådana de antagits av EU. Vidare har koncernredovisningen upprättats i enlighet med svensk lag genom tillämpning av Rådet för finansiell rapportering rekommendation RFR 1 "Kompletterande redovisningsregler för koncerner". Moderbolaget tillämpar RFR 2 "Redovisning för juridiska personer".

Förutsättningar vid upprättande av moderbolagets och koncernens finansiella rapporter

Poster som ingår i de finansiella rapporterna för de olika enheterna i Koncernen är värderade i den valuta som används i den ekonomiska miljö där respektive företag huvudsakligen är verksamt (funktionell valuta). I koncernredovisningen används svenska kronor (SEK), som är Moderbolagets funktionella valuta och rapportvaluta. Samtliga belopp i årsredovisningen är angivna i tusentals kronor om inget annat anges.

För att upprätta de finansiella rapporterna enligt IFRS gör styrelsen och företagsledningen bedömningar och antaganden som påverkar företagets resultat och ställning samt lämnad information i övrigt. Bedömningarna och antagandena baseras på historiska erfarenheter och ses över regelbundet.

De nedan angivna redovisningsprinciperna tillämpas konsekvent på de finansiella rapporter som lämnas.

Nya och ändrade IFRS standarder och tolkningar som tillämpas av koncernen

Följande standarder tillämpas av koncernen för första gången för räkenskapsår som börjar 1 januari 2019:

- IFRS 16 Leasingavtal

IFRS 16 ersatte 1 januari 2019 IAS 17. Implementeringen av standarden innebär att i princip samtliga leasing-

kontrakt redovisas i leasetagarens balansräkning, då ingen åtskillnad längre görs mellan operationella och finansiella leasingavtal. Enligt den nya standarden ska en tillgång (rättigheten att använda en leasad tillgång) och en finansiell skuld avseende skyldigheten att betala leasingavgifter redovisas. Balansräkningen har därmed utökats med rader för nyttjanderätter till materiella anläggningstillgångar och räntebärande leasingkulder. Nyttjanderätterna skrivs av under leasingperioden. Leasingbetalningarna delas upp i en räntedel och en amorteringsdel.

Effekterna i balansräkningen blir högre anläggningstillgångar och finansiell skuld. Effekter i resultaträkningen blir ett högre resultat före avskrivningar (EBITDA), men även ett högre resultat efter avskrivningar (EBIT). Resultatet efter finansiella poster påverkas negativt. Kassaflödet från den löpande verksamheten ökar och kassaflödet från finansieringsverksamheten minskar.

Förenklingsregeln att nyttjanderättstillgången (före justeringar för eventuella förskottsbetalningar) ska motsvara leasingkulden, har tillämpats vid övergången. Diskonteringsräntan är koncernens marginella låneränta med hänsyn till leasingavtalets löptid. Undantagen för att inte redovisa korttidsleasingavtal och tillgångar av lågt värde har också tillämpats. Berörda leasingavtal omfattar främst hyra av lokaler och fordon.

Effekten på de finansiella rapporterna vid övergången till IFRS 16 den 1 januari 2019 presenteras i not 32. Dessutom lämnas det upplysningar om skillnaden mellan åtaganden enligt operationella leasingavtal enligt IAS 17 per 31 december 2018 och den första tillämpningen på leasingkulder enligt IFRS 16 diskonterade till den marginella upplåningsräntan per 1 januari 2019 i not 32.

I moderbolaget redovisas samtliga leasingavtal enligt reglerna om operationell leasing.

Nya standarder, ändringar och tolkningar av befintliga standarder som ännu inte har trätt i kraft och som inte har tillämpats i förtid av koncernen.

Ett antal nya standarder och tolkningar träder ikraft för räkenskapsår som börjar efter 1 januari 2019 och har inte tillämpats vid upprättandet av denna finansiella rapport. Dessa nya standarder och tolkningar väntas inte ha en väsentlig inverkan på koncernens finansiella rapporter på innevarande eller kommande perioder och inte heller på framtida transaktioner.

Kritiska uppskattningar och bedömningar för redovisningsändamål

Att upprätta de finansiella rapporterna i enlighet med IFRS kräver att företagsledningen gör bedömningar och uppskattningar samt gör antaganden som påverkar tillämpningen av redovisningsprinciperna och de redovisade beloppen av tillgångar, kulder, intäkter och kostnader. Verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar.

Uppskattningarna och antagandena ses över regelbundet. Ändringar av uppskattningar redovisas i den period ändringen görs om ändringen endast påverkat denna

period, eller i den period ändringen görs och framtida perioder om ändringen påverkar både aktuell period och framtida perioder.

Viktiga uppskattningar och bedömningar inom MedicaNatumins-koncernen berör värdering av identifierbara tillgångar och skulder vid förvärv, tilläggsköpeskillningar, nedskrivningsprövning av goodwill och varumärken samt redovisning av skattemässiga underskottsavdrag.

Beräkning av verkligt värde på koncernens tilläggsköpeskillningar görs genom bedömningar avseende de förutsättningar som ger upphov till framtida utbetalning. Viktiga indata i dessa bedömningar är primärt omsättning och lönsamhet för den eller de underliggande tillgångar eller andra faktorer som ger upphov till framtida kassaflöden.

Eventuellt nedskrivningsbehov för goodwill utvärderas årligen, eller oftare om indikation på nedskrivning uppstår, genom beräkning av nyttjandevärdet. Dessa beräkningar kräver att företagsledningen fastställer det verkliga värdet av MedicaNatumins kassagenererande enheter baserat på prognostiserade kassaflöden och interna affärsplaner. Prövning av huruvida någon indikation för nedskrivning föreligger för övriga immateriella tillgångar såsom varumärken och licenser genomförs genom ett multipeltest där tillgångens bokförda värde sätts i förhållande till omsättningen minus de direkta försäljningskostnaderna.

Värdering av goodwill och övriga immateriella tillgångar såsom varumärken och licenser genomförs löpande under året eller senast i samband med årsbokslutet, vid behov görs en nedskrivning. Inget nedskrivningsbehov har identifierats avseende goodwill. Se vidare not 12.

Koncernens underskottsavdrag har ej värderats och redovisas ej som uppskjuten skattefordran. Dessa underskottsavdrag värderas först när Koncernen etablerat en resultatnivå som företagsledningen med säkerhet bedömer kommer att leda till skattemässiga överskott över tid.

Grunder för upprättandet av redovisningen

Koncernredovisningen baseras på historiska anskaffningsvärden med undantag för tilläggsköpeskillningar som värderas till verkligt värde.

Koncernredovisning och konsolideringsprinciper

Koncernredovisningen omfattar, förutom moderbolaget, samtliga bolag i vilka moderbolaget kontrollerar. Koncernen kontrollerar ett företag när den exponeras för eller har rätt till rörlig avkastning från sitt innehav i företaget och har möjlighet att påverka avkastningen genom sitt inflytande i företaget. Dotterföretag inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen. De exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet upphör.

Koncernredovisningen är upprättad enligt förvärvsmetoden. Metoden innebär att förvärv av ett dotterbolag betraktas som en transaktion varigenom koncernen indirekt förvärvar dotterbolagets tillgångar

och övertar dess skulder och eventuella förpliktelser. Skillnaden mellan anskaffningskostnaden för aktierna och det verkliga värdet på förvärvade identifierade nettotillgångar utgör goodwill. Det koncernmässiga anskaffningsvärdet fastställs genom en förvärvsanalys i avslutning till förvärvet. Dotterbolagets finansiella rapporter tas in i koncernredovisningen från och med den dag då bestämmandeinflytandet uppkommer (förvärvstidpunkten) och till den dag det upphör.

Varje villkorad köpeskillning som ska överföras av koncernen redovisas till verkligt värde vid förvärvstidpunkten. Efterföljande ändringar av verkligt värde av en villkorad köpeskillning som klassificerats som en tillgång eller skuld redovisas i enlighet med IFRS 9 antingen i resultaträkningen eller i övrigt totalresultat. Villkorad köpeskillning som klassificeras som eget kapital omvärderas inte och efterföljande reglering redovisas i eget kapital.

Alla koncerninterna transaktioner och vinster har eliminerats i sin helhet vid upprättandet av koncernredovisningen.

Balansräkningarna i utländska dotterbolag har omräknats till svenska kronor till balansdagens kurs (för vidare läsning, se "Fordringar och skulder i utländsk valuta"). Resultaträkningarna har omräknats till årets genomsnittskurs. Den omräkningsdifferens som uppkommer i samband med valutaomräkningen förs direkt till eget kapital.

Goodwill och övriga immateriella tillgångar med obestämbar nyttjandeperiod följs löpande och prövas årligen med avseende på nedskrivningsbehov, eller oftare om indikationer finns att tillgången minskat i värde. För vidare läsning hänvisas till rubriken "Nedskrivningar" nedan.

Principer för internprissättning

MedicaNatumins tillämpar internprissättning mellan koncernbolagen och detta sker på marknadsmässiga villkor. Detta innebär att interna kunder inte behandlas på annat sätt än externa kunder.

Omräkning av utländsk valuta

Resultat och finansiell ställning för alla koncernföretag som har en annan funktionell valuta än rapportvalutan, omräknas till koncernens rapportvaluta enligt följande:

- Tillgångar och skulder för var och en av balansräkningarna omräknas till balansdagens kurs
- Intäkter och kostnader för var och en av resultaträkningarna omräknas till genomsnittlig valutakurs
- Alla valutakursdifferenser som uppstår redovisas i övrigt totalresultat

Redovisning av intäkter

MedicaNatumins nettoomsättning består av:

- Försäljning av varor och tjänster
 - Royaltyintäkter
 - Licensintäkter och övriga intäkter av engångskaraktär
- Intäkter värderas utifrån den ersättning som specificer-

ras i avtal med kunden, det vill säga netto efter moms, fasta- och rörliga rabatter samt returerna. Försäljning av varor redovisas som intäkt vid den tidpunkt då kunden får kontroll över varorna, vilket vanligtvis inträffar när varorna levereras till kund i enlighet med fraktvillkor.

Royaltyintäkter redovisas i samband med att samarbetspartnern levererat produkterna som royaltyn avser till sin kund.

Licensintäkter redovisas som intäkt då rättigheter för licensen övergår till tredje part och bolaget har uppfyllt sina prestationsåtaganden.

Segmentsredovisning

Rörelsesegment rapporteras på ett sätt som överensstämmer med den interna rapporteringen som lämnas till den högste verkställande beslutsfattaren. Den högste verkställande beslutsfattaren är den funktion som ansvarar för tilldelning av resurser och bedömning av rörelsesegmentets resultat. I koncernen har denna funktion identifierats som VD. MedicaNatumin redovisar i dagsläget två segment.

Skatt

Periodens skattekostnad omfattar aktuell och uppskjuten skatt. Skatt redovisas i resultaträkningen, utom när skatten avser poster som redovisas i övrigt totalresultat eller direkt i eget kapital. I sådana fall redovisas även skatten i övrigt totalresultat respektive eget kapital.

Uppskjuten skatt redovisas på alla temporära skillnader som uppkommer mellan det skattemässiga värdet på tillgångar och skulder och dess redovisade värden i koncernredovisningen. Uppskjuten skatteskuld redovisas emellertid inte om den uppstår till följd av första redovisningen av goodwill.

Uppskjuten skatt redovisas heller inte om den uppstår till följd av en transaktion som utgör den första redovisningen av en tillgång eller skuld som inte är ett rörelseförvärv och som, vid tidpunkten för transaktionen, varken påverkar redovisat eller skattemässigt resultat. Uppskjuten inkomstskatt beräknas med tillämpning av skattesatser (och lagar) som har beslutats eller aviserats per balansdagen och som förväntas gälla när den berörda uppskjutna skattefordran realiserar eller den uppskjutna skatteskulden regleras.

Uppskjutna skattefordringar redovisas i den omfattning det är troligt att framtida skattemässiga överskott kommer att finnas tillgängliga, mot vilka de temporära skillnaderna kan utnyttjas.

Uppskjuten skatteskuld beräknas på skattepliktiga temporära skillnader som uppkommer på andelar i dotterföretag, intresseföretag och joint ventures, förutom för uppskjutna skatteskulder där tidpunkten för återföring av den temporära skillnaden kan styras av koncernen och det är sannolikt att den temporära skillnaden inte kommer att återföras inom överskådlig framtid. I normalfallet kan koncernen inte styra återföringen av temporära skillnader avseende intresseföretag. Detta är möjligt endast i fall där det finns ett avtal som ger koncernen möjlighet att styra återföringen av temporära skillnader.

Immateriella anläggningstillgångar

Goodwill

Goodwill uppstår vid förvärv av dotterföretag och avser det belopp varmed köpeskillingen överstiger det verkliga värdet av identifierbara tillgångar, skulder och eventuella förpliktelser i det förvärvade bolaget. Goodwill nedskrivningstestas årligen eller oftare om händelser eller ändringar i förhållanden indikerar en möjlig värdeminskning. Det redovisade värdet av goodwill jämförs med återvinningsvärdet, vilket är det högsta av nyttjandevärdet och det verkliga värdet minus försäljningskostnader. Eventuell nedskrivning redovisas omedelbart som en kostnad och återförs inte.

Varumärken

Varumärken som förvärvats genom rörelseförvärv redovisas till verkligt värde på förvärvsdagen. Varumärken bedöms ha en bestämbar nyttjandeperiod och redovisas till anskaffningsvärdet minskat med ackumulerade av- och nedskrivningar. Varumärken skrivs av linjärt över den bedömda nyttjandeperioden på mellan 2 och 20 år.

Varumärken som förvärvats separat redovisas till anskaffningsvärden.

Distributionsrätter och produktteknologier

Distributionsrätter och produktteknologier som förvärvats separat redovisas till anskaffningsvärde. Förvärvade distributionsrättigheter och produktteknologier som förvärvats genom ett rörelseförvärv redovisas till verkligt värde på förvärvsdagen. Distributionsrättigheter och produktteknologier har en bestämbar nyttjandeperiod och redovisas till anskaffningsvärdet minskat med ackumulerade av- och nedskrivningar. Avskrivningar görs linjärt för att fördela kostnaden över den bedömda nyttjandeperioden på 10 till 15 år.

Patent

Patent som förvärvats genom rörelseförvärv redovisas till verkligt värde på förvärvsdagen. Patent bedöms ha en bestämbar nyttjandeperiod och redovisas till anskaffningsvärdet minskat med ackumulerade av- och nedskrivningar. Patent skrivs av linjärt över den bedömda nyttjandeperioden på mellan 3 och 13 år.

Patent som förvärvats separat redovisas till anskaffningsvärden.

Forskning och utveckling

Utgifter för forskning som utförs i syfte att vinna ny vetenskaplig eller teknisk kunskap, kostnadsförs när de uppkommer i enlighet med IAS 38.

Utgifter för utveckling av en specifik produkt eller projekt, där forskningsresultatet tillämpas vid planering eller utformning av produktion av nya eller förbättrade produkter, aktiveras om det bedöms att produkten är tekniskt och kommersiellt gångbar samt att bolaget har avsikt och förmåga att färdigställa, sälja eller använda tillgången.

De utgifter som aktiveras innefattar utgifter för material, direkt lön och andra utgifter som är direkt hänförliga till utvecklingsprojektet. Aktiverade utvecklingsutgifter redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade av- och nedskrivningar. Avskrivningarna har beräknats utifrån anskaffningsvärde genom tillämpning av linjär avskrivning över tillgångens beräknade nyttjandeperiod.

Följande avskrivningstider har tillämpats:

- Balanserade utvecklingskostnader 5–10 år

Utvecklingsprojekt som inte uppfyller kriterierna för att kunna redovisas som immateriell tillgång i enlighet med IAS 38, kostnadsförs i sin helhet när de uppkommer.

Materiella anläggningstillgångar

De materiella anläggningstillgångarna tas upp till anskaffningsvärdet efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Avskrivningar på inventarier kostnadsförs så att tillgångens värde skrivs av linjärt över dess beräknade nyttjandeperiod.

Följande avskrivningstider har tillämpats:

- Inventarier 3–10 år

Leasingavtal

Koncernens leasingaktiviteter och redovisningen av dessa

Koncernen leasar diverse kontor, lagerlokaler, maskiner och fordon. Leasingavtalen skrivs normalt för fasta perioder mellan 1 år och 7 år men möjligheter till förlängning kan finnas. Villkoren förhandlas separat för varje avtal och innehåller ett stort antal olika avtalsvillkor.

Leasade materiella anläggningstillgångar klassificerades som antingen finansiella eller operationella leasingavtal till och med slutet av räkenskapsåret 2018. Från och med 1 januari 2019 redovisas leasingavtalen som nyttjanderätter och en motsvarande skuld, den dagen som den leasade tillgången finns tillgänglig för användning av koncernen.

Tillgångar och skulder som uppkommer från leasingavtal redovisas initialt till nuvärde. Leasingskulden inkluderar nuvärdet av följande leasingbetalningar:

- fasta avgifter efter avdrag för eventuella förmåner i samband med tecknandet av leasingavtalet som ska erhållas
- belopp som förväntas betalas ut av leasetagaren enligt restvärdesgarantier
- lösenpriset för en option att köpa om koncernen är rimligt säker på att utnyttja en sådan möjlighet

Leasingbetalningar som kommer att göras för rimligtvis säkra förlängningsoptioner ingår också i värderingen av skulden.

Leasingbetalningarna diskonteras med koncernens marginella låneränta som beräknas utifrån finansiering som nyligen erhållits av en utomstående part som en start-

punkt och justeras sedan för att återspegla förändringar i finansieringsförutsättningarna sedan finansieringen erhöles.

Koncernen är exponerad för eventuella framtida ökning- ar av rörliga leasingbetalningar baserade på ett index eller en ränta, som inte ingår i leasingskulden förrän de träder i kraft. När justeringar av leasingbetalningar baserade på ett index eller en ränta träder i kraft omvärderas leasingskulden och justeras mot nyttjanderätten.

Leasingbetalningar fördelas mellan amortering av skulden och ränta. Tillgångarna med nyttjanderätt värderas till anskaffningsvärde och inkluderar följande:

- det belopp leasingskulden ursprungligen värderats till
- leasingavgifter som betalats vid eller före inlednings- datumet
- utgifter för att återställa tillgången till det skick som föreskrivs i leasingavtalets villkor.

Nyttjanderätter skrivs vanligen av linjärt över det kortare av nyttjandeperioden och leasingperioden.

Koncernen tillämpar undantaget som ger rätt att inte redovisa kortfristiga leasingkontrakt liksom för leasingkontrakt med låga underliggande tillgångsvärden. För dessa kontrakt sker linjär kostnadsföring. Avtal av mindre värde inkluderar IT-utrustning och annan kontorsutrustning.

Viktiga uppskattningar och bedömningar gällande leasingavtalets längd

När leasingavtalets längd fastställs, beaktar ledningen all tillgänglig information som ger ett ekonomiskt incitament att utnyttja en förlängningsoption, eller att inte utnyttja en option för att säga upp ett avtal. Möjligheter att förlänga ett avtal inkluderas endast i leasingavtalets längd om det är rimligt säkert att avtalet förlängs (eller inte avslutas).

Varulager

Varulagret är upptaget till det lägsta av anskaffningsvärdet respektive nettoförsäljningsvärdet. Vid beräkning av anskaffningsvärdet tillämpas först-in-först-ut-metoden (FIFU). Metoden utgår ifrån antagandet att varor som köps in först även säljs först. Varor som ligger kvar i lagret i slutet av en period har därmed köpts in senast. Nettoförsäljningsvärdet beräknas som försäljningspris med avdrag för försäljningskostnader. Anskaffningsvärdet för färdiga varor och pågående arbete består av direkta varukostnader, direkt lön, andra direkta kostnader och hänförliga indirekta tillverkningskostnader (baserade på normal tillverkningskapacitet). Inkurans bedöms löpande och eventuella avsättningar görs utifrån varje bedömning.

Nedskrivningar

De redovisade värdena för koncernens tillgångar prövas vid varje balansdag för att bedöma om det finns indikation på nedskrivningsbehov.

Nedskrivningsprövning av materiella och immateriella tillgångar samt andelar i dotterföretag

Om indikation på nedskrivningsbehov finns, beräknas enligt IAS 36 tillgångens återvinningsvärde (se nedan). För goodwill, andra immateriella tillgångar med obestämbar nyttjandeperiod och immateriella tillgångar som ännu ej är färdiga för användning beräknas återvinningsvärdet årligen. Om det inte går att fastställa väsentligen oberoende kassaflöden till en enskild tillgång ska tillgångarna vid prövning av nedskrivningsbehov grupperas till den lägsta nivå där det går att identifiera väsentligen oberoende kassaflöden – en så kallad kassagenererande enhet.

En nedskrivning redovisas när en tillgångs eller kassagenererande enhets (grupp av enheters) redovisade värde överstiger återvinningsvärdet. En nedskrivning belastar resultaträkningen. Nedskrivning av tillgångar hänförliga till en kassagenererande enhet fördelas i första hand till goodwill. Därefter görs en proportionell nedskrivning av övriga tillgångar som ingår i enheten.

Återvinningsvärdet är det högsta av verkligt värde minus försäljningskostnader och nyttjandevärde. Vid beräkning av nyttjandevärdet har flera antaganden om framtida förhållanden och uppskattningar av parametrar gjorts. De framtida kassaflödena diskonteras med en diskonteringsfaktor som beaktar riskfri ränta och den risk som är förknippad med den specifika tillgången.

Nedskrivningsprövning av finansiella tillgångar

Koncernen tillämpar i enlighet med reglerna i IFRS 9 en förenklad metod för nedskrivningsprövning av kundfordringar. Förenklingen innebär att reserven för förväntade kreditförluster beräknas baserat på förlustrisken för hela fordrans löptid och redovisas när fordran redovisas första gången.

Återföring av nedskrivningar

En nedskrivning återförs om det både finns indikation på att nedskrivningsbehovet inte längre föreligger och det har skett en förändring i de antaganden som låg till grund för beräkningen av återvinningsvärdet. Nedskrivning av goodwill återförs dock aldrig. En reversering görs endast i den utsträckning som tillgångens redovisade värde efter återföring inte överstiger det redovisade värde som skulle ha redovisats, med avdrag för avskrivning där så är aktuellt, om ingen nedskrivning gjorts.

Nedskrivningar av finansiella tillgångar till upplupet anskaffningsvärde återförs om en senare ökning av återvinningsvärdet objektivt kan hänföras till en händelse som inträffat efter det att nedskrivningen gjordes. Återföringen av den tidigare redovisade nedskrivningen redovisas i resultaträkningen.

Finansiella instrument

Finansiella tillgångar

Köp och försäljningar av finansiella tillgångar redovisas på affärsdagen, det datum då koncernen förbinder sig att

köpa eller sälja tillgången. Finansiella tillgångar tas bort från balansräkningen när rätten att erhålla kassaflöden från instrumentet har löpt ut eller har överförts och koncernen har överfört i stort sett alla risker och förmåner som är förknippade med äganderätten.

Finansiella tillgångar värderas initialt till verkligt värde plus, i de fall tillgången inte redovisas till verkligt värde via resultaträkningen, transaktionskostnader direkt hänförliga till köpet. Transaktionskostnader hänförliga till finansiella tillgångar som redovisas till verkligt värde via resultaträkningen kostnadsförs direkt i resultaträkningen.

Koncernen klassificerar sina finansiella tillgångar i följande kategorier: upplupet anskaffningsvärde, verkligt värde via övrigt totalresultat eller verkligt värde via resultatet.

En finansiell tillgång värderas till upplupet anskaffningsvärde om båda följande villkor är uppfyllda:

- Den finansiella tillgången innehåller inom ramen för en affärsmodell vars mål är att inneha finansiella tillgångar i syfte att inkassera avtalsenliga kassaflöden.
- De avtalade villkoren för den finansiella tillgången ger vid bestämda tidpunkter upphov till kassaflöden som endast är betalningar av kapitalbelopp och ränta på det utestående kapitalbeloppet.

En finansiell tillgång värderas till verkligt värde via övrigt totalresultat om båda följande villkor är uppfyllda:

- Den finansiella tillgången innehåller enligt en affärsmodell vars mål kan uppnås både genom att samla in avtalsenliga kassaflöden och sälja finansiella tillgångar.
- De avtalade villkoren för den finansiella tillgången ger vid bestämda tidpunkter upphov till kassaflöden som endast är betalningar av kapitalbelopp och ränta på det utestående kapitalbeloppet.

Alla finansiella tillgångar som inte klassificeras som värderade till upplupet anskaffningsvärde eller verkligt värde via övrigt totalresultat värderas till verkligt värde via resultatet.

Finansiella tillgångar till upplupet anskaffningsvärde

Finansiella tillgångar till upplupet anskaffningsvärde är finansiella tillgångar som inte är derivat, som har fastställda eller fastställbara betalningar och som inte är noterade på en aktiv marknad. De ingår i omsättningstillgångar med undantag för poster med förfallodag mer än 12 månader efter rapportperiodens slut, vilka klassificeras som anläggningstillgångar. Koncernens finansiella tillgångar till upplupet anskaffningsvärde utgörs av kundfordringar och andra fordringar samt likvida medel i balansräkningen.

Likvida medel

Likvida medel består av banktillgodohavanden och placeringar som lätt kan omvandlas till kassamedel till ett känt belopp och med en löptid om högst tre månader från anskaffningstidpunkten. I moderbolagets och koncernens likvida medel ingår koncernens behållning på koncernkonton och övriga bankkonton samt kortfristig placering. Likvida medel värderas till upplupet anskaffningsvärde. Detta innebär att koncernens likvida medel endast är utsatta för en obetydlig risk för valutafluktuationer.

Finansiella skulder

Koncernen klassificerar sina finansiella skulder i följande kategorier: upplupet anskaffningsvärde eller verkligt värde via resultatet. En finansiell skuld klassificeras till verkligt värde via resultatet om den klassificeras som innehav för handelsändamål, som ett derivat eller att den har blivit identifierad som sådan vid första redovisningstillfället. Finansiella skulder värderas till verkligt värde via resultatet värderas till verkligt värde och nettovinster och förluster, inklusive räntekostnader, redovisas i resultatet. Påföljande värdering av övriga finansiella skulder sker till upplupet anskaffningsvärde med effektivräntemetoden.

Skuld för tilläggsköpeskillning

Skuld avseende tilläggsköpeskillning redovisas till verkligt värde som lång- eller kortfristig skuld. Förändringar av verkligt värde på tilläggsköpeskillningar kopplade till förvärv redovisas i resultaträkningen som finansiell intäkt eller finansiell kostnad.

Leverantörsskulder

Leverantörsskulder är förpliktelser att betala för varor eller tjänster som har förvärvats i den löpande verksamheten från leverantörer. Leverantörsskulder klassificeras som kortfristiga skulder om de förefaller inom ett år eller tidigare (eller under normal verksamhetscykel om denna är längre). Om inte, tas de upp som långfristiga skulder. Leverantörsskulder redovisas inledningsvis till verkligt värde och därefter till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden.

Upplåning

Upplåning redovisas inledningsvis till verkligt värde, netto efter transaktionskostnader. Upplåning redovisas därefter till upplupet anskaffningsvärde och eventuell skillnad mellan erhållet belopp (netto efter transaktionskostnader) och återbetalningsbeloppet redovisas i resultaträkningen fördelat över låneperioden, med tillämpning av effektivräntemetoden.

Avgifter som betalas för lånelöften redovisas som transaktionskostnader för upplåningen i den utsträckning det är sannolikt att delar av eller hela kreditutrymmet kommer att utnyttjas. I sådana fall redovisas avgiften när kreditutrymmet utnyttjas. När det inte föreligger några bevis för att det är sannolikt att delar av eller hela kreditutrymmet kommer att utnyttjas, redovisas avgiften som en förskotts betalning för finansiella tjänster och fördelas över det aktuella lånelöftets löptid.

Fordringar och skulder i utländsk valuta

I koncernredovisningen används svenska kronor, som är moderbolagets funktionella valuta och rapportvaluta. Transaktioner i utländsk valuta omräknas, när de tas in i redovisningen, till funktionell valuta enligt transaktionsdagens avistakurs. Fordringar och skulder i utländsk valuta har omräknats till balansdagens kurs. Kursvinster och kursförluster på rörelsens fordringar och skulder tillförs rörelseresultatet. Vinster och förluster på finansiella fordringar och skulder redovisas som finansiella poster.

Kassaflödesanalys

Kassaflödesanalyserna är upprättade enligt indirekt metod.

Ersättningar till anställda

Ersättningar till anställda i form av löner, betald semester, betald sjukfrånvaro etc. samt pensioner redovisas i takt med intjänandet. Vad avser pensioner och andra ersättningar efter avslutad anställning klassificeras dessa som avgiftsbestämda. För avgiftsbestämda planer betalar företaget fastställda avgifter till en separat oberoende juridisk enhet och har ingen förpliktelse att betala ytterligare avgifter. Koncernens resultat belastas för kostnader i takt med att förmånerna intjänas, vilket normalt sammanfaller med tidpunkten då premier erläggs.

Redovisning av resultat per aktie

Beräkningen av resultat per aktie baseras på årets resultat i koncernen hänförligt till moderbolagets aktieägare och på det vägda genomsnittliga antalet aktier utestående under året. Vid beräkningen av resultat per aktie efter utspädning justeras resultatet och det genomsnittliga antalet aktier för att ta hänsyn till effekter av utspädande potentiella stamaktier, vilka under rapporterade perioder härrör från utgivna teckningsoptioner.

Moderbolagets redovisningsprinciper

Moderbolaget tillämpar Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer. De viktigaste skillnaderna i redovisningsprinciper mellan koncernen och moderbolaget är uppställningsformerna för resultat- och balansräkningar samt rapport över förändringar i eget kapital. Dessutom finns det inte i moderbolaget någon möjlighet att använda obestämbar nyttjandeperiod för immateriella tillgångar. Erhållna och lämnade koncernbidrag redovisas i moderbolaget som bokslutsdispositioner.

Finansiella instrument

Med anledning av sambandet mellan redovisning och beskattning tillämpas inte reglerna om finansiella instrument i IFRS 9 i moderbolaget. Finansiella anläggningstillgångar värderas till anskaffningsvärde minus nedskrivning och finansiella omsättningstillgångar enligt lägsta värdets princip.

Leasade tillgångar

I moderbolaget redovisas samtliga leasingavtal enligt reglerna om operationell leasing.

NOT 1 RÖRELSESEGMENT

	Nordisk varumärkesförsäljning		Export, private label, produktion & innovation		Administrativa tjänster & koncerngemensamma funktioner		Koncernen	
	2019	2018	2019	2018	2019	2018	2019	2018
Extern nettoomsättning	109 121	107 728	39 540	73 880	0	0	148 661	181 608
Intern nettoomsättning	13 028	2 671	15 334	18 411	8 465	6 950	-	-
Externa övriga intäkter	541	799	507	604	71	76	1 119	1 479
Interna övriga intäkter	17	563	0	0	0	0	-	-
Summa intäkter	122 707	111 761	55 381	92 895	8 536	7 026	149 780	183 087
Externa rörelsekostnader	-90 937	-89 731	-39 037	-44 456	-7 943	-6 367	-137 917	-140 554
Interna rörelsekostnader	-16 837	-5 799	-20 007	-22 796	0	0	-	-
Resultat före av- och nedskrivningar, finansnetto och skatt (EBITDA)	14 933	16 231	-3 663	25 643	593	659	11 863	42 533
Av- och nedskrivningar	-3 720	-3 040	-6 067	-4 678	-68	-78	-9 855	-7 796
Rörelseresultat (EBIT)	11 213	13 191	-9 730	20 965	525	581	2 008	34 737
Finansiella intäkter	552	418	0	0	70	70	148	49
Finansiella kostnader	-263	-215	-921	-399	-196	-200	-906	-375
Resultat före skatt	11 502	13 394	-10 651	20 566	399	451	1 250	34 411
Summa tillgångar	87 758	95 513	77 311	69 120	6 092	617	171 161	165 250
Summa eget kapital och skulder	26 926	22 424	38 222	38 391	106 013	104 435	171 161	165 250

NOT 2 UPPGIFT OM BOLAGETS INTÄKTER SAMT FÖRSÄLJNING OCH INKÖP INOM SAMMA KONCERN

	Nordisk varumärkesförsäljning		Export, private label, produktion & innovation		Administrativa tjänster & koncern-gemensamma funktioner		Koncernen		Moderbolaget	
	2019	2018	2019	2018	2019	2018	2019	2018	2019	2018
Nettoomsättning fördelad på väsentliga intäktsslag										
Försäljning av varor och tjänster	109 121	107 728	34 390	72 380	0	0	143 511	180 108	0	0
Licensintäkter, royaltys och övriga intäkter av engångskaraktär	0	0	5 150	1 500	0	0	5 150	1 500	0	0
Koncernintern försäljning	13 028	2 671	15 334	18 411	8 465	6 950	-	-	8 465	6 950
Summa	122 149	110 399	54 874	92 291	8 465	6 950	148 661	181 608	8 465	6 950
Nettoomsättning fördelad på geografiska områden										
Sverige	103 564	89 443	23 777	22 456	7 675	5 967	99 258	90 863	7 675	5 967
Norge	17 994	18 319	5 654	3 579	790	983	23 369	21 852	790	983
Övriga Europa	591	2 637	16 444	17 017	0	0	17 035	19 654	0	0
Kina	0	0	4 878	41 162	0	0	4 878	41 162	0	0
Övriga världen	0	0	4 121	8 077	0	0	4 121	8 077	0	0
Summa	122 149	110 399	54 874	92 291	8 465	6 950	148 661	181 608	8 465	6 950

Koncernen har sitt säte i Sverige.

Moderbolagets försäljning till och inköp från koncernbolag

	2019	2018
Andel av nettoomsättning som avser koncernbolag	100,00%	100,00%
Andel av inköp som avser koncernbolag	0%	0%

Koncernen har under året haft två kunder som genererat intäkter motsvarande 10% eller mer av koncernens totala intäkter. Intäkterna från dessa kunder uppgick till 15 961 TSEK respektive 15 787 TSEK.

NOT 3 ÖVRIGA RÖRELSEINTÄKTER

	Koncernen		Moderbolaget	
	2019	2018	2019	2018
Valutakursvinster av rörelsekaraktär	974	1 080	5	0
Övrigt	145	399	66	76
Summa	1 119	1 479	71	76

NOT 4 UPPLYSNINGAR OM REVISORERNAS ARVODE

	Koncernen		Moderbolaget	
	2019	2018	2019	2018
Arvoden till PricewaterhouseCoopers AB				
Revisionsuppdraget	328	318	103	114
Revisionsverksamheten utöver revisionsuppdraget	83	109	83	109
Skatterådgivning	0	0	0	0
Övriga tjänster	0	0	0	0
Summa	411	427	186	223
Arvoden till Krogh Revisjon AS				
Revisionsuppdraget	52	49	0	0
Revisionsverksamheten utöver revisionsuppdraget	9	9	0	0
Skatterådgivning	0	0	0	0
Övriga tjänster	0	0	0	0
Summa	61	58	0	0

NOT 5 MEDELANTAL ANSTÄLLDA, LÖNER, ANDRA ERSÄTTNINGAR OCH SOCIALA AVGIFTER

	Koncernen		Moderbolaget	
	2019	2018	2019	2018
Medelantal anställda				
Sverige	40,0	40,0	2,0	2,0
Norge	4,5	4,0	0,0	0,0
Summa	44,5	44,0	2,0	2,0
<i>varav kvinnor</i>	<i>27,5</i>	<i>25,5</i>	<i>1,0</i>	<i>1,0</i>
Kostnader för ersättning till anställda				
Löner och andra ersättningar	23 662	22 239	2 197	2 394
Sociala kostnader exklusive pensionskostnader	7 443	7 398	757	812
Pensionskostnader	3 021	2 587	465	341
Summa	34 126	32 224	3 419	3 547
Löner och andra ersättningar fördelade mellan styrelse och anställda				
(inkluderar 2018 styrelsearvoden som har fakturerats, se även specifikation per individ nedan)				
Styrelse och VD	1 561	1 725	1 561	1 725
Övriga anställda	22 101	20 669	636	824
Summa	23 662	22 394	2 197	2 549

Specifikation av ersättning till styrelseledamöter och verkställande direktörer

	Grundlön/ styrelsearvode	Rörlig ersättning	Konsult- arvode	Pensions- kostnader	Utlägg mm	Summa
2019						
Ulrika Albers, VD	1 042	0	0	204	0	1 246
Andra ledande befattningshavare (3 personer)	2 362	41	96	468	0	2 967
Torbjörn Björstrand, styrelseordförande	170	0	50	0	21	240
Bengt Johansson, styrelseledamot	87	0	715	0	86	888
Lars Kärnerud, styrelseledamot	87	0	382	0	23	491
Ulf Björklund, styrelseledamot	60	0	50	0	16	126
Anna Furberg, styrelseledamot	87	0	20	0	1	108
Christer Gunnarsson, styrelseledamot	87	0	433	0	2	522
Summa	3 982	41	1 745	672	149	6 589
2018						
Ulrika Albers, VD	965	240	0	192	0	1 397
Andra ledande befattningshavare (3 personer)	2 368	420	0	469	0	3 257
Torbjörn Björstrand, styrelseordförande	158	0	72	0	20	250
Bengt Johansson, styrelseledamot	53	0	641	0	51	745
Lars Kärnerud, styrelseledamot	53	0	575	0	60	688
Thomas Hedner, styrelseledamot	84	0	62	0	16	162
Anna Furberg, styrelseledamot	88	0	10	0	0	98
Christer Gunnarsson, styrelseledamot	84	0	33	0	0	117
Summa	3 853	660	1 393	661	147	6 714

Kommentarer 2019

INCITAMENTSPROGRAM, PENSIONER, RÖRLIG LÖN SAMT AVGÅNGSVEDERLAG

För styrelsens ledamöter föreligger ej avtal om incitamentsprogram, pension, rörlig lön eller avgångsvederlag. Bonusutbetalningar för verkställande direktör och andra ledande befattningshavare fastställs på grundval av koncernens resultat.

Kommentarer 2018

INCITAMENTSPROGRAM, PENSIONER, RÖRLIG LÖN SAMT AVGÅNGSVEDERLAG

För styrelsens ledamöter föreligger ej avtal om incitamentsprogram, pension, rörlig lön eller avgångsvederlag. Bonusutbetalningar för verkställande direktör och andra ledande befattningshavare fastställs på grundval av koncernens resultat.

Antal styrelseledamöter, verkställande direktör och andra ledande befattningshavare på balansdagen

	Koncernen		Moderbolaget	
	2019	2018	2019	2018
Styrelseledamöter				
Män	5	4	5	4
Kvinnor	1	1	1	1
Verkställande direktör				
Män	0	0	0	0
Kvinnor	1	1	1	1
Andra ledande befattningshavare				
Män	3	3	1	1
Kvinnor	0	0	0	0
Summa	10	9	8	7
<i>varav kvinnor</i>	<i>2</i>	<i>2</i>	<i>2</i>	<i>2</i>

Andra ledande befattningshavare har definierats som:

2019 Peter Carlsson COO, Emil Svahn, CFO, Erin Worrall COO (jan-okt), Kjell Lundgren Export Director (nov-dec)

2018 Erin Worrall COO, Peter Carlsson COO, Emil Svahn, CFO

NOT 6 ÖVRIGA RÖRELSEKOSTNADER

	Koncernen		Moderbolaget	
	2019	2018	2019	2018
Realisationsförlust vid avyttring av materiella anläggningstillgångar	-22	0	0	0
Valutakursförluster av rörelsekaraktär	-1 167	-1 306	-44	-22
Summa	-1 189	-1 306	-44	-22

NOT 7 RESULTAT FRÅN FINANSIELLA INVESTERINGAR

	Koncernen		Moderbolaget	
	2019	2018	2019	2018
Finansiella intäkter				
Ränteintäkter	1	1	0	0
Ränteintäkter från koncernföretag	-	-	70	70
Valutakursvinster	147	48	0	0
Värdeförändring tilläggsköpeskilling	0	0	0	0
Summa	148	49	70	70
Finansiella kostnader				
Räntekostnader	-905	-374	-1	-1
Räntekostnader till koncernföretag	-	-	-191	-195
Valutakursförluster	0	0	0	0
Värdeförändring tilläggsköpeskilling	0	0	0	0
Övriga finansiella kostnader	-1	-1	0	0
Summa	-906	-375	-192	-196

NOT 8 SKATT PÅ ÅRETS RESULTAT

	Koncernen		Moderbolaget	
	2019	2018	2019	2018
Fördelning av skatt på årets resultat				
Aktuell skattekostnad för året	-1 315	-6 588	0	0
Uppskjuten skattekostnad/intäkt för året	591	-884	0	0
Förändring av skattesats	0	417	-	-
Summa skatt på årets resultat	-724	-7 055	0	0

Inkomstskatten på koncernens resultat före skatt skiljer sig från det teoretiska belopp som skulle ha framkommit vid användning av vägd genomsnittlig skattesats för resultaten i de konsoliderade företagen enligt följande.

Avstämning av redovisad skatt

Resultat före skatt	1 250	34 411	16	25
Skatt enligt gällande skattesats i moderbolaget (21,4%)	-268	-7 571	-3	-5
Effekt av utländsk skattesats	0	-3	-	-
Skatteeffekt av ej skattepliktiga intäkter	11	91	0	0
Skatteeffekt av ej avdragsgilla kostnader	-560	-150	-84	-84
Schablonintäkt periodiseringsfond	-19	-2	0	0
Utnyttjande av ej tidigare aktiverade underskottsavdrag	112	163	87	89
Förändring i värde av ej aktiverade underskottsavdrag	-1	-	0	0
Förändring av skattesats	0	417	0	0
Summa skatt på årets resultat	-724	-7 055	0	0

	Koncernen		Moderbolaget	
	2019	2018	2019	2018
Fördelning uppskjuten skattefordran				
Leasingskulder	64	-	-	-
Internvinst lager	221	292	-	-
Summa uppskjuten skattefordran	285	292	0	0
Fördelning uppskjuten skatteskuld				
Relaterad till övervärden enligt förvärvsanalys	6 019	6 751	-	-
Avsättningar till obeskattade reserver	3 483	3 349	-	-
Summa uppskjuten skatteskuld	9 502	10 100	0	0
Specifikation förändring uppskjuten skattefordran				
Ingående värde	292	140	-	-
Uppskjuten skatteintäkt för året	-7	160	-	-
Förändring av skattesats	0	-8	-	-
Utgående värde uppskjuten skattefordran	285	292	0	0
Specifikation förändring uppskjuten skatteskuld				
Ingående värde	10 100	9 481	-	-
Uppskjuten skattekostnad	-598	1 044	-	-
Förändring av skattesats	0	-425	-	-
Utgående värde uppskjuten skatteskuld	9 502	10 100	0	0
Ackumulerade skattemässiga underskott				
Ingående balans	62 606	63 232	54 185	54 573
Genom förvärv	0	0	-	17
Justering av skattemässigt underskott i utländska enheter	162	121	-	-
Årets förändring	-513	-747	-407	-405
Summa ackumulerade skattemässiga underskott	62 255	62 606	53 778	54 185

Delar av koncernens skattemässiga underskott är koncernbidragsspärrade. Koncernens totala skattemässiga underskott uppgår till 62 255 TSEK varav 57 261 TSEK kommer att kunna nyttjas för koncernbidrag först under räkenskapsåret 2020 respektive 2022. De skattemässiga underskotten kan rullas vidare och har ingen förfallodag.

Skattesatsen i Sverige är 21,4% (22%). Skattesatsen i Norge är 22% (23%).

NOT 9 RESULTAT PER AKTIE

	Koncernen		Moderbolaget	
	2019	2018	2019	2018
Antal aktier (tusental)				
Genomsnittligt, före utspädning	375 706	372 406	-	-
Genomsnittligt, efter utspädning	386 689	386 689	-	-
På balansdagen, före utspädning	375 989	373 089	-	-
På balansdagen, efter utspädning	386 689	386 689	-	-
Resultat (TSEK)				
Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	526	27 356	-	-
Årets totalresultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	403	27 251	-	-
Årets resultat per aktie (SEK)				
Genomsnittligt, före utspädning	0,0014	0,0735	-	-
Genomsnittligt, efter utspädning	0,0014	0,0707	-	-

Per balansdagen fanns totalt 16 300 000 st utestående teckningsoptioner. Varje teckningsoption ger rätt att teckna en aktie för teckningskurs 0,50 kr. På balansdagen 2018 och 2019 översteg börskursen teckningskursen och därmed förelåg en utspädningseffekt.

NOT 10 PRODUKTTEKNOLOGIER, PATENT, DISTRIBUTIONSRÄTTIGHETER OCH VARUMÄRKEN

	Koncernen		Moderbolaget	
	2019	2018	2019	2018
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden				
Anskaffning under året	2 053	240	0	0
Anskaffning under året via förvärv av dotterföretag	0	0	0	0
Försäljningar/utrangeringar ¹	-12 500	-115	0	0
Omräkningsdifferens	0	0	0	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	66 876	77 323	5 067	5 067
Ingående ackumulerade avskrivningar				
Årets avskrivningar	-4 292	-4 520	-446	-445
Försäljningar/utrangeringar ¹	1 265	115	0	0
Omräkningsdifferens	0	0	0	0
Utgående ackumulerade avskrivningar	-26 631	-23 604	-2 228	-1 782
Ingående ackumulerade nedskrivningar				
Årets nedskrivningar	0	0	0	0
Försäljningar/utrangeringar ¹	11 235	0	0	0
Omräkningsdifferens	0	0	0	0
Utgående ackumulerade nedskrivningar	-4 043	-15 278	0	0
Redovisat värde vid årets slut	36 202	38 441	2 839	3 285

Förvärvet av Natumin Pharma under år 2016 innebar att MedicaNatumin bl.a. fick kontrollen över patentplattformarna baserade på Pentan-1,5-diol, Artemisia arbotanum och Tricutan-komplexet.

¹Avser varumärke och distributionsrättigheter för produkten Velloflex.

NOT 11 BALANSERADE UTVECKLINGSKOSTNADER

	Koncernen		Moderbolaget	
	2019	2018	2019	2018
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	6 724	6 724	0	0
Anskaffning under året	0	0	0	0
Anskaffning under året via förvärv av dotterföretag	0	0	0	0
Försäljningar/utrangeringar	0	0	0	0
Omräkningsdifferens	0	0	0	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	6 724	6 724	0	0
Ingående ackumulerade avskrivningar	-4 922	-4 439	0	0
Årets avskrivningar	-155	-483	0	0
Försäljningar/utrangeringar	0	0	0	0
Omräkningsdifferens	0	0	0	0
Utgående ackumulerade avskrivningar	-5 077	-4 922	0	0
Ingående ackumulerade nedskrivningar	-1 107	-1 107	0	0
Årets nedskrivningar	0	0	0	0
Omräkningsdifferens	0	0	0	0
Utgående ackumulerade nedskrivningar	-1 107	-1 107	0	0
Redovisat värde vid periodens slut	539	695	0	0

NOT 12 GOODWILL

	Koncernen		Moderbolaget	
	2019	2018	2019	2018
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	44 942	44 942	0	0
Anskaffning under året	0	0	0	0
Försäljningar/utrangeringar ¹	-7 870	0	0	0
Omräkningsdifferens	0	0	0	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	37 072	44 942	0	0
Ingående ackumulerade nedskrivningar	-7 870	-7 870	0	0
Årets nedskrivningar	0	0	0	0
Försäljningar/utrangeringar ¹	7 870	0	0	0
Omräkningsdifferens	0	0	0	0
Utgående ackumulerade nedskrivningar	0	-7 870	0	0
Redovisat värde vid årets slut	37 072	37 072	0	0
Redovisat värde segment Nordisk varumärkesförsäljning	28 012	28 012	0	0
Redovisat värde segment Export, private label, produktion & innovation	9 060	9 060	0	0

¹ Avser goodwill kopplad till förvärvet av Nature Invest i Esperyd AB (produkten Velloflex).

Prövning av nedskrivningsbehov för goodwill

Återvinningsbart belopp för goodwill har fastställts baserat på beräkningar av nyttjandevärde. Dessa beräkningar utgår från uppskattade framtida kassaflöden före skatt baserat på en av företagsledningen och styrelsen godkänd budget för 2020. Därefter har viss intäkt- och kostnadsökning antagits för en prognosperiod om 4 år. Därefter antas en evig tillväxttakt om 1,5%. Tillväxttakten överstiger inte den långfristiga tillväxttakten för marknaden där MedicaNatumin verkar.

I bedömningen av framtida kassaflöden görs antaganden om i första hand volymtillväxt, diskonteringsränta samt långsiktig tillväxttakt. Ledningen har bedömt att den årliga volymtillväxten för verksamheten över den femåriga prognosperioden är ett viktigt antagande. Försäljningsvolymen i respektive period är den huvudsakliga orsaken till utvecklingen av intäkter och kostnader. Den årliga volymtillväxten baseras på tidigare resultat och ledningens förväntningar på marknadsutvecklingen. De diskonteringsräntor som används anges före skatt och återspeglar specifika risker som gäller för de olika rörelsesegmenten.

Test av nedskrivningsbehov av koncernens goodwill baseras på antaganden för de kommande fem åren, med en nominell minskning därefter till en tillväxttakt om 1,5 % (1,5).

En diskonteringsränta på 12,4 % (11,8) har använts för diskontering av bedömda kassaflöden gällande goodwillen kopplad till segmentet nordisk varumärkesförsäljning. Nedskrivningstestet för goodwill har inte resulterat i något behov av nedskrivning. En känslighetsanalys är utförd med samma antaganden om kassaflöden för de kommande fem åren, men med en diskonteringsränta före skatt om 15%. Inget potentiellt nedskrivningsbehov konstaterades föreligga vid denna högre diskonteringsränta.

En diskonteringsränta på 13 % (12,5) har använts för diskontering av bedömda kassaflöden gällande goodwillen kopplad till segmentet export, private label, produktion & innovation. Nedskrivningstestet för goodwill har inte resulterat i något behov av nedskrivning. En känslighetsanalys är utförd med samma antaganden om kassaflöden för de kommande fem åren, men med en diskonteringsränta före skatt om 15%. Ett nedskrivningsbehov på 5 871 TSEK konstaterades föreligga vid denna högre diskonteringsränta.

NOT 13 INVENTARIER

	Koncernen		Moderbolaget	
	2019	2018	2019	2018
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	14 341	16 096	0	0
Anskaffning under året	243	1 895	0	0
Anskaffning under året via förvärv av dotterföretag	0	0	0	0
Omklassificeringar nyttjanderätter	-3 547	0	0	0
Försäljningar/utrangeringar	-187	-3 650	0	0
Omräkningsdifferens	0	0	0	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	10 850	14 341	0	0
Ingående ackumulerade avskrivningar	-6 057	-6 614	0	0
Årets av- och nedskrivningar	-1 854	-2 793	0	0
Omklassificeringar nyttjanderätter	1 140	0	0	0
Försäljningar/utrangeringar	19	3 350	0	0
Omräkningsdifferens	0	0	0	0
Utgående ackumulerade avskrivningar	-6 752	-6 057	0	0
Redovisat värde vid periodens slut	4 098	8 284	0	0

NOT 14 NYTTJANDERÄTTER

	Koncernen	
	2019	2018
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	0	0
Omklassificering från materiell anläggningstillgång	3 547	0
Omklassificeringar IFRS 16	15 067	0
Anskaffning under året	2 153	0
Försäljningar/utrangeringar	-1 104	0
Omräkningsdifferens	0	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	19 663	0
Ingående ackumulerade avskrivningar	0	0
Omklassificering från materiell anläggningstillgång	-1 140	0
Årets av- och nedskrivningar	-3 553	0
Försäljningar/utrangeringar	716	0
Omräkningsdifferens	0	0
Utgående ackumulerade avskrivningar	-3 977	0
Redovisat värde vid periodens slut	15 686	0

NOT 15 LEASINGAVTAL

Redovisade belopp i balansräkningen

I balansräkningen redovisas följande belopp relaterade till leasingavtal:

	Koncernen	
	2019	1 jan 2019
Tillgångar med nyttjanderätt		
Fastigheter	13 398	14 287
Utrustning	977	1 238
Fordon	1 311	1 947
Summa	15 685	17 472
Leasingskulder		
Kortfristiga	4 027	3 698
Långfristiga	11 957	13 774
Summa	15 984	17 472

Föregående år redovisades enbart leasingtillgångar och leasingskulder hänförliga till finansiella leasingavtal i enlighet med IAS 17 Leasingavtal. Tillgångarna presenterades som en del av materiella anläggningstillgångar och skulderna som en del av koncernens upplåning. För justeringar som redovisats vid övergången till IFRS 16 per 1 januari 2019, se not 32.

Tillkommande nyttjanderätter under 2019 uppgick till 2 153 TSEK.

Redovisade belopp i resultaträkningen

I resultaträkningen redovisas följande belopp relaterade till leasingavtal:

	Koncernen	
	2019	2018
Avskrivningar på nyttjanderätter		
Fastigheter	2 795	-
Utrustning	249	-
Fordon	508	-
Summa	3 552	-
Räntekostnader (ingår i finansiella kostnader)	-754	-
Utgifter hänförliga till korttidsleasingavtal (ingår i övriga externa kostnader)	0	-
Utgifter hänförliga till leasingavtal för vilka den underliggande tillgången är av lågt värde som inte är korttidsleasingavtal (ingår i övriga externa kostnader)	-27	-
Utgifter hänförliga till variabla leasingbetalningar som inte ingår i leasingskulder (ingår i övriga externa kostnader)	0	-

Det totala kassaflödet gällande leasingavtal under 2019 var 4 007 tkr.

2018 har resultatet belastats med 814 TSEK i avskrivningar på tillgångar hänförliga till finansiella leasingavtal.

NOT 16 ANDELAR I KONCERNFÖRETAG

	Koncernen		Moderbolaget	
	2019	2018	2019	2018
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	-	-	122 454	122 454
Företagsförvärv	-	-	0	0
Fusion av dotterbolag	-	-	0	0
Försäljning	-	-	0	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	0	0	122 454	122 454
Ingående ackumulerade nedskrivningar	-	-	-24 441	-24 441
Årets nedskrivningar	-	-	0	0
Utgående ackumulerade nedskrivningar	0	0	-24 441	-24 441
Redovisat värde vid periodens slut	0	0	98 013	98 013

Företagets namn	Org.nr	Säte	Andel	Redovisat värde	
				2019	2018
Nordic Immotech Sweden AB	556729-1363	Jönköping, Sverige	100%	55	55
Natumin Pharma AB	556474-7748	Habo, Sverige	100%	22 250	22 250
Medica Clinical Nord Sverige AB	556749-4223	Jönköping, Sverige	100%	75 708	75 708
Summa				98 013	98 013

Medica Clinical Nord Sverige AB ägde på balansdagen 100 % av Medica Clinical Nord Norge AS.

Natumin Pharma AB ägde på balansdagen 100 % av Tricutan AB, DeNovaStella AB och Ambria Dermatology AB.

NOT 17 KUNDFORDRINGAR

	Koncernen		Moderbolaget	
	2019	2018	2019	2018
Kundfordringar				
Kundfordringar brutto	27 348	26 963	511	511
Reservering för osäkra fordringar	-3 252	-1 211	-447	-447
Kundfordringar netto	24 096	25 752	64	64
Reservering för osäkra kundfordringar				
IB reservering för osäkra fordringar	-1 211	-2 611	-447	-447
Reservering för befarde kundförluster	-2 093	-154	0	0
Konstaterade kundförluster	0	0	0	0
Återförda kundförluster	52	1 554	0	0
Summa reservering för osäkra kundfordringar	-3 252	-1 211	-447	-447
Åldersanalys av kundfordringar				
Ej förfallna kundfordringar	11 720	24 031	0	0
Förfallna kundfordringar 1–30 dgr	1 177	435	0	0
Förfallna kundfordringar >30 dgr	14 451	2 497	511	511
Kundfordringar brutto	27 348	26 963	511	511

Koncernen tillämpar den förenklade metoden för beräkning av förväntade kreditförluster. Metoden innebär att förväntade förluster under fordrans hela löptid används som utgångspunkt.

De förväntade kreditförlustnivåerna baserar sig på kundernas betalningshistorik för en av period 36 månader för 31 december 2019 respektive 1 januari 2019 tillsammans med förlusthistoriken för samma period. Historiska förluster justeras sedan för att ta hänsyn till nuvarande och framåtblickande information om makroekonomiska faktorer som kan påverka kundernas möjligheter att betala fordran.

Utifrån detta baseras förlustreserven per 31 december 2019 och 31 december 2018 för kundfordringar och avtalstillgångar på följande:

31 december 2019	Ej förfallna	Förfallet 1-60 dagar	Förfallet mer än 60 dagar	Förfallet mer än 120 dagar	Summa
Förväntad förlustnivå i %	1%	5%	6%	22%	
Redovisat belopp kundfordringar - brutto	11 720	1 551	416	13 661	27 348
Kreditförlustreserv	117	78	25	3 033	3 252
31 december 2018	Ej förfallna	Förfallet 1-60 dagar	Förfallet mer än 60 dagar	Förfallet mer än 120 dagar	Summa
Förväntad förlustnivå i %	1%	5%	11%	57%	
Redovisat belopp kundfordringar - brutto	24 031	464	988	1 480	26 963
Kreditförlustreserv	240	23	106	842	1 211

NOT 18 AKTIEKAPITALET'S UTVECKLING

År	Transaktion	Ökning av antalet aktier	Ökning av aktiekapital	Totalt antal aktier	Totalt aktiekapital	Kvotvärde
2005	Bolagets bildande	1 000	100 000	1 000	100 000	100,0
2006	Split 1 000:1	999 000	0	1 000 000	100 000	0,1
2006	Nyemission	500 000	50 000	1 500 000	150 000	0,1
2006	Nyemission	264 718	26 472	1 764 718	176 472	0,1
2006	Nyemission	112 641	11 264	1 877 359	187 736	0,1
2006	Nyemission	976 495	97 650	2 853 854	285 385	0,1
2006	Fondemission	2 853 854	285 385	5 707 708	570 771	0,1
2006	Nyemission	1 297 000	129 700	7 004 708	700 471	0,1
2006	Nyemission	383 500	38 350	7 388 208	738 821	0,1
2006	Nyemission	500 000	50 000	7 888 208	788 821	0,1
2007	Nyemission	2 747 253	274 725	10 635 461	1 063 546	0,1
2007	Apportemission	2 105 263	210 526	12 740 724	1 274 072	0,1
2007	Nyemission	2 050 000	205 000	14 790 724	1 479 072	0,1
2008	Nyemission	1 232 560	123 256	16 023 284	1 602 328	0,1
2009	Nyemission	1 780 000	178 000	17 803 284	1 780 328	0,1
2009	Nyemission	3 700 000	370 000	21 503 284	2 150 328	0,1
2010	Nyemission	2 300 000	230 000	23 803 284	2 380 328	0,1
2010	Nyemission	14 700 000	1 470 000	38 503 284	3 850 328	0,1
2010	Intösen konvertibler	130 020	13 002	38 633 304	3 863 330	0,1
2010	Nyemission	1 000 000	100 000	39 633 304	3 963 330	0,1
2010	Nyemission	28 866 148	2 886 615	68 499 452	6 849 945	0,1
2012	Nyemission	21 000 000	2 100 000	89 449 452	8 944 945	0,1
2012	Nyemission	40 000 000	4 000 000	129 449 452	12 944 945	0,1
2012	Nyemission	6 800 000	680 000	136 299 452	13 629 945	0,1
2013	Nyemission	120 716 575	12 071 657	257 016 027	25 701 602	0,1
2014	Nyemission	23 606 250	2 360 625	280 622 277	28 062 227	0,1
2014	Nyemission	16 667 000	1 666 700	297 289 277	29 728 928	0,1
2016	Nyemission	75 000 000	7 500 000	372 289 277	37 228 928	0,1
2018	Nyemission	600 000	60 000	372 889 277	37 288 928	0,1
2018	Nyemission	200 000	20 000	373 089 277	37 308 928	0,1
2019	Nyemission	2 000 000	200 000	375 089 277	37 508 928	0,1
2019	Nyemission	200 000	20 000	375 289 277	37 528 928	0,1
2019	Nyemission	700 000	70 000	375 989 277	37 598 928	0,1

NOT 19 TECKNINGSOPTIONER

	2019	2018
Ingående teckningsoptioner	19 200 000	20 000 000
Emitterade optioner	0	0
Inlösta optioner	-2 900 000	-800 000
Förfallna optioner	0	0
Utgående teckningsoptioner	16 300 000	19 200 000

Det fanns två stycken utestående optionsprogram med sammanlagt 16 300 000 optioner vid årets utgång. En teckningsoption ger rätten att köpa en aktie. Teckningskursen uppgår till 50 öre.

NOT 20 SKULDER FÖR TILLÄGGSKÖPESKILLINGAR

	Koncernen		Moderbolaget	
	2019	2018	2019	2018
Skulder för tilläggsköpeskilling				
Redovisat belopp vid ingången av räkenskapsåret	5 347	7 500	0	1 500
Avsättningar som gjorts under året	0	0	0	0
Återförda outnyttjade belopp	0	0	0	0
Belopp som tagits i anspråk under året	-523	-2 153	0	-1 500
Summa skulder för tilläggsköpeskilling	4 824	5 347	0	0

Under 2019 har 653 TSEK varit kassaflödespåverkande. Dessa klassificerades som en övrig kortfristig skuld i bokslutet 181231 och där den kassaflödespåverkande transaktionen skedde först under 2019. De 523 TSEK som togs i anspråk under 2019 är kassaflödespåverkande först 2020.

För ytterligare upplysningar se not 24.

NOT 21 LEVERANTÖRSSKULDER

Av leverantörsskulder avser 607 TSEK (607) skulder i moderbolaget som bestridits till följd av ett tidigare projekt. Dessa skulder är mer än 5 år gamla.

NOT 22 FINANSIELLA SKULDER

	Koncernen		Moderbolaget	
	2019	2018	2019	2018
Långfristig				
Banklån	4 650	1 950	0	0
Andra lån	0	0	0	0
Leasingskulder ¹	11 957	1 506	0	0
Summa	16 607	3 456	0	0
Kortfristig				
Checkräkningskredit	0	0	0	0
Banklån	1 300	7 100	0	0
Andra lån	126	86	9	13
Leasingskulder ¹	4 026	901	0	0
Summa	5 452	8 087	9	13

¹Skulder endast avseende finansiell leasing 2018

NOT 23 FINANSIELLA LEASINGAVTAL

Per 31 december 2018 leasade koncernen vissa materiella anläggningstillgångar genom finansiella leasingavtal. Enligt villkoren i leasingkontrakten har koncernen möjlighet att köpa de leasade tillgångarna vid leasingavtalens utgång. De leasade tillgångarnas värde uppgick per 31 december 2018 till 2 405 TSEK. Finansiella leasingskulder ingick i upplåningen fram till 31 december 2018, men omklassificerades till leasingskulder 1 januari 2019 i samband med implementeringen av den nya leasingstandard. Se redovisningsprinciper och not 32 för ytterligare information om ändrad redovisningsprincip för leasing.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2019	2018	2019	2018
Framtida minimileaseavgifter som ska erläggas avseende icke uppsägningsbara finansiella leasingavtal:				
Inom 1 år	-	911	-	66
Inom 1–5 år	-	1 645	-	94
Över 5 år	-	0	-	0
Summa	-	2 556	-	160
Framtida finansiella kostnader för finansiell leasing	-	-151	-	-5
Nuvärde på skulder avseende finansiell leasing	-	2 405	-	155
Nuvärde på finansiella leasingskulder är som följer:				
Inom 1 år	-	855	-	62
Inom 1–5 år	-	1 550	-	93
Över 5 år	-	0	-	0
Summa	-	2 405	-	155

Nuvärdet av de framtida minimileasingavgifterna redovisas som finansiell skuld, dels som kortfristig skuld och dels som långfristig skuld.

NOT 24 FINANSIELLA INSTRUMENT OCH FINANSIELL RISKHANTERING

Denna not förklarar koncernens exponering mot finansiella risker och hur dessa risker kan påverka koncernens framtida finansiella resultat. Genom sin verksamhet är koncernen utsatt för finansiella risker. Det övergripande syftet med koncernens finansiella riskhantering är att identifiera och kontrollera koncernens finansiella risker. Riskhanteringen är centraliserad till moderbolagets finansfunktion. Alla finansiella risker som finns eller uppstår i koncernens dotterbolag hanteras av den centrala finansfunktionen. Undantaget är den kommersiella kreditrisken som vanligtvis hanteras av respektive dotterbolag. De mest väsentliga finansiella riskerna som koncernen exponeras för är valutarisk, ränterisk, finansieringsrisk, likviditetsrisk, kapitalrisk och kreditrisk. En sammanfattning av bolagets risker ges nedan.

Finansieringsrisk

Risken att bolaget inte kommer att ha kontinuerlig tillgång till nödvändig finansiering definieras som finansieringsrisk. Koncernen har tidigare anskaffat ytterligare kapital på kapitalmarknaden för att säkerställa tillräckliga medel med avseende på koncernens verksamhet och stabilitet. Styrelsen bedömer att koncernen har erforderlig finansiering för att kunna bedriva verksamheten enligt nuvarande planer.

Likviditetsrisk

Likviditetsrisk definieras som risken för att bolaget på grund av brist på likvida medel inte kan fullgöra sina ekonomiska åtaganden samt har minskad möjlighet att uppnå affärskritiska volymer. Koncernen säkerställer genom en försiktig likviditetshandling att tillräckligt med kassa-medel finns för att möta behoven i den löpande verksamheten. Samtidigt säkerställs att koncernen har tillräckligt med utrymme på avtalade kreditfaciliteter så att betalning av skulder kan ske när dessa förfaller. Styrelsen och ledningen granskar månatligen koncernens löpande likviditetsrisker och likviditetsbehov genom rullande prognoser för koncernens likviditetsreserv (inklusive outnyttjade kreditfaciliteter) och likvida medel baserade på förväntade kassaflöden.

Koncernen	Mindre än 3 mån	Mellan 3 mån-1 år	Mellan 1-2 år	Mellan 2-5 år	Mer än 5 år
2019-12-31					
Finansiella skulder inkl leasing	1 561	4 536	5 532	12 338	0
Leverantörsskulder och övriga skulder	14 992	5 092	0	0	0
Summa	16 553	9 628	5 532	12 338	0

2018-12-31					
Finansiella skulder inkl leasing	1 589	6 685	1 340	2 248	0
Leverantörsskulder och övriga skulder	20 936	4 486	0	0	0
Summa	22 525	11 171	1 340	2 248	0

Moderbolaget	Mindre än 3 mån	Mellan 3 mån-1 år	Mellan 1-2 år	Mellan 2-5 år	Mer än 5 år
2019-12-31					
Finansiella skulder	9	0	0	0	0
Leverantörsskulder och övriga skulder	1 597	13 994	0	0	0
Summa	1 606	13 994	0	0	0

2018-12-31					
Finansiella skulder	13	0	0	0	0
Leverantörsskulder och övriga skulder	1 633	11 620	0	0	0
Summa	1 646	11 620	0	0	0

Valutarisk

Koncernen verkar internationellt och utsätts för valutarisker som uppstår från olika valutaexponeringar, framför allt avseende Euro (EUR), US-dollar (USD) och norska kronor (NOK). Koncernens valutaexponering uppstår huvudsakligen genom försäljning och inköp i utländsk valuta (transaktionsexponering), omräkning av balansposter i utländsk valuta, samt vid omräkning av de utländska dotterbolagens nettoresultat och nettotillgångar (omräkningsexponering). Riskerna värderas genom prognostisering av sannolika framtida betalningar i respektive valuta. Målet är att minimera volatiliteten i kostnaden för varuinköp samt försäljning i utländsk valuta. Bolaget eftersträvar ett nettovalutaflöde så nära noll som möjligt. Detta innebär att försäljningen och inköpen i respektive valuta försöker matchas i så stor utsträckning som möjligt. Under året har följande belopp hänförliga till valutatransaktioner redovisats i resultaträkningen:

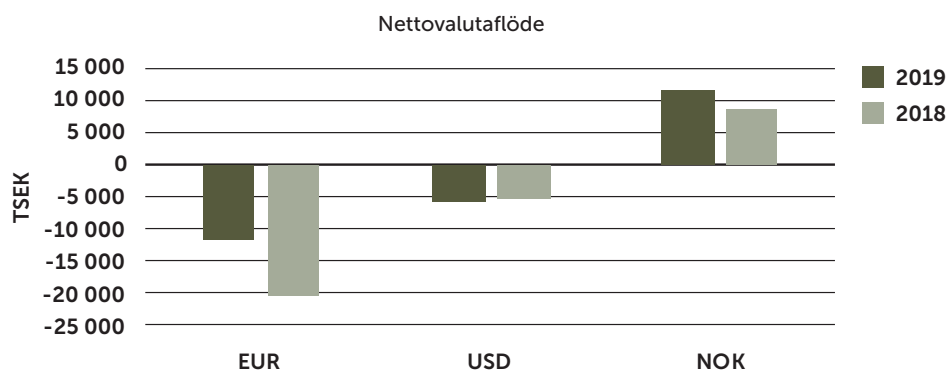
	2019	2018
Netto valutakursvinst(+)/-förlust(-), ingår i övriga intäkter/övriga kostnader	-193	-226

Transaktionsexponering

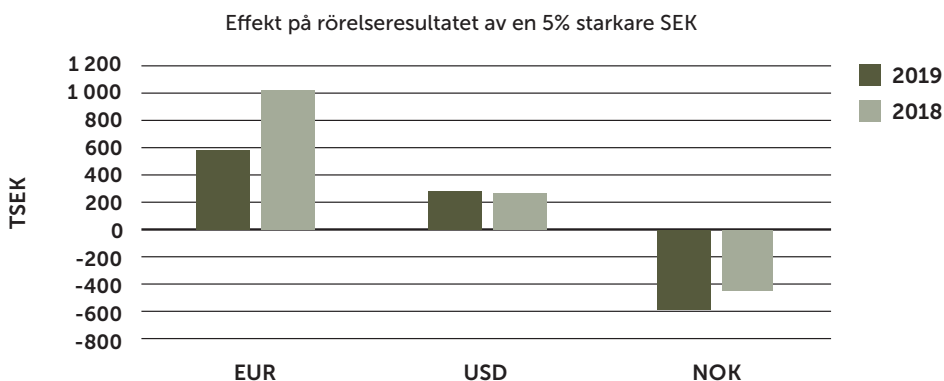
Eftersom MedicaNatumin bedriver verksamhet på olika marknader sker in- och utflöden i olika valutor. Om dessa flöden inte är lika stora uppstår ett nettoöverskott eller underskott för en viss valuta. Denna nettopositions värde fluktuerar med valutakurserna och därmed uppstår en transaktionsexponering. Då dessa transaktioner i dagsläget omfattar ringa summor ser MedicaNatumin inte något större behov av att säkra upp mot denna löpande. MedicaNatumin policy är dock att säkra alla betalningar med ett värde motsvarande 1 MSEK eller mer. Säkringen sker genom valutatermin. Koncernens riskexponering i utländsk valuta vid utgången av året, uttryckt i svenska kronor (TSEK), var följande:

Koncernen	EUR	USD	DKK	NOK
2019-12-31				
Kundfordringar	1 500	0	0	1 418
Leverantörsskulder	455	3 432	0	537
2018-12-31				
Kundfordringar	1 214	120	0	1 559
Leverantörsskulder	448	1 258	34	848

Koncernens huvudsakliga transaktionsexponering består av EUR, USD och NOK. Grafen nedan visar nettovalutaflödet i respektive valuta uttryckt i svenska kronor (TSEK).



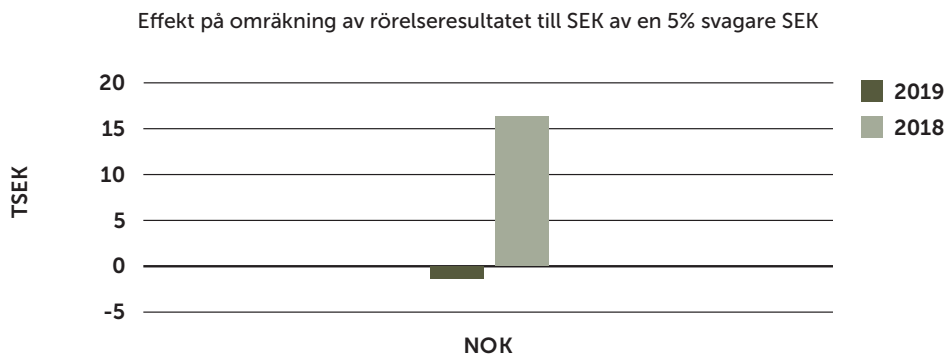
Baserat på antagandet att nettovalutaflödet kommer att vara samma som tidigare, visar nedanstående graf en känslighetsanalys över effekten på rörelseresultatet av en 5 procent starkare SEK gentemot alla övriga valutor.



Omräkningsexponering

Ingen kurssäkring av tillgångar och skulder har skett under 2019. Koncernens redovisade resultat påverkas av valutakursförändringarna när de utländska dotterbolagens resultat omräknas till svenska kronor. Koncernens egna kapital påverkas av valutakursförändringarna när de utländska dotterbolagens tillgångar och skulder omräknas till svenska kronor. Då denna exponering är begränsad säkras den normalt inte.

Baserad på rörelseresultat i lokal valuta visar nedanstående graf en känslighetsanalys över effekten på omräkningen av rörelseresultatet till SEK av en 5% svagare SEK



Ränterisk

Med ränterisk avses den resultateffekt som en ränteförändring orsakar. Då koncernen är nettolåntagare är det i huvudsak koncernens räntebärande skulder till kreditinstitut som exponeras för ränteförändringar. Ränterisken och kassaflödesrisken i koncernens skuldportfölj ska begränsas. Normen ska vara den räntebindningstid som innebär en riskneutral position. Detta uppnås när räntebindningstiden är kort, vilket definieras som en återstående genomsnittlig räntebindningstid på 12 månader.

Nedanstående graf visar koncernens rörliga lån och räntesatser.

Ränterisk	2019	% av totala lån	2018	% av totala lån
Lån till rörlig ränta	5 950	100%	9 050	100%

Räntevillkor för samtliga ovanstående skulder är rörlig ränta Stibor 90 + 2,10% med räntegolv på 2,10%.

Nedanstående graf visar en känslighetsanalys över resultateffekten vid en ränteökning med 70 punkter samt en minskning med 100 punkter.

Känslighetsanalys ränta - påverkan på resultat	2019	2018
Ränta – ökning med 70 punkter	-38	-81
Ränta – minskning med 100 punkter	55	116

Kreditrisk

Med kreditrisk eller motpartsrisk avses risken för att motparten, exempelvis en kund, inte fullföljer sina åtaganden gentemot MedicaNatumin. För att minimera denna risk handlar koncernen enbart med väletablerade, kreditvärldiga motparter. Alla kunder som erhåller kredit måste genomgå kreditprövning. Individuella risklimiter fastställs baserat på interna och externa kreditbedömningar och i vissa fall krävs förskotts betalning. För vissa kundfordringar kan koncernen ta in säkerheter i form av garantier eller andra skriftliga åtaganden från företagen. Dessutom övervakas fordringarna löpande vilket innebär att koncernens exponering mot osäkra fordringar är minimal. Den kommersiella kreditrisken omfattar kundernas betalningsförmåga och hanteras vanligtvis av respektive dotterbolag genom noggrann bevakning av betalningsmoral, uppföljning av kundernas finansiella rapporter samt genom god kommunikation.

Kreditriskerna avseende koncernens övriga finansiella tillgångar, som omfattar likvida medel samt övriga finansiella tillgångar, utgörs av risken för utebliven betalning från motparten. Den totala kommersiella kreditexponeringen motsvaras av det bokförda värdet på kundfordringar och övriga kortfristiga fordringar.

Koncernen tar hänsyn till riskerna för uteblivna betalningar vid en tillgångs anskaffningstidpunkt och till omständigheter som under räkenskapsåret kan tyda på att det finns en väsentlig ökning av kreditrisk. Koncernen jämför risken för uteblivna betalningar vid balansdagen med samma risk vid anskaffningstidpunkten för att utvärdera om en väsentlig ökning av kreditrisk förekommer.

Kapitalrisk

Koncernens mål avseende kapitalstrukturen är att trygga koncernens förmåga att fortsätta sin verksamhet, så att den kan generera avkastning till aktieägarna och nytta för andra intressenter och att upprätthålla en optimal kapitalstruktur för att hålla kostnaderna för kapitalet nere.

Framtida utdelning till aktieägarna, inlösen av aktier, utfärdande av nya aktier eller försäljning av tillgångar är exempel på åtgärder som koncernen kan använda sig av för att justera kapitalstrukturen. Se även punkten likviditets- och finansieringsrisk ovan för vidare information.

Finansiella instrument per kategori

Koncernen	Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde	Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via övrigt totalresultat	Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Summa
2019-12-31				
Kundfordringar	24 096	0	0	24 096
Övriga kortfristiga fordringar	1 204	0	0	1 204
Likvida medel	12 637	0	0	12 637
Summa	37 937	0	0	37 937
2018-12-31				
Kundfordringar	25 752	0	0	25 752
Övriga kortfristiga fordringar	1 053	0	0	1 053
Likvida medel	17 633	0	0	17 633
Summa	44 438	0	0	44 438
	Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Summa	
2019-12-31				
Skuld för tilläggsköpeskilling		4 824	4 824	
Övriga långfristiga skulder	16 607		16 607	
Leverantörsskulder	11 192		11 192	
Övriga kortfristiga skulder	14 345		14 345	
Summa	42 144	4 824	46 968	
2018-12-31				
Skuld för tilläggsköpeskilling		5 347	5 347	
Övriga långfristiga skulder	3 456		3 456	
Leverantörsskulder	10 005		10 005	
Övriga kortfristiga skulder	23 504		23 504	
Summa	36 965	5 347	42 312	

Tabellen ovan visar finansiella skulder värderade till verkligt värde. Skulden som är värderad till verkligt värde har klassificerats i nivå 3 i verkligt värdehierarkin då den är baserad på resultatutfall i det förvärvade bolaget. De olika nivåerna definieras enligt följande:

- Noterade priser på aktiva marknader för identiska tillgångar eller skulder (nivå 1).
- Andra observerbara data för tillgången eller skulden än noterade priser inkluderade i nivå 1 (nivå 2).
- Data för tillgången eller skulden som inte baseras på observerbara data (nivå 3).

NOT 25 CHECKRÄKNINGSKREDIT

	Koncernen		Moderbolaget	
	2019	2018	2019	2018
Beviljad limit checkkredit	9 000	9 000	0	0
Utnyttjad kredit	0	0	0	0

NOT 26 STÄLLDA SÄKERHETER

	Koncernen		Moderbolaget	
	2019	2018	2019	2018
Företagsinteckning som ställts som säkerhet för utställda lån	35 000	35 000	0	0
Summa	35 000	35 000	0	0

NOT 27 EVENTUALFÖRPLIKTELSER

	Koncernen		Moderbolaget	
	2019	2018	2019	2018
Proprieborgen	-	-	14 950	18 050
Varav till förmån för koncernföretag	-	-	14 950	18 050
Summa	0	0	14 950	18 050

NOT 28 UPPLYSNINGAR OM NÄRSTÅENDE

Moderbolaget MedicaNatumin AB har en närståenderelation med sina dotterbolag, se not 16 Andelar i koncernföretag.

Löner och ersättningar till styrelse och andra ledande befattningshavare i moderbolaget framgår av not 5. Övriga transaktioner med närstående enligt IAS 24, som ägt rum under 2018 - 2019, följer nedan.

Närstående parter med vilka transaktioner skett**2019**

Sånnestorp Consulting AB (Torbjörn Björstrand styrelseordf)
 Esperyd Invest AB (Bengt Johansson styrelseledamot)
 ML i Habo AB (Lars Kärnerud styrelseledamot)
 UB-consulting AB (Ulf Björklund styrelseledamot)
 Advokatfirman Christer Gunnarsson AB (Christer Gunnarsson styrelseledamot)
 NONPAREIL AB/D75 Illuminants Sweden AB (Anna Furberg styrelseledamot)

2018

Sånnestorp Consulting AB (Torbjörn Björstrand styrelseordf)
 Esperyd Invest AB (Bengt Johansson styrelseledamot)
 ML i Habo AB (Lars Kärnerud styrelseledamot)
 Growwell AB (Thomas Hedner styrelseledamot)
 Christer Gunnarsson Invest AB (Christer Gunnarsson styrelseledamot)
 Advokatfirman Christer Gunnarsson AB (Christer Gunnarsson styrelseledamot)
 D75 Illuminants Sweden AB (Anna Furberg styrelseledamot)

Koncernen har köpt konsulttjänster samt hyrt lokaler från följande närstående personer och dess bolag:

	2019	2018
Sånnestorp Consulting (konsulttjänster)	50	72
Esperyd Invest AB (konsulttjänster)	715	641
ML i Habo AB (lokalhyra och konsulttjänster)	2 697	2 756
UB-consulting AB (konsulttjänster)	50	-
Growwell AB (konsulttjänster)	-	62
NONPAREIL AB/D75 Illuminants Sweden AB (konsulttjänster)	20	10
Advokatfirman Christer Gunnarsson AB (juridiska konsulttjänster)	433	33
Total	3 965	3 574

För moderbolaget avsåg 8 465 TSEK (6 950), motsvarande 100 procent (100), av årets försäljning och 0 TSEK (0), motsvarande 0 procent (0), av årets inköp dotterbolag inom koncernen. Försäljning till dotterbolag avsåg i huvudsak administrativa tjänster. All prissättning sker på marknadsmässiga villkor.

Utestående mellanhavanden avseende försäljning/köp av varor och tjänster

Följande mellanhavanden avseende transaktioner med närstående är per balansdagen utestående:

Leverantörsskulder	2019	2018
MedicaNatumin AB (moderbolag)	0	1 342
Andra närstående	136	223

Lån till/från närstående

Lån från MedicaNatumin AB (moderbolag)	2019	2018
Lånets nominella värde	3 584	3 584
Räntor	70	70
Total	3 654	3 654

Lånet har en räntesats på 1,95%.

NOT 29 JUSTERINGAR FÖR POSTER SOM EJ INGÅR I KASSAFLÖDET MM

	Koncernen		Moderbolaget	
	2019	2018	2019	2018
Av- och nedskrivningar av anläggningstillgångar	9 855	7 796	446	446
Realisationsförlust vid avyttring av materiella anläggningstillgångar	22	0	0	0
Summa	9 877	7 796	446	446

NOT 30 FÖRÄNDRING KASSAFLÖDE FINANSIERINGSVERKSAMHETEN

Koncernen	Kassaflödespåverkande transaktioner		Icke kassaflödespåverkande transaktioner	
	IB 2019-01-01		Förändring	UB 2019-12-31
Kortfristiga finansiella skulder	8 087	-6 123	3 488	5 452
Långfristiga finansiella skulder	3 456	-193	13 344	16 607
Nyemission		1 450	0	
Summa	11 543	-4 866	16 832	22 059
	IB 2018-01-01		Förändring	UB 2018-12-31
Kortfristiga finansiella skulder	6 252	1 831	4	8 087
Långfristiga finansiella skulder	10 125	-7 898	1 229	3 456
Lån intressebolag	1 057	-1 057		0
Checkräkningskredit	3 642	-3 642	0	0
Nyemission		400	0	
Summa	21 076	-10 366	1 233	11 543

NOT 31 ÅTAGANDEN AVSEENDE OPERATIONELL LEASING

Från 1 januari 2019 har koncernen redovisat nyttjanderätter gällande dessa avtal, förutom korttidsleasingavtal och leasingavtal för vilka den underliggande tillgången har ett lågt värde, se not 15 och not 32 för ytterligare information.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2019	2018	2019	2018
Kostnadsförda avgifter för operationella leasingavtal				
Kostnader för operationell leasing	-	3 134	0	0
Summa	0	3 134	0	0
Framtida minimileaseavgifter som ska erläggas avseende icke uppsägningsbara leasingavtal				
Inom 1 år	-	3 470	0	0
Inom 1–5 år	-	12 719	0	0
Över 5 år	-	4 912	0	0
Summa	0	21 101	0	0

I koncernens redovisning utgörs den operationella leasingen i allt väsentligt av hyrda fastigheter/lokaler. Avtalet om hyra av fabrik och kontor i Habo gäller i 7 år t.o.m. 2025-12-31. Avtalet för kontorslokalerna i Moss gäller i 3 år t.o.m. 2021-09-30. Avtalet för kontorslokalerna i Jönköping gäller löpande med en uppsägningstid på 12 månader. Hyreskontraktet för kontorslokalerna i Stockholm och Sundsvall gäller löpande med en uppsägningstid på sex månader. Ett nytt hyresavtal gällande kontorslokalerna i Jönköping tecknades i slutet av 2018 och börjar ge upphov till rättigheter och skyldigheter fr.o.m. 2019-04-01 och minst tre år framåt. Detta belopp är med i summan för framtida minimileaseavgifter 2018 ovan.

NOT 32 EFFEKTER VID ÖVERGÅNG TILL IFRS 16

Denna not förklarar effekterna i koncernens finansiella rapporter vid övergången till IFRS 16 Leasingavtal.

Som det beskrivits i redovisningsprinciperna tillämpar koncernen IFRS 16 Leasingavtal retroaktivt från 1 januari 2019. I enlighet med övergångsreglerna i standarden har jämförelsetalen gällande 2018 inte räknats om. Omklassificeringarna och justeringarna som uppkommit på grund av de nya leasingreglerna redovisas därför i den ingående balansen per 1 januari 2019. Se redovisningsprinciperna för ytterligare information.

Vid övergången till IFRS 16 redovisar koncernen leasingkulder hänförliga till leasingavtal som tidigare klassificerats som operationella leasingavtal i enlighet med reglerna i IAS 17 Leasingavtal. Dessa skulder har värderats till nuvärdet av de återstående leasingavgifterna. Vid beräkningen har leasetagarens marginella låneränta per 1 januari 2019 använts. Leasetagarens vägda genomsnittliga marginella låneränta som tillämpas för dessa leasingkulder per 1 januari 2019 var 4,78 %.

För leasingavtal som tidigare klassificerats som finansiella leasingavtal redovisar företaget leasingtillgångens och leasingkuldens redovisade värde omedelbart före övergången som det redovisade värdet för nyttjanderätten och leasingkulden vid övergångstidpunkten. Värderingsprinciperna i IFRS 16 tillämpas endast efter detta datum. Detta ledde inte till några värderingsjusteringar.

Praktiska lätttnadsregler som tillämpats

När IFRS 16 tillämpades för första gången, använde koncernen följande praktiska lätttnadsregler som tillåts i standarden:

- Samma diskonteringsränta har använts på leasingportföljer med liknande egenskaper.
- En leasetagare kan förlita sig på sin bedömning av om leasingavtal är förlustbringande som ett alternativ till att utföra en nedskrivningsöversyn. Det fanns inga förlustbringande leasingavtal per 1 januari 2019.
- Operationella leasingavtal med en kvarvarande leasingperiod på mindre än 12 månader per 1 januari 2019 har redovisats som korttidsleasingavtal.
- Direkta anskaffningskostnader för nyttjanderätter har uteslutits vid övergången.
- Bedömningar i efterhand har använts vid bedömningen av leasingperioden i de fall det finns optioner att förlänga eller säga upp ett avtal.

Värdering av leasingkulden

Belopp i TSEK	1 jan 2019
Åtaganden för operationella leasingavtal per 31 december 2018	17 666
Leasingavtal med kort löptid och med mindre värde	-87
Diskonteringseffekt	-2 512
Förpliktelse för operationella leasingavtal diskonterade till koncernens vägda genomsnittliga marginella låneränta 4,78%	15 067
Skulder för finansiella leasingavtal per 31 december 2018	2 405
Redovisad leasingkund öppningsbalansräkning 1 januari 2019	17 472
Varav:	
Kortfristiga leasingkulder	3 698
Långfristiga leasingkulder	13 774
Summa	17 472

Värdering av nyttjanderätter

Nyttjanderätter har värderats till leasingkuldens värde, med justering för eventuella förutbetalda eller upplupna leasingavgifter redovisade i balansräkningen per 31 december 2018.

Justeringar som redovisats i balansräkningen 1 januari 2019

Belopp i TSEK	Redovisade balansposter 1 jan 2019	Omräkning till IFRS 16	Omräknade balansposter 1 jan 2019
Immateriella anläggningstillgångar	76 208		76 208
Materiella anläggningstillgångar	8 284	15 067	23 351
Uppskjutna skattefordringar	292		292
Summa anläggningstillgångar	84 784	15 067	99 851
Varulager	34 503		34 503
Kortfristiga fordringar	28 330		28 330
Likvida medel	17 633		17 633
Summa omsättningstillgångar	80 466	0	80 466
SUMMA TILLGÅNGAR	165 250	15 067	180 317
Aktiekapital	37 309		37 309
Annat eget kapital inkl periodens resultat	75 529		75 529
Summa eget kapital	112 838	0	112 838
Skuld för tilläggsköpeskilling	3 847		3 847
Icke räntebärande långfristiga skulder	10 100		10 100
Räntebärande långfristiga skulder inkl leasing	3 456	12 224	15 680
Summa långfristiga skulder	17 403	12 224	29 627
Skuld för tilläggsköpeskilling	1 500		1 500
Icke räntebärande kortfristiga skulder	25 422		25 422
Räntebärande kortfristiga skulder inkl leasing	8 087	2 843	10 930
Summa kortfristiga skulder	35 009	2 843	37 852
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	165 250	15 067	180 317

NOT 33 HÄNDELSE EFTER BALANSDAGEN

- Tillträde och slutförande av transaktionen gällande förvärvet av Vitalkost AS och dess dotterbolag Corpus Medicus AS den 2 januari 2020.
- MedicaNatum AB publicerar resultat från studie av företagets multifunktionella fotkräm som bekräftar kliniskt signifikant effekt.

Undertecknade försäkrar att koncernredovisningen respektive årsredovisningen har upprättats i enlighet med internationella redovisningsstandarder IFRS, sådana de angivits av EU, respektive god redovisningssed och ger en rättvisande bild av koncernens och moderbolagets ställning och resultat samt att förvaltningsberättelsen ger en rättvisande översikt över koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolagets och de företag som ingår i koncernen står inför.

Jönköping 14 april 2020



Torbjörn Björstrand
Ordförande



Bengt Johansson
Ledamot



Anna Furberg
Ledamot



Lars Kärnerud
Ledamot



Christer Gunnarsson
Ledamot



Ulf Björklund
Ledamot



Ulrika Albers
Verkställande direktör

För ytterligare information kontakta:

Ulrika Albers, Verkställande direktör

ulrika.albers@medicanatumin.se

Vår revisionsberättelse har lämnats den 14 april 2020

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB



Magnus Lagerberg
Auktoriserad revisor

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i MedicaNatumin AB, org.nr 556692-9690



Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för MedicaNatumin AB för år 2019. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 40-88 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2019 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2019 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 1 – 39 samt på sidan 91. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS, såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för MedicaNatumin AB för år 2019 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionsssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation, och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett trygghande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett trygghande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionsssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av förvaltningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Stockholm den 14 april 2020

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB



Magnus Lagerberg
Auktoriserad revisor

Definitioner

Antal aktier	Antalet utestående aktier vid årets utgång
Antalet anställda	Antalet anställda vid årets utgång
Balansomslutning	Summan av tillgångar eller summan av skulder och eget kapital
Bruttomarginal (%)	Bruttoresultatet i procent av nettoomsättningen
Börsvärde	Antal aktier vid årets utgång multiplicerat med börskursen på balansdagen
EBITDA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar på materiella anläggningstillgångar och immateriella anläggningstillgångar.
EBITDA-marginal (%)	EBITDA-resultatet i procent av nettoomsättningen
Eget kapital	Eget kapital vid årets utgång
Eget kapital per aktie	Eget kapital i förhållande till antal utestående aktier vid årets utgång
Eget kapital per aktie	Eget kapital vid årets utgång dividerat med antal aktier vid årets utgång
Genomsnittligt antal aktier	Genomsnittet av antalet utestående aktier under året
Kapitalomsättningshastighet (ggr)	Årets nettoomsättning dividerat med genomsnittlig balansomslutning
Medelantalet anställda	Medelantalet anställda under året
Nettoomsättningstillväxt (%)	Förändring av nettoomsättningen i procent av föregående års nettoomsättning
Omsättning per anställd	Nettoomsättning dividerat med medelantalet anställda
Resultat per aktie (SEK)	Årets resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt antal aktier
Räntabilitet på eget kapital (%)	Årets resultat efter skatt i procent av genomsnittligt eget kapital
Räntebärande nettoskuld	Nettot av räntebärande avsättningar och skulder minus likvida medel
Rörelsemarginal (%)	Rörelseresultat i procent av nettoomsättningen
Skuldsättningsgrad (%)	Räntebärande skulder dividerat med eget kapital
Soliditet (%)	Eget kapital vid årets utgång i procent av balansomslutningen
Sysselsatt kapital	Balansomslutning minskad med icke räntebärande skulder inklusive uppskjuten skatt
Vinstmarginal (%)	Årets resultat efter skatt i procent av nettoomsättningen

